STRATEGA
SUS OBJETIVOS... NUESTRA META

Quito, 16 de mayo de 2008

EXPEDIENTE: 0094154

Señores
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
Ciudad.-

De mi consideración:

Adjunto a la presente, se servirá encontrar el Informe de Gerente del año 2007 de la empresa STRATEGA BDS. S.A.

Sin otro particular, me suscribo,

Atentamente,

Iván Hernández A
STRATEGA BDS.

STRATEGA
BUSINESS DEVELOPMENT SERVICES

INFORME DE GERENTE

A los accionistas de
STRATEGA BDS S.A.
Quito, Ecuador

De mis consideraciones:

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PROGRAMADOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2007

De acuerdo a la meta establecida para el 2007 fue el incremento de las ventas, mediante el desarrollo e implementación de todos los objetivos sociales como son; promocionar, desarrollo y prestación efectiva de servicios profesionales y técnicos en áreas empresariales, corporativas, contables, financieras, administrativas y comerciales, asesoria, capacitación de personal, tercerizacion y prestación de servicios en las diferentes disciplinas del negocio, la mismas que esta reflejada en el balance del 2006.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO

Se ha cumplido con todas las Normas Legales, Estatutarias y Reglamentarias dispuestas por la Junta General de accionistas durante este ejercicio económico 2007, de igual manera ha cumplido con todas las normas de propiedad intelectual.

INFORMACION SOBRE HECHOS PRODUCIDOS EN EL EJERICIO ECONOMICO 2007, TANTO EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

En el ejercicio económico del 2007, hemos tenido los siguientes hechos tanto en el ámbito administrativo, laboral:

a) El 03 de enero del 2007, se firmo la renovación del contrato con Fundación Edúcate por servicios de soporte técnico para el Proyecto Más Tecnología de la ciudad de Guayaquil:

- Conformación del equipo de trabajo para mantenimiento
- Técnico para soporte del APCI y atención de la línea 1800
- Técnico desarrollo de paginas Web y soporte de los Web de la Fundación
- Técnico de campo para dar soporte a los equipos, redes y APCI en las escuelas
- Asistente-Coordinador técnico.

b) De acuerdo a convenio de Cooperación Técnica con Infodev firmado el 27 de Junio del 2006, les informo que este proyecto culmino el 31 de octubre del 2007 satisfactoriamente
c) Con respecto al Convenio No. CS-ATL-001, Contrato de Asistencia Técnica Local a beneficiarios del Programa Expoecuador, firmado el 04 de junio del 2006, se desarrollo normalmente en el periodo del 2007, y este tuvo una ampliación de plazo hasta el 31 de octubre del 2008.
d) En el departamento de Bworks, se crearon nuevas formas de publicidad para llegar, contactar y firmar nuevos contratos de servicios de tercerizacion contable.
e) El 20 de julio se firmo contrato con la Corporación para la Seguridad Ciudadana de Guayaquil.
f) El 10 de Septiembre si firmo el contrato con CORPEI, por servicios profesionales para actualizar el Plan Estratégico de Corpei, el cual será desarrollado en el periodo del 2007 y 2008.

g) El 22 de Octubre del 2007, se firmo contrato con la C.F.N., para la implementación del portal web con intranet y aplicaciones de web, el desarrollo de esta consultoria se realizara en los periodos del 2007 y 2008.
h) Se implemento una oficina en la ciudad de Guayaquil, para poder atender a clientes de la región costa
i) Se concretaron los siguientes contratos los mismos que fueron desarrollados por oficinas de Guayaquil: (i) Cámara de Comercio de Guayaquil, (ii) Cámara Nacional de Pesca; (iii) FENAPI

SITUACION FINANCIERA DE LA EMPRESA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

En el periodo del 2007, los ingresos operacionales y no operacionales fueron de $ 612.372.88, existiendo un incremento del 13.32% en relación al periodo del 2006.

Los egresos del presente periodo alcanzaron a US$ 612.222.30, los mismos que están distribuidos de la siguiente manera:

- Gastos operacionales US$ 598.671.59; y
- Depreciación de Activos US$ 13.550.71

Existe un incremento en ventas y paralelamente en gastos, es decir que alcanzamos el punto de equilibrio, por lo que es imperante continuar trabajando para obtener mejores y mayores resultados.

Al 31 de diciembre del 2007 tenemos una utilidad bruta de US$ 150.58, y se realizo la provisión de los siguientes pagos legales que son:

- 15% de participación para trabajadores,
- 25% de impuesto a la renta; y
- 10% de Reserva Legal

RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL EN RELACION A POLITICAS Y ESTRATEGICAS PARA EL PERIODO DEL 2008.

Para el periodo del 2008 se deben realizar las siguientes estrategias para incrementar los ingresos y el margen, y así alcanzar utilidades para los accionistas y sus ejecutivos:

a) Fortalecer al área de mercadeo para que pueda promocionar los productos tanto de tercerizacion contable, asesoria empresarial y tecnológica.
b) Implementar estrategias de mercado para el buen funcionamiento de oficinas Guayaquil.
c) Aplicar nuevas propuestas en los campos de especialización de la empresa, tanto a nivel publico como privado.
d) Capacitar y actualizar al personal de Stratega, de acuerdo a las nuevas leyes laborales y tributarias que regirán a partir de enero del 2008
e) Impulsar un proceso de seguimiento de proyectos que se encuentran en ejecución y que tienen relación con la planificación estratégica de CORPEI, planificación estratégica de la Dirección de Promoción de Exportaciones e Inversiones del Ministerio de Relaciones Exteriores, Estudio de Mercados del sector gráfico ecuatoriano; Planificación Estratégica de la Junta Nacional de Defensa del Artesano;
f) Adicionalmente en se han presentado varias propuestas, estando al momento a la espera de una decisión de los convocantes (Municipio de Otavalo, Contraloría General del Estado, Corporación CONQUITO del Municipio de Quito)

Ivan Hernandez Álvarez
PRESIDENTE EJECUTIVO
STRATEGA BDS

Quito, 29 de Abril de 2008

SUPERINTENDENCIA DE CIAS.
DIVISIÓN INFORMÁTICA
16 MAYO 2008
Mercy Cruz