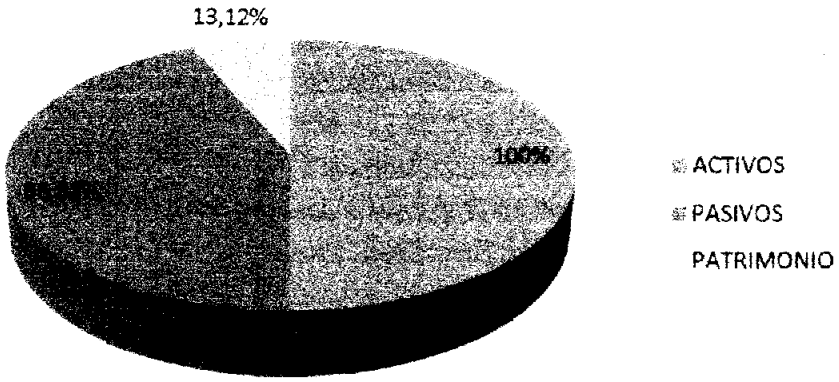
EduSol

INFORME DE GERENCIA

AÑO 2012

Para el año 2012 hemos tenido un incremento en la población educativa tanto a nivel de la Región Costa cuanto a la de Sierra. Dicho logro fue a través de una atención personalizada a los docentes logrando un manejo más fluido de los textos de Inglés y la optimización tanto del Material de Apoyo cuánto de las muestras que le han permitido una mejor y más fluida interacción con los estudiantes.

A continuación presentamos un Balance General en función de sus Activos, Pasivos y Patrimonio.

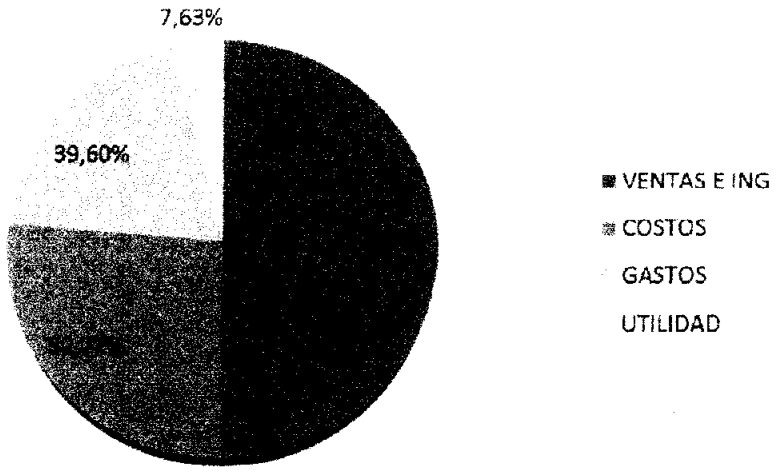


Ha existido un incremento en sus Activos Fijos, lo que ha permitido un mejor contacto con los clientes a través de una pronta atención así como de una ayuda online tanto a docentes cuanto a estudiantes.

Educational Solutions Cía. Ltda., en el año 2012 ha logrado un crecimiento en sus ventas de un 28.78% en relación al año 2011.

Este incremento en sus ventas contribuyó a que tengamos un incremento en las Utilidades del año 2012, significando una mayor motivación para sus empleados y socios.

A continuación presentamos un gráfico del Balance de Pérdidas y Ganancias de este año, y su Utilidad.



Nuestro objetivo para el año 2013 será un incremento en ventas de un 5 a 10% adicional, logrando mantener los clientes que actualmente contamos y promoviéndose para alcanzar nuevos clientes, dirigidos especialmente a Universidades e Institutos.

Atentamente,

Richard Nelson Johnson

GERENTE GENERAL DE EDUSOL