

Quito, 16 de abril del 2.018

Señores:

ACCIONISTA DE EMDIQUIN.

EMPRESA DE DILUYENTES Y QUIMICON INDUSTRIALES CIA. LTDA.

Presente.-

Yo, Ing. Jorge Edmundo Dávila Toro, en mi calidad de Gerente General de EMDIQUIN, Empresa de Diluyentes y Químicos Industriales Cia. Ltda., me permito poner a consideración de Uds. el presente informe de actividades de la Empresa, correspondiente al año 2.017 (Del primero de enero al treinta y uno de diciembre).

Como se puede ver en el reporte del Estado de Pérdidas y Ganancias, que se adjunta, durante el año 2.017 con respecto al ingreso total por ventas se obtuvo un incremento del 19,62 % con respecto al año 2.016, este incremento en las ventas se debe al diseño de nuevas políticas que se implementaron en la estructura del mercado nacional para la comercialización de los diferentes tipos de thinneres. Se enfocó el diseño con estos productos, ya que constituyen el eje principal alrededor del cual podemos hacer girar las ventas de los restantes productos que comercializa Emdiquin actualmente.

La nueva estructura de comercialización, implicó un incremento sustancial de personal e infraestructura en el área comercial de Emdiquin, además esta decisión constituyó para que en este año se ingrese al mercado nacional con otras líneas de productos, principalmente para el sector agrícola, pinturas y se está consolidando la comercialización de algunos productos de ferretería.

Además la nueva estructura de comercialización, en el año 2.017 implicó un incremento en los costos y gastos comparado con el año 2.016 en un 20,55 %. Comparado este incremento de los costos totales con el incremento de las ventas, no existe diferencias significativas; sin embargo, la utilidad del ejercicio para el año 2.017 es apenas de un 0,25 % de las utilidades del año 2.016, a pesar que en este período (año 2.017) se incrementó a la utilidad como pasivo diferido la revalorización de los activos como efecto de la aplicación de las NIF. Esta disminución producida en las utilidades, se debe principalmente por la gran restricción producida en la economía nacional y, además debido a cierta competencia desleal que caotizó el mercado nacional de thinneres.

Con la finalidad de tener un mejor servicio a los clientes, se incrementó el parque automotriz, lo que motivó para crear una nueva empresa especializada exclusivamente en transportar los productos que comercializa Emdiquin. Esta empresa se denomina E.T.P. Empresa de Transportes del Pacífico.

En las áreas administrativa, de producción, contable y comercial el Sistema Milenium con el que se estaba trabajando, tenía muchas deficiencias operativas; razón por la cual, fue necesario adoptar un nuevo sistema que vaya a satisfacer los requerimientos de las diferentes áreas. Es así como luego de analizar las distintas ofertas existentes en el mercado, se decidió por adquirir el Sistema SAPbo, el implementar este nuevo sistema ha creado pequeñas dificultades que se han ido superando, pero los beneficios que se ha logrado en agilidad, presentación de reportes y la versatilidad para los requerimientos de quienes laboramos en Emdiquin.

La Empresa ha continuado produciendo y comercializando bajo estrictas normas de calidad, cumpliendo normas establecidas en el sistema de gestión de seguridad y salud en el trabajo, mediante la implementación de controles, automatización y mejoras en los procesos de producción.

Atentamente,



Ing. Jorge-E. Dávila Toro

GERENTE GENERAL

EMDIQUIN