

Educational Solutions Cía. Ltda.
Quito: Corea E1-24 y 10 de Agosto
Tel/fax: 02-2-292-1038
Guayaquil: Centro Comercial
Gran Albocentro local 1J
Te/fax: 04-2-247-695
RUC: 1791881826001
E-mail: info@edu-sol.com

INFORME DE LABORES DE GERENCIA

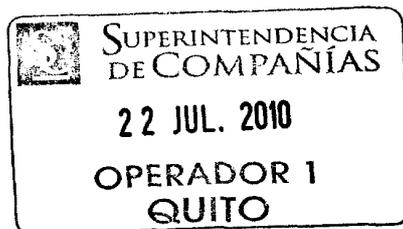
Concluido el sexto año de actividades laborales de Edusol, me es grato informarles que aunque los resultados no han sido los esperados en términos de utilidad neta, hemos tenido una buena penetración de mercado en los segmentos universitarios e institutos. La relación con nuestro principal proveedor, Macmillan Publishers, se está fortaleciendo con nuestro crecimiento. Vemos con muy buenos ojos nuestro crecimiento para el 2010 y aunque hemos incrementado costos, estimamos no incrementarlos mayormente en el año venidero, sumado al crecimiento en ventas, esperamos mejorar nuestra utilidad neta.

El Mercado

Nuestra participación en el mercado se ha incrementado considerablemente con relación al año anterior. Hemos detectado nuevos canales de distribución y hemos ingresado exitosamente en el segmento universitario, el cual nos era esquivo antes.

Las Ventas

Las ventas en el segmento de primaria crecieron en un 32% sobre el año pasado y en secundaria en 12%. El segmento universitario aporte al 21% de nuestras ventas totales. Aunque no llegaron a ser suficientes para concluir el año con una ganancia aceptable debido al alto stock de libros no vendidos. Las cobranzas en ambas temporadas de la sierra y la costa han sido muy eficientes y rápidas.



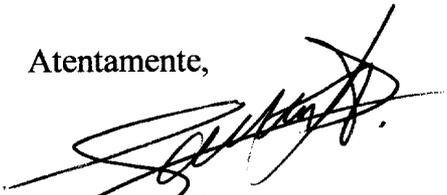
La Operación

Hemos incrementado los gastos de nuestra operación en un 60% con la contratación de personal en Quito, Guayaquil y Cuenca. Abrimos una sucursal en Guayaquil.

Perspectivas para el Futuro

Anticipo que para el año 2010, trabajando con un proveedor, en calidad de exclusividad a nivel nacional, vemos con buenas perspectivas este año con relación a los márgenes de rentabilidad, dado que tendremos materiales nuevos para el mercado que le brindan mayor utilidad a la empresa por unidad vendida. A esto le sumamos una fuerte re-estructuración corporativa en el tema de gastos operativos, con lo cual podemos dirigir todos nuestros esfuerzos comerciales a un segmento particular que es más lucrativo.

Atentamente,



Jonathan Nelson
Gerente General
Educational Solutions Cia. Ltda.

