Quito, Diciembre 31 del 2007.

Señores
Accionistas Vitafarma Cia. Ltda.
Presente.-

Por medio del presente quiero poner en consideración el trabajo realizado por la Gerencia en el año 2007 para el mejoramiento de los ingresos y la optimización de los recursos.

En el tercer año de vida de la Empresa se ha procedido a trabajar mas en el campo de las ventas, para lo cual se ha buscado un socio estratégico para dichas ventas como es el Comisariato del Ejercito.

Las ventas de este año ha sido de :

Ventas Nacionales USD 2.104,00

Como podrán darse cuenta la Empresa en este año a trabajado ya en otras presentaciones del producto que comercializa, por lo que se pretende que tenga una buena acogida en el público, para la cual el Marketing va hacer una herramienta muy importante para el despunte en este año.

Nuestros costos de operación son los siguientes:

Costos de Materia Prima USD 815,30

Como podrán darse cuenta la utilidad operacional es de USD 1.288,70 lo que quiere decir que nuestras ventas y costos van por buen camino, y nuestros gastos administrativos fianancieros son de USD 1.248,00 lo cual nos da una utilidad USD 40,70 la misma que es por gastos administrativos mínimos ya que otros gastos han sido asumidos por los accionistas.

Para terminar quiero dejar en claro que se ha venido trabajando en este año con un cliente potencial como es El Comisariato del Ejercito, y otros clientes adicionales.

Es todo lo que puedo decir en este año de labores, y como todos deseamos que el año que viene sea mejor para las aspiraciones de la Empresa y todas las expectativas para el año 2008, se realicen.

Atentamente,

Azucena López

Ing. Azucena López
GERENTE GENERAL