

La compañía limitada SINERGY TEAM, nació hace 10 años como una alternativa para solventar las mejores soluciones informáticas a nuestros clientes usando una de nuestras estrategias, nuestro recurso humano altamente calificado.

Las decisiones y gestiones realizadas han sido encaminadas a conseguir el sueño de ver a nuestra empresa, eficiente, fuerte, segura y que prevalezca en el tiempo, Ello ha implicado cambios estructurales y sacudir esquemas mentales, para hacer de nuestra empresa, una organización inteligente, capaz de adaptarse en forma rápida y eficiente a los cambios de su entorno y obtener ventajas frente a un mercado cada vez más competitivo.

Los buenos resultados de Sinergy Team en el año 2012, nos ubica como el mejor canal a nivel de Ecuador.

Sinergy Team Cia Ltda. Al concluir el ejercicio económico del año 2012, presenta un crecimiento sostenido, organizado y planificado, no solamente en términos cuantitativos, sino también cualitativos, conforme las metas y objetivos plateado en su Plan Estratégico para el periodo 2012-2015.

La Gerencia General ha desplegado su gestión sobre la base de la normativa interna y externa, aplicando los principios y valores empresariales

## **SITUACION ECONOMICA**

Para el año 2012 el nivel de ventas asciende al valor 3.102.710, con respecto al 2011 hemos crecido en un 262%, es necesario indicar que de este valor el 20% corresponde a venta de servicios, línea de producto que de acuerdo la planificación estratégica es la línea propia de nuestro negocio de mayor

Quito: Camilo Gallegos N40-77 y Miguel Albornoz

Telf.: (593-2) 2466-742 / 3520-082 / 3520-985

Guayaquil: Cdla. Vernaza Solar 11 Norte Mz 9 Piso 2.

Telf. (593-4) 5019 921 / 5018-844

[www.sinergyteam.com.ec](http://www.sinergyteam.com.ec)

[www.gruposinergy.com.ec](http://www.gruposinergy.com.ec)

rentabilidad, consiguiendo paso a paso cumplir con la diversificación de líneas de productos.

En cuanto al crecimiento de Gastos Administrativos y Ventas de igual manera presenta un crecimiento del 160%, dentro del factor del incremento se debe a la reestructura del departamento comercial, liquidando al personal que no cumplía con su cuota previamente establecida y la siniestralidad sufrida en la empresa.

Con mayor claridad pueden observar en forma resumida la información, en el cuadro adjunto

**SINERGY TEAM CIA LTDA  
ESTADO DE RESULTADOS COMPARATIVOS  
2011-2012**

	2011	2012	%
<b>INGRESOS OPERACIONALES</b>			
Ventas netas	1.185.042	3.102.710	262%
Menos: Costos de operación	-923.826	-2.660.255	288%
<b>Utilidad en operación</b>	<b>261.215,60</b>	<b>442.454,39</b>	169%
<b>Menos: GASTOS OPERACIONALES</b>			
Gastos de administración y ventas	-234.243,72	-373.696	160%
<b>Menos: GASTOS NO OPERACIONALES</b>			
<b>Más: Otros ingresos no operacionales</b>	159,30	2.512	
<b>Resultado del ejercicio antes de parte e imptos</b>	<b>27.131,18</b>	<b>71.269,94</b>	263%
Participación laboral	4.069,68	-10.690,50	
Impuesto a la renta	5.652,98	-14.054,77	
Reserva legal	895,06	-4.705,30	
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>16.513,46</b>	<b>41.819,37</b>	253%

Quito: Camilo Gallegos N40-77 y Miguel Albornoz  
Telf.: (593-2) 2466-742 / 3520-082 / 3520-985  
Guayaquil: Cda. Vernaza Solar 11 Norte Mz 9 Piso 2.  
Telf. (593-4) 5019 921 / 5018-844

[www.sinergyteam.com.ec](http://www.sinergyteam.com.ec)  
[www.gruposinergy.com.ec](http://www.gruposinergy.com.ec)

El buscar nuevos segmentos de mercado a contribuido alcanzar los resultados indicados.

## CUMPLIMIENTO DE NORMATIVAS

Para nuestra empresa la implementación de Niffs, ha sido una tarea compleja, difícil, en buscar políticas flexibles para nuestro segmento de mercado que no limite el crecimiento de nuestra empresa. El departamento financiero ha realizado alianza con nuestro Mayorista para recibir beneficios en capacitaciones prácticas-teóricas sobre este tema.

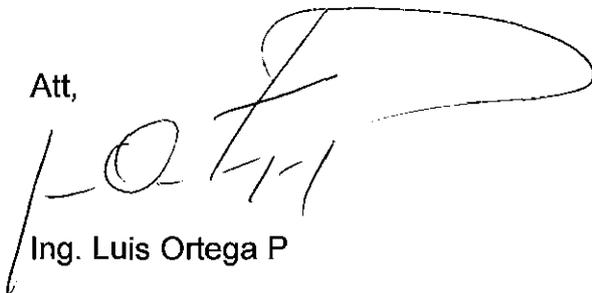
En cuanto a Seguridad Ocupacional, hemos iniciado el proceso de formalizar y contar con delineamientos aprobados ante el MRL

## NUEVOS RETOS

- Buscar el fortalecimiento y Sostenibilidad de una oficina operativa que pueda atender la región Costa
- Metas para Diversificación de Líneas y Clientes, en forma más agresiva
- Alianzas estratégicas con empresas afines a la nuestra con el objetivo de formar un Grupo de empresa que puedan brindar soluciones informáticas completas.

Finalmente extender un sincero agradecimiento a todos aquellos que conformamos Snergy Team, ya los resultados responden a una sola visión y trabajar con lealtad, honradez y dedicación.

Att,



Ing. Luis Ortega P

GERENTE GENERAL

Quito: Camilo Gallegos N40-77 y Miguel Albornoz

Telf.: (593-2) 2466-742 / 3520-082 / 3520-985

Guayaquil: Cdla. Vernaza Solar 11 Norte Mz 9 Piso 2.

Telf. (593-4) 5019 921 / 5018-844

[www.sinergyteam.com.ec](http://www.sinergyteam.com.ec)

[www.gruposinergy.com.ec](http://www.gruposinergy.com.ec)