



Av. Alonso de Angulo #1022 y César Chiriboga Telf: 2611-822
Av. Seis de Diciembre N44-273 y Abdón Calderón Muñoz Telf: 2921-611

Quito, 31 de Marzo del 2.009

Señores Socios
AUTOMOTRIZ ABTOLADA
RODRIGO ESPINOSA CIA. LTDA.
Presente.-

De conformidad con los Estatutos de la empresa, y como obligación determinada en las Leyes ecuatorianas a través de la Superintendencia de Compañías, y como responsabilidad propia mía, me permito poner a consideración de la Junta General de Accionistas el presente informe de gerencia, sobre las actividades más importantes que se han desarrollado durante el ejercicio económico del 2008 y que han incidido directamente en sus resultados.

Para tener un ordenamiento del presente informe lo dividiré en tres temas que considero los más importantes.

1. - Administrativo
2. - Económico
3. - Comercialización

1. ADMINISTRATIVO:

Sobre este tema me permito informar que en el año 2008 se ha mantenido la misma estructura administrativa, contando actualmente con 11 personas incluida mi persona, que prestamos nuestros servicios en relación de dependencia. Todos los documentos de cada departamento se mantiene archivados perfectamente organizados y foliados, por lo que cualquier documentación que se requiera por parte de los socios de la empresa, principalmente de los documentos contables que sirven de soporte a los Estados Financieros que fueron entregados por la secretaria a cada uno de sus socios, se encuentran a su disposición en nuestra oficinas.



2. ECONOMICO:

Durante el ejercicio anterior se pudieron cumplir los objetos trazados, habíamos estado trabajando en hacer contacto con nuevos proveedores, lo cual se cristalizó durante este ejercicio fiscal, ajustándonos a lo que el proveedor nos exigía un mínimo para importación, tuvimos que buscar financiamiento a través de un préstamo de corto plazo a 12 meses, con el Banco del Pichincha, el mismo que tuvimos que instrumentarlo en el mes de junio del 2.008 y estaremos terminando de cancelar este desembolso en junio del 2.009, las cuotas programadas y ajustables trimestralmente es de \$ 2.658.98, lo hemos estado cubriendo puntualmente y hasta la fecha no hemos caído en mora.

Debemos tomar en cuenta que el diferencial cambiario afecta directamente a nuestro costo de ventas, por la brecha entre el Euro y el dólar de un promedio de un 35% al alza, ya que los proveedores del exterior ya no quieren negociar en dólares ante la escalada alcista del euro, y como el precio de reposición siempre está apuntalándose al alza con los países que negociamos cuyas monedas son el yuan y el rublo, que han tenido una fuerte recuperación ante el dólar; la empresa no puede correr riesgos de iliquidez para futuras importaciones, he decidido manejarnos a futuro en forma muy cauta y conservadora tomando en cuenta la gran crisis mundial que afecta el planeta.

Sin embargo la empresa ha arrojado utilidades,, la misma que es de \$7.205.21 que luego de la distribución del 15% a trabajadores y el 25% de impuesto a la renta queda una utilidad repartible a los socios de \$ 4270.24.

Cabe anotar que al incrementar las ventas también la empresa se ha visto obligada a aumentar la búsqueda de financiamiento para consolidar las expectativas de los objetivos propuestos por la administración de la empresa, no obstante, la empresa goza de liquidez y salud económica, lo que se traduce en solidez frente al sistema bancario lo cual es un punto a favor al momento de requerir financiamiento para las operaciones de la misma Del mismo modo la empresa goza de buena imagen frente a sus proveedores tanto nacionales como extranjeros, pues hemos sabido cumplir con todos los compromisos adquiridos por nuestra firma, posesionándonos como uno de los clientes preferenciales para las importadoras que nos han dado preferentes descuentos y excelente atención por la solidez y seriedad que ha sabido mantener la empresa..

Otro objetivo trazado el año anterior fue el de construir nuestras propias oficinas, lo cual se ha cumplido y estamos en proceso; la construcción está bastante avanzada, estamos en los últimos acabados con los contratistas de muebles, oficinas, instalaciones, estimamos que durante el 2.009 este objetivo estará cumplido, recordamos a los socios que por este concepto también mantenemos un préstamo hipotecario que lo terminaremos de pagar en enero del año 2.012.

3. COMERCIALIZACION



Para nuestra línea LADA, durante el año 2008, hicimos varias importaciones para poder atender el mercado local, dirigido especialmente a las aseguradoras y a los concesionarios. Ha valido la pena el haber invertido en esta línea ya que prácticamente no tenemos competencia alguna, ya que uno de nuestros competidores ha dejado de serlo pues se ha dedicado a los vehículos chinos, lo que nos permite convertirnos en los líderes de los vehículos LADA.

Para mantener las líneas alternas, hemos decidido invertir solamente lo que rota y para reposición en las piezas coreanas, pero en la línea brasilera del Fiat Uno, vemos que vale la pena invertir un poco más, ya que se ha notado en el mercado escasez de oferta y aumento en la demanda de este tipo de repuestos, por lo que se podría mantener un mercado interesante.

Para el próximo ejercicio fiscal estamos trabajando haciendo estudio de mercado con las marcas JINBEI, PEUGEOT, RENAULT, CITROEN, creemos conveniente buscar nuevos mercados y nuevos proveedores con el afán de extendernos y poder mantenernos en este mercado, se ha invertido en información digital, catálogos, listas de precios, estamos en contacto con posibles proveedores en el exterior, estaremos listos para empezar la nueva inversión en el 2.009 siempre y cuando las circunstancias de crisis mundial nos lo permita, pues todos los indicadores económicos señalan a una recesión debido a la disminución de las remesas de los migrantes y de la caída del costo del barril del petróleo, lo que hace que exista menos consumo. El panorama no se presenta nada alentador pero confiamos que nuestras autoridades tomen los correctivos necesarios y los ajustes convenientes para que toda la economía se vea apuntalada y la crisis mundial no nos afecte exageradamente.

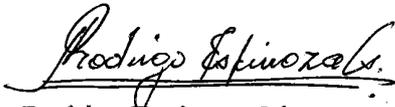
Debemos tomar en cuenta las últimas medidas del gobierno referente a las importaciones, pues por el período de un año se han realizado ajustes arancelarios y tasas de salvaguardia y nuevas normas que como importadores debemos cumplir, porque así lo ha determinado el CONCAL, el COMEXI, y el INEN. Todas estas medidas arancelarias a la larga afectan nuestra actividad comercial y tal vez el nuevo ejercicio fiscal no sea tan alentador como el que estamos informando en el 2.008.

Realmente me encuentro satisfecho por el trabajo y metas logradas dentro del ejercicio fiscal que termina, somos optimistas y debemos trabajar con más alegría para que podamos seguir creciendo aunque sea a paso lento pero seguro, siempre manteniendo nuestra política conservadora y analítica que siempre nos ha caracterizado, no veo la necesidad de embarcarnos en empresas riesgosas que a la larga no sabemos lo que se puede obtener, hasta que la economía mundial muestre franca recuperación, pues hemos palpado una crisis agobiante y preocupante que afecta directamente al comercio.



Es todo cuanto tengo que informar, cualquier aclaración y/o ampliación al presente informe favor comunicarme y procederé inmediatamente a satisfacer sus requerimientos.

Atentamente,



Rodrigo Espinosa Gómez
GERENTE GENERAL
ABTOLADA CIA. LTDA.

