

INFORME DE GERENTE

A los accionistas de
STRATEGA BDS S.A.
Quito, Ecuador



De mis consideraciones:

Como Representante Legal de STRATEGA BDS, presento a continuación el informe de las actividades ejecutadas y de los resultados obtenidos durante el periodo comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2011, en los procesos de Gestión de Dirección Administrativa - Financiera, Evaluación y Mejora continua de acuerdo a los objetivos y el fiel cumplimiento con las normas vigentes.

OBJETIVOS PROGRAMADOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2011

De acuerdo a lo Presupuestado para el 2011 los ingresos se realizaron: mediante el desarrollo e implementación de todos los objetivos sociales como son; promocionar, desarrollo y prestación efectiva de servicios profesionales y técnicos en áreas empresariales, corporativas, contables, financieras, administrativas y comerciales, asesoría, capacitación de personal, tercerización y prestación de servicios en las diferentes disciplinas del negocio, actividades que están reflejadas en el balance del 2011.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO

Se ha cumplido con todas las Normas Legales, Estatutarias y Reglamentarias dispuestas por la Junta General de accionistas durante este ejercicio económico 2011, de igual manera ha cumplido con todas las normas de propiedad intelectual.

INFORMACION SOBRE HECHOS PRODUCIDOS EN EL EJERCICIO ECONOMICO 2011, TANTO EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

En el Balance de mi Gestión durante el periodo del 2011, como Representante Legal y de parte de todo el personal que día a día realiza sus labores es muy grato presentar estos resultados que comprometen aun más todas nuestras actividades en aras de garantizar siempre un excelente servicio,

Las actividades desarrolladas tanto en el ámbito administrativo, laboral:

- a) Se ha continuado con la capacitación permanente del personal del área contable con las nuevas políticas en: Anexos tributarios, formularios para declaraciones al SRI, implementación de la NIIFS y las nuevas normas para elaboración del rol de pagos.
- b) Con fecha 31 de Enero del 2011, se nos adjudica el contrato LC-MDMQ-UCP-09-2010, con el Municipio del distrito metropolitano de Quito para realizar la consultoría de "CONSTRUCCION DE LA POLITICA DE DESARROLLO PRODUCTIVO Y COMPETITIVIDAD DEL MUNICIPIO DEL DISTRITO METROPOLITANO DE QUITO"

- c) Renovación del contrato con Fundación Educate por servicios de soporte técnico de la plataforma APCI para el Proyecto Más Tecnología para colegios de la ciudad de Guayaquil :
- Conformación del equipo de trabajo para mantenimiento
 - Técnico para soporte del APCI y atención de la línea 1800
 - Técnico desarrollo de paginas Web y soporte de los Web de la Fundación
 - Técnico de campo para dar soporte a los equipos, redes y APCI en los colegios
 - Asistente-Coordinador técnico.
- d) Se continuó con el plan de optimización de los procesos de recuperación de cartera.
- e) Con relación a Bworks, se ha renovado los contratos con nuestros clientes actuales, incrementándose las tarifas por nuestros servicios entre el 10 y 15%.
- f) Con el equipo de Stratega en Guayaquil, hemos venido trabajando coordinadamente en el desarrollo de sus actividades, y proyectos para la zona de la costa.

SITUACION FINANCIERA DE LA EMPRESA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.

Efectuamos un detalle resumido de los resultados durante el periodo económico del 2011.

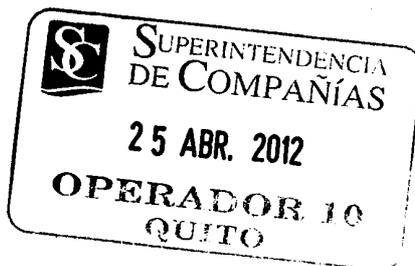
Durante el ejercicio económico del 2011, los ingresos operacionales y no operacionales ascendieron a de \$ 691.481.38,

En el desarrollo del periodo los gastos sumaron US\$ 679735.97, detallados de la siguiente forma:

- Gastos operacionales US\$ 661374.77; y
- Depreciación de Activos US\$ 18.361.20

Generando en el ejercicio 2011 una utilidad neta US\$ 2.372.73 luego de realizar las provisiones legales que son:

- 15% de participación para trabajadores, US\$ 1.761.81
- 25% de impuesto a la renta; anticipo, US\$ 7.347.23
- 10% de Reserva Legal US\$ 263.64



RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL EN RELACION A POLITICAS Y ESTRATEGICAS PARA EL PERIODO DEL 2011.

Para el año 2012, debemos considerar las siguientes estrategias para incrementar los ingresos y así poder obtener márgenes que sean productivos para la empresa y sus socios:

- a) Buscar opciones para el mejoramiento y actualización del Software contable, como de seguimiento y control de los procesos en los diferentes proyectos de consultoria.
- b) Buscar nuevas estrategias para reforzar el área de mercadeo y promocionar los productos tanto de tercerización contable, asesoría empresarial y tecnológica.
- c) Aplicar nuevas propuestas en los campos de especialización de la empresa, tanto a nivel público como privado.
- d) Mantener la capacitación al personal de Stratega, de acuerdo a las nuevas leyes laborales y tributarias que regirán a partir de enero del 2011
- e) Seguimiento, informes y análisis correspondiente en la implementación de las nuevas normas de contabilidad NIIF a partir del 2012.
- f) Implementación de Sistema de calidad ISO-9001, con la finalidad de buscar la excelencia en todos los servicios.

STRATEGA BDS S.A.


.....
Firma Autorizada
Diego Díaz Sarmiento
PRESIDENTE EJECUTIVO
STRATEGA BDS

Quito, 28 de Marzo del 2012

