



MADERGOLD S.A.

94.875

INFORME DE LABORES DE GERENCIA

A LOS SOCIOS Y ACCIONISTAS DE MADERGOLD S. A.
AL 21 DE MARZO DE 2007

De mis consideraciones:

Por medio de este documento me permito presentar a la junta de accionistas el informe anual del Gerente sobre las operaciones realizadas por la compañía MADERGOLD S.A. durante el período 2006.

Es importante anotar que el Balance anual de la compañía cumple con las normas legales establecidas.

De acuerdo con lo estipulado en la ley de compañías cumplo con informar a los señores socios el resultado del ejercicio 2006.

La actividad de la compañía se ha enfocado en los servicios de procesamiento de toda clase de madera y nos hemos destacado en el proceso industrial de madera verde con estándares internacionales con lo que hemos logrado nuestras primeras exportaciones a República Dominicana y México. En el mercado local mantenemos las líneas de elaboración de pisos, barrederas, y modulares. Con esto hemos obtenido ingresos, con un pequeño margen de utilidad, que han permitido cubrir los costos administrativos, operativos y demás deudas que la compañía adquirió en sus inicios.

MADERGOLD S.A.

Dentro de las recomendaciones para el nuevo ejercicio de la compañía quisiera manifestar mi propuesta de ampliar la gestión de venta y mantener los mercados para la exportación.



MADERGOLD S.A.

El informe cubre los siguientes aspectos:

a.- ADMINISTRATIVOS.

a.1) ESTRUCTURA ADMINISTRATIVA.- La empresa se halla conformada de la siguiente manera:

PRESIDENTE: Sr. Guillermo Herrera Almeida

GERENTE GENERAL: Sr. Guillermo Herrera Yáñez

CONTADOR: Sr. Pablo Ayala

GERENTE DE VENTAS: Sra. Simoné Bonilla Altamirano

a.2) LABORES LLEVADAS A CABO DURANTE EL PERÍODO 2006

En este periodo la empresa a tenido contratos importantes, los mismos que han permitido mantener la empresa en continuo funcionamiento, nos hemos destacado en el proceso industrial de madera AD con estándares internacionales lo que ha logrado abrir mercado a nuestras primeras exportaciones en los mercados de República Dominicana y México. Otro de los puntos que hemos abierto en el mercado local es la elaboración de pisos, puertas y modulares también hemos visto la necesidad de dar a conocer la empresa con nuestro local de exhibición inaugurado en 2006 apoyándonos en la calidad brindada con precios razonables, ya que la competencia es desigual completamente, no tenemos precios unificados y tampoco hay acuerdos que permitan una sana competencia, .



MADERGOLD S.A.

Respecto a órdenes de trabajo terminadas:

- .- Preparación e instalación de 30 m² de pisos para Sra. Carmen Haro.
- .- 1155 M³ de Madera procesada para la empresa Comexma.
- .- 330 M³ de Madera Procesada para la empresa Fine Woods
- .- 100 M³ de Servicio de Secado para la empresa Comexma
- .- Preparación e instalación de 12 puertas para Sr. Virgilio Osorio.
- .- Preparación e Instalación de 18 Puertas y 30m² de Modulares para la Señora Isabel Yáñez.

Respecto a Ordenes de trabajo en ejecución:

Estamos procesando madera verde, para Fine Woods Sr. Jaime Lewy, específicamente 60m³ mensuales.

Elaboración de 10 puertas y 10 m de Modulares para Sr. Virgilio Osorio

Elaboración de 10 Puertas y 20 m de Modulares para el señor Henry Narvaéz.

b.- FINANCIERO

A continuación hago un resumen de ingresos y egresos recibidos durante este periodo.

MADERGOLD S.A.

En el periodo de mi administración no hemos registrado pérdidas, ni ganancias, ya que se ha logrado cubrir deudas, producidas por la



MADERGOLD S.A.

renovación de las instalaciones eléctricas, el arreglo de la mayoría de maquinarias y la adquisición de un nuevo montacargas y una sierra de cinta pezzolato.

CONCLUSIÓN

La situación que vive el país con la inestabilidad del gobierno demanda una crisis financiera por la que atraviesan en general todos los ecuatorianos y por ende el sector constructor.

Mi función es activar la empresa para el crecimiento y tengo plena conciencia de aquello así como una clara visión de que es lo que se debe hacer y para esto es primordial promocionar la empresa para generar ventas a nivel internacional y local, también el aspecto de equipamiento físico es muy importante.

Para mí es todo un reto sacar la empresa a delante y se que con esfuerzo lo lograremos por lo que espero que ustedes me sigan respaldando en las gestiones y me brinden el apoyo necesario hasta alcanzar las metas deseadas.

MADERGOLD S.A.

ATENTAMENTE

GUILLERMO HERRERA

GERENTE GENERAL

Calle Albornoza s/n Calderón Vía a San Juan - Telf.: (593-2) 203-6251
Telefax: (593-2) 282-0994 Domc.: (593-2) 234-6400 Cel.: (593-2) 099 803 994
E-mail: gherrera@andinanet.net
Quito - Ecuador