

Quito, 24 de abril del 2012

Señores Accionistas
METALQUALITY ECUADOR S.A.
Presente.-

Según lo establece la Ley de Compañías y los Estatutos de la Empresa, cumplo con poner a consideración de los señores Accionistas el Informe de Gerencia respecto de lo ejecutado durante el año 2011.

FINANCIERO: Los Estados Financieros del año 2011 reflejan las transacciones que la empresa realizó durante este periodo.

SOCIETARIO: Se han tomado todas las medidas necesarias para mantener al día el control de los Libros Sociales de la Compañía y el cumplimiento de las obligaciones con el Servicio de Rentas Internas, Superintendencia de Compañías y demás organismos de control.

PRODUCCION: En el 2011 el volumen de producción de los canales de agua lluvia: residencial, semi-industrial, industrial y bajantes, tuvo un crecimiento aproximado del 40% en comparación con el año 2010.

En cuanto a los canales que se fabrican en dobladora, de diferentes medidas y geometrías a las estándar que producimos en roll-former, el volumen de ventas se mantuvo en los mismos niveles.

COMERCIALIZACION: Durante el año 2011 nos enfocamos en realizar charlas de capacitación, a nivel nacional, acerca de todos los productos que fabricamos, tanto a distribuidores como a nuestra fuerza de ventas, con miras a que tengan los conocimientos necesarios para atender los requerimientos de los clientes.

La especificación de nuestros productos en entes públicos ha permitido que estemos presentes en la ejecución de varias obras de gran envergadura, como es el caso de todos los campamentos de la constructora Sinohydro, encargada de la ejecución del proyecto hidroeléctrico Coca-Codo-Sinclair, por mencionar un ejemplo.

En Guayaquil se realizó una campaña publicitaria, en las urbanizaciones de las zonas con más alto crecimiento en la construcción de viviendas, la misma que ha dado su fruto que se ve reflejado en la rotación del inventario que mantenemos en la bodega de Guayaquil.

En comparación al año 2010, el crecimiento en ventas en las zonas de Ambato y Portoviejo fue en promedio del 37%, mientras que en la zona de Santo Domingo de los Tsáchilas, el crecimiento bordeó el 90%.



DESEMPEÑO DEL NEGOCIO: Durante el 2011 la empresa tuvo un crecimiento en dólares, que bordeó el 40% en comparación a las del año 2010; lo cual no significó dejar de lado la optimización de costos y gastos, los resultados se pueden observar en el balance respectivo.

Respecto a la certificación del Sistema de Gestión Integral de MYPIMES, iniciado en el año 2010, el proceso se encuentra estancado por parte del Ministerio promotor debido a temas internos del mismo; la empresa por su parte ha seguido cumpliendo las normas establecidas en el Sistema.

Esto es todo lo que puedo exponer de la gestión realizada durante el año 2011.

Atentamente,



Ing. Henry Yandún Cárdenas
GERENTE GENERAL
METALQUALITY ECUADOR S.A.

