

INFORME ECONOMICO 2013

1.- INTRODUCCION.

En términos generales los indicadores económicos en el Ecuador en el año 2013 fueron positivos. A pesar de existir una balanza comercial negativa, se tuvo un incremento del 4% aproximadamente, algo por encima del promedio latinoamericano y el periodo se cerró con una inflación del 2,7%, una de las más bajas de la región. La deuda pública total llegó a 22.5 mil millones de dólares, correspondientes a 24% del PIB, cifra manejable pero que consideramos no debe crecer mucho más.

Se aprobaron la nueva ley de Comunicación y la reforma al Código Penal y el servicio de rentas internas incremento sustancialmente los ingresos fiscales siendo notorio su éxito en los juicios planteados.

Definitivamente después de haber disfrutado algunos años de bonanza económica en el Ecuador, el panorama para este año no es tan alentador; estaríamos entrando en una desaceleración del crecimiento debido a factores tanto internos como externos, como son la posible baja del precio del petróleo, nuestro principal rubro de exportación y una apreciación del dólar los cual encarece nuestras ventas al exterior.

Esto influye en el Transporte Terrestre ocasionando varios tipos de problemas, relacionados con la restricción de las importaciones, nuevas regulaciones, incremento del contrabando y aumento en el mercado informal en el transporte, como la de los productos que contienen transgénicos y la nueva legislación de productos que ingresan a nuestro país.

Como medida urgente implementamos un departamento de control de calidad, especialmente para atender los requerimientos de nuestros clientes con relación a la ubicación de nuestra flota, manejo de temperaturas, reportes, logística, entre otras funciones que apoyan a la gestión que nuestros principales ejecutivos que dedican horas y esfuerzos para sobrellevar los problemas mencionados.

Quiero resaltar un logro importante del periodo; el haber suscrito un contrato con una de las transnacionales más importantes de Europa como es la Aerolínea CARGOLUX dedicada al transporte aéreo de grandes cantidades de carga que llega a esa región.

El volumen de nuestras ventas en el año 2013, es menor con relación al año anterior, sin embargo nuestro índice de retorno es positivo ya que se busco una ruta más rentable en nuestras operaciones en el trayecto UIO-LTX, que da lugar a que nuestros

Costos operativos disminuyan sustancialmente obteniendo una rentabilidad positiva que años anteriores.

El proceso de transición del nuevo Aeropuerto Mariscal Sucre en Tababela, genero mayor estabilidad en las exportaciones de flor hacia Europa y USA. Teniendo en cuenta nuevas medidas de control y eficacia que han sido implementadas poco a poco y que nos permite mantenernos como empresa líder en el mercado del transporte de productos perecederos en el sector y en la ruta mencionada.

Para finalizar, quiero referirnos en términos muy especiales a nuestros colaboradores, incluyendo el excelente equipo ejecutivo, quienes día a día vienen esforzándose y se sienten cada vez más comprometidos con nuestra empresa; nuestro agradecimiento y reconocimiento.

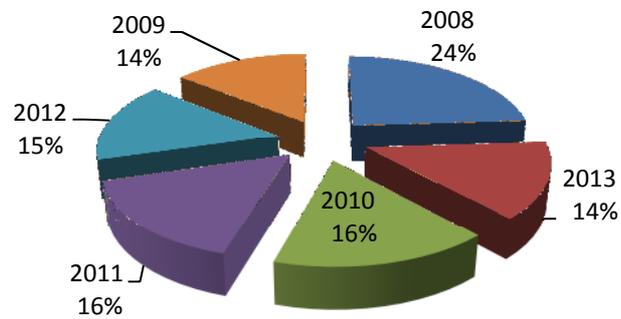
2.- MARCO CONCEPTUAL.

La gerencia de la compañía es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera – NIIF y del control interno determinado por la gerencia como necesario para permitir la preparación de estados financieros libres de errores materiales, debido a fraude o error. Por estas hemos presentado nuestros estados financieros cumpliendo con dichas normas al cierre del ejercicio económico 2013.

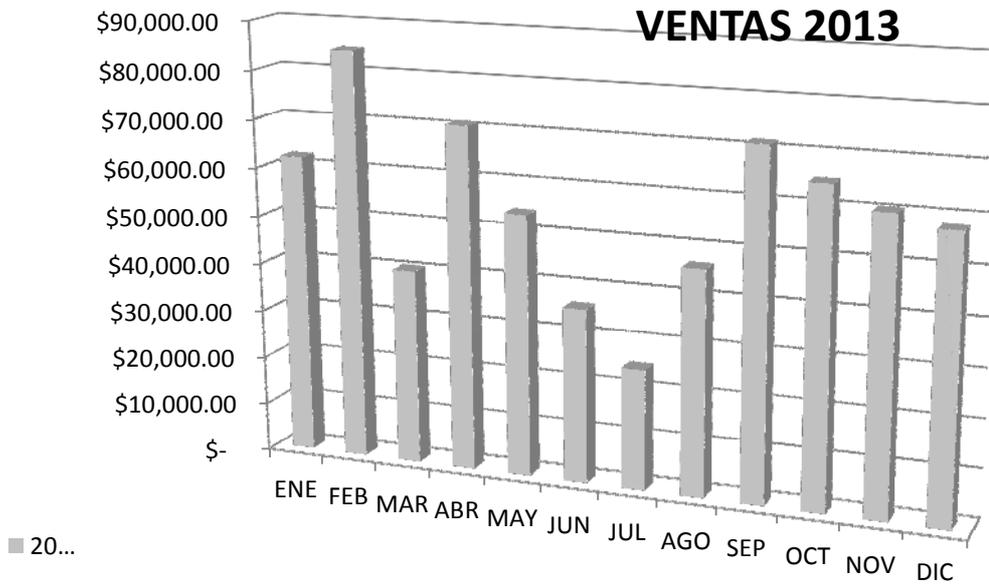
3.- HISTORICO DE VENTAS COMPARATIVO.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013
ENE	\$ 98.852,95	\$ 69.448,48	\$ 56.147,72	\$ 64.583,54	\$ 74.970,95	\$ 62.117,74
FEB	\$ 134.783,84	\$ 68.251,45	\$ 78.260,85	\$ 84.315,13	\$ 126.992,92	\$ 84.557,85
MAR	\$ 117.086,51	\$ 92.688,34	\$ 71.329,35	\$ 53.663,18	\$ 33.611,74	\$ 40.438,00
ABR	\$ 117.397,70	\$ 62.634,88	\$ 38.571,56	\$ 70.976,05	\$ 37.603,98	\$ 70.920,00
MAY	\$ 157.952,71	\$ 65.028,67	\$ 81.576,16	\$ 82.480,00	\$ 86.700,43	\$ 54.147,16
JUN	\$ 80.182,55	\$ 32.425,92	\$ 55.595,81	\$ 59.174,23	\$ 68.046,85	\$ 36.103,00
JUL	\$ 104.771,62	\$ 34.869,22	\$ 80.630,40	\$ 46.591,64	\$ 28.195,00	\$ 24.919,47
AGO	\$ 77.821,76	\$ 45.582,47	\$ 54.203,53	\$ 29.655,72	\$ 50.804,00	\$ 46.447,00
SEP	\$ 62.672,36	\$ 42.321,84	\$ 52.022,94	\$ 52.315,85	\$ 71.627,74	\$ 71.437,91
OCT	\$ 65.868,78	\$ 46.153,00	\$ 54.306,70	\$ 58.299,07	\$ 54.751,18	\$ 64.985,19
NOV	\$ 49.758,70	\$ 43.638,00	\$ 76.977,93	\$ 69.807,14	\$ 36.420,73	\$ 60.446,33
DIC	\$ 66.697,74	\$ 68.744,00	\$ 70.979,45	\$ 78.173,39	\$ 54.915,28	\$ 58.034,00
TOTAL	\$ 1.133.847,22	\$ 671.786,27	\$ 770.602,40	\$ 750.034,94	\$ 724.640,80	\$ 674.553,65

HISTORICO DE VENTAS



VENTAS 2013



Atentamente,

FRIEXPRESS C&L

Transporte en Carga en Frio Cto. Mda.

Ing. Marco Larrea O.
REPRESENTANTE LEGAL