

Santo Domingo, 22 de mayo del 2009.

COVERTOSA

Señores

**SUPER INTENDENCIA DE COMPAÑIAS**

Ciudad.-

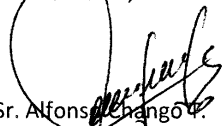
En mi calidad de Gerente designado en junta de accionistas y previamente registrado en el Registro Mercantil de esta ciudad. Presento el informe de actividades económicas efectuadas en el periodo del 1 de enero al 31 de Diciembre del 2008.

1. Los Activos llegan a un saldo de \$ 1'305.806.31 que están compuestos mayoritariamente por el Inventario de Mercadería que es por el 73% de este rubro y el restante 27% corresponde a Anticipos de Impuestos y Cartera.
2. La Cartera de Clientes fue comprada casi en su totalidad por el mayor accionista con la aprobación de los socios en junta general dejando una cuenta por pagar de \$ 272.478.25
3. De la totalidad de los Pasivos corrientes se registra que el 57% corresponde a proveedores de Mercadería que se mantienen mensualmente por el giro del negocio, el valor restante de este rubro esta distribuido en deudas con Servicio de Rentas Internas, con proveedores de servicios e Impuestos y beneficios de Ley.
4. Nuestro patrimonio neto asciende a \$ 194.456.40 que esta compuesto por una Reserva Legal y facultativa acumulada de \$ 34.658.34, una utilidad acumulado de ejercicios anteriores por el valor de \$ 104.604.59 y la utilidad del ejercicio líquida después de impuestos por \$ 55.193.47.
5. Los ingresos netos del año fueron de 11'508.727.51 y los costos netos de estos son el 93.31% lo cual deja una utilidad bruta del 6.69% anual, menos los gastos de Ventas y Administración que corresponden al 4.92% con respecto a las Ventas constituyen el margen de utilidad líquida del 1.27% anual del ejercicio económico del 2008.
6. Se realizo una distribución de utilidades entre lo socio del 10% para cada uno y con el 90% restante se mantiene en las arcas de la Compañía para mantener la liquidez de la misma.

**PROYECCIONES:**

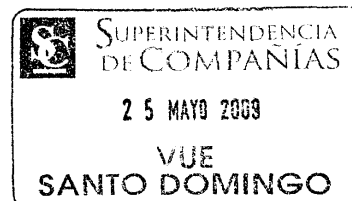
7. Se prevé para esta año tratar de mantener toda la zona de Santo Domingo y Esmeraldas de mercado sin dejar de controlar la Cartera, ya que por razones globales no se espera un crecimiento.
8. Mantener y robustecer la líneas de consumo sin descuidar el stock de inventario para que no genere gastos de amortización de capital.

Atentamente,

  
Sr. Alfonso Changó

**GERENTE GENERAL**

**COVERTOSA COVERTURA TOTAL S.A.**



**COVERTURA TOTAL S.A.**