



Telecomunicaciones
Ave. General Bursabach 1277 y Giovanni Farina PB. LSC. No. 10
Tel: (593) 2 2 851040
Fax: (593) 2 2 851040
Email: ventas@siselvycom.com
RUC: 1791875656001

Quito, 30 de Marzo del 2014

Informe de Gerencia Correspondiente al Período Comprendido del 01 de Enero al 31 de Diciembre 2014

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General de **SISTELVYCOM CIA LTDA.** Pongo a consideración de ustedes, el informe de labores cumplidas por esta administración, para el ejercicio económico del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2014.

1. AREA COMERCIAL

En el área de ventas los resultados han permitido mantener la operación, pese a las dificultades internas experimentadas durante todo el período.

Para este período las ventas se han ubicado en el orden \$ 170000.00, lo que ha permitido mantener la operatividad de la compañía, cumpliendo con los compromisos de proveedores y clientes así como del recurso humano de la compañía.

2. AREA DE RECURSO HUMANO

- Se ha procurado capacitar al personal para el desenvolvimiento de sus funciones según el requerimiento de cada área. La empresa en el período que se informa ha cumplido con todas las obligaciones laborales exigidas de acuerdo al derecho laboral.
- Se ha buscado en todo momento mantener la estructura óptima de personal, para poder mantener la operación dentro de las nuevas exigencias de costo y eficiencia, a las que la dolarización nos obliga.
- En lo relacionado a las remuneraciones de ninguna manera la Empresa estuvo fuera de los salarios que se encuentran en el mercado de acuerdo a la Ley y considerando además las diferentes ubicaciones del trabajo así como las compensaciones o bonificaciones.

3. AREA FINANCIERA

Los resultados obtenidos en Balance que se presenta anexo al presente informe de gerencia para los accionistas de la empresa son completamente confiables y respaldados y contienen el periodo correspondiente del 1 de enero del 2014 al 31 de diciembre del 2014. La empresa se encuentra al día en sus obligaciones fiscales.

4. RECOMENDACIÓN

Este año se debería procurar mejorar las estrategias de comercialización para obtener resultados óptimos e imos introduciendo en el mercado nacional

Es recomendable que la empresa capitalice nuevamente su utilidad a fin de fortalecer un patrimonio para así tener acceso a créditos sin estar sujetos a entregar garantías reales y como consecuencia obtener nuevos contratos.

El enfoque financiero debe ser la rotación del capital de trabajo, para facilitar en sus procesos el reingreso del dinero en menor tiempo y de esta manera cubrir las necesidades de fondos generadas por el crecimiento propio de negocio, lo cual permitirá agilizar toda la operación.

Tanto la información financiera como los respectivos balances se encuentran a disposición de los señores accionistas.

Quito a 31 de Diciembre del 2014

Atentamente:



Ing. Víctor Yunda P.
GERENTE GENERAL