

Quito, Diciembre 31 del 2012.

Senores
Accionistas Vitafarma Ecuador Cia.Ltda.
Presente.-

Por medio del presente quiero poner en consideracion el trabajo realizado por la Gerencia en el ano 2012 para el mejoramiento de los ingresos y la optimizacion de los recursos.

En el sexto afio de vida de la empresa se ha procedido ha trabajar mas en el campo de las ventas, para lo cual se ha buscado un socio estrategico para dichas ventas como es el Comisariato del Ejercito, Comisariatos Santa Maria y toda la cadena de Corporation La Favorita.

Las Ventas de este ano han sido de:

Ventas Nacionales	USD 213,416.50
-------------------	----------------

Como podran darse cuenta la empresa en este ano ha trabajado ya en otras presentaciones del producto que comercializa, por lo que se pretende que tenga una buena acogida en el publico, para lo cual el Marketing va hacer una herramienta muy importante para el despunte en este ano.

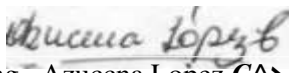
Nuestros Costos de Operacion son los siguientes:

Costos de Materia Prima	USD 97,740.98
-------------------------	---------------

De tal manera la utilidad operational es de USD 115,675.52 lo que quiere decir que nuestras ventas y costos van por buen camino, y nuestros gastos administrativos, ventas y financieros son de USD 117,857.34 lo cual nos da una perdida de USD 2,181.82.

Para terminar quiero dejar en claro que se ha venido trabajando en este ano con un cliente potencial como es la cadena de Corporation La Favorita, y otros clientes adicionales.

Es todo lo que puedo decir en este ano de labores, y como todos deseamos que el ano que viene sea mejor para las expectativas y aspiraciones de la empresa se realicen en este ano 2013.


Ing.. Azuccna Lopez C^>
GERENTE GENERAL
Atentamente,