



GENETIA PHARMACTIVE S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Ejercicio Fiscal finalizado el 31 de diciembre del 2013

**GENETIA PHARMACTIVE S.A.****ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013
(Expresado en U.S. dólares)****ACTIVOS****ACTIVOS CORRIENTES:**

	<u>Notas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Efectivo y bancos	3	97,673	31,243
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	4	384,974	990,721
Inventarios	5	179,453	1,043,422
Activos por impuestos corrientes	9	49,719	10,361
Pagos anticipados	6	-	40,290
Total activos corrientes		<u>711,819</u>	<u>2,116,037</u>

ACTIVOS NO CORRIENTES:

Maquinaria, muebles y equipos	7	5,762	11,977
Activos por impuestos diferidos	9	16,216	21,954
Total activos no corrientes		<u>21,978</u>	<u>33,931</u>
TOTAL ACTIVOS		<u>733,797</u>	<u>2,149,968</u>

PASIVOS Y PATRIMONIO**PASIVOS CORRIENTES:**

Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	8	874,416	2,854,850
Pasivos por impuestos corrientes	9	42,286	71,517
Obligaciones acumuladas	10	-	31,528
Total pasivos corrientes		<u>916,702</u>	<u>2,758,195</u>

PASIVOS NO CORRIENTES:

Obligaciones por beneficios definidos y total	11	-	33,367
TOTAL PASIVOS		<u>916,702</u>	<u>2,791,562</u>

PATRIMONIO:

Capital social	13	1,820,000	1,820,000
Aportes futuras capitalizaciones	13	2,963,750	1,270,373
Resultados acumulados	13	(4,966,655)	(3,731,967)
Total patrimonio		<u>(182,905)</u>	<u>(641,594)</u>
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO		<u>733,797</u>	<u>2,149,968</u>

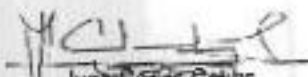
Ver notas a los estados financieros

Juan Carlos Gebas
Gerente General
Diana Yépez
Contadora General

**GENETIA PHARMACTIVE S.A.****ESTADO DE RESULTADOS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2013
(Expresado en U.S. dólares)**

	<u>Notas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
INGRESOS ORDINARIOS	14	2,618,334	2,510,823
COSTO DE VENTAS	15	<u>(2,286,470)</u>	<u>(2,050,861)</u>
MARGEN BRUTO		331,864	459,962
Gastos de ventas	15	(927,563)	(1,093,628)
Gastos de administración	15	(610,582)	(438,474)
Gastos financieros	16	<u>(2,405)</u>	<u>(4,266)</u>
PÉRDIDA ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA		(1,208,698)	(1,076,406)
Impuesto a la renta:			
Corriente	9	(20,254)	(20,110)
Diferido	9	<u>(5,738)</u>	<u>356</u>
Total		<u>(25,992)</u>	<u>(19,754)</u>
PÉRDIDA DEL EJERCICIO		<u>(1,234,690)</u>	<u>(1,096,160)</u>

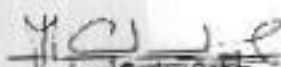
Ver notas a los estados financieros


Juan Carlos Gálvez
Gerente General
Diana Yáñez
Contadora General

GENETIA PHARMACTIVE S.A.**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**
(Expresado en U.S. dólares)

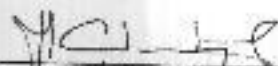
	<u>Capital social</u>	<u>Aportes futura capitalización</u>	<u>Resultados acumulados</u>	<u>Total</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2011	1,820,000	720,373	(2,635,807)	(95,434)
Aportes futura capitalización	-	550,000	-	550,000
Pérdida del ejercicio	-	-	(1,096,160)	(1,096,160)
Saldo al 31 de diciembre de 2012	1,820,000	1,270,373	(3,731,967)	(641,594)
Aporte de acreencias	-	1,693,377	-	1,693,377
Pérdida del ejercicio	-	-	(1,234,688)	(1,234,688)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	<u>1,820,000</u>	<u>2,963,750</u>	<u>(4,966,655)</u>	<u>(182,905)</u>

Ver notas a los estados financieros


Juan Carlos Casas
Gerente General
Diana Yépez
Contadora General

**GENETIA PHARMACTIVE S.A.****ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**
(Expresado en U.S. dólares)

	<u>Notas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE OPERACIÓN			
Recibido de clientes		3,120,340	2,805,985
Pagos a proveedores y a empleados		(3,051,977)	(3,304,638)
Intereses pagados	16	(32)	(2,209)
Flujo neto de efectivo proveniente de / utilizado en actividades de operación		<u>68,331</u>	<u>(500,863)</u>
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Adquisición de maquinaria, muebles y equipos	7	(1,901)	(6,836)
Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de inversión		<u>(1,901)</u>	<u>(6,836)</u>
FLUJOS DE EFECTIVO EN ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO			
Sobregiros bancarios		-	(11,686)
Aumento aportes futuras capitalizaciones		-	550,000
Flujo neto de efectivo proveniente de actividades de financiamiento		<u>-</u>	<u>538,314</u>
EFFECTIVO Y BANCOS			
Incremento neto en efectivo y bancos		66,430	30,615
Saldo al comienzo del año		31,243	628
SALDOS AL FIN DEL AÑO	3	<u>97,673</u>	<u>31,243</u>
Transacciones significativas no realizadas en efectivo: Aportes de acreencias		<u>1,693,377</u>	<u>-</u>
Ver notas a los estados financieros			


Juan Carlos Cabezas
Gerente General


Diana Yépez
Contadora General

**GENETIA PHARMACTIVE S.A.****NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013****I. INFORMACIÓN GENERAL**

Genetia Pharmactive S.A. es una compañía de nacionalidad ecuatoriana; se constituyó en la ciudad de Quito el 8 de abril de 2003.

Mediante escritura pública otorgada el primero de marzo del 2011, ante el Notario Vigésimo Séptimo del cantón Quito, legalmente inscrita en el Registro Mercantil del mismo cantón el doce de julio del 2011, se aprobó la escisión de la compañía INTERPHARM DEL ECUADOR S.A. y como consecuencia de la cual se creó la compañía ALEXIA PHARMA S.A. a la cual se le transfirió como producto de dicha escisión la cantidad de un millón ochocientos dieciocho mil cincuenta y ocho acciones ordinarias y nominativas de un dólar cada una, por un valor total de millón ochocientos dieciocho mil cincuenta y ocho dólares de los Estados Unidos de América, de la compañía GENETIA PHARMACTIVE S.A.

La inflación registrada del 3% por la variación en los índices de precios al consumidor, afecta la comparabilidad de determinados importes contenidos en los estados financieros adjuntos por el año que terminó el 31 de diciembre del 2013. Por esta razón, dichos estados financieros deben ser leídos considerando esta circunstancia, principalmente si se los analiza comparativamente.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la administración de la Compañía.

La administración de la Compañía espera para el año 2013 resultados positivos en su actividad comercial.

2. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros de la Compañía son aquellas descritas en los siguientes incisos y se han aplicado en forma consistente para los años presentados.

2.1 BASES DE PRESENTACIÓN

Bases de presentación y revelación. Los estados financieros adjuntos de Genetia Pharmactive comprenden los estados de situación financiera al 31 de diciembre del 2013, de resultados, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha y sus respectivas notas. Estos estados financieros han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF y surgen de los registros contables de las Compañías que son presentados en la moneda funcional en el Ecuador (dólar estadounidense). Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo y en determinados casos al valor razonable según las políticas contables aplicadas.

Los estados financieros adjuntos, fueron preparados sobre bases contables aplicables a una empresa en marcha, las cuales prevén la realización de activos y cancelación de pasivos en el curso normal del negocio. Según se desprende de los estados financieros adjuntos, por los períodos que terminaron al 31 de diciembre del 2013 y al 31 de diciembre del 2012, la Compañía mantiene déficits acumulados a esas fechas por USD 4,968,655 y USD 3,731,867; las pérdidas operacionales ascienden a USD 1,208,696 y USD 1,076,408 respectivamente, por lo que el patrimonio es negativo en USD 182,905 y USD 641,594. En



el año 2013 el accionista mayoritario realizó aportes de acreencias por USD 1.693.377 y aportes en efectivo en el año 2012 por USD 550.000 a fin de soportar la operación de la Compañía; sin embargo, ésta no ha logrado operar sobre una base rentable. Estas situaciones, a nuestro juicio originan cierta incertidumbre sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Los estados financieros adjuntos no incluyen ningún ajuste relacionado con la posibilidad de recuperación y clasificación de los importes en libros de los activos, o el importe y la clasificación de los pasivos, que podrían ser necesarios si la Compañía no pudiera continuar como negocio en marcha.

2.2 JUICIOS, ESTIMACIONES Y SUPUESTOS SIGNIFICATIVOS

Ciertos saldos incluidos en los estados financieros involucran el uso de estimaciones en la aplicación de las políticas contables. Estas estimaciones se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo la expectativa de ocurrencia de eventos futuros que se consideran razonables de acuerdo a las circunstancias. Las estimaciones contables resultantes, por definición, muy pocas veces serán iguales a los resultados reales, pero se ha aplicado la mejor estimación y criterio para su reconocimiento.

Los principales juicios y supuestos en relación con hechos futuros y otras fuentes de las estimaciones propensas a variaciones a la fecha de los estados financieros y que por su naturaleza pueden causar ajustes a las cifras de los activos y pasivos en los estados financieros del próximo año, se presentan a continuación:

Estimación para cuentas incobrables.- La estimación para cuentas incobrables de deudores comerciales es determinada por la gerencia de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos.

Deterioro de maquinaria, muebles y equipo.- La Compañía estima que no existen indicios de deterioro para ninguno de sus activos que componen la maquinaria, muebles, y equipos a la fecha de los estados financieros. Sobre una base anual, y cuando se detecta la existencia de algún indicio de deterioro, la Compañía efectúa las respectivas evaluaciones y comparaciones necesarias para determinar el importe recuperable de los activos.

Provisiones.- Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que será necesario pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del período, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

Activos por impuesto a la renta diferido.- Los activos por impuesto a la renta diferido han sido reconocidos considerando que existe una probabilidad razonable de su realización a través de su aplicación a utilidades fiscales futuras derivado de la tendencia histórica de los resultados de la Compañía.

Vida útil y valor residual de activos.- La Compañía revisa la vida útil estimada y el valor residual de los activos de forma anual considerando que estos importes no son definitivos y únicamente representan el patrón esperado de uso de los activos en el tiempo.



2.3 EFECTIVO Y BANCOS

El efectivo y bancos reconocidos en los estados financieros comprenden el efectivo en caja y cuentas corrientes bancarias de libre disponibilidad, fácilmente convertibles al efectivo y sobregiros bancarios. Los sobregiros bancarios son presentados como pasivos corrientes en el estado de situación financiera.

Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor de realización.

2.4 INVENTARIOS Y COSTO DE VENTAS

Los inventarios se encuentran medidos al menor entre el costo y su valor neto de realización (VNR). Este importe representa el precio de venta estimado menos todos los costos necesarios para su venta.

Las importaciones en tránsito se encuentran registradas a su costo de adquisición que implica los costos de importación capitalizables hasta la fecha de presentación del estado de situación financiera.

Los rubros que componen los inventarios se encuentran valuados a su costo promedio ponderado de adquisición.

Los inventarios incluyen una estimación para reconocer pérdidas por obsolescencia (caducidad, rotación, medición), la cual es determinada en función de un análisis de la posibilidad real de su venta y registrada en los resultados del ejercicio.

El costo de ventas representa el costo de reposición de los inventarios al momento de la venta, expresado en dólares americanos al cierre del ejercicio.

2.5 MAQUINARIA, MUEBLES Y EQUIPOS

Reconocimiento.- Se reconoce como maquinaria, muebles y equipos a aquellos activos que se encuentran para su uso en la administración, producción, prestación del servicio o para arrendar a terceros y su vida útil sea superior a un año. En cuanto a la política monetaria, la Compañía evaluará un monto razonable para los activos adquiridos en grupo o en conjunto observando su importancia relativa y expectativa de uso.

Medición en el momento del reconocimiento.- Las partidas de la maquinaria, muebles y equipos se medirán inicialmente por su costo.

El costo de la maquinaria, muebles y equipos comprenderán los desembolsos realizados por concepto de la adquisición, deduciendo cualquier tipo de descuento, e incluirá todos los costos necesarios para dejar al activo en las condiciones necesarias para ser utilizados.

En caso de que se construya una propiedad, planta y equipo se deberá considerar los costos de mano de obra, materiales, honorarios a técnicos y todos los costos directamente relacionados a la construcción del bien.

Adicionalmente, se considerará como parte del costo de los activos, los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición o construcción de activos calificados, así como los costos que



representen las obligaciones por desmantelamiento y reparación en caso de aplicar estos dos últimos conceptos.

Medición posterior al reconocimiento. Posterior al reconocimiento inicial, los componentes de la maquinaria, muebles y equipos son registrados al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor.

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el periodo en que se producen. Cuando un elemento significativo de la maquinaria, muebles y equipos requiere ser reemplazado, éste es dado de baja reconociendo su efecto en resultados y se reconoce como activo al nuevo componente de los muebles y equipo de computación.

Método de depreciación, vida útil y valor residual. El costo de la maquinaria, muebles y equipos se deprecia aplicando el método de línea recta. En forma general, la vida útil, el valor residual y el método de depreciación para un bien no son definitivos, debiéndose los tomar únicamente como guía de un promedio normal y razonable de la utilización de los bienes, por lo tanto son revisados al final de cada periodo sobre el que se informa, reconociendo cualquier cambio en su importe como una estimación contable.

La vida útil para cada grupo significativo de activos se presenta en el siguiente detalle:

<u>Grupo de activos</u>	<u>Vida útil (en años)</u>
Maquinaria y equipo	10
Muebles y enseres	10
Equipos de computación	3

Baja de la maquinaria, muebles y equipos. La maquinaria, muebles y equipos puede darse de baja por diferentes circunstancias: venta, obsolescencia o desuso, daño irreparable, sustitución por mejora, siniestro, hurto o caso fortuito. La utilidad o pérdida ocasionada en la baja por retiro o venta de una partida de maquinaria, muebles y equipos equivale a la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo a la fecha de la transacción y se incluye en el resultado del periodo. Las ganancias no se clasificarán como ingresos operacionales sino como utilidad en venta de activos fijos.

Deterioro. Al final de cada periodo, Genetia Pharmactive S.A. evalúa los valores en libros de sus activos a fin de determinar si existe un indicio de deterioro. En tal caso, se calcula el importe recuperable del activo o unidad generadora de efectivo a fin de determinar el alcance de la pérdida por deterioro (de haber alguna). Las pérdidas por deterioro se reconocen inmediatamente en resultados.

2.6 IMPUESTOS

El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

Impuesto corriente. Se basa en la utilidad gravable registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos iniconibles o deducibles y partidas que no serán gravables o deducibles. El pasivo de la Compañía por concepto de impuesto corriente se calcula utilizando la tasa de impuesto a la renta al final de cada periodo aprobada por la Autoridad Tributaria.



Impuestos diferidos.- Se calculan sobre las diferencias temporarias (imponibles u deducibles) existentes a la fecha del balance que nacen de la comparación entre la base tributaria de activos y pasivos y sus valores en libros para propósitos del reporte financiero. Los activos por impuestos diferidos son reconocidos por todas las diferencias temporarias deducibles, pérdidas tributarias a compensar, entre otras, en la medida en que sea probable recuperar dichos importes con la utilidad gravable contra las cuales las diferencias temporarias deducibles pueden ser utilizadas. Los pasivos por impuestos diferidos son reconocidos generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles.

En general, los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el periodo en el que el activo se realice o el pasivo se cancele y se presentan netos en los estados financieros. La Compañía realiza la compensación de activos con pasivos por impuestos, solo si se tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos frente a la autoridad tributaria.

Impuestos corrientes y diferidos.- Se reconocen como ingreso o gasto, y se registran en el resultado del año, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera de los resultados, ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera de los resultados.

2.7 PROVISIONES

Las provisiones son reconocidas cuando Genetia Pharmactive S.A., tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación y es altamente probable que tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos, para cancelar la obligación.

El importe sobre el cual se debe registrar la provisión debe ser la mejor estimación que representa el monto necesario para cancelar la obligación al término de cada periodo, considerando todos los riesgos y las incertidumbres inherentes. La provisión se mide aplicando el valor presente de los flujos de fondos que se esperan incurrir al momento de su cancelación.

Devoluciones.- Las provisiones por devoluciones derivado de la venta de bienes son medidas de acuerdo a la mejor estimación de los desembolsos que la Compañía incurrirá para cancelar la obligación. Estas provisiones son reconocidas a la fecha de la venta de los productos correspondientes contra los ingresos ordinarios y como contrapartida el pasivo provisión por devoluciones.

2.8 BENEFICIOS A EMPLEADOS

Obligaciones por beneficios definidos: Jubilación patronal y desahucio.- El importe de las obligaciones por beneficios definidos es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, realizado por un profesional independiente (actuario).

Las ganancias o pérdidas actuariales que puedan surgir de los cambios en las hipótesis actuariales aplicadas por el actuario se reconocen inmediatamente en los resultados del año.

El importe de las obligaciones de beneficios definidos es reconocido en los resultados del ejercicio hasta que el trabajador adquiere su derecho a aplicar a dichos beneficios, en cuyas circunstancias se realizará el pago contra la provisión constituida para el efecto.



Vacaciones.- La Compañía registra un pasivo y un gasto para reconocer la provisión de las vacaciones de sus trabajadores considerando el tiempo de la prestación de su servicio el final del periodo. Este beneficio se liquida contra la provisión constituida para el efecto al momento en que el trabajador goza de su derecho a tomar sus vacaciones.

2.9 INGRESOS

Los Ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, considerando el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que Genetia Pharmactive S.A. pueda otorgar.

Ingresos por venta de bienes.- Los ingresos ordinarios provenientes de la venta de bienes son reconocidos por la Compañía cuando la entidad ha transferido al comprador los riesgos y ventajas, de tipo significativo, derivados de la propiedad de los bienes, esto implica que la entidad ya no controla, no administra, ni retiene el bien. Adicionalmente, se espera obtener beneficios económicos de la transacción y el importe de estos beneficios, así como el de los costos incurridos en la transacción, se puede medir de forma fiable.

2.10 COSTOS Y GASTOS

Los costos y gastos se registran sobre la base del costo. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos en función de su devengamiento. En general, este costo no difiere sustancialmente del valor razonable.

2.11 ACTIVOS FINANCIEROS

La Compañía reconoce sus activos financieros inicialmente al valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción, excepto los activos financieros valuados al valor razonable con cambios en resultados en los que no se consideran tales costos. Las compras o ventas de activos financieros son reconocidas por la Compañía en las fechas en que realiza cada transacción, siendo la fecha de contratación, la fecha en la que la Compañía se compromete a comprar o vender un activo financiero. Los principales activos financieros con los que cuenta la compañía son las cuentas por cobrar comerciales, documentos y otras cuentas por cobrar.

Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.- Las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no son cotizados en un mercado activo. Después de su reconocimiento inicial, las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar son registradas por la Compañía al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva menos una estimación por deterioro. Las ganancias o pérdidas se reconocen en resultados cuando las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar son dadas de baja o por deterioro, así como a través del proceso de amortización. El período de crédito promedio sobre la venta de bienes es de 140 días.

Las cuentas por cobrar comerciales incluyen una provisión para reducir su valor al de probable realización. Dicha provisión se constituye en función de un análisis de la probabilidad de recuperación de las cuentas.



Las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se clasifican en activos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como activos no corrientes.

Deterioro de activos financieros al costo amortizado. El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente, excepto para las cuentas comerciales por cobrar, donde el importe en libros se reduce a través de una cuenta de estimación. La recuperación posterior de los valores previamente eliminados se convierte en créditos contra la estimación. Los cambios en el importe en libros de la cuenta de estimación se reconocen en el estado de resultados.

Baja de un activo financiero. Los activos financieros son dados de baja por la Compañía cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero (expira la acción de cobro); o cuando transfiere el activo financiero desapropiándose de los riesgos y beneficios inherentes al activo financiero y ha cedido los derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo del mismo; o, cuando reteniendo los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo, la Compañía ha asumido la obligación contractual de pagos a uno o más perceptores.

Si se trata de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, éstas se dan de baja cuando han expirado los derechos de cobro de las mismas, se ha declarado la quiebra legal del cliente o cuando no se espere obtener ningún beneficio económico.

2.12 PASIVOS FINANCIEROS

Préstamos. Representan pasivos financieros que se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de la transacción incurridos. Estos préstamos se registran subsecuentemente a su costo amortizado usando el método de interés efectivo.

Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar. Las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. El período de crédito promedio por la compra de ciertos bienes y servicios es de 120 días.

La Compañía tiene implementadas políticas de manejo de riesgo financiero para asegurar que todas las cuentas por pagar se liquiden de conformidad con los términos crediticios pre acordados.

Baja de un pasivo financiero. Los pasivos financieros son dados de baja por la Compañía cuando la obligación ha sido pagada o cancelada o bien su exigencia haya expirado. Cuando un pasivo financiero es reemplazado por otro pasivo financiero, la Compañía cancela el original y reconoce un nuevo pasivo financiero. Las diferencias que se pudieran producir de tales reemplazos de pasivos financieros son reconocidas en los resultados del año en que ocurren.

2.13 COMPENSACIONES

Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción. Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de



compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe nulo o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

2.14 MODIFICACIONES E INCORPORACIÓN DE NUEVAS NORMAS FINANCIERAS PRONUNCIAMIENTOS RECIENTES

EFFECTIVOS PARA LOS AÑOS QUE TERMINAN EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

Las siguientes normas han sido enmendadas o revisadas y no tienen efecto sobre los estados financieros de la Compañía:

Normas nuevas

NIIF 10	Estados financieros consolidados
NIIF 11	Acuerdos conjuntos
NIIF 12	Revelación de intereses en otras entidades
NIIF 13	Medición del valor razonable

Normas enmendadas

NIIF 1	Préstamos del gobierno
NIIF 7	Revelaciones – Compensación de activos financieros y pasivos financieros
NIC 1	Presentación de elementos de otros ingresos comprensivos (Otro resultado integral)
NIC 19	Beneficios para empleados (2011)
NIIF 27	Estados financieros separados (2011)
NIC 28	Inversiones en asociadas y negocios conjuntos (2011)
Varios	Mejoramientos a las NIIF emitidas en mayo del 2012

Interpretaciones nuevas

CINIIF 20	Costos de desmonte en la fase de producción de una mina a cielo abierto
-----------	---

DISPONIBLES PARA ADOPCIÓN TEMPRANA PARA LOS AÑOS QUE TERMINAN EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

La Compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) o Interpretaciones del Comité (CINIIF) nuevas y revisadas que han sido emitidas pero aún no son efectivas:

Normas nuevas o enmendadas

		Efectiva a partir de
NIIF 1	Exención del requerimiento para re-emitar la información comparativa para la NIIF 9	Consistente con la adopción de la NIIF 9
NIIF 9	Instrumentos financieros: Clasificación y medición Adiciones a la NIIF para la contabilidad del pasivo financiero	Enero 1, 2015
NIIF 10	Entidades de inversión; Exención de los	Enero 1, 2015

Normas nuevas o enmendadasEfectiva a
partir de

NIC 32	Requerimientos de consolidación	Enero 1, 2014
NIC 36	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	Enero 1, 2014
NIC 39	Revelaciones de la cantidad recuperable para activos no financieros	Enero 1, 2014
	Novación de derivados y continuación de la contabilidad de coberturas	Enero 1, 2014

Interpretaciones nuevas

CINIF 21 Gravámenes

Enero 1, 2014

3. **EFFECTIVO Y BANCOS**

El efectivo y bancos, se componen de lo siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Caja general		
Bancos	23,857	17,437
	<u>73,816</u>	<u>13,806</u>
Total	<u>97,673</u>	<u>31,243</u>

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 no existían restricciones de uso sobre los saldos de efectivo.

4. **CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR**

Al 31 de diciembre, las cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar se componen de lo siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Cuentas por cobrar comerciales:		
Clientes no relacionadas	490,889	1,001,361
Provisión cuentas incobrables	(108,463)	(28,769)
Subtotal	<u>382,226</u>	<u>972,592</u>
Otras cuentas por cobrar:		
Compañías relacionadas (Nota 17)		1,893
Anticipos proveedores		3,562
Empleados		4,070
Otras	2,748	8,604
Total	<u>384,974</u>	<u>990,721</u>



Los plazos de vencimiento de las cuentas por cobrar se extienden hasta 140 días contados a partir de la fecha de emisión de las respectivas facturas. Los clientes pueden tener descuento de pronto pago del 2% si lo realizan dentro de 30 días y distribuidores el 2.5%.

La Compañía mantiene una provisión para cuentas incobrables al nivel que la gerencia considera adecuado de acuerdo con el riesgo potencial de cuentas incobrables. La antigüedad de las cuentas por cobrar y la situación de los clientes son constantemente monitoreadas para asegurar lo adecuado de la provisión en los estados financieros.

Un detalle del movimiento de la provisión para las cuentas incobrables al 31 de diciembre se presenta a continuación:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldo al inicio del año	(28,769)	(28,769)
Provisión	<u>(78,694)</u>	<u>-</u>
Saldo al final del año	<u>(108,463)</u>	<u>(28,769)</u>

La gerencia de la Compañía considera que el importe en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas a cobrar se aproxima a su valor razonable.

Un detalle de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre, se presenta a continuación:

	<u>2013</u>		<u>2012</u>	
<u>Antigüedad</u>	<u>Valor bruto</u>	<u>Deterioro</u>	<u>Valor bruto</u>	<u>Deterioro</u>
		(en U.S. dólares)		
Vigentes y no deterioradas	234,956	(1,894)	169,170	-
De 1 a 90 días	67,852	(2,503)	465,340	-
De 91 a 180 días	70,459	(8,648)	81,718	-
De 181 a 360 días	47,660	(27,656)	118,009	-
Más de 361 días	69,782	(69,762)	65,524	(28,769)
	<u>490,689</u>	<u>(108,463)</u>	<u>1,001,361</u>	<u>(28,769)</u>

5. INVENTARIOS

Un detalle de los inventarios es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Inventarios de productos terminados	144,010	576,119
Importaciones en tránsito	47,422	183,055
Provisión de inventarios	<u>(12,579)</u>	<u>(95,752)</u>
Total	<u>179,453</u>	<u>1,043,422</u>



El movimiento de la provisión de inventarios por obsolescencia se compone de:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al inicio del año	95,752	95,752
Provisión	74,344	-
Castigos (bajas)	<u>(157,517)</u>	<u>-</u>
Saldos al final del año	<u>12,579</u>	<u>95,752</u>

6. PAGOS ANTICIPADOS

Un resumen de otros activos es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Seguros	-	8,814
Publicidad pagada por anticipado	<u>-</u>	<u>30,476</u>
Total	<u>-</u>	<u>40,290</u>

7. MAQUINARIA, MUEBLES Y EQUIPOS

Un resumen de la maquinaria, muebles y equipos es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo	11,471	23,717
Depreciación acumulada	<u>(5,409)</u>	<u>(11,740)</u>
Importe neto	<u>5,762</u>	<u>11,977</u>
CLASIFICACIÓN:		
Maquinaria y equipos	-	3,541
Muebles y enseres	90	351
Equipos de oficina	-	799
Equipos de computación	<u>5,672</u>	<u>7,266</u>
Total maquinaria, muebles y equipos netos	<u>5,762</u>	<u>11,977</u>



Los movimientos de la maquinaria, muebles, y equipos son como sigue:

	<u>Maquinaria y equipo</u>	<u>Muebles y enseres</u>	<u>Equipos de oficina</u>	<u>Equipos de computación</u>	<u>Total</u>
<u>Costo:</u>					
Saldos al 31 de diciembre del 2011	12,040	591	1,064	3,186	16,881
Adiciones	-	-	-	5,836	5,836
Saldos al 31 de diciembre del 2012	12,040	591	1,064	10,022	23,717
Adiciones	-	-	-	1,901	1,901
Bajas	(12,040)	(475)	(1,064)	(868)	(14,447)
Saldos al 31 de diciembre del 2013	-	116	-	11,555	11,671
<u>Depreciación acumulada:</u>					
Saldos al 31 de diciembre del 2011	7,295	181	174	949	8,599
Gasto por depreciación	1,204	59	91	1,787	3,141
Saldos al 31 de diciembre del 2012	8,499	240	265	2,736	11,740
Gasto por depreciación	803	53	61	3,515	4,432
Bajas	(9,302)	(287)	(326)	(868)	(10,783)
Saldos al 31 de diciembre del 2013	-	26	-	5,383	5,409
Saldos netos al 31 de diciembre del 2013	-	90	-	5,672	5,762

8. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Un resumen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Cuentas por pagar comerciales:		
Proveedores del exterior:		
Compañías relacionadas (Nota 17)	51,831	45,430
Compañías no relacionadas:		
CI Procaps S.A.	784,573	1,203,572
Proveedores locales:		
Compañías relacionadas (Nota 17)	-	975,014
Compañías no relacionadas	13,348	233,355
	<u>649,752</u>	<u>2,427,371</u>



	<u>2013</u> (en U.S. dólares)	<u>2012</u>
Otras cuentas por pagar:		
Compañías relacionadas (Nota 17)	-	187,728
Otros	23,857	19,390
Empleados	607	2,054
IFSS por pagar	-	18,307
Total	<u>874,416</u>	<u>2,654,850</u>

9. IMPUESTOS**IMPUESTOS CORRIENTES**

Activos y pasivos por impuestos corrientes.- Los activos y pasivos por impuestos corrientes se resumen seguidamente:

	<u>2013</u> (en U.S. dólares)	<u>2012</u>
Activos por impuestos corrientes:		
Retenciones en la fuente renta	22,008	8,991
Crédito tributario IVA	25,848	-
Retenciones en la fuente IVA	<u>2,065</u>	<u>1,370</u>
Total	<u>49,719</u>	<u>10,361</u>
Pasivos por impuestos corrientes:		
Impuesto a la renta por pagar	-	3,070
IVA ventas	-	471
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta por pagar	416	7,158
Impuesto a la salida de divisas	<u>41,830</u>	<u>60,191</u>
Retenciones en la fuente de IVA por pagar	<u>40</u>	<u>929</u>
Total	<u>42,286</u>	<u>71,617</u>

La provisión para el impuesto a la renta conforme a disposiciones legales vigentes por los períodos que terminaron al 31 de diciembre del 2013 y 2012, se calcula a la tarifa del 22% y 23% sobre las utilidades sujetas a distribución y del 12% y 13% sobre las utilidades sujetas a capitalización respectivamente.

La Compañía al 31 de diciembre del 2013 y 2012, para medir sus activos y pasivos por impuestos corrientes utilizó la tarifa de impuesto a la renta que efectivamente espera liquidar o compensar en el período correspondiente.



Impuesto a la renta reconocido en los resultados. - La conciliación entre la pérdida según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente al 31 de diciembre, es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Pérdida antes de impuesto a la renta	(1,208,696)	(1,076,406)
Rentas exentas	-	(7,827)
Gastos no deducibles	228,189	130,851
Participación trabajadores atribuibles a ingresos exentos	-	1,507
Deducción por discapacidad	-	(1,035)
Pérdida gravable	<u>(980,507)</u>	<u>(952,910)</u>
Anticipo calculado impuesto renta y cargados a resultados (1)	20,254	20,110
Impuesto a la renta difiendo	<u>5,738</u>	<u>(358)</u>
Total	<u>25,992</u>	<u>19,754</u>

- (1) El anticipo mínimo calculado para el ejercicio 2013 fue de USD 20,254, no exista impuesto a la renta causado debido a la pérdida gravable; en consecuencia, la Compañía registró USD 20,254 en resultados como impuesto a la renta.

Los movimientos de la provisión para impuesto a la renta al 31 de diciembre fueron como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Saldos al comienzo del año	3,070	513
Pagos efectuados de anticipo impuesto a la renta	(12,205)	(8,991)
Crédito tributario renta ejercicios anteriores	(8,991)	-
Retenciones del ejercicio	(21,064)	(8,049)
Pagos efectuados impuesto del ejercicio anterior	(3,070)	(513)
Impuesto a la renta del ejercicio	<u>20,254</u>	<u>20,110</u>
Saldo al final del año	<u>(22,005)</u>	<u>3,070</u>



Saldo del impuesto diferido. Los movimientos de activos por impuestos diferidos fueron como sigue:

	<u>2012</u>			<u>2013</u>	
	Saldo a comienzo del año	Reconocido directamente en el patrimonio	Saldo al fin del año	Reconocido en los resultados	Saldo a fin del año
	(en U.S. dólares)				
Activos por impuestos diferidos en relación a:					
Deterioro de inventarios	16,213	-	16,216	-	16,216
Provisión de jubilación patronal	5,382	356	5,736	(5,738)	-
Total	21,595	356	21,954	(5,738)	16,216

Precios de Transferencia. Al 31 de diciembre del 2013, la Compañía no dispone del informe de precios de transferencia requerido por la Administración Tributaria, en razón de que el plazo para su presentación ante estas vence en el mes de junio del año 2014 conforme a las resoluciones dictadas para el efecto. A la fecha de emisión de los estados financieros, el informe se encuentra en proceso de ejecución; y, la Administración de la Compañía considera que los efectos del mismo, si existieran, carecen de importancia relativa. Al 31 de diciembre del 2012, la Compañía efectuó el estudio de precios de transferencia en el cual se determinó que las transacciones con partes relacionadas por proporcionalidad de transacciones fueron efectuadas a precios razonables que se aproximan a valores de plena competencia.

10. OBLIGACIONES ACUMULADAS

Las obligaciones acumuladas se detallan seguidamente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Beneficios sociales y total	-	31,528

11. OBLIGACIÓN POR BENEFICIOS DEFINIDOS

Jubilación patronal. Conforme a disposiciones del Código del Trabajo Ecuatoriano, existe la obligación por parte del empleador de otorgar jubilación patronal sin perjuicio de la jubilación que les corresponde por parte del IESS a los trabajadores que por veinte años o más hubieren prestado sus servicios en forma continuada o interrumpida, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

Provisión por desahucio. Conforme a disposiciones del Código del Trabajo Ecuatoriano, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el



empleador bonificará al trabajador con el 25% del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados a la misma empresa o empleador.

Dichas provisiones anualmente se llevan a los resultados del ejercicio y están sustentadas en un estudio actuarial realizado por un profesional independiente debidamente calificado por la autoridad competente.

Un resumen de las obligaciones por beneficios definidos se detalla seguidamente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Jubilación patronal	-	26,083
Provisión por desahucio	-	7,284
Total	-	33,367

Los movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se detallan seguidamente:

	<u>2012</u>		
	<u>Jubilación patronal</u>	<u>Provisión por desahucio</u>	<u>Total</u>
	(en U.S. dólares)		
Saldos al inicio del año	24,466	6,944	31,410
Costos del período corriente	8,278	2,080	10,358
Costo financiero	1,713	439	2,152
Ganancias actuariales	(548)	(750)	(1,298)
Ganancias por salida trabajadores	(7,826)	-	(7,826)
Pagos efectuados	-	(1,429)	(1,429)
Saldos al fin del año	26,083	7,284	33,367

Los cálculos actuariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre de 2012 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al período de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuye la misma cantidad de beneficio a cada año de servicio, considerando el uso de hipótesis actuariales para calcular el valor presente de dichos beneficios. Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios.



Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos actuariales son las siguientes:

	2012 %
Tasa(s) de descuento	7.00
Tasa(s) esperada del incremento salarial	3.00

12. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

Los principales instrumentos financieros de la Compañía comprenden sobregiros bancarios, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar. El propósito principal de estos instrumentos financieros es obtener financiamiento para las operaciones de la Compañía. La Compañía tiene diferentes activos financieros como deudores por venta y disponible y depósitos de corto plazo, que surgen directamente de sus operaciones.

Por la naturaleza de sus actividades, los principales riesgos que surgen de los instrumentos financieros de la compañía son riesgo de tasa de interés, de crédito, de liquidez, los cuales son manejados a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles.

El Directorio revisa y acuerda políticas para administrar estos riesgos, que son resumidas a continuación.

Riesgo de tasa de interés

Las obligaciones de la Compañía corresponden a compañías relacionadas y a las originadas por las compras realizadas a su principal proveedor; dichas obligaciones no generan intereses a la Compañía.

Riesgo crediticio

Se presenta cuando existe una alta probabilidad de que los clientes no cumplan con sus obligaciones contractuales.

Riesgo de liquidez

La Compañía monitorea su riesgo de liquidez por medio de los préstamos que recibe de sus compañías relacionadas.

Riesgo de gestión de capital

La Compañía administra el riesgo de capital mediante aportes de los accionistas, sea en efectivo o mediante compensación de acreencias.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, no han existido cambios en las actividades y políticas de manejo de capital en la Compañía.



A continuación se presentan las categorías de instrumentos financieros mantenidos por la Compañía:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Activos financieros al costo amortizado:		
Efectivo y bancos (Nota 3)	87,673	31,243
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (Nota 4)	384,974	990,721
Total	<u>482,647</u>	<u>1,021,964</u>
Pasivos financieros al costo amortizado:		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Nota 8) y total	<u>874,418</u>	<u>2,054,850</u>

13. PATRIMONIO

CAPITAL SOCIAL

Al 31 de diciembre del 2013 el capital social es de USD 1,820,000 dividido en un millón ochocientas veinte mil acciones a valor nominal unitario de USD 1.00. Se encuentran totalmente pagadas.

Pérdida por acción. - Al 31 de diciembre, un detalle de las pérdidas por acción es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Pérdida del periodo	(1,234,888)	(1,066,100)
Promedio ponderado de número de acciones	1,820,000	1,820,000
Pérdida básica por acción	(0.68)	(0.60)

La pérdida básica por acción ha sido calculada dividiendo el resultado del periodo atribuible, para el número promedio ponderado de acciones comunes en circulación durante el ejercicio.

APORTES FUTURAS CAPITALIZACIONES

La Ley de Compañías faculta a las entidades sujetas a su control a realizar aumentos a su capital que pueden provenir de numerario, especies, sean estos bienes muebles o inmuebles que correspondan a la actividad de la compañía, capitalización de reservas, o compensación de créditos. Estos aportes deben ser capitalizados en un plazo no mayor a doce meses a partir de su constitución.

**RESULTADOS ACUMULADOS**

Esta cuenta comprende los Resultados Acumulados ordinarios de cada ejercicio que no han sido capitalizados, apropiados en otras reservas o que no han sido distribuidos a los accionistas. Un resumen de los resultados acumulados es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Pérdidas acumuladas	(3,677,998)	(2,581,838)
Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF	(53,989)	(53,989)
Pérdida del ejercicio	<u>(1,234,888)</u>	<u>(1,096,160)</u>
Total	<u>(4,966,855)</u>	<u>(3,731,967)</u>

Las siguientes partidas surgen de la aplicación por primera vez de las NIIF y de los saldos de reservas de ejercicios anteriores que de acuerdo a disposiciones societarias constituyen subcuentas de los Resultados Acumulados y podrán ser utilizados de la siguiente forma:

Resultados Acumulados Provenientes de la Adopción por Primera Vez de las Normas Internacionales de Información Financiera – NIIF. Los resultados de la adopción por primera vez de las normas internacionales de información financiera NIIF, se registrarán en el patrimonio en el rubro "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separado de los resultados acumulados ordinarios y su saldo acreedor no podrá ser distribuido entre los accionistas; sólo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; utilizado en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la compañía.

14. INGRESOS ORDINARIOS

Un resumen de los ingresos es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Ingresos provenientes de la venta de bienes	2,618,334	2,500,369
Ingresos de la operación	-	2,104
Ingresos exentos	-	7,731
Otros ingresos no operacionales	-	619
Total	<u>2,618,334</u>	<u>2,510,823</u>

**15. COSTOS Y GASTOS POR SU NATURALEZA**

Los costos y gastos operativos al 31 de diciembre se resumen:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo de ventas	2,286,470	2,050,861
Gastos de ventas	927,563	1,093,828
Gastos de administración	610,592	438,474
Total	<u>3,824,625</u>	<u>3,582,963</u>

El detalle de costos y gastos por su naturaleza es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Costo de productos vendidos	2,286,470	2,050,861
Gastos por beneficios a los empleados (1)	524,335	704,245
Reuniones de ciclo	1,425	28,486
Honorarios y servicios consultoría (asesoría)	14,836	11,788
Servicios prestados por terceros	27,877	26,567
Depreciaciones	4,430	3,141
Selección personal	342	193
Gastos de oficina	21,945	54,226
Provisión cuentas incobrables	3,960	-
Seguros y reaseguros	12,258	12,754
Atendimientos operativos	616	23,604
Promoción y publicidad	363,506	332,304
Transporte	88,010	83,604
Gastos de viaje	87,389	161,930
Mercadería deteriorada	82,370	3,740
Servicios básicos	19,894	18,512
Impuestos (impuestos, tasas y contribuciones)	1,336	1,729
Otros gastos	283,606	65,181
Total	<u>3,824,625</u>	<u>3,582,963</u>



(f) **GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.** El siguiente es un detalle de los gastos por beneficios a empleados:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Sueldos	253,771	318,103
Comisiones, bonificaciones y premios	117,883	198,563
Vacaciones	15,623	27,196
Fondos de reserva	19,556	27,488
Beneficios sociales	25,684	18,907
Aportes al IESS	44,720	63,715
Beneficios acumulados	34,742	34,087
Beneficios definidos	12,466	16,208
Total	<u>524,335</u>	<u>704,245</u>

Con fecha 1 de septiembre del 2013 se suscriben los contratos de subrogación de obligaciones laborales mediante los cuales Roddomo Pharmaceutical S.A. asume la responsabilidad Patronal que tenía la compañía Genetia Pharmactive S.A. con todos sus empleados.

16. GASTOS FINANCIEROS

Un detalle de costos financieros al 31 de diciembre es como sigue:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
	(en U.S. dólares)	
Gastos financieros	2,373	-
Intereses pagados nacionales	32	2,209
Costo financiero jubilación patronal y desahucio	-	2,057
Total	<u>2,405</u>	<u>4,266</u>

17. COMPAÑÍAS RELACIONADAS Y ACCIONISTAS

Las operaciones entre la Compañía, sus accionistas y sus compañías relacionadas, forman parte de las transacciones habituales de la Compañía en cuanto su objeto y condiciones.

(a) Accionistas

Los accionistas de la Compañía al 31 de diciembre de 2013 se detallan seguidamente:

Nombre de accionista	Número de acciones	% Participación
Pharma Perspectives S.A.	1,801,800	99
Allophano Holdings S.L. (Panamá)	18,200	1
Total	<u>1,820,000</u>	<u>100</u>

**(b) Saldos y transacciones con accionistas y compañías relacionadas**

Al 31 de diciembre de 2013, los saldos y transacciones con accionistas y compañías relacionadas se formaban de la siguiente manera:

	<u>Naturaleza</u>	<u>Origen</u>	<u>2013</u> (en U.S. dólares)	<u>2012</u>
Ventas:				
Roddome Pharmaceutical S.A.	Administración	Local	804,146	-
Compras:				
Roddome Pharmaceutical S.A.	Administración	Local	1,536	-
GASTOS:				
Arrendamiento:				
Alexia Pharma S.A.	Capital	Local	-	21,075
Roddome Pharmaceutical S.A.	Comercial	Local	68,751	17
Servicios administrativos:				
Alexia Pharma S.A.	Capital	Local	-	71,725
Ing. Galo Vega N.	Administración	Local	142,533	139,126
Gasto publicidad				
Alexia Pharma S.A.	Capital	Local	-	2,098
Otros gastos				
Unimed Pharmaceutical Inc.	Administración	Exterior	8,501	45,430
Otras cuentas por cobrar (Nota 4)				
Roddome Pharmaceutical S.A.	Comercial	Local	-	1,893
Cuentas por pagar (Nota 8)				
Unimed Pharmaceutical Inc.	Capital	Exterior	51,931	45,430
Roddome Pharmaceutical S.A.	Comercial	Local	-	975,014
Otras cuentas por pagar (Nota 8)				
Roddome Pharmaceutical S.A.	Comercial	Local	-	187,728

Los términos y condiciones bajo las cuales se llevaron a cabo las transacciones con compañías relacionadas se realizaron en condiciones de mercado equiparables con transacciones realizadas con terceros no relacionados.

**(c) Saldos y transacciones significativas**

Al 31 de diciembre, los saldos y transacciones significativas se formaban de la siguiente manera:

	<u>Origen</u>	<u>2013</u> (en U.S. dólares)	<u>2012</u>
Compras			
C.I. Procaps S.A.	Exterior	<u>1,384,044</u>	<u>2,247,048</u>
Otras cuentas por cobrar			
C.I. Procaps S.A.	Exterior	<u>—</u>	<u>2,926</u>
Cuentas por pagar			
C.I. Procaps S.A.	Exterior	<u>784,673</u>	<u>1,203,572</u>

(d) Administración y alta dirección

Los miembros de la alta Administración y demás personas que asumen la gestión de Genetia Pharmactive S.A., incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas que la representen, no han participado al 31 de diciembre de 2013 y 2012 en transacciones no habituales y/o relevantes.

(e) Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave

Durante los años 2013 y 2012, los importes reconocidos como gastos de gestión de personal clave, se forman como siguen:

	<u>2013</u> (en U.S. dólares)	<u>2012</u>
Sueldos	84,440	104,400
Otros beneficios a ejecutivos	<u>58,093</u>	<u>34,728</u>
Total	<u>142,533</u>	<u>139,128</u>

La compensación de los directores y ejecutivos clave es determinada con base en el rendimiento de los individuos y las tendencias del mercado.

18. REGULACIÓN DE PRECIOS

El 22 de diciembre del 2006 se publicó en el Suplemento al Registro Oficial No. 423 la "Ley Orgánica de Salud", la cual derogó expresamente el Código de Salud, expedido mediante Decreto Ejecutivo No. 189, publicado en el Registro Oficial No. 158 del 8 de febrero de 1971, así como, los artículos 8, 9, 10, 11, y el Capítulo VII de la Ley de Producción, Importación, Comercialización y Expendio de Medicamentos Genéricos de Uso Humano, publicada en el Registro Oficial No. 58 del 17 de abril del 2000. La "Ley Orgánica de Salud" estableció que corresponde a la autoridad sanitaria nacional (Ministerio de Salud Pública) la fijación, revisión y control de precios de los medicamentos de uso y consumo humano a través del Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de Medicamentos de Uso Humano. De acuerdo a esta disposición, los precios de los medicamentos de uso y de consumo humano se encuentran regulados.

**19. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS**

Los estados financieros de Genetia Pharmactive S.A. por el año terminado el 31 de diciembre del 2013 han sido aprobados por la Gerencia de la Compañía el 31 de marzo del 2014 y serán presentados a los Accionistas y la Junta de Directores para su aprobación. En opinión de la Gerencia del Grupo, los estados financieros serán aprobados por la Junta de accionistas sin modificaciones.