

Quito, 18 de Marzo del 2005

Señores
ACCIONISTAS DE HANS EDUCA S.A.
Presente.-

SUPERINTENDENCIA DE EDUCACIÓN
DIVISIÓN INFORMATICA
28 ABR. 2005
Ximena Valencia

INFORME DEL GERENTE

De acuerdo al informe del ejercicio Económico del 2003 en el que manifestaba que para el año 2004 se incrementaría la comercialización con la participación de distribuidores en Provincias y locales en la línea de material didáctico, no se ha podido realizar dichas operaciones por cuanto nuestro sistema de comercialización no permite créditos y en el mercado especialmente en el área educativa se acostumbra conceder créditos a 30, 60, 90 y 180 días. En el área publicitaria no llegamos a concretar ventas significativas por las trabas de entrada con las empresas que hemos visitado, la aceptación de los clientes con nuestros productos e interés de adquirirlos ha sido satisfactoria, el problema de penetración en el mercado se debe a que la competencia local y de parte de mercado colombiano dan créditos y precios más bajos que los nuestros, hemos observado que si es posible hacer la penetración con Empresas Líderes, ya que la capacidad de producción y la calidad de nuestros productos nos permiten realizar operaciones con dichas Empresas

Una vez que he procedido a la revisión de los Estados Financieros presentados por la señora contadora de la Empresa, correspondiente al movimiento económico del 1º. De Enero al 31 de Diciembre del 2004, a continuación pasó a dar el siguiente informe:

En cuanto a la cuenta de Activos corrientes en la cuenta de Caja Bancos nos arroja un saldo positivo de 403,08 dólares, no tenemos saldo por cobrar de clientes, ya que hemos hecho todas las gestiones necesarias para recuperar toda nuestra cartera. En la cuenta de inventarios tenemos un saldo de 4.515,00 dólares de didácticos. En la cuenta de Activos Fijos se incrementó por un valor de 497,00 por la compra de un computador, esta adquisición se la realizó por cuanto era realmente necesario para el uso de la oficina.

En cuanto a los Pasivos queda un valor por pagar de 4.005,38.

Tomando información del Balance de Resultados observamos que hubo un incremento en nuestras ventas en 133.170,00 dólares con relación al año 2003, no pudiendo llegar a las metas propuestas por las razones antes indicadas. En cuanto a la utilidad en ventas es de 47.344.89 que representa un 33% del total de nuestros ingresos y luego de realizar la deducción de todos los gastos necesarios para mantenernos en el mercado, estos gastos suman 38321.73 dólares, quedando una utilidad líquida de 9.023,16 dólares, sobre la cual se deberá calcular el 15% de participación a trabajadores y sobre la diferencia se amortizará el valor correspondiente a las pérdidas anteriores y sobre este nuevo resultado se calculará el 25% de impuesto a la renta.

De acuerdo a las gestiones realizadas en las entrevistas sostenidas con las Empresas Nestlé, Ferrero, Licorosa, Aga, se proyecta que nuestras ventas para el año 2005 superen a los 500.000,00 dólares anuales.

Para mayor información pongo a disposición de los señores Accionistas los estados financieros cerrados al 31 de diciembre del 2004, y en caso de haber cualquier duda al respecto me hagan conocer.

Muy atentamente,



Claudio Guardia
GERENTE GENERAL

SUPERINTENDENCIA DE CIA
DIVISION INFORMATICA
28 ABR. 2005
Ximena Valencia

Quito, 21 de Abril del 2005.

A los Señores Accionistas de **HANS EDUCA S.A.:**

INFORME DE COMISARIO

En fiel cumplimiento a una disposición del Artículo 279 de la Ley de Compañías y a lo que establece los Estatutos Sociales de la Compañía HANS EDUCA S.A., en mi calidad de Comisario Principal, es mi deber presentar el siguiente informe económico financiero por el año de 2004.

La presente Administración se ha preocupado de cumplir con todas las metas trazadas para lograr el objetivo propuesto por todos los Accionistas, a fin precautelar sus intereses económicos invertidas en esta Compañía.

Revisados los Registros Contables y todos sus auxiliares en forma minuciosa, se ha podido observar que cumplen con todos los requisitos mínimos exigidos por las Normas de Contabilidad de General Aceptación.

En comparación con los resultados del año 2003, en el 2004 se incrementado muy considerablemente en comparación al año anterior, esto se debe a que en el año 2003 se inició la Compañía a mediados de año, en relación a Costos y Gastos se ha mantenido un porcentaje cuidados y en proporción a sus ingresos. De acuerdo a estudios y revisiones de la Cuenta Clientes, se ha llegado a la conclusión de que se ha escogido selectos Clientes con el propósito de mantener una Cartera estable y sin peligro. En lo que se refiere a Proveedores se ha cumplido estrictamente con los plazos pactados, a fin de crear y mantener una buena imagen de esta joven Empresa.

Se recomienda crear una Cuenta de Provisión para Cuentas Incobrables para preveer posible cartera morosa en lo posterior; así mismo se recomienda a los Administradores llevar un control de los Libros Sociales de la Compañía.

A los señores Accionistas se les recomienda tranquilidad, ya que los Administradores que ustedes lo han designado están cumpliendo a cabalidad con todas las metas propuestas al cuidado de sus intereses económicos invertidos en esta Compañía.

Es todo cuanto puedo informar a los señores Accionistas de **HANS EDUCA S.A.**

Atentamente,



Lcdo. Ernesto Sangoquiza
COMISARIO PRINCIPAL