

INFORME DE LA GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS SOBRE LA OPERACIÓN DURANTE EL EJERCICIO ECONOMICO 2018

Doy cumplimiento a lo dispuesto en el Artículo décimo cuarto de los estatutos y presento a consideración de los Señores Socios el Informe de Labores correspondiente al Ejercicio Económico 2018.

ANALISIS GENERAL DE LA EMPRESA

MEDTRONIC sigue siendo nuestra más importante línea con ventas de superiores a US\$ 2 millones, en el 2017 Medtronic, vendió a Cardinalhealth las líneas de Medical Supplies, sin embargo hemos podido firmar el contrato con esta última empresa, como sus distribuidores, adicionalmente hemos conseguido la distribución de Medtronic de lo siguiente; Línea diálisis para la Sierra, Línea Quirúrgica para la Sierra mercado provado y Línea ventilación para todo el país.

Las ventas en general tuvieron un cierre de año con US\$ 2.850 mil, con un decrecimiento del 34%. consideramos que, con las actuales circunstancias de mercado, fue un año exitoso, para lograr incrementar las ventas nos vimos obligados a ser mas agresivos con política de precios por lo que nuestro margen bruto bajo 8% con relación al 2017.

Nuestro Patrimonio neto es de US\$ 980 mil, lo que nos permite mejorar nuestra posición financiera.

Estamos en proceso de un incremento de capital de US\$ 308 mil para el 2019.

ANALISIS ECONOMICO

Adjunto como anexos el Balance General al 31 de diciembre del 2017 y el Estado de Resultados por el año terminado el 31 de diciembre del 2017, sobre los cuales me permito realizar el siguiente análisis:

Indice	2014	2015	2016	2017	2018
Capital de Trabajo	1.72	1.94	2.18	2.78	2.23
Prueba Acida	0.71	0.63	0.68	0.99	0.83
Razón de Propiedad	0.44	0.47	0.52	0.44	0.42

El reto de este año es poder reducir los inventarios para generar mayor liquidez.

La Compañía genero una utilidad neta para socios por US\$ 71 mil.

SITUACION DEL PAIS EN EL 2018

Durante el ejercicio económico del 2018, el sistema de dolarización de la economía se mantuvo, los costos de operación, esto es insumos, remuneración de personal y servicios

públicos como la luz eléctrica, teléfonos y servicios de agua subieron. Los precios con los proveedores internos y del exterior se han incrementado.

La crisis mundial parece que seguirá y pensamos que el año 2019 será un año difícil, sin embargo, estamos seguros de que también será un año de oportunidades y con las nuevas líneas de negocio, lograremos un incremento en ventas del 23%.

Las políticas del gobierno orientadas al sector Salud, nos hacen pensar que existe una buena posibilidad de negocio, ya que disponemos de productos de altísima calidad a precios competitivos.

Los precios del petróleo y la situación de cambio de gobierno, nos hacen prever un año muy difícil, sin embargo, pensamos que las ventas no deben bajar de US\$ 3.5 millones en el 2019.

Atentamente

PAL FARMA CIA. LTDA.



Alba Cevallos

Iba Cevallos

GERENTE GENERAL