

INFORME DE LABORES EJERCICIO ECONOMICO 2006.

Quito, Viernes 23 de Marzo del 2007.

Sres. Accionistas.

Me dirijo a ustedes para presentarles el informe correspondiente al periodo económico 2006 de la Compañía Visión Emprendedora S.A.

**Ventas periodo 2006.**

Durante este periodo hemos continuado con la comercialización de productos cárnicos: carne de res, carne de cerdo, pollos, mariscos, etc.

El Total de Ventas efectuadas en el periodo 2006 es de USD. 30.711, entre los principales productos comercializados tenemos los siguientes:

- Lomo de falda.....USD. 2.929.
- Chuletas de chancho.....USD. 3.004.
- Pollos.....USD. 2.350.
- Pulpa de Res.....USD. 7.356.

Entre los principales clientes por montos de ventas tenemos:

- Hotel Sebastián.....USD. 5.632.
- Jorge López.....USD. 12.747.
- La Casa de Al Lado.....USD. 5.931.

En Comparación con el periodo 2005 hemos tenido una reducción de ventas importante ya que hemos dejado de lado la venta de mariscos, que ha reducido nuestros volumen de ventas en mas del 40%.

**Gastos y Manejo Operativo 2006.**

Durante el periodo 2006 hemos visto la necesidad de soportar de mejor forma el trabajo operativo de la comercialización de cárnicos que cada día se vuelve más compleja, tanto por la falta de proveedores que demuestren seriedad, puntualidad y sobretodo el contar con materia prima de calidad optima para nuestros clientes.





Los gastos de ventas del periodo suman USD. 5.543,23 entre los más relevantes están las comisiones u honorarios entregados a Víctor Logroño por el valor de USD. 3.260.

importante anotar que si bien el Estado de Resultados arroja una utilidad mínima de USD.191,33 este valor se explica en gran parte por los Gastos registrados en el Rubro " Arrendamientos de Vehículos " el cual asciende a USD. 4.847.

Como recordaran hace aproximadamente dos años facilite como Gerente General de Visión Emprendedora la consecución de un préstamo bancario para la adquisición de la Camioneta Mazda Cabina Simple que ha venido facilitándonos la logística de comercialización; adicionalmente realice un préstamo personal a la compañía para dicha adquisición cuyo valor es de USD. 4.600 y que no devengo por estos dos años ningún tipo de interés; este año por necesidades económicas personales me vi obligado a solicitar al Presidente Ejecutivo Víctor Logroño se me cancele al menos USD. 1.900 con cargo a dicho préstamo.

Para el siguiente ejercicio económico prácticamente ya contamos con un valor pagado del vehículo de casi el 80% de su costo y solo quedarían 4 cuotas bancarias pendientes de pago, esto fortalece nuestra estructura financiera ya que el próximo año contaríamos con un activo cuyo valor total sería ya de la Compañía.

Las perspectivas dentro de este mercado y sector económico no son muy alentadoras, razón por la cual deberemos realizar un estudio minucioso del mismo y determinar que giro debemos dar a las actividades hasta el día de hoy realizadas.

Una vez más recalco mi compromiso constante de trabajar en beneficio de nuestra compañía y que el próximo ejercicio económico nos depare mejores resultados económicos para todos.

MBA.



Eduardo Logroño Menzalde

Gerente General.