



94732
AV ELOY ALFARO N66-224 Y-AVELLANAS
Telefax: 2801338
Mail: metalquality@andinanet.net
Quito - Ecuador

Quito, 03 de abril del 2009

Señores Accionistas
METALQUALITY ECUADOR S.A.
Presente.-



Según lo establece la Ley de Compañías y los Estatutos de la Empresa, cumplo con poner a consideración de los señores Accionistas el Informe de Gerencia respecto de lo ejecutado durante el año 2008.

En el año 2008 la empresa se centró en incrementar su volumen de ventas, principalmente dando un mejor servicio a los clientes recurrentes.

PRODUCCION: En el 2008 la producción del canal residencial, semi-industrial y bajantes casi se duplicó en relación al año 2007, mientras que la producción del canal industrial se mantuvo dentro de los mismos niveles.

Debido a la demanda del mercado también hemos incursionado en la fabricación de canales doblados de diferentes medidas y geometrías a las estándar que producimos. En lo referente a los accesorios complementarios estos se siguieron importando de Estados Unidos de Norteamérica

COMERCIALIZACION: A pesar de que el sector de la construcción se vio afectado, durante el último año, por la crisis mundial, nuestro principal mercado sigue siendo el residencial en la ciudad de Quito y sus alrededores.

En el 2008 la comercialización de nuestros productos en las zonas de Santo Domingo de los Tsáchilas y Ambato, tuvo un crecimiento cercano al doble, mientras que en Portoviejo el nivel de ventas se ha mantenido, en comparación con el año 2007

Por otro lado se realizaron las gestiones pertinentes en entidades públicas para que especifiquen nuestros productos en sus respectivas obras de infraestructura.

El volumen de ventas en los mercados de Cuenca y Guayaquil, siguen siendo bajos, por lo que estaremos analizando que estrategias implementar durante el 2009 para hacer crecer nuestra participación en esas ciudades.

FINANCIERO: Los Estados Financieros del año 2008 reflejan las transacciones que la empresa realizó durante este periodo.

SOCIETARIO: Durante el 2008 se procedió con el aumento del capital de la empresa, el mismo que proviene de la re-inversión de una parte de las utilidades generadas en el año fiscal 2007, el cual se registró en la Superintendencia de Compañías. Por otro lado

94732

se han tomado todas las medidas necesarias para mantener al día las obligaciones con todos los organismos de control respectivos.

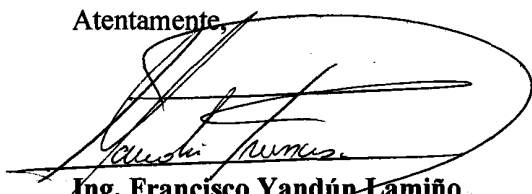
DESEMPEÑO DEL NEGOCIO: En el 2008 la empresa incrementó sus ventas en casi un 23% en comparación a las del año 2007 tratando de optimizar sus costos, los resultados se pueden observar en el balance respectivo.

Debido a que el nivel de ventas de la empresa se ha incrementado, se vio la necesidad de invertir en un sistema contable, para lo cual se revisaron varias opciones siendo la que más se ajusta a las necesidades del giro del negocio, la presentada por la empresa Herrera-Carvajal y su sistema SAFI.

En Diciembre 2008, la empresa optó por hacer uso de la opción de compra de un camión que mantenía mediante Leasing con el Banco de la Producción

Esto es todo lo que puedo exponer de la gestión realizada durante el año 2008

Atentamente,


Ing. Francisco Yandún Lamiño
GERENTE GENERAL
METALQUALITY ECUADOR S.A.

