

Quito, 8 de Marzo de 2010

Señores:

Accionistas de Quimires Cía. Ltda.

Quimires Químicos y Resinas Cía. Ltda.

Presente.-

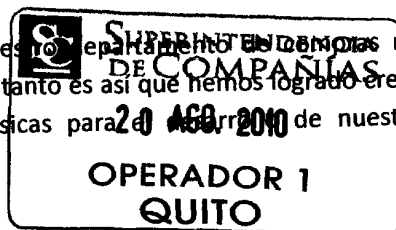
Yo, Esteban Dávila Villacis, con C.I. N°. 1713701371, en mi calidad de Gerente General de Quimires, Químicos y Resinas Cía. Ltda., me permito presentar el informe de Actividades de la Empresa, correspondiente al año 2.009 (Del primero de enero al treinta y uno de diciembre).

En la parte administrativa hemos implementado procedimientos internos para los procesos de compras, ventas, exportación y logística con el fin de organizar la empresa, estableciendo funciones, responsabilidades y políticas que nos ayuden a continuar de manera eficiente nuestra operación y asegurar un crecimiento sostenido en el tiempo. Hemos evaluado nuestro sistema contable Milenium y vemos que es necesario invertir en el 2011 en un nuevo sistema más completo y vaya acorde a nuestro crecimiento y volumen de información.

Al analizar la estructura y organigrama de Quimires, creemos necesario dividir las funciones de ventas y cobranzas, es decir; necesitamos en el 2010 crear el puesto de Jefe de crédito y cobranza, con el fin de llevar un control más detallado y al día de nuestro activo cuentas por cobrar y que esta persona sea la encargada de suministrar a la gerencia una proyección de ingresos por concepto de recuperación de cartera.

En cuanto a nuestra labor de ventas es notable el crecimiento de \$194,245.37 (ciento noventa y cuatro mil doscientos cuarenta y cinco con 37/100) en el pasado 2008 a \$ 751,766.52 (setecientos cincuenta y un mil setecientos sesenta y seis con 52/100) al periodo 2009, es decir un 287% con referencia al 2008. Este crecimiento es dado por la transparencia en nuestras negociaciones y la confianza que la empresa genera en el mercado, además de la excelente relación entre el precio y el beneficio en todos nuestros productos y servicios.

La notable labor en ventas no hubiera sido posible si nuestro departamento de ventas no hubiera ejecutado su tarea con eficiencia y responsabilidad, tanto es así que hemos logrado crear alianzas estratégicas con socios-proveedores que son básicas para el desarrollo de nuestra



actividad. El Objetivo para el año 2010 es calificar a QUIMIRES como distribuidor directo de PETROECUADOR.

La utilidad Bruta del Ejercicio fue de \$ 25,065.93 dólares americanos quedando como Utilidad Neta del ejercicio la cantidad de \$ 16,235.9 dólares americanos, de esta, \$ 811.80 dólares americanos constituyen la reserva legal (corresponde al 5% de la utilidad) y los restantes \$ 15,424.1 dólares americanos forman la utilidad a repartirse entre los accionistas. Esta utilidad se recomienda a los socios reinvertir en la misma empresa como Capital de Trabajo y fortalecer el Patrimonio de la misma.

Por concepto de impuesto a la renta Quimires generó como resultado de sus operaciones \$ 5,411.97 dólares americanos y por participaciones a trabajadores \$ 3,759.89 dólares americanos.

El porcentaje de la utilidad corresponde a 3.33% del total de las ventas, es decir que se duplico la rentabilidad obtenida en el 2008. Las expectativas del 2010 es llegar al 8% que es la media del sector. La empresa posee un crédito tributario por concepto de I.V.A. de \$ 43,580.42 dólares americanos, que pretende recaudar en el periodo 2010 con el fin de mejorar la liquidez de la empresa.

Atentamente,



Esteban Dávila Villacis
GERENTE GENERAL

