

Quito a 28 de marzo de 2.009

INFORME DE PRESIDENCIA y GERENCIA

Señores

ACCIONISTAS DE EMCOVELE S. A.

Ciudad.-

En cumplimiento con los estatutos y las normas legales vigentes, a continuación, ponemos a su consideración el **"Informe de Actividades de la Empresa"** correspondiente al año 2.008

En este 2.008 el funcionamiento de la Asamblea Constituyente para la redacción de la nueva Constitución, que funcionó en Montecristi, causó revuelo político.

Igualmente la instalación del Congresillo, en el Palacio Legislativo y sus polémicas resoluciones causaron malestar

Los que estaban a favor y en contra de los nuevos artículos y de los reformados congregó la atención política y ciudadana.

Los precios altos del petróleo, los más altos registrados en la historia, provocó la elevación a nivel mundial de los precios de la mayor parte de materias primas repercutiendo también a nivel local con una inflación o elevación general de precios que, en economías pequeñas como la nuestra, afecta no solo a los artículos de primera necesidad.

Esta situación generó que la inflación, de acuerdo a los datos oficiales, cerró con una cifra de 8.83% bastante más alta de la prevista por el Gobierno de alrededor del 4%.

Para el año 2.009 se proyecta una inflación menor a dos dígitos.

Las tasas de interés continúan altas.

La liquidez del sistema financiero siguió siendo buena pero aplicada principalmente al financiamiento de vehículos y de vivienda.



La balanza comercial también, registró un saldo favorable, gracias al alto precio del petróleo, precios records de los últimos años, pero en la realidad es deficitaria.

Caminamos nuestro quinto año de labores, hemos tratado de consolidar nuestra posición en el mercado y los resultados nos llevan a pensar que estamos en buen camino.

A principios del año se produjo en Atlas Copco Venezuela la sustitución del Gerente General pasando a ser Luis Álvarez su Gerente General en sustitución de Jean Marincamp quien pasó a ocupar funciones acordes a su nivel en Atlas Copco Estados Unidos.

Los resultados de las ventas tanto de Quito como de Guayaquil estuvieron mejores a lo previsto. El mercado, principalmente de Guayaquil, continúa reaccionando positivamente a nuestra presencia.

El mercado de Quito creció en la venta de máquinas y repuestos en comparación al año anterior.

En Guayaquil la venta de compresores sobrepasó nuestras expectativas, no así la venta de repuestos y mano de obra.

Debemos continuar con nuestros esfuerzos para aumentar nuestra participación de mercado tanto en Guayaquil como en Quito.

La suma de las ventas de Quito y Guayaquil ha significado un incremento en la facturación del 70% cifra que nos permite pensar positivamente en el futuro y sobre todo tener una mejora sustancial en los resultado en nuestros estados financieros.

Este incremento en el volumen de ventas significó también un incremento lógico de gastos operacionales de un 43% principalmente en el rubro personal técnico de ventas y de servicio.

Durante el año no tuvimos problemas en la liquidez de la empresa, a pesar del crecimiento en gastos y al incumplimiento de los plazos negociados por parte de algunos de nuestros clientes.

Durante el último trimestre y debido a la crisis financiera mundial nos hemos preparado incrementando el nivel de nuestros stocks de

pu.

repuestos ya que el próximo año será un año difícil para la venta de equipos nuevos pero la venta de repuestos debe crecer.

El crecimiento del mercado nos ha obligado a incrementar nuestro stock de máquinas y repuestos para permitirnos satisfacer de mejor manera la demanda de nuestros clientes.

Continuaremos en el año 2.009 nuestros esfuerzos para mejorar estos índices.

Deberemos esforzarnos para mantener el crecimiento sostenido que hemos tenido en estos años, a pesar de que al ser este un año político y las difíciles condiciones económicas mundiales, los vaticinios y las perspectivas no se presentan como un año programado a crecer.

El sistema informático, ha pesar de varios problemas, nos ha permitido mejorar los niveles de control de nuestro stock, niveles de reposición, estadísticas, cartera, ventas, clientes, etc.

Hemos continuado con nuestra política de inversión en la capacitación de nuestro personal técnico y de ventas participando en los Seminarios de actualización de Post venta, marketing y ventas que periódicamente se dictan en Atlas Copco Venezuela.

Igualmente resaltamos y agradecemos el constante apoyo brindado por Atlas Copco Venezuela para el cumplimiento de nuestras metas.

Ratificamos el cumplimiento de las leyes y reglamentos vigentes de los derechos de propiedad intelectual.

Atentamente,
EMCOVELE S. A.


Juan Fernando Vela R.
PRÉSIDENTE




Hernán Vela L.
GERENTE GENERAL

EMPRESA COMERCIAL VELA LEIVA.- EMCOVELE S.A.

BALANCES GENERALES AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2008 Y 2007

(Expresados en miles de U.S. dólares)

<u>ACTIVOS</u>	<u>2008</u>	<u>2007</u>
ACTIVOS CORRIENTES:		
Caja y equivalentes de caja	86	87
Cuentas por cobrar comerciales	309	145
Inventarios	427	325
Gastos anticipados y otras cuentas por cobrar	<u>106</u>	<u>45</u>
Total activos corrientes	<u>928</u>	<u>602</u>
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO:		
Terreno		
Edificio e instalaciones		
Maquinaria y equipo	13	8
Vehículos	49	
Muebles, enseres y equipos	<u>27</u>	<u>22</u>
Total	89	30
Menos depreciación acumulada	<u>22</u>	<u>10</u>
Propiedades, planta y equipo, neto	<u>67</u>	<u>20</u>
TOTAL	<u>995</u>	<u>622</u>

**PASIVOS Y PATRIMONIO
DE LOS ACCIONISTAS**

2008

2007

PASIVOS CORRIENTES:

Obligaciones por pagar a bancos y otros
Cuentas por pagar
Participación a trabajadores
Impuesto a la renta
Otros gastos acumulados y otras cuentas por pagar
Total pasivos corrientes

88
339
57
82
0
566

34
260
25
36
80
435

PROVISION PARA JUBILACION Y DESAHUCIO

0

0

PATRIMONIO DE LOS ACCIONISTAS:

Capital social
Aportes futura Capitalización
Reserva legal
Utilidades retenidas
Patrimonio de los accionistas

20
27
38
344
429

1
46
14
126
187

TOTAL

995

622

EMPRESA COMERCIAL VELA LEIVA . - EMCOVELE S.A.

**ESTADOS DE RESULTADOS
POR LOS AÑOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2008 Y 2007**

(Expresados en miles de U.S. dólares)

	<u>2008</u>	<u>2007</u>
VENTAS NETAS	1556	885
COSTO DE VENTAS	<u>768</u>	<u>440</u>
MARGEN BRUTO	<u>788</u>	<u>445</u>
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS:		
Gastos de ventas	328	229
Gastos de administración	<u>83</u>	<u>57</u>
Total	<u>411</u>	<u>286</u>
UTILIDAD DE OPERACIONES	<u>377</u>	<u>159</u>
OTROS GASTOS (INGRESOS):		
Intereses pagados	18	4
Otros ingresos, neto	<u>(22)</u>	<u>(11)</u>
Total	<u>(4)</u>	<u>(7)</u>
UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACION A TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA	<u>381</u>	<u>166</u>
MENOS:		
Participación a trabajadores	57	25
Impuesto a la renta	<u>82</u>	<u>36</u>
Total	<u>139</u>	<u>61</u>
UTILIDAD NETA	<u>242</u>	<u>105</u>