

**Quito a 09 de marzo del 2.019**

**Señores  
ACCIONISTAS de EMCOVELE S. A.  
Ciudad..**

**INFORME DE PRESIDENCIA y GERENCIA**

**Cumpliendo con los estatutos y las normas legales vigentes a continuación ponemos a su consideración el “Informe de Actividades de la Empresa” correspondiente al año 2.018**

**La inflación, de acuerdo a los datos oficiales, cerró con una cifra del 0.27% contra una inflación del -0.20% del año pasado.**

**El déficit de la balanza comercial estuvo en alrededor del 2.3% (22.120,60 vs 21.606,10)**

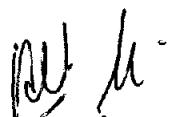
**El presupuesto general del estado fue aprobado en un monto de USD 31.318,80, 15% menos del año pasado y aun así se prevé un desfinanciamiento bien alto.**

**La exportación de camarón tuvo un repunte el año pasado pasando de ser el tercer rubro de ingresos al segundo puesto desplazando al banano.**

**La situación de la política interna mantuvo la tendencia de los últimos años con las discusiones y pugnas entre gobernantes y gobernados.**

**Nuestras ventas durante el 2.018 fueron mayores que las del año pasado, tuvimos un crecimiento del 20%, (2.886.238,46 vs 3.600.034,89) diversos factores nos ayudaron a este crecimiento, precios competitivos otorgados por AC Colombia y sumados a nuestro esfuerzo en mejorar el servicio Post – Venta y disponibilidad de repuestos.**

**La entrega de los equipos ATLAS COPCO siguen siendo largas provocándonos algunos problemas en el cumplimiento de los tiempos ofrecidos a nuestros clientes y en el mantenimiento de los niveles de máquinas necesarios para nuestro stock.**



**La situación en Guayaquil sigue igual, bajas ventas y baja participación del mercado, los esfuerzos previstos, incremento de personal tanto de Técnicos como de ventas, no ayudaron ya que los candidatos no cumplieron con las expectativas esperadas.**

**Adicionalmente a lo indicado debemos indicar que hemos mantenido la política de invertir en la preparación de nuestro personal con la presencia de personal de entrenamiento de AC Colombia a tanto para nuestro personal Servicio Técnico como de Ventas.**

**Resaltamos que algunos entrenamientos y actualizaciones de conocimientos los recibimos vía teleconferencias simultáneas a nivel mundial.**

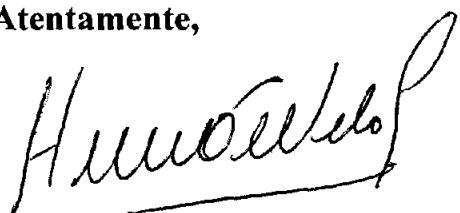
**Esperamos durante el 2019 un incremento porcentual de aproximadamente un 10% en nuestras ventas que dado el volumen del año pasado significará un reto.**

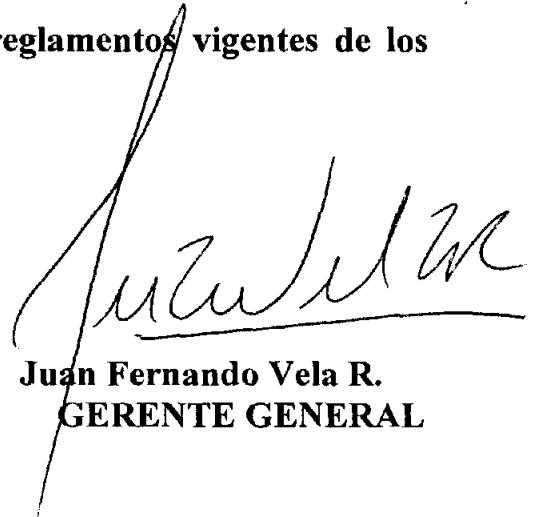
**Esperamos poder cumplir y alcanzar las metas propuestas.**

**Debemos resaltar el apoyo brindado por los ejecutivos de ATLAS COPCO COLOMBIA en el despeño de nuestras labores.**

**Ratificamos el cumplimiento de las leyes y reglamentos vigentes de los derechos de propiedad intelectual.**

**Atentamente,**

  
Hernán Vela L.  
**PRESIDENTE**

  
Juan Fernando Vela R.  
**GERENTE GENERAL**