

94626

Quito, enero 29 del 2007

Señores Junta General de Accionistas de
Operadora Técnica Comercial ORION S. A.
Presente.-

Señores accionistas,

Ponemos en su consideración el informe de la administración de la compañía por el ejercicio económico correspondiente al año 2006.

Los resultados que logramos en el 2006 en las fincas operadas por ORION no fueron satisfactorios.

Al momento de escribir este informe no tenemos cerrados los estados financieros de MR Roses cuya propiedad está pasando de Marcelo Ruales a la compañía Blossom C. Ltda. Estimamos que cerraremos con una pérdida de \$12.000 aproximadamente (el año anterior tuvimos una utilidad de \$45.000). La pérdida obedece a factores de producción y de ventas. Respecto a producción, por razones climáticas no logramos colocar en Valentín del 2006 la cantidad de flor prevista y durante todo el año decayó la producción de tallos destinados al mercado ruso lo que influyó en la venta bruta. Respecto a ventas debemos decir que ORION no logró conformar un buen equipo hasta noviembre del 2006.

En Bernés terminamos el año con una pérdida de \$102.000, nuevamente por problemas de producción y los mismos problemas de ventas ya anotados en el caso anterior. Los problemas de producción se produjeron por una mala decisión gerencial. Levantamos por segundo año consecutivo 50.000 plantas. La relación con los propietarios de Bernés se ha enfriado mucho y debemos temer que resuelvan dar por terminado el contrato.

Dejamos de prestar nuestros servicios a Biotecnología Vegetal Bioveget S.A. a mediados de julio del 2006. Hicimos un excelente trabajo durante los 13.5 meses que estuvimos prestando nuestros servicios a esta empresa, trabajo que no fue reconocido por los propietarios. Dejar Bioveget fue un golpe duro para ORION económica y financieramente. Dejamos de facturar \$3.200 mensuales de honorarios fijos y una cantidad similar en honorarios variables. Desde el punto de vista operación, dejar esta empresa fue un alivio. Bioveget nos desprestigió en el mercado de flor y, sin exagerar, el 70% del recurso de ORION se destinaba a esta empresa. Nos adeudan cerca de \$25.000 de honorarios facturados y sobre \$20.000 de honorarios variables no facturados. El trámite de suscribir el acta de finiquito continúa con muchas trabas, por lo que lo más probable es que tengamos que recurrir a un trámite judicial.

Terminamos el 2006 con una empresa bien organizada. Nuestra tesorería, la contabilidad y en especial ventas de flor están haciendo un excelente trabajo.

Para el 2007 nos pusimos como meta contratar al menos 3 fincas más (al menos 10 hectáreas de rosas). Hasta esta fecha no hemos hecho gestiones para ello, nos hemos limitado a conversar con algunos potenciales clientes. No hemos querido cerrar con ninguna florícola hasta no estar seguros que contáramos con un Departamento de Ventas de Flor sólido y bien organizado.

Hemos ampliado el menú de servicios que ofrecemos a las florícolas. Esto va a facilitar nuevas contrataciones.

En la Junta que tendremos el 31 de enero del 2007, expondremos el Plan Operativo de ORION para los próximos 3 años y tendremos la ocasión de presentarles en detalle la nueva orientación que estamos dando a la empresa y su potencial.

Salvo que la Junta disponga de otra manera, sugiero que la pérdida registrada en el 2006 se contabilice en la cuenta de resultados de ejercicios anteriores, para amortizarla en los próximos ejercicios fiscales conforme lo disponga la Ley.

La administración ha cumplido con el objeto social de la empresa.

Declaramos que la administración ha cumplido estrictamente todas y cada una de las disposiciones emanadas de la Junta General de Accionistas.

Durante el ejercicio económico 2006 la actividad de la compañía en los ámbitos societario, laboral y legal se ha desarrollado con normalidad, por lo que no se ha presentado ningún acontecimiento relevante ni hecho extraordinario que deba ser mencionado.

En cuanto a la situación financiera de la compañía en el ejercicio 2006, nuevamente los aportes de uno de los socios fueron indispensables para financiar la operación de la empresa.

Atentamente,



Rafael Arroyo
Gerente General