

INFORME DE GERENTE

A los accionistas de
STRATEGA BDS S.A.
Quito, Ecuador

De mis consideraciones:

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PROGRAMADOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2007

De acuerdo a la meta establecida para el 2008 las ventas se realizaron: mediante el desarrollo e implementación de todos los objetivos sociales como son; promocionar, desarrollo y prestación efectiva de servicios profesionales y técnicos en áreas empresariales, corporativas, contables, financieras, administrativas y comerciales, asesoría, capacitación de personal, tercerización y prestación de servicios en las diferentes disciplinas del negocio, la mismas que esta reflejada en el balance del 2008.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO

Se ha cumplido con todas las Normas Legales, Estatutarias y Reglamentarias dispuestas por la Junta General de accionistas durante este ejercicio económico 2008, de igual manera ha cumplido con todas las normas de propiedad intelectual.

INFORMACION SOBRE HECHOS PRODUCIDOS EN EL EJERCICIO ECONOMICO 2008, TANTO EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el periodo del 2008, se han realizado actividades tanto en el ámbito administrativo, laboral:

- a) Se desarrollaron consultorias cuya fecha de termino era en el 2008, como:
 - El 10 de Septiembre se firmo el contrato con CORPEI, por servicios profesionales para actualizar el Plan Estratégico de Corpei.
 - El 22 de Octubre del 2007, se firmo contrato con la C.F.N., para la implementación del portal web con intranet y aplicaciones de web,
 -
- b) El 03 de enero del 2008, se firmo la renovación del contrato con Fundación Edúcate por servicios de soporte técnico para el Proyecto Más Tecnología de la ciudad de Guayaquil:
 - Conformación del equipo de trabajo para mantenimiento
 - Técnico para soporte del APCI y atención de la línea 1800
 - Técnico desarrollo de paginas Web y soporte de los Web de la Fundación
 - Técnico de campo para dar soporte a los equipos, redes y APCI en las escuelas
 - Asistente-Coordinador técnico.
- c) Con respecto al Convenio No. C5-ATL-001, Contrato de Asistencia Técnica Local a beneficiarios del Programa Expoecuador, firmado el 04 de junio del 2006, se desarrollo normalmente de acuerdo al adendum de ampliación firmado y que finalizo el 31 de octubre del 2008.
- d) En el departamento de Bworks, se crearon nuevas formas de publicidad para llegar, contactar y firmar nuevos contratos de servicios de tercerización contable.
- e) El 23 de mayo se firmo el contrato con MUNICIPIO DE OTAVALO, por servicios profesionales para Diseño de Línea Base y Formativa Legal para la implementación de la Ventanilla Única Empresarial, consultoría que se

ejecuto hasta el mes de diciembre 2008, fecha en la cual se entrego los informes finales.

- f) La oficina en la ciudad de Guayaquil, el desarrollo de sus actividades se realizaron paulatinamente, cuyo fin es de atender a clientes de la región costa, la misma que se encuentra en proceso de recuperación de sus gastos iniciales.

SITUACION FINANCIERA DE LA EMPRESA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

En el ejercicio económico de Enero a Diciembre del 2008, los ingresos operacionales y no operacionales fueron de \$ 547.964.26,

Los gastos del presente periodo fueron de US\$ 541.180.02, cuyo desglose es de la siguiente manera:

- Gastos operacionales US\$ 505.594.20; y
- Depreciación de Activos US\$ 35.585.82

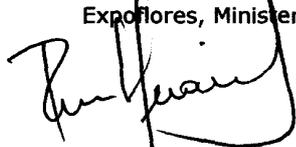
Al cierre del ejercicio 2008 se obtuvo utilidad bruta de US\$ 12.341.66 y se realizo la provisión de los siguientes pagos legales que son:

- 15% de participación para trabajadores,
- 25% de impuesto a la renta; y
- 10% de Reserva Legal

RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL EN RELACION A POLITICAS Y ESTRATEGICAS PARA EL PERIODO DEL 2008.

En el ejercicio del 2009, debemos considerar las siguientes estrategias para incrementar los ingresos y así poder obtener márgenes que sean productivos para la empresa y sus socios:

- a) Seguir fortaleciendo el área de mercadeo para promocionar los productos tanto de tercerización contable, asesoría empresarial y tecnológica.
- b) Desarrollar estrategias de mercado para el buen funcionamiento de oficinas Guayaquil.
- c) Aplicar nuevas propuestas en los campos de especialización de la empresa, tanto a nivel público como privado.
- d) Continuar con la capacitación al personal de Stratega, de acuerdo a las nuevas leyes laborales y tributarias que regirán a partir de enero del 2009
- e) Se han presentado varias propuestas, estando al momento a la espera de una decisión de los convocantes (Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, BID, Expoflores, Ministerio de Turismo,).



Ivan Hernandez Álvarez
PRESIDENTE EJECUTIVO
STRATEGA BDS

Quito, 29 de Abril del 2009