



AV ELOY ALFARO N66-224 Y-AVELLANA
Telefax: 280134
Mail: metalquality@hotmail.com
Quito - Ecuador

Quito, 27 de marzo del 2013

Señores Accionistas
METALQUALITY ECUADOR S.A.
Presente.-

Según lo establece la Ley de Compañías y los Estatutos de la Empresa, cumplo con poner a consideración de los señores Accionistas el Informe de Gerencia respecto de lo ejecutado durante el año 2012.

FINANCIERO: Los Estados Financieros del año 2012 reflejan las transacciones que la empresa realizó durante este periodo.

SOCIETARIO: Se han tomado todas las medidas necesarias para mantener al día el control de los Libros Sociales de la Compañía y el cumplimiento de las obligaciones con el Servicio de Rentas Internas, Superintendencia de Compañías y demás organismos de control.

Cabe mencionar que durante este periodo se llevó a cabo la implementación de las NIIFS.

PRODUCCION: En el 2012 el volumen de producción de los canales de agua lluvia: residencial, semi-industrial, industrial y bajantes, tuvo un crecimiento promedio del 50% en comparación con el año 2011.

En cuanto a los canales que se fabrican en dobladora, de diferentes medidas y geometrías a las estándar que producimos en roll-former, el volumen de ventas disminuyó.

Se incorporó una máquina automática para uno de los procesos de fabricación, lo cual derivó en una disminución en tiempos de entrega de este producto; de igual manera a finales de año se inició la adquisición de otra máquina para la línea de fabricación de canales.

COMERCIALIZACION: Durante el año 2012 se mantuvieron las charlas de capacitación, a nivel nacional, acerca de todos los productos que fabricamos, a nuestros distribuidores, con el afán de que tengan el conocimiento suficiente para asesorar a los consumidores finales.

En Guayaquil se realizó una campaña publicitaria, en las urbanizaciones de las zonas con más alto crecimiento en la construcción de viviendas, la misma que ha dado su fruto que se ve reflejado en la rotación del inventario que mantenemos en la bodega de dicha ciudad.

Se empezó con la fabricación y comercialización del canal económico, en las zonas de Ambato y Santo Domingo de los Tsáchilas, con el cual hemos tenido resultados positivos en cuanto a acogida por parte de los clientes.

En comparación al año 2011, el crecimiento en ventas en las zonas de Ambato fue de aproximadamente 37%, Portoviejo y Cuenca un promedio del 60%, mientras que en la zona de Santo Domingo de los Tsáchilas, el crecimiento bordeó el 50%.

DESEMPEÑO DEL NEGOCIO: Durante el 2012 la empresa tuvo un crecimiento en dólares que bordeó el 30% en comparación a las del año 2011; lo cual no significó dejar de lado la optimización de costos y gastos, los resultados se pueden observar en el balance respectivo.

Esto es todo lo que puedo exponer de la gestión realizada durante el año 2012.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Henry Yandún Cárdenas', written in a cursive style.

Ing. Henry Yandún Cárdenas
GERENTE GENERAL
METALQUALITY ECUADOR S.A.