Quito, 28 de Marzo del 2.013

Señores Socios
AUTOMOTRIZ ABTOLADA
RODRIGO ESPINOSA CIA. LTDA.
Presente.-

De conformidad con los Estatutos de la empresa, y como obligación determinada en las Leyes ecuatorianas a través de la Superintendencia de Compañías, y como responsabilidad propia mía, me permito poner a consideración de la Junta General de Accionistas el presente informe de gerencia, sobre las actividades más importantes que se han desarrollado durante el ejercicio económico del 2012 y que han incidido directamente en sus resultados.

Para tener un ordenamiento del presente informe lo dividiré en tres temas que considero los más importantes.

1. - Administrativo
2. - Económico
3. – Comercialización

1. ADMINISTRATIVO:

Sobre este tema me permito informar que en el año 2012 se ha modificado la estructura administrativa, iniciando el ejercicio fiscal con 12 empleados, y hemos terminado con una nómina de 10 empleados, uno que se separó por renuncia voluntario, otro porque se ha acogido a su derecho a la jubilación por el tiempo de trabajo. contando actualmente con 10 personas, que prestan sus servicios en relación de dependencia. Todos los documentos de cada departamento se mantienen archivados perfectamente organizados y foliados, por lo que cualquier documentación que se requiera por parte de los socios de la empresa, principalmente de los documentos contables que sirven de soporte a los Estados Financieros que fueron entregados por la secretaría a cada uno de sus socios, se encuentran a su disposición en nuestra oficinas.

Hemos cumplido también con el cronograma de implementación de Normas Internacionales de Información Financiera NIIF, que empezamos el año 2010 y como consecuencia de lo cual hemos tenido reuniones de trabajo con el Ing. CPA Rodrigo Javier Espinosa, para definir las políticas, los ajustes y todo lo que sea necesario para poder presentar la segunda conciliación del Patrimonio Neto 2012.

2. ECONOMICO:

Durante el ejercicio anterior se pudieron cumplir las metas trazadas, se logró hacer contacto con nuevos proveedores, lo cual se llegó a cristalizar durante este ejercicio fiscal, y estimo que se han hecho buenos negocios, se hicieron varias importaciones y también debo informar que tuvimos siniestralidad en tres de nuestras cargas por lo que fue necesario presentar denuncia en la Fiscalía y reclamo a la aseguradora, la misma que nos aplicó descuentos que se tradujeron en pérdida para la empresa, pese a lo cual si hemos generado riqueza, pues hemos logrado rotar nuestros inventarios y a pesar de todas las dificultades también hemos generado utilidades.

Estoy cancelando los préstamos que los socios hicieron como quirografarios, pero que ingresaron a la cuenta de la empresa, para aprovecharlos en importaciones, también continuamos pagando las cuotas del vehículo a los socios que nos facilitaron el dinero para evitar disminución de la liquidez de la empresa.

En el mes de agosto de 2012 se hizo un préstamo al Banco del Pichincha, el producto se llama préstamo productivo a una tasa fija de 11.20% a un plazo de 18 meses, el primer pago se lo hizo el19 de septiembre de 2012 y terminaremos de pagar este ptmo de $30.000 (TREINTA MIL DOLARES AMERICANOS) el 11 de febrero de 2.014. La cuota convenida es de $1.818.34, el interés que se pagará por este préstamo es de $2.729.97, este dinero se utilizó para importaciones.

Cabe anotar que este Ejercicio Fiscal 2012 particularmente ha sido muy provechoso para la empresa, hemos tenido un crecimiento sostenido gracias a la inversión que se ha realizado con la página web, que nos ha permitido darnos a conocer a nivel nacional lo cual ha incrementado nuestras ventas y nos ha permitido darnos a conocer dentro y fuera del país.

Nuestra sucursal Matriz, ha duplicado prácticamente su gestión, lo cual es digno de felicitaciones a ese punto de venta, igualmente al

punto de venta de la Alonso de Angulo, en este año 2012, ocupó el primer lugar en ventas, nuevamente en este año debo informar que solo se nos está quedando en el camino nuestra sucursal de la 6 de Diciembre, y creo que debemos tomar medidas para analizar y determinar qué pasa con ese punto de venta, por lo que sugiero rotar al personal de ventas de un punto a otro para estudiar el comportamiento de las ventas y al final del próximo ejercicio fiscal hacer una medición de seguimiento con este punto de venta.

La empresa hizo el registro del token en el Banco Central del Ecuador para poder obtener la clave para poder enviar documentos con firma digital y trabjar con el ECUAPASS.

Hay que recalcar el gran trabajo realizado por el Ing. Javier Espinosa y de la gestión administrativa de la empresa para las importaciones y para las ventas que se han realizado en el Ejercicio Fiscal 2012. Se ha hecho inversión importante en este campo y nuestras ventas se han incrementado también.

Como socio mayoritario y con la aprobación de todos los socios, he solicitado que las pérdidas generadas por los siniestros sufridos en el año 2012, no se reflejen en los estados financieros porque no sería una clara apreciación de lo que realmente esta ocurriendo en la empresa, por tal motivo esos valores los vamos a asumir todos los socios para disminuir más bien nuestro pasivo con la empresa.

Por todas estas medidas adoptadas, debo manifestar que la empresa ha generado utilidades por **$8.208.77** después de participación trabajadores, Impuesto a la Renta y Reservas.

3. COMERCIALIZACION

Durante el año 2.012, hemos mantenido el mismo esquema planteado durante el año 2.011, es decir, se ha incrementado nuestra inversión en RENAULT, con cuya marca nos hemos logrado posicionar en el mercado y poco a poco nos hemos dado a conocer. Estimo que esta marca tenemos que desarrollarla y prestarle gran atención, pues no existe mayor oferta a nivel nacional y los oferentes tienen costos muy elevados por lo que es imperativo que se siga realizando importaciones para poder mantener nuestro status.

Justo reconocimiento al trabajo de nuestro Presidente saliente, el Ing. CPA Javier Espinosa que ha logrado buenos precios con algunos proveedores y con otros hemos tenido que dejar de trabajar por

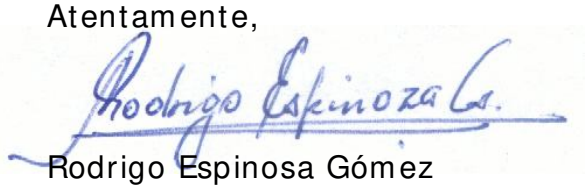
cuanto nos han incrementado nuestros costos y los plazos no han justificado el esfuerzo que ha hecho la empresa por cumplir con este tipo de proveedor, por lo cual dejaremos de trabajar con uno de ellos y haremos provisiones mensuales para poder hacer importaciones y nosotros nos autofinanciemos con nuestros propios recursos, los excedentes de liquidez se enviarán a la cuenta de ahorros para su capitalización.

Aparte de esta novedad, nuestra empresa continúa con su crecimiento lento pero sostenido, como lo había mencionado anteriormente.

En este año haremos especial atención con el talento humano de la empresa, procuraremos el cumplimiento de las normas de Seguridad y Salud en el Trabajo, la empresa se encuentra empeñada en brindarles a todos un ambiente de trabajo optimo y dentro del marco amparado por nuestro propio reglamento. Se dio capacitación en actualización laboral, administración de bodegas, expertos tributarios, en ese sentido la empresa ha hecho inversiones importantes que se reflejan en la transparencia de sus resultados.

Es todo cuanto tengo que informar, cualquier aclaración y/o ampliación al presente informe favor comunicarme y procederé inmediatamente a satisfacer sus requerimientos.

Atentamente,



Rodrigo Espinosa Gómez
GERENTE GENERAL
ABTOLADA CIA. LTDA.