

BGP ECUADOR CO S.A.

Estados Financieros y notas a los Estados Financieros

Para el ejercicio económico terminado el 31 de diciembre de 2013

Contenido

a) ESTADOS FINANCIEROS	5
b) NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS	11
1. Información General	11
2. Bases de presentación	11
2.1 Declaración de cumplimiento.....	11
2.2 Responsabilidad	12
2.3 Base de medición	12
2.4 Moneda de presentación	12
2.5 Estimaciones efectuadas por la Gerencia.....	12
3. Políticas contables significativas	13
3.1 Efectivo y equivalentes de efectivo	13
3.2 Instrumentos financieros.....	13
3.3 Inventarios.....	18
3.4 Propiedad y equipo	18
3.5 Activos intangibles	20
3.6 Deterioro de activos no financieros.....	21
3.7 Cuentas por pagar, provisiones y pasivos contingentes	22
3.8 Impuesto a la renta.....	23
3.9 Obligaciones por beneficios definidos.....	25
3.10 Reconocimiento de ingresos	25
3.11 Costos y gastos.....	26
3.12 Compensación de gastos en transacciones.....	26
3.13 Eventos posteriores.....	26
4. Modificaciones en las Normas Internacionales de Información Financiera	27
4.1 Nuevas normas vigentes	27
4.2 Normas emitidas aún no vigentes	28
5. Instrumentos financieros por categoría	29
6. Efectivo en caja y bancos	30
7. Inversiones.....	30

8.	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	31
9.	Cuentas por cobrar y pagar a entidades relacionadas.....	32
9.1	Saldos con entidades relacionadas	32
9.2	Administración y alta dirección	35
9.3	Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave	36
10.	Inventarios.....	36
11.	Activos y pasivos corrientes por impuestos.....	37
12.	Propiedad y equipo	38
13.	Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	40
14.	Beneficios a empleados.....	40
15.	Pasivos contingentes.....	42
16.	Beneficios post empleo	43
16.1	Reserva por jubilación patronal.....	43
16.2	Desahucio.....	44
17.	Impuesto a la renta corriente y diferido	45
17.1	Impuesto a la renta.....	45
17.2	Impuesto a la renta corriente	46
17.3	Impuesto a la renta diferido.....	46
17.4	Otros asuntos relacionados con el impuesto a la renta.....	47
18.	Patrimonio.....	52
18.1	Capital social.....	52
18.2	Aportes para futuras capitalizaciones.....	52
18.3	Reserva legal.....	52
18.4	Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF	53
19.	Ingresos por prestación de servicios.....	53
20.	Costos por servicios prestados	53
21.	Gastos por su naturaleza.....	54
22.	Principales contratos	54
23.	Administración de los riesgos financieros.....	56
23.1	Competencia	57
23.2	Riesgo de liquidez	57

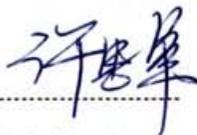
23.3	Riesgo de mercado	58
23.4	Riesgo de tasa de interés	58
23.5	Riesgo de liquidez	60
23.6	Riesgo de gestión de capital.....	61
23.7	Riesgo de crédito.....	62
23.8	Valor razonable.....	62
23.9	Eventos subsecuentes	64

a) ESTADOS FINANCIEROS

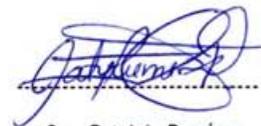
BGP ECUADOR CO S.A.
 ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
 AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013
 (Expresado en dólares americanos)

<u>ACTIVOS</u>	<u>Notas</u>	Diciembre 31, <u>2013</u>	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>
ACTIVOS CORRIENTES:				
Efectivo y equivalente al efectivo	6	12,017,424	3,798,492	818,102
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	7	591,781	2,512,361	6,637,109
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	8	31,006,566	1,189,857	730,690
Cuentas por cobrar a compañías relacionadas	9	1,389,533	1,089,250	1,118,810
Activos por impuestos corrientes	11	-	776,775	1,332,639
Inventarios	10	81,090	691,529	125,506
Total activos corrientes		<u>45,086,394</u>	<u>10,058,264</u>	<u>10,762,856</u>
ACTIVOS NO CORRIENTES:				
Muebles, enseres, equipos, instalaciones y vehículos , neto	12	6,788,731	4,356,583	4,065,076
Activos intangibles, neto		6,001	3,837	3,762
Activos por impuestos diferidos	17.3	330,481	218,690	432,813
Garantías entregadas a terceros		24,200	23,600	18,255
Otros activos no corrientes		16,704	4,519,514	-
Total activos no corrientes		<u>7,166,117</u>	<u>9,122,224</u>	<u>4,519,906</u>
ACTIVOS TOTALES		<u><u>52,252,511</u></u>	<u><u>19,180,488</u></u>	<u><u>15,282,762</u></u>

Las notas adjuntas forman parte integrante de este estado financiero



Sr. Xu Zhongjun
Gerente General

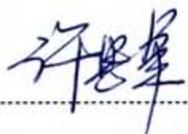


Sra. Patricia Ramirez
Contadora

BGP ECUADOR CO S.A.
 ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
 AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013
 (Expresado en dólares americanos)

<u>PASIVOS Y PATRIMONIO</u>	<u>Notas</u>	Diciembre 31, <u>2013</u>	Diciembre 31, <u>2012</u>	Diciembre 31, <u>2011</u>
PASIVOS CORRIENTES:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	13	545,238	415,005	269,109
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	9	34,070,819	19,842,501	12,379,815
Pasivos por impuestos corrientes	11	5,288,410	1,210,215	860,781
Beneficios empleados	14	2,983,283	184,735	28,847
Pasivos contingentes	15	2,708,479	2,464,904	2,271,330
Total pasivos corrientes		<u>45,596,229</u>	<u>24,117,360</u>	<u>15,809,882</u>
PASIVOS NO CORRIENTES:				
Provisión para jubilación patronal y desahucio	16	51,998	33,300	9,588
Total pasivos no corrientes		<u>51,998</u>	<u>33,300</u>	<u>9,588</u>
PASIVOS TOTALES		<u>45,648,227</u>	<u>24,150,660</u>	<u>15,819,470</u>
PATRIMONIO				
Capital pagado	18.1	4,000	4,000	4,000
Aporte futuras capitalizaciones	18.2	6,431,580	6,431,580	6,431,580
Reserva legal	18.3	19	19	19
Resultados acumulados		(11,405,771)	(6,971,800)	(6,306,062)
Resultados del ejercicio		11,574,456	(4,433,971)	(666,245)
PATRIMONIO TOTAL		<u>6,604,284</u>	<u>(4,970,172)</u>	<u>(536,708)</u>
PASIVO Y PATRIMONIO TOTALES		<u>52,252,511</u>	<u>19,180,488</u>	<u>15,282,762</u>

Las notas adjuntas forman parte integrante de este estado financiero



Sr. Xu Zhongjun
Gerente General



Sra. Patricia Ramirez
Contadora

BGP ECUADOR CO S.A.

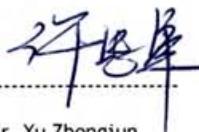
ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013

(Expresado en dólares americanos)

	<u>Notas</u>	Diciembre 31, <u>2013</u>	Diciembre 31, <u>2012</u>
(en U.S. dólares)			
Prestación de servicios, neto	19	49,329,073	1,818,703
Costos por prestación de servicios	20	<u>(11,078,352)</u>	<u>(2,349,684)</u>
MARGEN BRUTO		38,250,721	(530,981)
Gastos administrativos y de venta	21	<u>(20,047,954)</u>	<u>(2,703,296)</u>
PERDIDA EN OPERACION		18,202,767	(3,234,277)
Gastos financieros		(104,824)	(37,134)
Depreciación y amortización	21	(1,616,889)	(1,229,103)
Otros ingresos, netos		<u>253,590</u>	<u>366,888</u>
PERDIDA ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA Y PARTICIPACIÓN LABORAL		16,734,644	(4,133,626)
MENOS:			
Participación laboral	17.2	(2,526,965)	0
Impuesto a la renta corriente	17.2	(2,745,014)	(86,223)
Impuesto a la renta diferido	17.3	<u>111,791</u>	<u>(214,123)</u>
TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO		<u><u>11,574,456</u></u>	<u><u>(4,433,972)</u></u>

Las notas adjuntas forman parte integrante de este estado financiero



Sr. Xu Zhongjun
Gerente General



Sra. Patricia Ramirez
Contadora

BGP ECUADOR CO S.A.
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO DE LOS
ACCIONISTAS

AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013
(Expresado en dólares
americanos)

	Nota	Capital social	Aporte futuras capitalizaciones	Reserva Legal	Resultados acumulados		Total
					Ajustes de primera adopción	Resultados acumulados	
Al 31 de diciembre de 2011		4,000	6,431,580	19	(3,376,667)	(3,595,640)	(536,708)
Resultados, neto						(4,433,972)	(4,433,972)
Otros ajustes						508	508
Al 31 de diciembre de 2012		4,000	6,431,580	19	(3,376,667)	(8,029,104)	(4,970,172)
Resultados, neto						11,574,456	11,574,456
Al 31 de diciembre de 2013		4,000	6,431,580	19	(3,376,667)	3,545,352	6,604,284



Sr. Xu Zhongjun
Gerente General



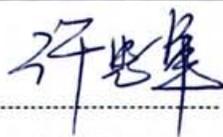
Sra. Patricia Ramirez
Contadora

BGP ECUADOR CO S.A.
 ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO
 POR LOS PERIODOS TERMINADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013 y 2012
 (Expresado en dólares estadounidenses)

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Flujo de efectivo de las actividades de operación:		
Efectivo provisto por clientes	19,785,956	1,726,424
Efectivo pagado a proveedores	(13,950,607)	(3,503,979)
Efectivo pagado por obligaciones laborales	(15,129,230)	(1,127,010)
Efectivo provisto de (pagado por) obligaciones fiscales	1,317,413	345,294
Efectivo provisto (pagado) por otros ingresos y egresos		
Efectivo pagado por intereses	(104,824)	(37,134)
Efectivo neto utilizado en las actividades de operación	<u>(8,081,292)</u>	<u>(2,596,405)</u>
Flujo de efectivo de las actividades de inversión:		
Disminuciones (adquisiciones) de activo fijo	151,326	(6,010,639)
Adición de inversiones	1,920,580	4,124,748
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión	<u>2,071,906</u>	<u>(1,885,891)</u>
Flujo de efectivo de las actividades de financiamiento:		
Adiciones (pagos) de préstamos con empresas relacionadas	14,228,318	7,462,686
Efectivo neto provisto por las actividades de financiamiento	<u>14,228,318</u>	<u>7,462,686</u>
Flujos de efectivo netos del año	<u>8,218,932</u>	<u>2,980,390</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	3,798,492	818,102
Efectivo y equivalentes de efectivo al fin del año	<u><u>12,017,424</u></u>	<u><u>3,798,492</u></u>

BGP ECUADOR CO S.A.
 ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO (CONCILIACIÓN)
 POR LOS PERIODOS TERMINADOS 31 DE DICIEMBRE DEL 2013 y 2012
 (Expresado en dólares estadounidenses)

TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO	11,574,456	(4,433,972)
Más (menos) cargos (créditos) a resultados que no representan		
movimiento de efectivo:		
Depreciaciones y amortizaciones	1,616,889	1,229,103
Provisiones jubilación patronal	18,698	23,712
Provisiones	2,994,382	220,911
Impuestos diferidos	(111,791)	214,123
Provisión incobrables	0	0
Utilidad o pérdida en venta activos fijos		
Provisión intereses no cobrados		
Cambios en activos y pasivos:		
Deudores comerciales	(12,423,202)	(1,129,070)
Otras cuentas por cobrar	(122,342)	(44,060)
Inventarios	610,439	(566,023)
Otros activos corrientes	(16,494,989)	1,264,481
Otros activos no corrientes	0	0
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	177,973	274,955
Pasivos por impuestos corrientes	4,078,195	349,435
Efectivo neto utilizado en las actividades de operación	(8,081,292)	(2,596,405)



Sr. Xu Zhongjun
Gerente General



Sra. Patricia Ramirez
Contadora

b) NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

1. Información General

La compañía se constituyó en la República del Ecuador el 22 de abril de 2003, siendo su objeto principal la prestación de toda clase de servicios en la industria de hidrocarburos, en especial los relacionados a las actividades de procesamiento e interpretación de registros sísmicos para yacimientos petroleros.

La industria de procesamiento sísmico a nivel mundial constituye un negocio de alto riesgo caracterizado por períodos de alta demanda, ciclos económicos profundos, potenciales pérdidas asociadas a riesgos operativos que por lo general están por fuera del control de la planificación de operaciones, y concentración de clientes.

En conexión con tales riesgos, BGP ECUADOR CO S.A., ha experimentado una variabilidad en sus ingresos entre los años 2010 y 2011 reduciéndose estos en 82%. La citada contracción en ingresos se mantuvo inclusive en el año 2012. Sin embargo en el año 2013 generó una utilidad importante por USD 11,574,456. En cuanto a los ingresos de la compañía, éstos se encuentran concentrados en un portafolio reducido de clientes integrado por EP Petroecuador, Petroriental, Petroamazonas y Andes Petroleum.

2. Bases de presentación

2.1 Declaración de cumplimiento

Los estados financieros de la compañía han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), vigentes al 31 de diciembre de 2012, el cual constituye el año de adopción.

Los estados financieros de BGP ECUADOR CO S.A. al 31 de diciembre de 2011, fueron preparados de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados en el Ecuador, los cuales fueron considerados como los principios de contabilidad previos

(PCGA anteriores), tal como se define en la NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera, para la preparación del estado de situación financiera de acuerdo a NIIF al 31 de diciembre del 2011. Los PCGA anteriores difieren en ciertos aspectos de las NIIF.

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Tal como lo requiere la NIIF 1, estas políticas han sido definidas en función de las NIIF las cuales han sido aplicadas de manera uniforme a todos los períodos que aquí se presentan.

2.2 Responsabilidad

La información expresada a nivel de los estados financieros y notas de acompañamiento es responsabilidad de la gerencia de BGP ECUADOR CO S.A., la cual asevera haber aplicado íntegra, explícitamente y sin reserva todos los criterios definidos en las Normas Internacionales de Información Financiera.

2.3 Base de medición

Los estados financieros de BGP ECUADOR CO S.A. han sido preparados con base en el costo histórico con excepción de los beneficios post empleo de largo plazo que han sido reconocidos en los estados financieros mediante la aplicación de métodos actuariales.

2.4 Moneda de presentación

Estos estados financieros son presentados en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica que es la moneda de curso legal en la República del Ecuador. Toda la información es presentada en dólares y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

2.5 Estimaciones efectuadas por la Gerencia

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIIF requiere que la administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la

valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

3. Políticas contables significativas

3.1 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo incluye aquellos activos financieros líquidos integrados por caja y depósitos en entidades financieras que se pueden transformar rápidamente en efectivo en un plazo inferior a tres meses y que están expuestos a riesgos no significativos de cambio en su valor.

3.2 Instrumentos financieros

i) Activos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los activos financieros cubiertos por la NIC 39 se clasifican como: activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, activos financieros disponibles para la venta o como derivados designados como instrumentos de cobertura eficaz, según fuere aplicable.

Los activos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, excepto los activos financieros que se contabilizan al valor razonable con cambios en estado de resultados.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros activos según las categorías definidas en la NIC 39 como: a) inversiones mantenidas hasta el vencimiento y b) cuentas por cobrar, siendo la Gerencia la

encargada de determinar la clasificación de los instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. La Compañía mantiene dentro de esta categoría al efectivo y equivalentes de efectivo, deudores comerciales y otras cuentas por cobrar y cuentas por cobrar a compañías relacionadas.

El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición, y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce en el estado de resultados como ingreso financiero. Las pérdidas que resulten del deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados como costo financiero.

Baja de activos financieros

Un activo financiero se da de baja cuando:

- Expiran los derechos contractuales a recibir flujos de efectivo generados por el activo;
- Se ha producido la transferencia del derecho contractual sobre los flujos de efectivo que genere el activo, o se ha incurrido en una obligación contractual de pagar a un tercero la totalidad de los flujos de efectivo generados por el activo;
- Se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo o se haya producido una transferencia del control sobre el mismo.

Deterioro del valor de los activos financieros

Al cierre de cada período sobre el que se informa la Compañía evalúa a través de evidencias técnicas y objetivas la posibilidad de que un activo o grupo de activos financieros hayan deteriorado su valor. Constituye una evidencia técnica y objetiva de deterioro cualquier evento ocurrido después del reconocimiento inicial que implique un impacto sobre los flujos futuros estimados que generará el activo o grupo de activos financieros, siempre que tal impacto pueda ser medido con fiabilidad.

Deterioro del valor de los activos financieros medidos al costo amortizado

Al cierre de cada período sobre el que se informa la Compañía evalúa si existe evidencia técnica y objetiva de deterioro de valor de los activos financieros medidos al costo amortizado, de forma individual para los activos que son individualmente significativos o de manera colectiva para los activos colectivamente significativos. En el evento que la compañía determine que no existe evidencia suficiente de deterioro del valor de un activo financiero de manera individual, incluye dicho activo en un grupo de activos financieros con características similares de riesgo de crédito, practicando así la evaluación colectiva.

Los activos que se evalúan de manera individual y que han sido objeto de una pérdida por deterioro, no son incluidos en la evaluación de deterioro del valor de manera colectiva.

Al existe evidencia objetiva de que ha habido una pérdida por deterioro del valor, el importe de la pérdida se mide como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, sin considerar las pérdidas de crédito futuras esperadas y que aún no se hayan producido. El valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados se descuenta a la tasa de interés efectiva original de los activos financieros. En el caso de préstamos que devenguen tasas de interés variables, la tasa de descuento para medir cualquier pérdida por deterioro del valor es la tasa de interés efectiva actual.

El importe en libros del activo se deduce a través de una cuenta de provisión, reconociéndose la contrapartida de gasto (pérdida) en el estado de resultados. En cuanto a los intereses generados, éstos se siguen devengando sobre el valor en libros reducido del activo, utilizando la tasa de interés utilizada para descontar los flujos de efectivo futuros a los fines de medir la pérdida por deterioro del valor. Los intereses ganados se registran como ingresos financieros en el estado de resultados. Los préstamos por cobrar y la provisión correspondiente se dan de baja cuando no existen expectativas reales de su recuperación a futuro y todas las garantías que sobre ellos existan se ejecutaron y efectivizaron a favor de la Compañía. Si en un ejercicio posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor aumenta o disminuye debido a un evento que ocurre posterior al reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de provisión. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, la recuperación es acreditada como costo financiero en el estado de resultados.

ii) Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros cubiertos por la NIC 39 se clasifican como: pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura eficaz, según fuere aplicable. La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros pasivos según las categorías definidas en la NIC 39 como: a) préstamos y cuentas por pagar

Medición posterior al reconocimiento

Los préstamos y cuentas por pagar, son pasivos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo. La Compañía mantiene en esta categoría a los acreedores comerciales y cuentas por pagar a compañías relacionadas.

Después del reconocimiento inicial, las cuentas por pagar se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como también a través del proceso de amortización mediante el método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que sean una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado de resultados.

Baja de pasivos financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado, o ésta haya vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original la cual da origen al reconocimiento de un nuevo pasivo, reconociéndose la diferencia entre los importes en libros en el estado de resultados.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros se compensan de manera que se informe importe neto en el estado de situación financiera, siempre y cuando exista un derecho actual legalmente exigible de compensar los importes reconocidos, y esté de manifiesto la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Valor razonable de los instrumentos

El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos en cada fecha de reporte se determina mediante la referencia a los precios cotizados en el mercado o a las cotizaciones de precios de los agentes de bolsa (precio de compra para posiciones largas y precio de venta para posiciones cortas), sin ninguna deducción por costos de transacción.

En el caso de instrumentos financieros que no son negociados en un mercado activo, el valor razonable se determina usando técnicas de valuación adecuadas. Dichas técnicas pueden incluir la comparación con transacciones de mercado recientes, la referencia al valor razonable actual de otro instrumento que sea sustancialmente igual, el análisis de flujo de fondos ajustado u otros modelos de valuación.

En la Nota 23.8, se proporciona información sobre los valores razonables de los instrumentos financieros así como detalles adicionales de la forma cómo éstas ha sido valuadas.

3.3 Inventarios

Los inventarios son presentados al costo de adquisición o valor neto realizable, el menor. Son valuados con el método de promedio ponderado, e incluye los desembolsos en la adquisición de inventarios y otros costos incurridos en su traslado a su ubicación y condiciones actuales.

El valor neto de realización es el valor de venta estimado durante el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos de venta estimados.

3.4 Propiedad y equipo

Las partidas de propiedad y equipo son valorizadas al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo de ciertas partidas de propiedad y equipo fue determinado con referencia a la revalorización de los PCGA anteriores. La compañía eligió aplicar la exención opcional para usar esta revalorización anterior como costo atribuido al 1 de enero de 2011, que fue su fecha de transición a NIIFs.

El costo de propiedades, y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación del activo, su puesta en condiciones de funcionamiento según lo previsto por la Gerencia.

Adicionalmente, se considerará como costo de las partidas de propiedad y equipo, los costos por préstamos de la financiación directamente atribuibles a la adquisición o construcción de activos que requieren de un período de tiempo sustancial antes de estar listos para su uso o venta.

i) *Medición posterior al reconocimiento*

Después del reconocimiento inicial la propiedad y equipo es registrada al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor. Los costos de mantenimiento diario de propiedad y equipo son reconocidos en resultados cuando se incurren.

ii) *Métodos de depreciación y vidas útiles*

La depreciación se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que se substituye por el costo, menos su valor residual.

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de depreciación lineal sobre las vidas útiles estimadas de cada parte de una partida de propiedad y equipo, puesto que éstas reflejan con mayor exactitud el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros relacionados con el activo.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

▪ Equipo de registro	10 años
▪ Equipo de perforación	10 años
▪ Equipo topográfico	10 años
▪ Equipo de refracción	10 años
▪ Equipo para campamento	10 años
▪ Equipos de comunicación	10 años

▪ Equipo de oficina	10 años
▪ Equipos de registro Laux, Laul y Fdu	5 años
▪ Vehículos	5 años

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

iii) Retiro o venta de propiedades y equipo

La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedad y equipo es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

En caso de venta o retiro subsiguiente de propiedades y equipo revaluados, el saldo de la reserva de revaluación es transferido directamente a utilidades retenidas.

3.5 Activos intangibles

Los activos intangibles adquiridos por separado se miden en el reconocimiento inicial al costo. Tras el reconocimiento inicial, los activos intangibles se registran al costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiere. La vida útil de los activos intangibles es evaluada, ya sea finita o indefinidamente.

Los activos intangibles con vida definida se amortizan en su vida económica útil y son evaluados por deterioro, cada vez que existan indicios de que el activo puede estar deteriorado. El período de amortización y el método de amortización de un activo intangible con una vida útil finita se revisarán al menos al final de cada período sobre el que se informa. Los cambios en la vida útil esperada o en los patrones de consumo de los beneficios económicos futuros incorporados al activo intangible se explican por el cambio del período de amortización o el método, según proceda, y son tratados como cambios en las estimaciones contables. Los gastos de amortización de los activos intangibles con vida definida se reconocen en la cuenta de resultados en la categoría de gasto acorde con la función de los activos intangibles.

i) Amortización

La amortización se calcula sobre el costo del activo u otro monto que se sustituye por el costo, menos su valor residual. Esta se calcula siguiendo el método de línea recta utilizando una vida útil estimada de 5 años.

3.6 Deterioro de activos no financieros

Al cierre del período sobre el que se informa, la Compañía evalúa la existencia de algún indicio que podría implicar que un activo podría haber deteriorado su valor. De existir tal indicio, o cuando una prueba anual de deterioro del valor para un activo es requerida, la Compañía estima el importe recuperable de ese activo.

El importe recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso, y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, el activo se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuadas, se reconocen en el estado de resultados en aquellas categorías de gastos que se correspondan con la función del activo deteriorado.

Para los activos en general, a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa, se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existiese tal indicio, la Compañía efectúa una estimación del importe recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en las suposiciones

utilizadas para determinar el importe recuperable del activo desde la última vez en que se reconoció una pérdida por deterioro del valor de ese activo. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo en ejercicios anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados.

3.7 Cuentas por pagar, provisiones y pasivos contingentes

Las cuentas por pagar corresponden a obligaciones existentes a la fecha del balance, surgidas como consecuencia de sucesos pasados para cuya cancelación se espera una salida de recursos y cuyo importe y oportunidad se puede estimar fiablemente.

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos para cancelar las obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. Las provisiones se revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar su mejor estimación en dicho corte.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleje los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión producto del paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados integrales.

Los pasivos contingentes son registrados en los estados financieros cuando se considera que es probable que se confirmen en el tiempo y puedan ser razonablemente cuantificados; en caso contrario solo se revela la contingencia en notas a los estados financieros. Los activos contingentes no se registran en los estados financieros, pero se revelan en notas cuando su grado de contingencia es probable.

Lo acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se clasifican en pasivos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como pasivos no corrientes.

i) *Provisión por costos de operación*

La provisión por costos de operación se reconoce al valor estimado de los desembolsos futuros que deberá practicar la compañía para cubrir los servicios devengados por proveedores locales y del exterior, incluyendo compañías relacionadas.

ii) *Provisión por pasivos contingentes*

La provisión por pasivos contingentes se reconoce al valor estimado de los desembolsos futuros que deberá practicar la compañía para cubrir los pasivos contingentes asociados a juicios que a la fecha se encuentran ventilando en las cortes del país, siempre que su probabilidad de ocurrencia sea calificada como probable.

3.8 *Impuesto a la renta*

El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

i) *Impuesto a la renta corriente*

El impuesto por pagar corriente se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos imposables o deducibles y partidas que nunca son gravables o deducibles. El pasivo de la Compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada período.

ii) *Impuesto diferido*

El impuesto diferido se reconoce sobre las diferencias temporarias entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y las bases fiscales correspondientes utilizadas para determinar la utilidad gravable. El pasivo por

impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles. Se reconocerá un activo por impuestos diferidos, por causa de todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos deben medirse empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele y que en este caso son 24% para el año 2011, 23% para el año 2012 y 22% para el año 2013 en adelante.

El impuesto diferido, correspondiente a cambios en la tasa de impuestos o en la normativa tributaria, la reestimación de la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos o en la forma esperada de recuperar el valor en libros de un activo, se reconoce en el resultado del período, excepto en la medida en que se relacione con partidas previamente reconocidas fuera de los resultados del período.

La Compañía debe compensar activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y sólo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensar, frente a la autoridad fiscal, los importes reconocidos en esas partidas; y los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se derivan del impuesto a la renta y la Compañía tiene la intención de liquidar sus activos y pasivos como netos.

iii) Impuesto sobre las ventas

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto sobre las ventas, salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;

- Las cuentas por cobrar y por pagar que ya estén expresadas incluyendo el importe de impuestos sobre las ventas.

El importe neto del impuesto sobre las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

3.9 Obligaciones por beneficios definidos

El costo de los beneficios definidos (jubilación patronal y bonificación por desahucio) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, con valoraciones actuariales realizadas al final de cada período. Las suposiciones para determinar el estudio actuarial incluyen determinaciones de tasas de descuento, variaciones en los sueldos y salarios, tasas de mortalidad, edad, sexo, años de servicio, incremento en el monto mínimo de las pensiones jubilares, entre otros. Debido al largo plazo que caracteriza a la reserva para obligaciones por beneficios post empleo, la estimación está sujeta a variaciones que podrían ser importantes. La política de la Compañía para los planes de beneficios definidos es reconocer las pérdidas y beneficios actuariales en su totalidad en el estado de resultados integrales en el periodo en el que ocurren.

3.10 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar y sin incluir impuestos o aranceles.

i) Ingresos por prestación de servicios

Debido a la naturaleza del negocio de prestación de servicios de procesamiento e interpretación sísmica, BGP ECUADOR CO S.A., reconoce los ingresos en el período contable en el que se presta el servicio con referencia en el grado de realización y evaluado sobre la base del servicio actual siempre como un porcentaje de los servicios

totales a prestar en función del presupuesto de ingresos para las actividades de topografía, perforación, registro y servicios complementarios.

En vista que la aprobación para los servicios prestados por parte de clientes (condición sine qua non para facturar y recibir la contraprestación económica vinculante) ocurre con posterioridad a la prestación efectiva de los servicios, la Compañía reconoce una provisión de los ingresos sólo cuando estos pueden ser estimados de forma confiable y siempre que exista una certeza razonable de que los servicios prestados serán aprobados por parte de sus clientes.

3.11 Costos y gastos

Los costos y gastos se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.

Los costos vinculantes a la prestación de servicios se registran en correlación con el devengamiento de los ingresos.

3.12 Compensación de gastos en transacciones

Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

3.13 Eventos posteriores

Los eventos posteriores al cierre del ejercicio que proveen información adicional sobre la situación financiera de la Compañía a la fecha del estado de situación financiera (eventos de ajuste) son incluidos en los estados financieros. Los eventos

posteriores importantes que no son eventos de ajuste son expuestos en notas a los estados financieros

4. Modificaciones en las Normas Internacionales de Información Financiera

4.1 Nuevas normas vigentes

Las políticas contables adoptadas son consistentes con aquellas utilizadas el año anterior

Las siguientes mejoras, fueron efectivas después del 1 de enero de 2013 y se estima no tendrán impacto en la Compañía.

i) NIIF 1 Primera adopción de Normas Internacionales de Información Financiera

La mejora clarifica que una entidad que ha dejado de aplicar NIIF en el pasado y elige o es requerida utilizar nuevamente las NIIF, tiene la opción de volver a aplicar la NIIF 1. Si la NIIF 1 no es empleada, la entidad deberá establecer retrospectivamente sus estados financieros como si nunca hubiera dejado de aplicar las NIIF.

ii) NIC 1 Presentación de estados financieros

La mejora clarifica la diferencia entre información comparativa adicional voluntaria y los requerimientos mínimos de información comparativa. Generalmente, la información comparativa mínima requerida se refiere al periodo anterior.

iii) NIC 16 Propiedad, planta y equipo

La mejora determina que los repuestos para reparaciones mayores y equipo de servicio que cumplen con la definición de propiedad planta y equipo no son inventarios.

iv) NIC 32 Instrumentos financieros, presentación

La modificación establece que el impuesto a la renta proveniente de la distribución a accionistas, deben ser contabilizados de conformidad con la NIC 12.

v) NIC 33 Reporte financiero interino

La mejora alinea los requerimientos de revelaciones para segmentos de activos con segmentos de pasivos en los estados financieros interinos. Esta clarificación asegura además que las revelaciones interinas estén alineadas con las revelaciones anuales.

4.2 Normas emitidas aún no vigentes

A continuación se presentan las normas emitidas pero que no se encontraban en vigencia a la fecha de emisión de los estados financieros de la Compañía. En este sentido, se indican las Normas emitidas que la Compañía razonablemente prevé que resultarán aplicables en el futuro. La Compañía tiene la intención de adoptar esas Normas cuando entren en vigencia.

i) Normas aún no emitidas que no causan impacto en la Compañía

Normas emitidas pero que aún no se encontraban en vigencia a la fecha de emisión de los estados financieros de la Compañía y que la gerencia de la Compañía prevé que no le serán aplicables en el futuro, son las siguientes:

NIC / NIIF	Descripción de la norma	Fecha de vigencia
NIIF 9	Instrumentos financieros.	Enero 1, 2015
Enmiendas NIIF 9 y NIIF 7	Fecha obligatoria efectiva de la NIIF 9 y revelaciones de transición.	Enero 1, 2015
Enmiendas a la NIC 32	Compensación de activos y pasivos financieros.	Enero 1, 2014

5. Instrumentos financieros por categoría

Los instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011 se conformaban de la siguiente manera:

	Al 31 de diciembre de					
	2013		2012		2011	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Activos financieros medidos al valor nominal						
Efectivo en caja y bancos (Ver nota 6)	12,017,424		3,798,492		818,102	
Activos financieros medidos al costo amortizado						
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	591,781		2,512,361		6,637,109	
Deudores comerciales (Clientes), (Ver Nota 8)	31,006,566		1,189,857		730,690	
Cuentas por cobrar entidades relacionadas (Ver Nota 9)	1,389,533		1,089,250		1,118,810	
Total activos financieros	45,005,304	0	8,589,960	0	9,304,711	0
Pasivos financieros medidos al costo amortizado						
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Ver Nota 13)	545,238		415,005		269,109	
Cuentas por pagar a entidades relacionadas (Ver Nota 9)	34,070,819		19,842,501		12,379,815	
Total pasivos financieros	34,616,057	0	20,257,506	0	12,648,924	0

Las cuentas de efectivo en caja y bancos, inversiones, deudores comerciales, otras cuentas por cobrar, cuentas por cobrar a entidades relacionadas, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar y cuentas por pagar entidades relacionadas, son consideradas de acuerdo a su naturaleza como Instrumentos Financieros de corto plazo.

6. Efectivo en caja y bancos

La Compañía presenta al 31 de diciembre de 2013, 2012, y 2011 los siguientes saldos correspondientes al efectivo y equivalentes de efectivo.

	31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Caja	14,126	9,516	2,648
Bancos locales	12,003,298	3,788,976	815,454
	<u>12,017,424</u>	<u>3,798,492</u>	<u>818,102</u>

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, el efectivo en bancos se formaba de depósitos en cuentas bancarias en dólares de los Estados Unidos de América, de libre disponibilidad.

7. Inversiones

Al 31 de diciembre 2013, 2012 y 2011, constituyen inversiones en certificados de depósito en instituciones financieras que devengan una tasa de interés fija. Al 31 de diciembre del año 2013, la tasa de interés promedio que generaban dichos títulos es de 4.36% anual, al 31 de diciembre de 2012 la tasa de interés promedio se sitúa en 5.25% anual, mientras que la tasa al 31 de diciembre de 2011 era equivalente al 6.50% anual. La entidad financiera captadora de la inversión tiene una clasificación de crédito “AAA-”. Ninguno de estos activos se encuentra vencido o deteriorado.

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, los saldos de inversiones mantenidas hasta el vencimiento se conforma de la siguiente manera:

	31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Certificados de depósito a plazo (Valor nominal)	575,058	2,500,000	6,500,000
Interés devengado	16,723	12,361	137,109
	591,781	2,512,361	6,637,109

8. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Al 31 de diciembre de 2013, 2012, y 2011 los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se formaban de la siguiente manera:

	31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Deudores comerciales, neto	13,552,274	1,129,071	0
Provisión de ingresos	17,287,764	16,600	730,563
Otras cuentas por cobrar	166,528	44,186	127
	31,006,566	1,189,857	730,690
Menos - Provisión para cuentas incobrables	0	0	0
	31,006,566	1,189,857	730,690

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011 la antigüedad del saldo de deudores comerciales, neto de provisión es como sigue:

31 de diciembre de

	2013			2012			2011		
	No deteriorada	(Deteriorada)	Neto	No deteriorada	(Deteriorada)	Neto	No deteriorada	(Deteriorada)	Neto
0 - 30 días	13,552,274		13,552,274	1,189,857		1,189,857	730,690		730,690
31 - 60 días			0			0			0
61 - 90 días			0			0			0
91 - 180 días			0			0			0
Más de 180 días			0			0			0
	<u>13,552,274</u>	<u>0</u>	<u>13,552,274</u>	<u>1,189,857</u>	<u>0</u>	<u>1,189,857</u>	<u>730,690</u>	<u>0</u>	<u>730,690</u>

9. Cuentas por cobrar y pagar a entidades relacionadas

9.1 Saldos con entidades relacionadas

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, las cuentas por cobrar a entidades relacionadas se formaban de la siguiente manera:

	Sociedad	Domicilio	Tipo de Relación	Al 31 de diciembre de		
				2013	2012	2011
	BGP Mexico	México	Relacionada	0	0	42,480
	BGP Brasil Servicios e Equipamentos Geofísicos	Brasil	Relacionada	239,475	239,475	239,475
	BGP International Equipment (M.E.) FZE	Emiratos Árabes Unidos	Relacionada	742,057	742,057	742,057
	BGP Bolivia	Bolivia	Relacionada	326,459	99,042	89,042
	BGP Perú	Perú	Relacionada	5,756	5,756	5,756
	BGP Venezuela	Venezuela	Relacionada	75,786	2,920	0
	Menos- Provisión Costo Amortizado			<u>0</u>	<u>0</u>	<u>0</u>
				<u>1,389,533</u>	<u>1,089,250</u>	<u>1,118,810</u>

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, las cuentas por pagar a entidades relacionadas se formaban de la siguiente manera:

	Sociedad	Domicilio	Tipo de Relación	Al 31 de diciembre de		
				2013	2012	2011
	BGP Inc	China	Casa Matriz	29,247,442	15,057,707	12,366,479
	American Geophysical de CV	México	Relacionada	1,105,496	1,092,322	13,336
	BGP International, Inc. USA (Houston)	Estados Unidos	Relacionada	42,579	22,079	
	BGP International of Venezuela, S.A.	Venezuela	Relacionada	31,859	31,859	
	BGP International Equipment (M.E.)FZE Dubai	Dubai	Relacionada	130,837	130,837	
	BGP Arabia Co. Ltd	Arabia Saudita	Relacionada	11,363	11,363	
	BGP Brasil Servicios e Equipamentos Geofísicos LTDA	Brasil	Relacionada	730,330	730,330	
	Sonangol Pesquisa & Producao c/o BGP Geophysical Limitada	Angola	Relacionada	2,770,913	2,766,004	
	Menos- Provisión Costo Amortizado					
				<u>34,070,819</u>	<u>19,842,501</u>	<u>12,379,815</u>

Durante los años 2013 y 2012, se han efectuado las siguientes transacciones de cuentas por cobrar con entidades relacionadas:

2013

Compañía Relacionada	Concepto			
	Activos fijos	Tesorería	Cobro	Gastos menores
BGP Mexico				
BGP Bolivia	226,462			955
BGP Perú				
BGP Venezuela		74,131	1,266	
	<u>226,462</u>	<u>74,131</u>	<u>1,266</u>	<u>955</u>

2012

Compañía Relacionada	Concepto		
	Tesorería	Inventarios	Cobro
BGP Mexico			(42,480)
BGP Bolivia	10,000		
BGP Perú			
BGP Venezuela		2,920	
	<u>10,000</u>	<u>2,920</u>	<u>(42,480)</u>

Durante los años 2013 y 2012, se han efectuado las siguientes transacciones de cuentas por pagar con entidades relacionadas:

2013

Compañía Relacionada	Concepto				
	Préstamo	Inventarios	Activos fijos	Honorarios personal chino	Provisiones
BGP Inc	12,567,472		43,307	982,944	596,012
American Geophysical de CV			13,174		
BGP International, Inc. USA (Houston)		19,559	941		
BGP International of Venezuela, S.A.			4,909		
BGP International Equipment (M.E.)FZE Dubai					
BGP Arabia Co. Ltd					
BGP Brasil Servicos e Equipamentos Geofísicos LTDA					
Sonangol Pesquisa & Producao c/o BGP Geophysical Limitada					
	<u>12,567,472</u>	<u>19,559</u>	<u>62,331</u>	<u>982,944</u>	<u>982,944</u>

2012

Compañía Relacionada	Concepto			
	Implementos	Inventarios	Activos fijos	Honorarios personal chino
BGP Inc	3,007	1,010,033	1,109,501	568,687
American Geophysical de CV	6,722	271,372	800,891	
BGP International, Inc. USA (Houston)	7,919		14,160	
BGP International of Venezuela, S.A.	4,435	27,424		
BGP International Equipment (M.E.)FZE Dubai			130,837	
BGP Arabia Co. Ltd			11,363	
BGP Brasil Servicios e Equipamentos Geofísicos LTDA			300,784	
Sonangol Pesquisa & Producao c/o BGP Geophysical Limitada	9,704	419,843	2,766,004	
	<u>31,787</u>	<u>1,728,672</u>	<u>5,133,540</u>	<u>568,687</u>

Las cuentas por cobrar a entidades relacionadas tienen vencimientos a corto plazo y no generan intereses. Las cuentas por pagar a entidades relacionadas tienen vencimientos a largo plazo, no se han otorgado garantías específicas sobre las mismas y una parte dada como préstamo para capital de trabajo genera interés a una tasa anual del 2%.

Los términos bajo las cuales se llevaron a cabo las transacciones con entidades relacionadas fueron acordados entre ellas.

9.2 Administración y alta dirección

Los miembros de la administración y demás personas que asumen la gestión de BGP ECUADOR CO S.A. incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas que la representan, no han participado al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011 en transacciones no habituales y/o relevantes.

9.3 Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave

La gerencia clave son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de la entidad, incluidas las gerencias y subgerencias. Durante los años 2013 y 2012, los importes reconocidos como gastos de gestión de personal clave, se forman como siguen:

	31 de diciembre de	
	2013	2012
Honorarios profesionales gerencia	332,016	191,446
	<u>332,016</u>	<u>191,446</u>

10. Inventarios

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, los inventarios se formaban de la siguiente manera:

	Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Material de Campamento	9,250	0	10,371
Material de Topografía	0	0	2,882
Material de Perforación	43,319	71,575	79,411
Material Explosivo	9,985	104,099	9,268
Material Detonante	6,103	183,308	17,830
Material de Registro	12,433	318,097	5,744
Uniformes y EPP	0	14,450	0
	<u>81,090</u>	<u>691,529</u>	<u>125,506</u>

11. Activos y pasivos corrientes por impuestos

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 2011, los impuestos por cobrar y pagar se formaban de la siguiente manera:

	Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta - corriente			166,919
De ejercicios anteriores (i)			745,968
Impuesto al valor agregado		776,775	419,752
	<u>0</u>	<u>776,775</u>	<u>1,332,639</u>

- (i) Incluye retenciones en la fuente de impuesto a la renta de ejercicios anteriores y que se ha presentado al Servicio de Rentas Internas el trámite de solicitud de devolución.

Impuestos por pagar

	Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Retenciones en la fuente	130,633	31,383	42,968
Impuesto al valor agregado	1,243,995	87,997	84,956
Impuesto a la salida de divisas	1,671,938	1,054,109	618,991
Impuesto a la renta	2,241,844	36,726	113,866
	<u>5,288,410</u>	<u>1,210,215</u>	<u>860,781</u>

12. Propiedad y equipo

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, la propiedad y equipo se formaba de la siguiente manera:

	31 de diciembre de 2013			31 de diciembre de 2012			31 de diciembre de 2011		
	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo neto	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo neto	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo neto
Equipo de Perforación	903,108	280,738	622,370	941,200	203,449	737,751	941,200	101,585	839,615
Equipo de refracción	171,993	53,405	118,588	171,993	32,992	139,001	106,350	13,818	92,532
Equipo de Registro	7,889,434	3,000,460	4,888,974	3,988,452	1,732,209	2,256,243	3,066,607	835,420	2,231,187
Equipo para campamento	127,918	12,906	115,012	14,913	158	14,755	13,575	0	13,575
Equipo Topográfico	1,280,038	427,893	852,145	1,280,038	270,826	1,009,212	903,060	119,332	783,728
Equipo de computación	154,934	100,222	54,712	104,334	80,400	23,934	78,121	78,075	46
Equipo de comunicación	63,880	39,254	24,626	61,400	32,999	28,401	61,400	26,842	34,558
Vehículos	187,486	77,049	110,437	187,486	42,508	144,978	83,700	16,615	67,085
Muebles y enseres	3,779	2,060	1,719	3,779	1,682	2,097	3,779	1,303	2,476
Equipo de oficina	629	481	148	629	418	211	629	355	274
Totales	10,783,199	3,994,468	6,788,731	6,754,224	2,397,641	4,356,583	5,258,421	1,193,345	4,065,076

Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de muebles, enseres, equipos, instalaciones y vehículos fue el siguiente:

	Equipo de Perforación	Equipo de refracción	Equipo de Registro	Equipo para campamento	Equipo Topográfico	Equipo de computación	Equipo de comunicación	Vehículos	Muebles y enseres	Equipo de oficina	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2011	839,615	92,532	2,231,187	13,575	783,728	46	34,558	67,085	2,476	274	4,065,076
Adiciones		65,643	958,056	4,513	376,978	26,213		103,786			1,535,189
Ajustes y reclasificaciones											0
Bajas y ventas			15,606								15,606
Depreciación (Ver Nota 21)	101,864	19,174	917,394	3,333	151,494	2,325	6,157	25,893	379	63	1,228,076
Saldo al 31 de diciembre de 2012	737,751	139,001	2,256,243	14,755	1,009,212	23,934	28,401	144,978	2,097	211	4,356,583
Adiciones	46,508		3,900,982	106,706		50,600	2480				4,107,276
Ajustes y reclasificaciones											0
Bajas y ventas	59,423										59,423
Depreciación (Ver Nota 21)	102,466	20,413	1,268,251	6,449	157,067	19,822	6,255	34,541	378	63	1,615,705
Saldo al 31 de diciembre de 2013	622,370	118,588	4,888,974	115,012	852,145	54,712	24,626	110,437	1,719	148	6,788,731

13. Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se formaban de la siguiente manera:

	Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Acreeedores comerciales	142,083	20,817	0
Honorarios personal chino	0	0	269,109
Anticipos recibidos	20,000	0	0
Provisiones de costos y gastos	383,155	394,188	0
	<u>545,238</u>	<u>415,005</u>	<u>269,109</u>

14. Beneficios a empleados

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 2011, los beneficios a empleados se formaban de la siguiente manera:

	Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Aportes a la seguridad social	178,416	28,963	3,271
Décimo tercer sueldo	58,363	10,036	1,096
Décimo cuarto sueldo	73,257	10,947	1,562
Vacaciones	128,215	15,010	6,506
Provisión indemnizaciones laborales	16,412	16,412	16,412
Participación laboral por pagar	2,526,965	0	0
Salarios por pagar	1,655	103,367	0
	<u>2,983,283</u>	<u>184,735</u>	<u>28,847</u>

Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de los beneficios a empleados fue como sigue:

2013

	<u>Saldo 31.12.2012</u>	<u>Provisiones</u>	<u>Pagos</u>	<u>Saldo 31.12.2013</u>
Aportes a la seguridad social	28,963	1,791,357	1,641,904	178,416
Décimo tercer sueldo	10,036	647,336	599,009	58,363
Décimo cuarto sueldo	10,947	361,646	299,336	73,257
Vacaciones	15,010	367,460	254,255	128,215
Provisión indemnizaciones laborales	16,412			16,412
Participación laboral por pagar	0	2,526,965		2,526,965
Salarios por pagar	103,367	9,054,646	9,156,358	1,655
	<u>184,735</u>	<u>14,749,410</u>	<u>11,950,862</u>	<u>2,983,283</u>

2012

	<u>Saldo 31.12.2011</u>	<u>Provisiones</u>	<u>Pagos</u>	<u>Saldo 31.12.2012</u>
Aportes a la seguridad social	3,271	120,333	94,641	28,963
Décimo tercer sueldo	1,096	39,254	30,313	10,037
Décimo cuarto sueldo	1,561	17,929	8,544	10,946
Vacaciones	6,506	16,027	7,524	15,009
Provisión indemnizaciones laborales	16,412	0	0	16,412
Salarios por pagar	0	478,295	374,927	103,368
	<u>28,846</u>	<u>671,838</u>	<u>515,949</u>	<u>184,735</u>

15. Pasivos contingentes

Al 31 de diciembre de 2012, 2012 y 2011, las provisiones por pasivos contingentes se formaban de la siguiente manera:

	Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Provisiones de impuestos por pagar i)	2,646,479	2,452,904	2,259,330
Provisión pasivos contingentes	<u>62,000</u>	<u>12,000</u>	<u>12,000</u>
	<u>2,708,479</u>	<u>2,464,904</u>	<u>2,271,330</u>

i) Corresponde a la provisión del acta de determinación emitida el 17 de julio de 2012 por el impuesto a la renta perteneciente al ejercicio fiscal 2009 que estableció un valor pendiente de liquidación por US\$1,579,940 más multas de recargo equivalentes a US\$315,988 e intereses devengados al 1 de Enero de 2011 por US\$161,580. La administración de la compañía ha calificado como posible, el hecho que la resolución del proceso de apelación que actualmente se encuentra en curso, sea favorable al Servicio de Rentas Internas.

ii) Al 31 de diciembre del año 2013 la compañía mantiene un litigio con un proveedor que demandó el pago de servicios profesionales por US\$40,000. A criterio de la administración y de sus abogados la contingencia probable por este concepto asciende a US\$12,000.

Al 31 de diciembre del año 2013 la compañía mantiene un proceso de carácter laboral interpuesto por uno de sus asesores profesionales en el cual los abogados a cargo de dicho proceso califican como posible una contingencia por US\$50,000.

16. Beneficios post empleo

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, los beneficios post empleo se formaba de la siguiente manera:

	Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Jubilación patronal	47,074	30,880	8,312
Desahucio	4,924	2,420	1,276
Saldo final	51,998	33,300	9,588

Las hipótesis actuariales utilizadas para los ejercicios 2013 y 2012 son las siguientes:

	Al 31 de diciembre de	
	2013	2012
Tasa de descuento	7.00%	7.00%
Tasa de rendimiento de activos	N/A	N/A
Tasa de incremento salarial	3.00%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2.50%
Tabla de rotación promedio	8.90%	8.90%
Vida laboral promedio remanente	7.10	6.80
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

16.1 Reserva por jubilación patronal

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No, 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código de Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su

despido hubieren cumplido veinte años, y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Con fecha 2 de julio de 2001 en el Suplemento al Registro Oficial No, 359 se publicó la reforma al Código de Trabajo, mediante la cual se aprobaron los montos mínimos mensuales por pensiones jubilares.

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011 el saldo de la reserva para jubilación patronal cubre el 100% del valor determinado en el estudio actuarial.

La siguiente tabla resume los componentes del gasto de la reserva para jubilación patronal reconocida en el estado de resultados integral y su movimiento durante el año:

	Al 31 de diciembre de		
	<u>2013</u>	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Saldo inicial	30,880	8,312	4,160
Gastos operativos del periodo:			
Costo del servicio en el periodo actual	25,014	3,036	1,966
Costo financiero	2,162	581	291
(Ganancia) Pérdida actuarial reconocida	(10,982)	18,951	1,895
Saldo final	<u>47,074</u>	<u>30,880</u>	<u>8,312</u>

16.2 Desahucio

De acuerdo con el Código del Trabajo, la Compañía tiene un pasivo contingente por desahucio con los empleados y trabajadores que se separen bajo ciertas circunstancias. Una parte de este pasivo probablemente no será exigible por la separación voluntaria de algunos empleados.

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011 el saldo de la reserva para desahucio cubre el 100% del valor establecido en el estudio actuarial.

La siguiente tabla resume los componentes del gasto de beneficio por desahucio reconocido en el estado de resultados integral y su movimiento durante el año:

	Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011
Saldo inicial	2,420	1,276	933
Gastos operativos del periodo:			
Costo del servicio en el periodo actual	5,239	679	448
Costo financiero	166	89	65
(Ganancia) Pérdida actuarial reconocida	(2,901)	1,652	(170)
Beneficios pagados		(1,276)	
Saldo final	4,924	2,420	1,276

17. Impuesto a la renta corriente y diferido

17.1 Impuesto a la renta

Un resumen del impuesto a la renta corriente y diferido cargado al estado de resultados integrales es como sigue:

	Al 31 de diciembre de	
	2013	2012
	Resultados del año	Resultados del año
Impuesto a la renta corriente	2,745,014	86,223
Impuesto a la renta diferido, relacionado con el origen y reverso de diferencias temporarias	(111,791)	214,123
Gasto por impuesto a la renta del año	2,633,223	300,346

17.2 Impuesto a la renta corriente

Una conciliación entre la utilidad según estados financieros y la utilidad gravable es como sigue:

	Al 31 de diciembre de	
	2013	2012
Utilidad (Pérdida) antes de impuesto a la renta	16,846,435	(4,133,626)
Más (menos)-		
Participación laboral	(2,526,965)	
Gastos no deducibles	1,306,235	1,214,216
Amortización pérdidas tributarias	(3,148,370)	0
Ingresos Exentos	0	0
Partidas por adopción NIIF´s (Ver Nota 5.3 b))	0	0
Utilidad (pérdida) gravable	12,477,335	(2,919,410)
Tasa legal de impuesto	22%	23%
Impuesto a la renta causado relacionado con los resultados del año	2,745,014	0
Gasto de impuesto a la renta mínimo del año	2,745,014	86,223

17.3 Impuesto a la renta diferido

El activo por impuesto diferido se formaba de la siguiente manera:

	Estado de situación financiera			Estado de resultados integrales	
	Al 31 de diciembre de			Al 31 de diciembre de	
	2013	2012	2011	2013	2012
Diferencias temporarias					
Valor neto revaluaciones activo fijo adición	340,322	340,322	340,322		
Jubilación patronal y desahucio adición	10,783	7,221	2,256	3,562	4,965
Diferencia en vidas útiles LAUL, LAUX, FDU adición	311,066	202,837	103,879	108,229	98,958
Valor neto revaluaciones activo fijo consumo	(326,903)	(326,903)	0	0	(326,903)
Jubilación patronal y desahucio consumo	(182)	(182)	(182)		
(-) Ajuste porcentaje de impuesto a la renta	(4,605)	(4,605)	(13,462)	0	8,857
Efecto en el impuesto diferido en resultados	330,481	218,690	432,813	111,791	(214,123)
Activo por impuesto diferido, neto	330,481	218,690	432,813	111,791	(214,123)

La Compañía para la determinación del activo por impuesto diferido al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, aplicó las tasas de impuesto a la renta en base al período fiscal en el que la Compañía espera recuperar o liquidar las diferencias temporarias.

17.4 Otros asuntos relacionados con el impuesto a la renta

i) *Situación fiscal*

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta, siempre y cuando haya cumplido oportunamente con las obligaciones tributarias.

La Compañía ha sido fiscalizada por parte del Servicio de Rentas Internas hasta el año 2009.

ii) Determinación y pago del impuesto a la renta

El impuesto a la renta de la Compañía se determina sobre una base anual con cierre al 31 de diciembre de cada período fiscal, aplicando a las utilidades tributables la tasa del impuesto a la renta vigente.

Las sociedades que transfieran por lo menos el 5% de su capital accionario a favor de al menos el 20% de sus trabajadores, pueden diferir el pago del impuesto a la renta y de su anticipo por el período de cinco años, con el correspondiente pago de intereses.

iii) Determinación y pago del impuesto a la renta

Las tasas del impuesto a la renta son las siguientes:

<u>Año fiscal</u>	<u>Porcentaje</u>
2011	24%
2012	23%
2013 en adelante	22%

En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país en los términos y condiciones que establece la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, podría obtener una reducción en la tasa del impuesto a la renta de 10 puntos porcentuales sobre el monto reinvertido, siempre y cuando efectúen el correspondiente aumento de capital hasta el 31 de diciembre del siguiente año.

iv) Anticipo de impuesto a la renta

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos componentes), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso de que el impuesto a la

renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo.

Adicionalmente, se excluirán de la determinación del anticipo del impuesto a la renta los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de masa salarial, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios para el pago del impuesto a la renta que reconoce el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones para las nuevas inversiones.

v) *Dividendos en efectivo*

Constituyen ingresos exentos del impuesto a la renta los dividendos pagados a sociedades locales y a sociedades del exterior que no estén domiciliadas en paraísos fiscales. Los dividendos que se distribuyan a favor de personas naturales residentes en el Ecuador o a sociedades domiciliadas en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición, están sujetos a una retención en la fuente adicional del impuesto a la renta.

vi) *Pérdidas fiscales amortizables*

Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía utilizó la totalidad de pérdidas fiscales amortizables a los que tenía derecho por USD3,148,370.

Las sociedades pueden compensar las pérdidas tributarias sufridas en el ejercicio impositivo en la que se obtienen, con las utilidades gravables que obtuvieren dentro de los cinco periodos impositivos siguientes, sin que exceda en cada periodo del 25% de las utilidades obtenidas. A este efecto se entenderá como utilidades o pérdidas las diferencias resultantes entre ingresos gravados que no se encuentren exentos menos los costos y gastos deducibles.

En caso de liquidación de la sociedad o terminación de sus actividades en el país el saldo de la pérdida acumulada durante los últimos cinco ejercicios será deducible en su totalidad en el ejercicio impositivo en que concluya su liquidación o se produzca la terminación de actividades.

La administración tributaria no aceptará la deducción de pérdidas por enajenación de activos fijos o corrientes cuando la transacción tenga lugar entre partes relacionadas. Para efectos tributarios, los accionistas no podrán compensar las pérdidas de la sociedad con sus propios ingresos.

vii) *Impuesto a la salida de divisas*

El impuesto a la salida de divisas, grava a lo siguiente:

- La transferencia o traslado de divisas al exterior
- Los pagos efectuados desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros en el exterior de la persona natural o la sociedad o de terceros
- Las importaciones pendientes de pago registradas por más de doce (12) meses
- Las exportaciones de bienes y servicios generados en el Ecuador, efectuadas por personas naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador

A partir del 24 de noviembre de 2011, el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) se incrementó del 2% al 5%.

Están exentos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD):

- Las Transferencias de dinero de hasta 1,000 que no incluyen pagos por consumos de tarjetas de crédito
- Los pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales
- Los pagos realizados al exterior por parte de administradores y operadores de las Zonas Especiales de Desarrollo Económico (ZEDE)
- Los pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido originado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos y que consten en el listado emitido por el Comité de Política Tributaria.

viii) Reformas tributarias

En el Suplemento al Registro Oficial No. 847 del 10 de diciembre de 2012, se expidió la Ley Orgánica de Redistribución de los Ingresos para el Gasto Social, mediante la cual se reformó la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno (LORTI) y la Ley Reformativa para la Equidad Tributaria, los principales cambios son los siguientes:

- Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)

Los pagos por Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), susceptibles de ser considerados como crédito tributario para el pago del impuesto a la renta que no hayan sido utilizados en el ejercicio fiscal en que se generaron o respecto de los cuatro ejercicios fiscales posteriores, podrán ser objeto de devolución por parte del Servicio de Rentas Internas (SRI)

- Impuesto a los Activos en el Exterior

Se considera hecho generador de este impuesto:

- La tenencia a cualquier título de fondos disponibles en entidades domiciliadas fuera del territorio nacional, sea de manera directa o a través de subsidiarias afiliadas u oficinas en el exterior del sujeto pasivo; y,
- Las inversiones en el exterior de entidades reguladas por el Consejo Nacional de Valores

Se incrementa la tarifa del impuesto del 0.084% al 0.25% mensual. Cuando la captación de fondos o las inversiones que se mantengan o realicen a través de subsidiarias ubicadas en paraísos fiscales o regímenes fiscales preferentes o a través de afiliadas u oficinas en el exterior, la tarifa será del 0.35%.

18. Patrimonio

18.1 Capital social

Al 31 de diciembre de 2013, 2012 y 2011, el capital social de la Compañía estaba conformado por cuatro mil acciones ordinarias y nominativas con un valor nominal de US\$1 cada una.

El detalle de los accionistas de la compañía al 31 de diciembre del 2013 es el siguiente.

Nombre de accionista	País	Número de acciones	Valor por acción	Capital Social	Participación %
BGP INC - CHINA	China	3,960	1	3,960	99%
Huasheng Zheng	China	40	1	40	1%
Total		<u>4,000</u>		<u>4,000</u>	<u>100%</u>

18.2 Aportes para futuras capitalizaciones

Mediante acta de junta general de accionistas celebrada el 30 de Junio del 2013 el accionista principal BGP Inc - China solicitó destinar US\$3,231,580 mediante la transferencia de los derechos exigibles pago registrados en su favor y que formaban parte de la partida de pasivo denominada BGP Inc * Capital x Pagar - 2011 a la cuenta aportes para futuras capitalizaciones. El propósito de dicha transferencia fue cubrir el déficit patrimonial originado por las pérdidas generadas por la Compañía y que superan los límites establecidos por la Ley para incurrir en una causal de disolución de la sociedad.

18.3 Reserva legal

La Ley requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 10% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 50% del capital social. Dicha reserva no puede distribuirse como dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse.

18.4 Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF

De acuerdo con la Resolución No. SC.ICI.CPA IFRS.G.11.007 de la Superintendencia de Compañías emitida el 9 de septiembre de 2011, el saldo deudor por US\$3,376,667 proveniente de los ajustes por adopción por primera vez de las NIIF, podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico si los hubiere.

19. Ingresos por prestación de servicios

Durante los años 2013 y 2012 los ingresos por prestación de servicios se componían de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Servicios prestados	<u>49,329,073</u>	<u>1,818,703</u>
	<u>49,329,073</u>	<u>1,818,703</u>

20. Costos por servicios prestados

Durante los años 2013 y 2012 los costos por servicios prestados se componían de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Materiales explosivos y de registro	6,383,130	1,222,323
Combustible y lubricantes	401,285	14,978
Costo subcontratación	1,607,585	581,115
Costo HSE	380,799	52,385
Equipos menores	412,451	20,106
Gastos de viaje	1,752,296	356,228

Repuestos vehículos y equipos	<u>140,806</u>	<u>102,549</u>
Costos por servicios prestados	<u>11,078,352</u>	<u>2,349,684</u>

21. Gastos por su naturaleza

Durante los años 2013 y 2012 los gastos de administración y venta se componían de la siguiente manera:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Remuneraciones y honorarios de personal	15,419,511	1,306,610
Seguros y reaseguros	169,721	18,385
Arrendamiento de bienes	1,263,424	211,981
Mantenimiento y reparaciones	244,902	23,319
Gastos de oficina	634,207	180,267
Servicios básicos	41,676	15,296
Impuestos y contribuciones	986,117	667,357
Depreciación de muebles, instalaciones, equipos y vehículos (Ver Nota 12)	1,615,705	1,228,076
Amortización de intangibles	1,184	1,029
Gastos de gestión	72,085	17,390
Publicidad	96	8,365
Consultoría y asesoría	590,924	195,953
Provisiones	0	0
Gastos Financieros	104,824	37,134
Pérdida en venta activos fijos	0	0
Otros servicios	<u>625,291</u>	<u>58,371</u>
	<u>21,769,667</u>	<u>3,969,533</u>

22. Principales contratos

La compañía ha suscrito contratos de prestación de servicios de adquisición, procesamiento e interpretación sísmica, a continuación los datos relevantes de los contratos vigentes al 2012 y 2013:

i) Contrato de servicios de Adquisición, Procesamiento e Interpretación Sísmica Tridimensional 3D

La Compañía se obliga con la Empresa Pública de Hidrocarburos del Ecuador EP Petroecuador (Petroamazonas EP) a prestar los servicios técnicos especializados de adquisición sísmica tridimensional de 1.233km² en subsuelo con cobertura mínima 400% full migrada (aproximadamente 1.592km² en superficie en dos áreas), en la región amazónica ecuatoriana, áreas Lago Agrio-Guanta Dureno, Pucuna y la parte sur del campo Parahuacu, la fecha de inicio de operaciones fue el 30 de noviembre del 2012 y la entrega del informe final fue facturado en enero 2014. El monto del presente contrato fue de US\$ 39,282,117, más el 12% del IVA, calculado en base a los precios unitarios ofertados por la Contratista y aceptados por la Unidad de Negocios de Exploración y Producción de la Empresa Pública de Hidrocarburos del Ecuador EP Petroecuador (Petroamazonas EP). El área final de registro fue 1.466,05 Km² por lo cual el monto del contrato fue de US\$ 35.282.470.

ii) Contrato de servicios de Interpretación Sísmica Tridimensional 3D contrato OC 4256.

La Compañía se obliga con PETROORIENTAL S.A. a prestar a los servicios de interpretación sísmica tridimensional 3D del área Zamona este (249.39km²) (8.654 disparos) y (272 km²) (6.397 disparos). El valor total de los productos objetos del contrato es aproximadamente US\$ 1.478 y US\$ 1.330 por cada disparo. Durante el año 2013 la Compañía estima haber realizado (15.758 disparos) y realizado 1.904 Km² de topografía.

iii) Contrato de Interpretación Sísmica Tridimensional 3D OC 1740.

La Compañía se obliga con Andes Petroleum Ecuador Ltd. a prestar a los servicios de interpretación sísmica tridimensional 3D del área Tarapoa oeste aproximadamente

(362 Km²). El costo total incluye, materiales, equipo, transporte y otros por US\$ 188.142. Durante el año 2013 la Compañía estima haber concluido el total del contrato, la facturación fue realizada en enero 2014 y la provisión por el ingreso fue reconocido en el año 2013.

***iv) Contrato de servicios de Interpretación Sísmica Tridimensional 2D OC
7325***

La Compañía se obliga con Consorcio Petrolero Bloque 17 a prestar servicios de interpretación sísmica 2D del área occidental del Bloque 17 y 14 (15.000 Kilómetros lineales). El costo total incluye, materiales, equipo, transporte y otros por US\$ 601.540. Durante el año 2013 la Compañía estima haber concluido el total del contrato, la facturación fue realizada en febrero 2014 y la provisión por el ingreso fue reconocido en el año 2013.

23. Administración de los riesgos financieros

BGP ECUADOR CO S.A., cuya principal actividad es la prestación de servicios relacionados a las actividades de procesamiento e interpretación de registros sísmicos para yacimientos petroleros. Los accionistas son BGP Inc - China, con una participación accionaria del 99% y Huasheng Zheng con una participación accionaria del 1%.

Por la naturaleza de sus actividades, la Compañía está expuesta a riesgos de crédito, tasa de interés, liquidez y tipo de cambio, los cuales son manejados a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles.

Este proceso de manejo de riesgo es crítico para la rentabilidad continua de la Compañía y cada persona dentro de la misma es responsable por las exposiciones de riesgo relacionadas con sus responsabilidades.

El proceso independiente de control de riesgos no incluye riesgos de negocio como cambios en el medio ambiente, tecnología e industria. Estos son monitoreados a través del proceso de planificación estratégica de la Compañía.

La Gerencia, revisa y ratifica políticas para la administración de tales riesgos los cuales se resumen a continuación.

23.1 Competencia

La Compañía enfrenta una fuerte competencia y estima que se mantendrá este alto nivel de competitividad. Para hacer frente a esta situación, la Compañía adapta permanentemente sus estrategias de negocio, buscando siempre innovación de sus servicios.

23.2 Riesgo de liquidez

El principal riesgo financiero es el riesgo de liquidez, que consiste en la posibilidad de sufrir pérdidas patrimoniales como consecuencia de la necesidad de liquidar activos de la Compañía a un valor inferior al de mercado para poder atender necesidades de liquidez, derivadas de una insuficiente mitigación a través de un calce adecuado entre las obligaciones financieras de la Compañía y sus derechos de cobro.

Los mecanismos más usuales de mitigación de este riesgo consisten en la solicitud de flujos de efectivo a sus afiliadas, para hacer frente a necesidades imprevistas de liquidez y sobre todo en la adecuada administración de los calces.

La Compañía carga con el riesgo de liquidez completamente, puesto que sus actividades de operación y asistencia se conducen íntegramente en Ecuador y por lo tanto la administración de sus actividades implica el manejo financiero adecuado para poder cumplir con sus obligaciones. Sin embargo, la Compañía para mitigar este tipo de riesgo cuenta con el respaldo de recursos para sus operaciones por parte de entidades afiliadas del exterior.

23.3 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado domina varios riesgos que tienen una característica común: la posibilidad de que la Compañía sufra pérdidas como consecuencia de las variaciones del mercado, derivadas de los activos que ella posee. Así, entre los más comunes se encuentran:

- Riesgo de que la posición de mercado de la Compañía se deteriore como consecuencia de la operación propia o de terceros, así como de las condiciones económicas
- Yacimientos de petróleo en posibilidades de requerir interpretación sísmica limitados que podrían implicar incluso el cese de las operaciones de la entidad
- Reducido número de clientes potenciales

La Compañía asume el riesgo de mercado puesto que los servicios que oferta en el mercado podrían estar sujetos a variaciones desfavorables producto de los riesgos antes descritos que podrían afectar sus ventas. Adicionalmente los costos de los servicios de sus proveedores, para la prestación de servicios a sus clientes puede sufrir variaciones adversas en sus precios, por condiciones propias o del mercado; lo que afectaría en la rentabilidad de la Compañía.

23.4 Riesgo de tasa de interés

El riesgo de la tasa de interés es el riesgo de fluctuación del valor justo del flujo de efectivo futuro de un instrumento financiero, debido a cambios en las tasas de interés de mercado. La exposición de la Compañía al riesgo de cambios en las tasas de interés del mercado estaría principalmente relacionada con las obligaciones de la Compañía con tasas de interés variables.

A continuación se presenta información acerca de los instrumentos financieros con tasas de interés fija y variable:

	31 de diciembre de 2013			Tasa de interés promedio al 31 de diciembre de 2013	
	Tasa variable	Tasa fija	Sin interés	Total	%
Activos financieros					
Efectivo en caja y bancos			12,017,424	12,017,424	0%
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento		591,781		591,781	4.4%
Deudores comerciales, neto (Ver Nota 8)			31,006,566	31,006,566	0%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas			1,389,533	1,389,533	0%
	0	591,781	44,413,523	45,005,304	
Pasivos financieros					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar			545,238	545,238	0%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas		12,567,472	21,503,347	34,070,819	2%
	0	12,567,472	22,048,585	34,616,057	

	31 de diciembre de 2012			Tasa de interés promedio al 31 de diciembre de 2012	
	Tasa variable	Tasa fija	Sin interés	Total	%
Activos financieros					
Efectivo en caja y bancos			3,798,492	3798492	0%
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento		2,512,361		2512361	6.5%
Deudores comerciales, neto (Ver Nota 8)			1,189,857	1189857	0%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas			1,089,250	1089250	0%
	0	2,512,361	6,077,599	8,589,960	
Pasivos financieros					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar			415,005	415005	0%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas			19,842,501	19842501	0%
	0	0	20,257,506	20,257,506	

23.5 Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía no pueda cumplir con sus obligaciones de pago relacionadas con pasivos financieros al vencimiento y reemplazar los fondos cuando sean retirados. La consecuencia sería el incumplimiento en el pago de sus obligaciones frente a terceros.

La liquidez se controla a través del calce de los vencimientos de sus activos y pasivos, de la obtención recursos económicos de sus afiliadas del exterior y/o manteniendo los excedentes de liquidez, lo cual le permite a la Compañía desarrollar sus actividades normalmente.

La administración del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y disponibilidad de financiamiento, a través de una adecuada cantidad de fuentes de financiamiento y la capacidad de liquidar transacciones principalmente de endeudamiento. Al respecto, la Gerencia de la Compañía orienta sus esfuerzos a mantener fuentes de financiamiento a través de la disponibilidad de recursos de

efectivo de sus afiliadas del exterior y un manejo adecuado de plazos, lo que permite contar con un capital de trabajo positivo.

El siguiente cuadro muestra el vencimiento de las obligaciones contraídas por la Compañía a la fecha del estado de situación financiera y los importes a desembolsar a su vencimiento, en base a los pagos no descontados que se realizarán:

	31 de diciembre de 2013			Total
	Hasta 1 mes	Hasta 3 meses	Desde 3 a 12 meses	
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar		545,238		545,238
Cuentas por pagar a entidades relacionadas			34,070,819	34,070,819
Otros			10,980,172	10,980,172
Total pasivos	0	545,238	45,050,991	45,596,229

	31 de diciembre de 2012			Total
	Hasta 1 mes	Hasta 3 meses	Desde 3 a 12 meses	
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar		20,817	394,188	415,005
Cuentas por pagar a entidades relacionadas			19,842,501	19,842,501
Otros	3,859,854			3,859,854
Total pasivos	3,859,854	20,817	20,236,689	24,117,360

23.6 Riesgo de gestión de capital

La Compañía administra de manera activa una base de capital para cubrir los riesgos inherentes en sus actividades. La adecuación del capital de la Compañía es monitoreada usando, entre otras medidas, los ratios establecidos por la gerencia.

Los objetivos de la Compañía cuando maneja capital, que es un concepto más amplio que el “Patrimonio” que se muestra en el balance general son:

- a) Salvaguardar la capacidad de la Compañía para continuar operando de manera que continúe brindando retornos a los accionistas y beneficios a los otros participantes; y
- b) Mantener una fuerte base de capital para apoyar el desarrollo de sus actividades.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, no han existido cambios en las actividades y políticas de manejo de capital en la Compañía.

23.7 Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de que una contraparte no reúna sus obligaciones bajo un instrumento financiero o contrato de cliente, lo que lleva a una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a riesgo crediticio por sus actividades operacionales principalmente por cuentas por cobrar y por sus actividades financieras, incluyendo depósitos con bancos y otros instrumentos financieros.

Los riesgos crediticios relacionados a créditos de clientes son administrados de acuerdo a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Compañía, relacionados a la administración del riesgo crediticio de clientes. La calidad crediticia del cliente se evalúa en forma permanente. Los cobros pendientes de los clientes son supervisados. La máxima exposición al riesgo crediticio a la fecha de presentación del informe es el valor de cada clase de activos financieros.

Adicionalmente, se debe considerar que la cartera de clientes de la Compañía, está conformada por clientes que han mantenido una relación comercial estable, y cuyo historial de pagos no reviste históricamente un riesgo para la Compañía.

23.8 Valor razonable

Las NIIF definen a un instrumento financiero como efectivo, evidencia de la propiedad en una entidad, o un contrato en que se acuerda o se impone a una entidad el derecho o la obligación contractual de recibir o entregar efectivo u otro instrumento financiero. El valor razonable es definido como el monto al que un instrumento financiero puede ser intercambiado en una transacción entre dos partes que así lo deseen, distinta a una venta forzada o a una liquidación, y la mejor evidencia de su valor es su cotización, si es que ésta existe.

Las metodologías y supuestos utilizados dependen de los términos y riesgos característicos de los distintos instrumentos financieros, e incluyen lo siguiente:

- El efectivo en caja y bancos tiene un valor razonable que se aproximan a su valor en libros, debido al corto tiempo de vencimiento de estos instrumentos financieros
- Los deudores comerciales, otras cuentas por cobrar y cuentas por cobrar a entidades relacionadas, debido a que se encuentran netas de su provisión para incobrabilidad y que tiene vencimientos menores a un año, la gerencia ha considerado que su valor razonable no es significativamente diferente a su valor en libros.
- En el caso de los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, y cuentas por pagar a entidades relacionadas, dado que estos pasivos tienen vencimiento corriente, la gerencia estima que su saldo contable se aproxima a su valor razonable.

A continuación se puede ver una comparación por rubro de los valores en libros y los valores razonables de los instrumentos financieros de la Compañía que se presentan en los estados financieros:

	Registro en libros			Valor razonable		
	Al 31 de diciembre de			Al 31 de diciembre de		
	2013	2012	2011	2013	2012	2011
Activos financieros						
Efectivo en caja y bancos	12,017,424	3,798,492	818,102	12,017,424	3,798,492	818,102
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	591,781	2,512,361	6,637,109	591,781	2,512,361	6,637,109
Deudores comerciales, neto (Ver Nota 8)	31,006,566	1,189,857	730,690	31,006,566	1,189,857	730,690
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	1,389,533	1,089,250	1,118,810	1,389,533	1,089,250	1,118,810
	<u>45,005,304</u>	<u>8,589,960</u>	<u>9,304,711</u>	<u>45,005,304</u>	<u>8,589,960</u>	<u>9,304,711</u>
Pasivos financieros						
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	545,238	415,005	269,109	545,238	415,005	269,109
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	34,070,819	19,842,501	12,379,815	34,070,819	19,842,501	12,379,815
	<u>34,616,057</u>	<u>20,257,506</u>	<u>12,648,924</u>	<u>34,616,057</u>	<u>20,257,506</u>	<u>12,648,924</u>

23.9 Eventos subsecuentes

Entre el 31 de diciembre de 2013 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en opinión de la gerencia de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre dichos estados financieros que no se hayan revelado en los mismos.