Notas a los estados financieros

31 de diciembre del 2012

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

La Compañía se constituyó el 8 de enero del 2003, bajo la denominación de Wood Group de Ecuador S. A., como subsidiaria de Wood Group Holdings [International]. Durante el año 2011, GE Oil & Gas ESP, INC adquirió Wood Group Holdings [International] y la Compañía cambió su razón social a GE Oil & Gas ESP de Ecuador S. A., lo cual fue aprobado por la Superintendencia de Compañías, mediante resolución No. SC.IJ.DJCPTE.Q.11.003729 del 24 de agosto de 2011.

La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Panamericana Norte KM 12 ½ y el Arenal, parque Industrial Delta, en el sector de Carapungo, en la ciudad de Quito - Ecuador:

La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías de la República del Ecuador.

Las principales actividades de la Compañía consisten en servicios de instalación, mantenimiento y reparación de bombas, venta al por menor de bombas sumergibles, servicios de instalación, mantenimiento y reparación de maquinaria petrolera, alquiler de bienes para la industria petrolera, minera y energía eléctrica, construcción de bienes para la industria petrolera y venta al por mayor de equipos de minería y petróleo.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 17 de diciembre de 2013 y según las exigencias estatutarias de la misma serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

La Compañía, de acuerdo con lo establecido en la Norma Internacional de Contabilidad No. 21 (NIC 21) "Efectos de las Variaciones en las Tasas de Cambio de la Moneda Extranjera" ha determinado que el dólar de los Estados Unidos de América representa su moneda de medición y funcional. Para determinar la moneda funcional, se consideró que el principal ambiente económico en el cual opera la Compañía es el mercado ecuatoriano cuya moneda de curso legal y de unidad de cuenta es el dólar estadounidense. Consecuentemente, las transacciones en otras divisas distintas del dólar de los Estados Unidos de América se consideran "moneda extranjera".

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía.



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones, y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en el cual las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener el efecto más importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros, se describe en las siguientes notas:

- Nota 9 Propiedades y equipos
- Nota 12 Impuesto a la renta
- Nota 13 Beneficios de los empleados

(e) Corrección de Errores

Durante el año 2012 la Compañía corrigió errores mediante la contabilización retrospectiva de los ajustes pertinentes, por lo cual los estados financieros del 2011 han sido restablecidos. Los conceptos, montos y efectos de tales correcciones son los siguientes:

Corrección de errores atribuibles al 1 de enero del 2011

| <u>Activos</u> | 1 de onero del 2011 previamente <u>Activos</u> <u>informado</u> | | Electo de corrección de errores débito (crédito) | Ref. | 1 de enero del 2011 restablecido |
|-------------------------------------|---|-----------|---|------|-------------------------------------|
| Activos corrientes: | | | | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | US\$ | 857.726 | - | | 857.726 |
| Deudores comerciales y otras | | | | | |
| cuentas por cobrar | | 2.510.161 | | | 2.510.161 |
| inventarios | | 5.234.580 | | | 5.234.580 |
| Pagos anticipados | | 365.719 | - | | 365.719 |
| Total activos corrientes | | 8,968,186 | - | | 8.968.186 |
| Activos no corrientes: | | | , | | |
| Propiedades y equipos | | 449.199 | - | | 449.199 |
| Impuesto a la renta diferido | | 51.976 | (31.160) | (1) | 20.816 |
| Total activos no corrientes | | 501.175 | (31.160) | • | 470.015 |
| Total activos | US\$ | 9.469.361 | (31.160) | | 9.438.201 |



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

| | 1 de enero del 201 previamente informado | Electo de correcció de errores débito (crédito) | n <u>Ref.</u> | 1 de enero dol 2011 restablecido |
|--|--|---|------------------|-------------------------------------|
| Pasivos y Patrimonio, neto | | | | |
| Pasivos corrientes: | • | | | |
| Acreedores comerciales UK | S\$ 7.184.752 | } | | 7.184.752 |
| Otras cuentas y gastos acumulados | | | | |
| por pagar | 494.054 | (46,635) | (2) | 540.689 |
| Beneficios de los empleados | 206,329 | - | | 206.329 |
| impuesto a la renta | 330.925 | · | | 330.925 |
| Total pasivos corrientes | 8.216.060 | (46,635) | | 8.262.695 |
| | | | | |
| Pasivo no corriente - Beneficios de los | | | | |
| empleados y total pasivo no corriente US | | | | 58.938 |
| Total pasivos | 8.274.998 | (46.635) | | 8.321.633 |
| | • | | | |
| Patrimonio, nelo: | | | | |
| Capital | 20.000 |) <u>-</u> | | 20.000 |
| Resultados acumulados - | | - | | |
| Uilldades disponibles | 878.757 | 46.635 | (2) | 832.122 |
| Resultado acumulado proveniente de la | | | | |
| adopción por primera vez de las RIIF | (155.927 | , | (1) | (187.087) |
| Resultado del año | 451.533 | | | 451.533 |
| Resultados acumulados, neto | 1,174,363 | | | 1,096.568 |
| Patrimonio, neto | 1.194.363 | 77.795 | | 1.116.568 |
| Total pasivos y patrimonio, neto | SS 9,469.361 | 31,160 | | 9.438.201 |

- (1) Ajuste del impuesto a la renta diferido, por la corrección tanto del saldo de otras cuentas y gastos acumulados por pagar, como del importe reconocido en la adopción por primera vez de las NIIF.
- (2) Reconocimiento de la estimación para el impuesto a la salida de divisas asociado con las cuentas por pagar a acreedores extranjeros.



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de Ámérica - US\$)

Corrección de errores atribuibles al año terminado el 31 de diciembre del 2011

| | | 31da diciembre del 2011 previamente | Efecto de corrección de errores | n | 31de diciembre 6 81 20 11 |
|--|--------|--|---------------------------------|------------|--|
| Activos | | cisamolei | (olibèse) atitée | Ref. | restablecido |
| Activos corrientes: | | | | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | US\$ | 567.752 | _ | | 567,752 |
| Deudores comorciales y otras | 004 | 00/1/02 | | | 5552 |
| cuentas por cobrar | | 3.556.193 | 1,204,439 | (1) | 4,760,632 |
| Inventarios | | 6.979.946 | | (2) y (12) | 6,476,774 |
| Pagos anticipados | | 11,220 | ,, | (-) , (') | 11,220 |
| Total activos corrientes | | 11.115.111 | 701.267 | | 11.816.378 |
| Activos no corrientes - Propiedades y ex | Ninos | | | | |
| Propiedades y equipos | gu,puu | 1.841.355 | 126.866 | (3) y (12) | 1,968,221 |
| Impuesto a la renta diferido | | 51.976 | (51.976) | (4) | ,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,, |
| Total activos corrientes | | 1.893.331 | 74.890 | . 17 | 1.968.221 |
| , was done of fall of the | | 1,000,001 | 7.000 | , | |
| Total activos | US\$ | 13.008.442 | 776.157 | | 13.784.599 |
| Pasivos y Patrimonio, neto | | | | | |
| Pasivos corrientes: | | | | | |
| Acreedores comerciales | US\$ | 2.719.450 | | | 2.719.450 |
| Otras cuentas y gastos acumulados | - | 217 707 104 | | | 211.147.100 |
| por pagar | | 21,562 | (114.411) | (5) | 135.973 |
| Beneficios de los empleados | | 202.390 | (157,198) | (6) | 359,588 |
| Impuesto a la renta | | 145.714 | (230.915) | (7) | 376,629 |
| Total pasivos corrientes | | 3.089.116 | (502.524) | | 3.591,640 |
| Pasivos no corrientes: | | | | | |
| Beneficios de los empleados | USS | 82.065 | 16.140 | (8) | 65.925 |
| Impuesto a la renta diferido | 000 | 02.000 | (26.058) | (4) | 26.058 |
| Total pasives no corrientes | | 82.065 | (9.918) | , (4) | 91,983 |
| Total pasivos | | 3,171.181 | (512.442) | • | 3.683.623 |
| Patrimonio, neto: | | | | • | |
| Capital | | 20.000 | _ | | 20.000 |
| Aportes para futura capitalización | | 8.000.000 | · | | 8,000,000 |
| Reserva legal | | 0.000.000 | (10.000) | (9) | 10.000 |
| Resultados acumulados - | | • | (10.000) | (3) | 10.000 |
| Utilidades disponibles | | 2.193.959 | 920.304 | (10) | 1.273.655 |
| Resultado acumulado proveniente de | la | 2.100.000 | U20.004 | (10) | 1,2,0,00 |
| adopción por primera vez de las NE | | (155.927) | 31,160 | | (187.087) |
| Resultado del año | , | (220.771) | (1.205,179) | (11) | 984.408 |
| Resultados acumulados, neto | | 1.817.261 | (263.715) | . (11) | 2.070.976 |
| Patrimonio, neto | | 9.837.261 | (263.715) | | 10,100,976 |
| I GRISH PORPLITATIO | | 9.007.601 | (200.715) | | 10.100.910 |
| Total pasivos y patrimonio, | HOS. | | | | |
| nelo | US\$ | 13,008,442 | (776.157) | | 13.784.599 |
| | | | ***** | | |



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

| | , | Año terminado el 31 de diclembre del 2011 previamente informado | Efecto de corrección de errores débito (crédito) | <u>Ref</u> | Año terminado el 31 de diciembre del 2011 (restablecido) |
|---|------|---|---|----------------|---|
| Ingresos ordinarios | US\$ | 10.333.208 | (1.204.439) | (1) | 11.537.647 |
| Costo de ventas y de los servicios prestados | ٠ | (6.343.568) | 617.157 | (2), (6) y (8) | (6.960.725) |
| Ganancia bruta | | 3.989.640 | (587.282) | | 4.576.922 |
| Gastos de administración y ventas Otros ingresos | | (3.232.019) 160.105 | (16.930) | (6) y (8) | (3.215.089) 160.105 |
| Pesultados de actividades de operación | | 917.726 | (604.212) | | 1.521.938 |
| Costo financiero | • | (3.424) | - | | (3.424) |
| Ganancia antes de impuesto a la renta | | 914.302 | (604.212) | | 1.518.514 |
| impuesto a la renta, neto | | (256.317) | 277.789 | (4) y (7) | (534,106) |
| Utilidad neta y resultado Integral del año | US\$ | 657.985 | (326.423) | | 984.408 |

- (1) Reconocimiento de ingresos ordinarios por ventas de inventarios y prestación de servicios que califican como tales al cierre del año terminado el 31 de diciembre del 2011, por US\$1.116.082 y por US\$88.357, respectivamente.
- (2) Efecto neto de: (a) reconocimiento del costo de ventas por US\$314.407 (crédito), asociado al ingreso descrito en el punto (1); (b) capitalización de impuesto a la salida de divisas por US\$192.058 (débito); y (c) reducción del costo de los inventarios a su valor neto de realización por US\$231.858 (crédito).
- (3) Efecto neto de: (a) capitalización de impuesto a la salida de divisas por US\$35.296 (débito); y (b) ajuste a la depreciación de equipos dados en arrendamiento por US\$57.395(crédito).
- (4) Ajuste del impuesto a la renta diferido, por la corrección tanto de los saldos de otras partidas del estado de situación financiera, como del importe reconocido en la adopción por primera vez de las normas internacionales de información financiera.
- (5) Reconocimiento de la estimación para el impuesto a la salida de divisas asociado con las cuentas por pagar a acreedores extranjeros.
- (6) Ajustes a los beneficios del personal por US\$101.058 (crédito) y US\$56.140 (crédito) correspondiente a la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía y vacaciones, respectivamente.



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- (7) Ajuste al impuesto a la renta por pagar, principalmente por el efecto fiscal de las correcciones imputadas a diversas partidas del estado de resultados integrales.
- (8) Ajuste de la sobreestimación de la jubilación patronal e indemnización por desahucio.
- (9) Reconocimiento de la apropiación para la reserva legal, aprobada por la junta de accionistas del 7 de febrero del 2011.
- (10) Importe agregado de los siguientes principales efectos: (a) lo descrito en el punto número 9 precedente; (b) el efecto de la corrección de errores aplicables al 1 de enero de 2011; y (c) reversión de traslado de utilidades por US\$1.330.290, movimiento no autorizado en Junta de Accionistas de la Compañía.
- (11) Efecto agregado de: (a) lo explicado en el punto 10(a) precedente; y (b) lo explicado en los puntos 1 al 8 precedentes.
- (12) Reclasificación por US\$148.965 entre inventarios y propiedades y equipos.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y, como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) <u>Instrumentos Financieros</u>

i. Activos Financieros no Derivados

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar en la fecha en la cual se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del documento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

(Continúa)

12/201

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

La Compañía clasifica sus activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar.

li. Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos.

iv. Pasivos Financieros no Derivados

Inicialmente, la Compañía reconoce los instrumentos de deuda emitidos en la fecha en la cual se originan. Todos los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la cual la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se pagan o expiran.

La Compañía clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

v. Capital

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitida por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(Continúa)

(bar)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico facturado por el proveedor. El costo de los inventarios incluye todos los costos incurridos para adquirirlos y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

Los trabajos en proceso representan las órdenes de trabajo abiertas y su costo incluye el costo de los inventarios y suministros utilizados en cada orden de trabajo hasta la fecha de los estados financieros.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta.

El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso que los mismos estén dañados o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en el cual ocurre la pérdida.

(d) Propiedades y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedades y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Las propiedades y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente: (i) el costo de los materiales y la mano de obra directa; y (ii) cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, es capitalizado como parte de los respectivos equipos.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un elemento de propiedades y equipos, calculada como la diferencia entre el producto obtenido de la disposición y el valor en libros del elemento, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedades y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedades y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente de las propiedades y equipos. Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Los elementos de propiedades y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo esté completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actual y comparativo son los siguientes:

En años

| Equipos dados en arrendamiento | En función del plazo del contrato |
|--------------------------------|-----------------------------------|
| Equipos y herramientas | 10 años |
| Muebles y enseres | 10 años |
| Equipos de computación | 3 años |
| Vehículos | 5 años |
| Maquinarias y equipos | <u>10 años</u> |

(f) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operacional se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

Las mejoras hechas a los activos arrendados se reconocen como instalaciones y mejoras, se clasifican como propiedades y equipo y se deprecian por el menor de los lapsos entre la vida útil estimada del bien y la vigencia del contrato de arrendamiento operativo.

(g) Deterioro

i. Activos Financieros

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe esa evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida, ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

(Continúa)

bus

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la Compañía no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel específico. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva y sistemática de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en las cuales podría incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(h) Beneficios de los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La obligación de la Compañía respecto a planes de beneficios de jubilación patronal está definida por el Código de Trabajo de la República del Ecuador, el cual establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía, el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de unidad de crédito proyectado. La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de estos planes y todos los gastos relacionados con los planes de beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos de beneficios a empleados en resultados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Dicha expectativa, al igual que los supuestos, son establecidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras en los beneficios del plan, la porción del beneficio mejorado que tiene relación con servicios pasados prestados por empleados, será reconocida en resultados usando el método lineal en el período promedio remanente hasta que los empleados tengan derecho a tales beneficios. En la medida en la cual los empleados tengan derecho en forma inmediata a tales beneficios, el gasto será reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando tengan lugar reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, la Compañía procederá a reconocer las ganancias o pérdidas derivadas de los mismos. Estas ganancias o pérdidas comprenderán cualquier cambio que pudiera resultar en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad; cualesquiera ganancias y pérdidas actuariales y costos de servicio pasado que no hubieran sido previamente reconocidos.

(Continúa)

Pris

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son contabilizadas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a las establecidas en el Código Laboral Ecuatoriano y bonos por desempeño.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado. Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(Continúa)

60)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

Venta de Inventarios

Los ingresos provenientes de las ventas de equipos, partes y piezas en el curso de las actividades ordinarias, son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al cliente, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

Servicios

El ingreso por la prestación de servicios técnicos es reconocido en el estado de resultados integrales con base en los servicios prestados a la fecha del estado de situación financiera.

Tales ingresos son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Estos ingresos son reconocidos solamente si es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción y el monto del ingreso y los costos asociados pueden ser medidos de manera fiable.

Costos y Gastos

Los costos y gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos por gastos bancarios.

(i) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

(Continúa)

Par

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto diferido, reflejará las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en la cual la entidad espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activo y pasivo por impuesto a la renta diferido son compensados si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con los impuestos a las ganancias aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable, o en distintas entidades tributables, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos tributarios serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas. El activo por impuesto diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el monto del impuesto a la renta corriente, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(Continúa)

pa)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(4) Normas Nuevas, Revisadas y Emitidas pero Aún no Efectivas

Las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) e Interpretaciones del Comité (CINIIF) nuevas y revisadas han sido emitidas con fecha de aplicación para períodos anuales que comienzan después del 1 de enero del 2012 y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

| Norma | Asunto | Efectiva a partir de |
|----------------------|---|-------------------------|
| NIC 1 (enmienda) | Presentación de partidas de otros ingresos | |
| | integrales | 1 de julio del 2012 |
| NIIF 7 (enmiends) | Revelación - Compensación de activos | |
| | financieros y pasivos financieros | 1 de enero del 2013 |
| NIIF 10 | Estados financieros consolidados | 1 de enero del 2013 |
| NIIF 11 | Acuerdos conjuntos | 1 de enero del 2013 |
| NIIF 12 | Información a revelar sobre participaciones | |
| | en otras entidades | 1 de enero del 2013 |
| NIIF 13 | Medición del valor razonable | 1 de enero del 2013 |
| NIC 19 | Beneficios a los empleados | 1 de enero del 2013 |
| NIC 27 (2011) | Estados financieros separados | 1 de enero del 2013 |
| NIC 28 (2011) | Inversiones en asociadas y negocios | |
| | conjuntos | 1 de enero del 2013 |
| NIC 32 (enmienda) | Compensación de activos financieros y | |
| | pasivos financieros | 1 de enero del 2014 |
| NIIF 9 (2009 y 2010) | Instrumentos financieros | 1 de enero del 2015 |
| | | |

La Compañía no planea adoptar tempranamente estas normas. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se señalan a continuación:

(a) NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009 y 2010)

La NIIF 9 (2009) introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. Según lo previsto en la NIIF 9 (2009), los activos financieros son clasificados y medidos sobre la base del modelo del negocio en el cual son mantenidos y las características de sus flujos de caja contractuales. La NIIF 9 (2010) introduce adiciones con relación a los pasivos financieros. El IASB actualmente tiene un proyecto activo para hacer modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicionar nuevos requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros y contabilidad de coberturas.

La NIIF 9 (2009 y 2010) es efectiva para períodos anuales que inicien en o después del 1 de enero del 2015, con adopción temprana permitida. No se espera que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto en los activos y pasivos financieros de la Compañía.



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(b) NIIF 13 Medición al Valor Razonable (2011)

La NIIF 13 proporciona una fuente única de orientación sobre cómo el valor razonable es medido, y reemplaza la guía de medición del valor razonable que está actualmente dispersa a través de varias NIIF. Sujeto a excepciones limitadas, la NIIF 13 es aplicada cuando la medición o revelación del valor razonable es requerido o permitido por otras NIIF. Se estima que esta norma no tendrá impacto alguno en los estados financieros de la Compañía. La NIIF 13 es efectiva para períodos anuales que inician en o después del 1 de enero del 2013, con adopción temprana permitida.

(c) NIC 19 Beneficios a Empleados (2011)

NIC 19 (2011) cambia la definición de beneficios de empleados a corto plazo y otros beneficios de empleados a largo plazo, para clarificar la distinción entre los dos. La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos; la NIC 19 (2011) elimina esta opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. NIC 19 (2011) es efectiva para períodos anuales que inician en o después del 1 de enero del 2013, con adopción temprana permitida.

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

(a) Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés del mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés se miden al importe de la factura original si el efecto del descuento es inmaterial. El valor razonable se determina en el reconocimiento inicial y, para propósitos de revelación, en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los montos en libros de las deudores comerciales se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

(b) Otros Pasivos Financieros

Los otros pasivos financieros se miden al valor razonable al reconocimiento inicial y, para propósitos de revelación, a cada fecha de los estados financieros anuales. El valor razonable se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de de los estados financieros anuales.

Los montos registrados en acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que poseen vencimiento en el corto plazo.

(Continúa)

(m)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - USS)

(6) Administración de Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

En esta nota se presenta información respecto a la exposición de la Compañía a cada uno de los riesgos antes mencionados, los objetivos, las políticas y procedimientos para medirlos y administrarlos.

(a) Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Como parte del giro normal de negocios, la Compañía se encuentra expuesta a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía, el resultado de sus operaciones y su capacidad para generar flujo en el futuro. Como parte de sus funciones, la Administración de la Compañía ha establecido procedimientos de información para:

- i. Identificar riesgos financieros a los cuales se encuentra expuesta.
- ii. Proponer alternativas paras mitigar los riesgos financieros.
- iii. Verificar el cumplimiento de las medidas aprobadas por la Administración; y
- iv. Controlar la efectividad de las medidas adoptadas.

(b) Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito corresponde al riesgo que una de las partes de un instrumento financiero incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la Compañía.

Exposición al Riesgo de Crédito

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

| | | Valor en libros | | | |
|---|--------|-----------------|------------------------|-------------------------------|--|
| | | 31 de dic | iembre del | | |
| | _ | 2012 | 2011 (restablecido) | 1 de enero <u>del 2011</u> | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo Deudores comerciales y otras | US\$ | 304.374 | 567.752 | 857.726 | |
| cuentas por cobrar | **** | 4.287.023 | 4.760.632 | 2.510.161 | |
| | US\$ _ | 4.591.397 | 5.328.384 | 3.367.887 | |

Deudores Comerciales

La Compañía vende sus inventarios y presta sus servicios, principalmente, a compañías del sector petrolero localizadas en el Ecuador; por consiguiente, el riesgo de crédito se ve afectado, principalmente, por las características de dicho sector. Aproximadamente un 86% (US\$18.293.306 en 2012) del total de ingresos ordinarios de la Compañía (85% o US\$9.808.000 en el 2011) están concentrados en tres clientes principales: Empresa Pública de Hidrocarburos del Ecuador (EP Petroecuador), Petroamazonas Ecuador S. A. y Operaciones Río Napo Compañía de Economía Mixta, empresas petroleras propiedad del Estado ecuatoriano.

Al 31 de diciembre de 2012 el saldo de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar incluye US\$2.928.155, equivalente al 92% (US\$3.370.108 y US\$271.742, equivalente al 97% y al 48%, al 31 de diciembre y 1 de enero de 2011, respectivamente) a cargo de los tres principales clientes antes indicados. Consecuentemente, cambios adversos en el sector petrolero o en las condiciones financieras de tales clientes, podrían afectar el desempeño de la Compañía.

La Compañía reconoce una estimación para deterioro de valor, que representa su mejor estimación de las pérdidas a incurrir en relación con los deudores comerciales. Esta estimación considera la pérdida específica que se determina con base a una evaluación de los mismos.

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales a la fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

| | | 31 de dic | | |
|-----------------------|------|-----------|------------------------|------------------------------|
| | | 2012 | 2011 (restablecido) | 1 de enero <u>de 2011</u> |
| De 1 a 30 días | US\$ | 2.747.988 | 1.814.900 | 145.979 |
| De 31 a 60 días | | 294,492 | 960.299 | 354.144 |
| De 60 días a 150 días | | 1.407 | 602.266 | _ |
| Más de 150 días | | 117,577 | 88.164 | 65.462 |
| Total | US\$ | 3.161.464 | 3.465.629 | 565.585 |
| | | | | |

(Continúa)

(2)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El movimiento de la estimación para deterioro de deudores comerciales fue el siguiente:

| | | Año terminado el | | | |
|-------------------------|-------------|------------------|----------|--|--|
| | | 31 de dicier | nbre del | | |
| | <u>Nota</u> | 2012 | 2011 | | |
| Saldo al inicio del año | US\$ | 118.530 | 84.854 | | |
| Estimación del año | 16 | 264.034 | 33.676 | | |
| Saldo al final del año | US\$ | 382.564 | 118.530 | | |

Otras Cuentas por Cobrar

El principal componente de las otras cuentas por cobrar corresponden a los anticipos dados a proveedores por US\$36.968 al 31 de diciembre del 2012 (US\$183.827 y US\$198.704 al 31 de diciembre y 1 de enero de 2011, respectivamente, correspondiente al crédito tributario del impuesto al valor agregado). La Compañía cree que no requiere una estimación para deterioro para ninguno de los saldos de otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US\$304.374 al 31 de diciembre del 2012 (US\$567.752 y US\$857.726 al 31 de diciembre y 1 de enero del 2011, respectivamente), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos que tienen calificaciones de riesgo independiente que denotan niveles de solvencia y respaldo adecuados; dichas calificaciones, en general, superan la calificación "A".

(c) Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía monitorea el nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas para acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

| | importe contable | Flujos de efectivo contractuales | 6 meses o menos |
|------|----------------------|---|---|
| | | | |
| USS | 2.283.992 | 2.283.992 | 2.283.992 |
| | | | • |
| | 525.812 | 525.812 | 525.812 |
| | 556.760 | 556,760 | 556.760 |
| US\$ | 3.366.564 | 3.366.564 | 3.366.564 |
| | | | |
| US\$ | 2.719.450 | 2.719.450 | 2.719.450 |
| | | | |
| | 135.973 | 135.973 | 135,973 |
| | 376.629 | 376.629 | 376.629 |
| US\$ | 3.232.052 | 3.232.052 | 3.232.052 |
| · | | - | |
| US\$ | 7.184.752 | 7.184.752 | 7.184.752 |
| | | | |
| | 540.689 | 540.689 | 540.689 |
| | 330.925 | 330.925 | 330.925 |
| US\$ | 8.056.366 | 8.056.366 | 8.056.366 |
| | US\$ US\$ US\$ | Contable US\$ 2.283.992 525.812 556.760 US\$ 3.366.564 US\$ 2.719.450 135.973 376.629 US\$ 3.232.052 US\$ 7.184.762 540.689 330.925 | Importe contable efectivo contractuales USS 2.283.992 2.283.992 525.812 525.812 556.760 556.760 US\$ 3.366.564 3.366.564 US\$ 2.719.450 2.719.450 135.973 376.629 376.629 376.629 376.629 US\$ 3.232.052 3.232.052 US\$ 7.184.752 7.184.752 540.689 330.925 330.925 330.925 |

(d) Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

i. Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano, moneda funcional de la Compañía, y las transacciones que realiza la Compañía son en esa moneda.

A la fecha de los estados financieros la Compañía no tiene activos ni pasivos en moneda extranjera; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

(Continúa)

(4)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Riesgo de Tasas de Interés

En el periodo actual y comparativo la Compañía no mantiene activos o pasivos financieros que devenguen o causan intereses; por consiguiente, la Compañía no tiene exposición alguna al riesgo de tasas de interés.

Análisis del Valor Razonable para los Instrumentos a Tasa Fija

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no participa en transacciones de derivados. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados o el patrimonio de la Compañía.

(e) Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los acreedores, clientes y otras partes interesadas y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio neto. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente;

| | | 31 de dici | 1 de enero | |
|---|------|------------|------------------------|----------------------------|
| | • | 2012 | 2011 (restablecido) | del 2011 (restablecido) |
| Total pasivos Menos: efectivo y equivalentes | US\$ | 4.183.869 | 3.683.623 | 8.321.633 |
| efectivo | | 304.374 | 567.752 | 857.726 |
| Deuda neta | US\$ | 3.879.495 | 3.115.871 | 7,463,907 |
| Patrimonio, neto | US\$ | 10.607.977 | 10.100.976 | 1.116.568 |
| Indice deuda-patrimonio ajustado | : | 0,37 | 0,31 | 6,68 |

(Continúa)

1300)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(7) <u>Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar</u>

El detalle de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

| | | | 3 | de dicie | 1 de enero | |
|----------------------------|------|------|----|--|----------------|----------------|
| | Nota | • | | <u> </u> | 2011 | de 2011 |
| | | | 2 | 012 | (restablecido) | (restablecido) |
| Deudores comerciales: | | | - | | | |
| Clientes | | US\$ | 3. | 161.464 | 3.465,629 | 565.585 |
| ingresos reconocidos | | | | | | |
| no facturados | | | 1. | 446.882 | 1.116.082 | 1.752.187 |
| | | • | 4. | 608.346 | 4.581.711 | 2.317.772 |
| Menos estimación para | | | | | | |
| deterioro | | | (| 382.564) | (118,530) | (84.854) |
| | | • | 4. | 225.782 | 4.463.181 | 2.232.918 |
| Otras cuentas por cobrar: | | | | | | |
| Anticipos dados a | | | | | | |
| proveedores | | | | 36.968 | 112.319 | 75.033 |
| Crédito tributario de | | | | | | |
| impuesto al valor | | | | | | |
| agregado (IVA) | | | | _ | 183.827 | 198.704 |
| Partes relacionadas | 18 | | | 21.117 | - | - |
| Empleados | | | | 3,156 | 1,305 | 3.506 |
| | | • | | 61.241 | 297.451 | 277.243 |
| Total deudores comerciales | | • | | ······································ | | |
| y otras cuentas por cobrar | | US\$ | 4. | 287.023 | 4.760.632 | 2.510.161 |

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en la nota 6.

(8) Inventarios

El detalle de los inventarios es el siguiente:

| | | 31 de dici | 1 de enero | |
|------------------------------|-------|-------------|----------------|----------------|
| | - | | 2011 | 2011 |
| | | <u>2012</u> | (restablecido) | (restablecido) |
| Inventario de partes, piezas | | | | |
| y repuestos | US\$ | 7,378,222 | 6.098.974 | 5.194.643 |
| Trabajos en proceso | | 354.387 | 271.828 | 39.937 |
| Importaciones en tránsito | **** | 1.045.444 | 105.972 | |
| | U\$\$ | 8.778.053 | 6.476.774 | 5.234.580 |

En 2012, los inventarios de repuestos reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$13.961.537 (US\$6.742.349 en 2011). Al 31 de diciembre del 2012 la reducción del costo del inventario de partes, piezas y repuestos a su valor neto de realización asciende a US\$526.200 (US\$405.217 y US\$148.965 al 31 de diciembre y 1 de enero del 2011, respectivamente).



(Continúa)

Notas a los estados financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(9) Propiedades y Equipos

El movimiento de las propiedades y equipos es como sigue:

| | | Equipos | | | | | | | |
|--|------|-----------------|--------------|-----------------|-----------|--------------|-------------|--------------|-------------|
| | | 8 | Maquinaria y | | Muobios y | Equipos y | Equipos de | Activos en | |
| | | amendamicanto | odiupo | Vehiculos | enseres | herramiontas | computación | construcción | Total |
| Costo: | | | | | | | | | |
| Saldo al 1 de enero del 2011 | uss | ٠ | 800,520 | 321.076 | 39,110 | | 7.205 | | 967.911 |
| Adquisiciones | | 1,462,740 | | 31.471 | | 8.930 | ٠ | 191,308 | 1.694.449 |
| Retiros | | Constant Street | | (77.843) | • | • | ٠ | | (77.849) |
| Saldo al 31 de diciembre del 2011 | SSO | 1,462,740 | 600.520 | 274.693 | 39.110 | 8.930 | 7.205 | 191.308 | 2.584.611 |
| Saldo al 1 de enero del 2012 | SSO | 1,462,740 | 600.520 | 274.693 | 39.110 | 8.930 | 7.205 | 191,308 | 2,584,511 |
| Adquisiciones | | 645,379 | | C19.17 | ٠ | | | | 717.049 |
| Retiros | | (1.042.435) | | | ٠ | | ٠ | • | (1.042.435) |
| Saldo al 31 de diciembre del 2012 | ng\$ | 1,066,684 | 600,620 | 346.363 | 39.110 | 8.930 | 7.205 | 191,308 | 2.259.125 |
| Depreciación acumulada: | | | | | | | | | |
| Saldo al 1 de enero del 2011 | CS\$ | | 296.150 | 191.496 | 23.961 | | 7.205 | | 518.712 |
| Adiciones | | 57,395 | 59,425 | 41,399 | 7.568 | 223 | | | 166.010 |
| Retiros | | ٠ | | (58.433) | ٠ | | | , | (68.433) |
| Saldo al 31 de diciembre del 2011 | rs3 | 67,395 | 356,575 | 184,482 | 31.429 | 223 | 7.205 | | 616.290 |
| Saldo al 1 de enero del 2012 | \$Sn | 57,395 | 355,575 | 164.462 | 31,429 | 223 | 7.205 | , | 616.290 |
| Adiciones | | 163,380 | 55.048 | 45.609 | 2,194 | 9,528 | | | 275.759 |
| Retiros | | (55.320) | | Security States | | | | | (56.320) |
| Saldo al 31 de diciembre del 2012 | \$SO | 165,455 | 410.623 | 210,071 | 33.623 | 9.751 | 7.205 | | 836,729 |
| Importe en libros neto Al 1 do onero del 2011 | SSI | | 304.370 | 129 580 | 15.940 | | | | 440.100 |
| Al 31 de diciembro del 2011 | SSO | 1,405,345 | 244.945 | 110.236 | 7.681 | 8.707 | | 191.308 | 1.968.221 |
| Al 31 de diciembre del 2012 | USS | 900,229 | 189,897 | 136.297 | 5,487 | (821) | | 191,308 | 1,422,396 |
| | | | | | | | | | |

La Compañía instala equipos en uno de sus principales clientes, bajo un contrato de arrendamiento operativo (véase nota 19).

.

Notas a los estados financieros

(Montos en dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(10) Acreedores Comerciales

El detalle de los acreedores comerciales es el siguiente:

| | | | 31 de dic | 1 de enero | |
|---------------------|------|------|-----------|------------------------|----------------------------|
| | Nota | _ | 2012 | 2011 (restablecido) | del 2011 (restablecido) |
| Proveedores: | | | 1 | | |
| Extranjeros | | US\$ | 1.158.769 | 19.973 | 148 |
| Locales | | | 331.038 | 431.260 | 30.987 |
| Partes relacionadas | 18 | _ | 794.185 | 2.268.217. | 7.153.617 |
| | | US\$ | 2.283.992 | 2.719.450 | 7.184.752 |

La exposición de la Compañía al riesgo de moneda y líquidez relacionado con los acreedores comerciales se revela en la nota 6.

(11) Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

El detalle de las otras cuentas y gastos acumulados por pagar es el siguiente:

| | | 31 de di | 1 de enero | |
|--|------|------------------------------|-----------------------------|------------------------------|
| Servicio Rentas Internas (SRI): | | 2012 | 2011 (restablecido) | del 2011 (restablecido) |
| Retenciones en la fuente por pagar IVA e impuesto a la renta IVA Impuesto a la salida de divisas Anticipos recibidos de clientes | US\$ | 309.014 128.904 87.894 | 11.552 10.010 114.411 | 313.113 109.805 46.635 |
| Anticipos recibidos de ciientes | US\$ | 525.812 | 135.973 | 71.136 540.689 |

(12) Impuesto a la Renta

Gasto por Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta consiste de:

| | Año terminado el 31 de diciembre del | | |
|-------|---|--------------------------------|--|
| FEET. | 2012 | 2011 (restablecido) | |
| US\$ | 617.477 | 487.232 | |
| - | 46.642 | 46.874 | |
| US\$_ | 664.119 | 534.106 | |
| | | 2012 US\$ 617.477 46.642 | |



Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

A partir de la vigencia del Decreto Ejecutivo 374, publicado en el Registro Oficial Suplemento 209 con fecha 8 de junio de 2010, la Compañía considera para propósitos del cálculo del impuesto a la renta, el monto mayor entre el anticipo mínimo de impuesto a la renta y el impuesto a la renta causado en el año corriente.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta a la utilidad antes de impuesto a la renta:

| | | Año terminado el . 31 de diciembre del | | |
|---------------------------------------|------|--|----------------|--|
| | | | 2011 | |
| • | | 2012 | (restablecido) | |
| Ganancia antes de impuesto a la renta | US\$ | 1.171.120 | 1.518.514 | |
| Tasa corporativa aplicable a la | | | | |
| ganacia antes de impuesto | | | | |
| a la renta | | 23% | 24% | |
| Impuesto a la renta que resultarla | | | | |
| de aplicar la tasa corporativa a la | | | | |
| ganancia antes de impuesto a la renta | | 269.358 | 364.443 | |
| Más (menos): | | | | |
| Gastos no deducibles | | 339.050 | 139.528 | |
| Ingresos exentos | | ÷ | (332) | |
| Beneficio por pago a trabajadores | | | | |
| discapacitados e incremento | | | | |
| de trabajadores | | (62.784) | (43.873) | |
| Efecto del cambio de la tasa | | | | |
| impositiva sobre el Impuesto a la | | | | |
| renta diferido | | (1.133) | 867 | |
| Otros | | 119.628 | 73.473 | |
| | US\$ | 664.119 | 534.106 | |
| | | | | |

Activo y Pasivo por Impuesto a la Renta Diferido

El activo y el pasivo por impuesto a la renta diferido son atribuibles a lo siguiente:

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

| | | 31 de did | 1 de enero | |
|-----------------------------|------|-----------|----------------|------------------|
| | _ | | 2011 | de l 2011 |
| | | 2012 | (restablecido) | (restablecido) |
| Acti\Q: | | | | |
| Otras cuentas y gastos | | | | |
| acumulados por pagar | uss | 8.884 | 26.314 | 11.192 |
| Beneficios de los empleados | | 14.393 | 10.148 | 9.624 |
| | _ | 23.277 | 36.462 | 20.816 |
| Pasiw: | | | | |
| Inventarios | | 81.113 | 54.401 | |
| Propiedades y equipos | _ | 14.864 | 8.119 | |
| | | 95.9n | 62.520 | |
| | US\$ | (72.700 | {26.058 | 20.816 |

El movimiento de las diferencias temporarias fue reconocido en resultados y es el siguiente:

| | | Año terminado el 31 de diciembre del | | |
|--|------|---|------------------------|--|
| | - | 2012 | 2011 (restablecido) | |
| Inventarios Propiedades y equipos Otras cuentas y gastos | US\$ | (26.712) (6.745) | (54.401) (8.119) | |
| acumulados por pagar Beneficios de los empleados | _ | (17.430) 4.245 | 15.122 524 | |
| | US\$ | {46.642) | (46.874) | |

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre del 2004 incorporó a la legislación tributarla, con vigencia a partir del 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. Adicionalmente, durante el año 2008, la normativa fue modificada mediante Resolución No. NAC-DGER2008-464 del Servicio de Rentas Internas (SRI), publicada el 25 de abril del 2008 en el Registro Oficial No. 324, definiendo que los requisitos para la presentación de información con referencia a dicha normati va tiene relación únicamente para las operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior, en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US\$5.000.000.

GINNO BUCHELI PRESIDENTE

- 32-