

94422

Quito, Diciembre del 2006.

Senores
Accionistas Vitafarma Cia.Ltda.
Presente.-

Por medio del presente quiero poner en consideracion el trabajo realizado por la Gerencia en el año 2006 para el mejoramiento de los ingresos y la optimizacion de los recursos.

En el segundo año de vida de la Empresa se ha procedido a trabajar mas en el campo de las ventas, para lo cual se ha buscado un socio estrategico para dichas ventas como es el Comisariato del Ejercito.

Las ventas de este año ha sido de:

Ventas Nacionales USD 2.022,26

Como se pueden dar cuenta la Empresa en este año a trabajado en la comercializacion de los productos, la campana de Marketing realizada es muy importante para las ventas realizadas.

Nuestros costos de operacion son los siguientes:

Costos de Materia Prima USD 660,37

Como se puede ver la utilidad generada en este periodo es de USD 1.361,89, lo que demuestra una buena optimizacion de recursos y nuestros gastos administrativos Financieros son de USD 1.299,82 lo cual nos da una utilidad de USD 62,07 la misma es por gastos administrativos que han sido asumidos por los accionistas.

Para terminar quiero dejar en claro que se ha venido trabajando en este año con un cliente potencial como es el Comisariato del Ejercito, y otros clientes adicionales.

Es todo lo que puedo decir en este año de labores, y como todos deseamos que el año que viene sea mejor para las aspiraciones de la Empresa y todas las expectativas para el año 2007, se realicen.

Atentamente,

Azuena Lopez
Ing. Azucena López
GERENTE GENERAL

