

INFORME DE GERENTE GENERAL

Ejercicio Económico 2018

Quito, 31 de mayo del 2019

Señores
Accionistas
GE OIL & GAS ESP DE ECUADOR S.A.
Ciudad.-

De mi consideración:

En cumplimiento a las disposiciones legales vigentes, pongo a su consideración el informe anual de actividades económicas de la compañía **GE OIL & GAS ESP DE ECUADOR S.A.** (en adelante la "Compañía") en mi calidad de Gerente General y como tal Representante Legal, durante el ejercicio fiscal que terminó el día 31 de diciembre del 2018.

La Compañía se constituyó el 8 de enero de 2003, bajo la denominación de Wood Group de Ecuador S. A., como subsidiaria de Wood Group Holdings [International]. Durante el año 2011, GE Oil & Gas ESP, INC adquirió Wood Group Holdings [International] y la Compañía cambió su razón social a GE Oil & Gas ESP de Ecuador S. A., lo cual fue aprobado por la Superintendencia de Compañías, mediante resolución No. SC.IJ.DJCPT.E.11.003729 del 24 de agosto de 2011.

La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Bolsa de Valores y Seguros de la República del Ecuador.

Las principales actividades de la Compañía consisten en servicios de instalación, mantenimiento y reparación de bombas, venta al por menor de bombas sumergibles, servicios de instalación, mantenimiento y reparación de maquinaria petrolera, alquiler de bienes para la industria petrolera, minera y energía eléctrica, construcción de bienes para la industria petrolera y venta al por mayor de equipos de minería y petróleo.

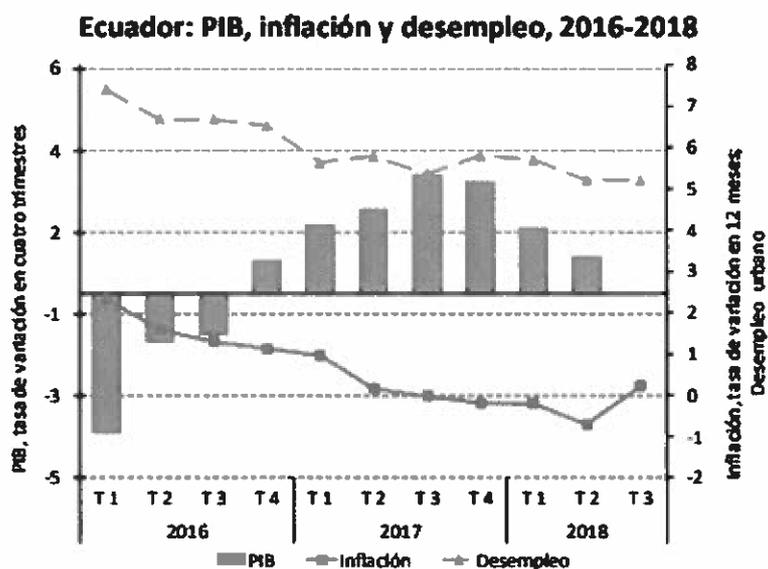
El 30 de octubre de 2016, Baker Hughes, General Electric Company, Bear Newco Inc. (subsidiaria directa de Baker Hughes), y Bear Merger Sub Inc (subsidiaria directa de Newco), celebraron un acuerdo transaccional y plan de fusión ("acuerdo de transacción"). El 3 de julio de 2017, se cerró la transacción para unir GE Oil & Gas y Baker Hughes creando un proveedor de tecnología que cubre todas las etapas del proceso del petróleo con una combinación única de productos, servicios y soluciones digitales integrados. Como resultado de dicha transacción, BHGE se convirtió en la casa matriz de los negocios combinados.

SITUACION ECONOMICA DEL PAIS

La CEPAL en su estudio anual de la situación económica del país estableció que:

El crecimiento de la economía ecuatoriana se desaceleró en un 1,3% en el primer semestre y un 1,0% para el año completo, frente a un 2,4% en 2017, lo cual se dio como consecuencia de la consolidación fiscal en curso, dada por una disminución del gasto público en capital hasta lograr una reducción del 2,3% del gasto total del sector público no financiero. Sin el fuerte estímulo fiscal de 2017, la actividad económica se desaceleró como consecuencia de una contracción moderada de la producción petrolera (-3,1%), un contexto internacional adverso, con mayor volatilidad financiera y aumentos de tasas por parte de la Reserva Federal de los Estados Unidos, un riesgo país que aumentó casi 200 puntos a partir de marzo y un tipo de cambio real que no logró depreciarse.

El aumento del precio del petróleo, el bajo dinamismo de la economía y las medidas de remisión tributaria —dirigidas a condonar multas e intereses para estimular el pago de impuestos atrasados— se plasmaron en el desempeño de los ingresos fiscales: los ingresos petroleros aumentaron un 24,5% y los correspondientes al impuesto a la renta un 10,2%, pero los provenientes del IVA cayeron un 0,7%. El gasto total ejecutado disminuyó un 2,3% como consecuencia de una reducción del 20,3% de los gastos de capital, que contrarrestó el aumento del 6,4% del gasto corriente, inducido por el mayor gasto en intereses y compras de derivados. Como resultado, el superávit primario del sector público no financiero alcanzó un 0,4% del PIB (en comparación con un déficit del 1,3% en 2017), al mismo tiempo que se registró un déficit global del 1,6% del PIB (frente a uno del 3,3% en 2017).



Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales.

Ecuador: principales indicadores económicos, 2016-2018

	2016	2017	2018
Tasa de variación anual			
Producto interno bruto	-1,2	2,4	1,0
Producto interno bruto por habitante	-2,7	0,9	-0,4
Precios al consumidor	1,1	-0,2	0,3
Dinero (M1)	10,4	13,1	6,2
Tipo de cambio real efectivo ^d	-1,5	4,7	2,4
Relación de precios del intercambio	2,4	-0,5	9,6
Porcentaje promedio anual			
Tasa de desempleo urbano ^a	6,8	5,6	5,3
Resultado global del gobierno central / PIB	-5,6	-6,0	-4,6
Tasa de interés pasiva nominal ^g	5,7	4,9	5,1
Tasa de interés activa nominal ^h	8,7	7,9	7,5
Millones de dólares			
Exportaciones de bienes y servicios	19 565	21 918	25 383
Importaciones de bienes y servicios	19 052	22 601	25 553
Balanza de cuenta corriente	1 322	-372	-543
Balanzas de capital y financiera ⁱ	-115	-1 486	925
Balanza global	1 207	-1 859	382

Fuente: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), sobre la base de cifras oficiales.

a/ Estimaciones.

b/ Datos al mes de octubre.

c/ Datos al mes de septiembre.

d/ Una tasa negativa significa una apreciación real. Se refiere al tipo de cambio real efectivo mundial.

e/ Incluye el desempleo oculto.

f/ Datos al mes de agosto.

g/ Tasa de interés pasiva referencial.

h/ Tasa de interés activa efectiva referencial para el segmento comercial corporativo.

i/ Incluye errores y omisiones.

La trayectoria ascendente que mostró el precio del crudo hasta el tercer trimestre (al pasar de 57 a 70 dólares WTI por barril entre enero y septiembre) se plasmó en una mejora anual de la balanza comercial petrolera acumulada hasta septiembre (que alcanzó los 3.602 millones de dólares, frente a 2.662 millones de dólares en 2017), en paralelo con un deterioro de la balanza comercial no petrolera (que presentó un saldo de -3.610 millones de dólares, frente a uno de -2.406 millones de dólares en 2017). Los productos que presentaron los mayores aumentos del valor de sus exportaciones fueron el petróleo, los derivados del petróleo y el camarón (un 34,1%, un 59,1% y un 8,5%, respectivamente), mientras que las importaciones más dinámicas fueron las de los derivados del petróleo y los bienes de consumo (que crecieron un 36,0% y un 18,4%, respectivamente), superando a las de bienes de capital y materias primas (que aumentaron un 15,6% y un 11,3%, respectivamente). El resultado neto es un déficit de 8,3 millones de dólares en la balanza de bienes.

La cuenta corriente de la balanza de pagos entre enero y junio exhibió un déficit de 53 millones de dólares (frente a un saldo positivo de 317 millones de dólares en 2017). Este deterioro fue resultado del empeoramiento de los saldos de las balanzas de bienes, de rentas y de transferencias, que presentaron caídas de 462 millones de dólares, 172

millones de dólares y 173 millones de dólares, respectivamente. Solo la balanza de servicios mejoró, exhibiendo un aumento de 437 millones de dólares.

Las reservas internacionales también han sido afectadas por los menores desembolsos provenientes del financiamiento externo. Hasta el mes de octubre, estas totalizaban 2.730 millones de dólares, frente a 4.806 millones de dólares el año anterior. El promedio de las reservas de los últimos seis meses es un 24% inferior al de los seis meses precedentes.

Los componentes del gasto agregado, a excepción de las importaciones, mostraron incrementos reales modestos y menores que en 2017: la formación bruta de capital fijo se expandió un 3,2%, el consumo final de los hogares un 2,9% y las exportaciones un 0,8% (en comparación con incrementos del 3,3%, el 2,9% y el 1,1%, respectivamente, registrados en 2017). Las exportaciones, en particular, se vieron afectadas por la reciente apreciación del tipo de cambio real y por la disminución de la producción de petróleo. Las importaciones, en tanto, presentaron un incremento real anual del 9,2%.

Dentro de su estabilidad, la tasa de desempleo urbano abierto de 2018 fue menor que la de 2017: el promedio de los tres primeros trimestres del año pasó del 5,0% en 2017 al 4,8% en 2018. En el mismo sentido, la tasa de empleo adecuado aumentó del 48,3% al 48,8% al comparar los valores promedios de los tres primeros trimestres.

Para 2019 se espera una leve reducción del crecimiento (0,9%), básicamente debido a una renovada presión en contra del impulso fiscal, como consecuencia del fin del efecto de la remisión tributaria, un precio más bajo y volátil del petróleo, las renovadas transferencias de recursos al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) (1,1% del PIB) y las contenidas en la Ley Orgánica para la Planificación Integral de la Circunscripción Territorial Especial Amazónica (0,2% del PIB). Dos factores podrían mitigar, al menos parcialmente, este fenómeno: primero, un aumento de la producción de Petroecuador, que podría llegar hasta un 10% de su generación de barriles diarios, como resultado de la producción proveniente de los campos Ishpingo, Tambococha y Tiputini (ITT), en 2019, pero en fechas inciertas; segundo, una inversión privada en hidrocarburos de 1.000 millones de dólares, mediante una licitación dentro de los campos que se adjudicará en marzo, y cinco grandes proyectos mineros por un total de 6.808 millones de dólares, de los que, sin embargo, es difícil proyectar qué proporción se gastará durante 2019. Finalmente, los incentivos aprobados en la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo y Estabilidad y Equilibrio Fiscal, aunque parciales, podrían ayudar a una reactivación en los distintos sectores de la economía.

METAS DE NEGOCIO

El ejercicio económico del año 2018 ha arrojado resultados negativos para la Compañía debido principalmente a ajustes por depreciación acelerada de los activos en renta como resultado de los planes de acción implementados encaminados a un cambio de tecnología en el mediano plazo y a un incremento en el costo de ventas como consecuencia de los problemas de abastecimiento de inventarios dados a nivel mundial resultado del incremento en la dinámica empresarial en la Industria Petrolera que se presentó con una alta actividad en el país durante el ejercicio fiscal 2018.

La mejora de los precios del internacionales de petróleo dieron como resultado una mayor asignación de recursos por parte del Gobierno Central y por tanto un incremento en las cobranzas de Petroamazonas EP, nuestro principal cliente y que es el pilar fundamental de la economía local tanto en inversiones como en la generadora de impuestos para todos los sectores involucrados en esta actividad.

A pesar de que persiste la posibilidad del cambio de las reglas de juego para los inversionistas dada la difícil situación económica, existió una percepción positiva al cierre del año 2018, dado principalmente por los esfuerzos del gobierno en cuanto al incremento de la producción en los campos Ishpingo, Tambococha y Tiputini, lo cual permitirá contrarrestar caídas y volatilidad general del precio del hidrocarburo.

Sin embargo de esta situación que estimamos coyuntural, el 2019 para nuestra empresa se le presentan nuevos retos y nuevas oportunidades, debiendo movernos de manera estratégica para lograr el crecimiento esperado de nuestra producción, confiando y en concordancia con nuestras políticas empresariales de así lograrlo.

BALANCE DEL AÑO

Acorde a la tendencia de los años precedentes, la Compañía tuvo un incremento en el nivel de ventas en el año 2018, en comparación a los resultados obtenidos en el año 2017, esto es resultado de las acciones operativas que estuvieron enfocadas principalmente a la calidad de nuestro productos y a la percepción que nuestros clientes tienen en relación a los productos y servicios que les ofrecemos, a la optimización de producción y a la reducción de costos operativos en tanto en cuanto no se afecte la calidad de nuestros servicios, citando entre las principales acciones:

- La investigación y desarrollo de nuevos productos terminados locales, con materias primas de mejor performance y a menor costo provenientes de nuestra casa matriz.
- El control exigente instaurado en los gastos operativos al trabajar con proveedores de operaciones, transporte, consumibles afines a nuestras políticas corporativas.
- Optimización de recursos para la operación del personal operativo en campo, cambiando la filosofía de supervisión y control, que no arrojó resultados alentadores, acorde a los requerimientos y políticas corporativas.

Las condiciones económicas del país han ayudado en gran medida a mantener o incrementar nuestra actividad y participación en el mercado, siendo el marco en el que podamos brindar e introducir en el mercado alternativas tecnológicas de manera estratégica, esperando contribuir de manera significativa en el 2019.

A continuación el estado de situación financiera de la Compañía:

<u>Activos</u>	<u>2018</u>
Activos corrientes:	
Efectivo y equivalentes de efectivo	US\$ 10,674,614
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	11,019,404
Activos del Contrato	2,075,541
Inventarios	<u>3,968,166</u>
Total activos corrientes	<u>27,737,725</u>
Activos no corrientes:	
Activo por impuesto diferido	24,914
Propiedades y equipos	<u>6,547,201</u>
Total activos no corrientes	<u>6,572,115</u>
 Total activos	 US\$ <u><u>34,309,840</u></u>
 <u>Pasivos y Patrimonio, Neto</u>	 <u>2018</u>
Pasivos corrientes:	
Acreedores comerciales	29,719,693
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	US\$ 176,717
Pasivos del contrato	115,360
Beneficios de los empleados	<u>315,670</u>
Total pasivos corrientes	<u>30,327,440</u>
Pasivos no corrientes:	
Beneficios de los empleados	<u>329,412</u>
Total pasivos no corrientes	<u>329,412</u>
 Total pasivos	 <u>30,656,852</u>
Patrimonio, neto:	
Capital	40,000
Reserva estatutaria	7,980,000
Reserva legal	60,701
Resultados acumulados, netos	<u>(4,427,713)</u>
Patrimonio, neto	<u>3,652,988</u>
 Total pasivos y patrimonio, neto	 US\$ <u><u>34,309,840</u></u>

RESULTADOS DE LA COMPAÑÍA

Las ventas reportadas por la Compañía durante el año 2018 han tenido un incremento del 7% en comparación al ejercicio fiscal 2017. Sin embargo de este incremento el resultado del ejercicio no fue favorable debido a:

- Ajustes por depreciación acelerada de los activos en renta como resultado de los planes de acción implementados encaminados a un cambio de tecnología en el mediano plazo, estrategia establecida a nivel Corporativo, e
- Incremento en el costo de ventas como consecuencia de los problemas de abastecimiento de inventarios dados a nivel mundial resultado del incremento en la dinámica empresarial en la Industria Petrolera,

Se han realizado grandes esfuerzos por un control y eficiencia de otros costos y gastos de administración encaminados a reducir la pérdida operacional incurrida.

Si bien se logró un incremento en las ventas, la meta de la Compañía es mejorar los márgenes de ganancia a través de la optimización de costos y gastos y la aplicación de nuevas estrategias de ventas acorde a la realidad del mercado, optimización de recursos.

Hay un compromiso de crecer, lograr competitividad y superar los objetivos puesto que se cuenta con el apoyo unánime e incondicional de todas las áreas de trabajo y demás líneas de soporte del grupo BHGE.

A continuación el estado de resultados del año:

	<u>2018</u>
Ingresos ordinarios	US\$ 17,295,552
Costo de ventas y de los servicios prestados	<u>(14,603,516)</u>
Ganancia bruta	2,692,036
Gastos de administración y ventas	(5,096,902)
(Reversión) Pérdida por deterioro de deudores comerciales y activos del contrato	(136,975)
Otros ingresos	<u>90,927</u>
Resultados de actividades de operación	(2,450,914)
Ingresos financieros	118,261
Costos financieros	<u>(298,858)</u>
Pérdida antes de impuesto a la renta	(2,631,511)
Impuesto a la renta	<u>(383,746)</u>
Pérdida neta y resultado integral del año	US\$ <u>(3,015,257)</u>

CONCLUSIONES:

1. La Administración de la Compañía ha actuado con total apego a la ley y a las normas estatutarias, así como a las disposiciones de la Junta General de Accionistas.
2. Los objetivos planteados en un inicio, se han fijado y constituido en base al estatuto social y a las resoluciones de la Junta General de Accionistas, las mismas que han sido cumplidas cabalmente.

3. Certifico que todos los proyectos planteados están operando de acuerdo a los intereses de los miembros y en concordancia con el estatuto social de la Compañía y las normas vigentes.
4. No ha existido ningún acontecimiento diferente a las operaciones normales que se han venido realizando desde la constitución de la Compañía.
5. Los libros contables demuestran la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre del 2018, tal como establece en las normas legales, técnicas y contables. Los libros sociales, se encuentran al día y reflejan el aporte realizado por los Accionistas.
6. Los Estados Financieros han sido emitidos de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera-NIIF, por lo tanto, reflejan en forma razonable, tanto la situación financiera, como las operaciones efectuadas en el ejercicio analizado de conformidad con la Ley de Compañías, principios contables y disposiciones legales relativas a la información financiera vigentes en el Ecuador.
7. Recomiendo mantener políticas claras en el cumplimiento de objetivos relacionados al rendimiento con los trabajadores.
8. La Compañía ha cumplido con estricta observancia las normas de propiedad intelectual y derechos de autor.

Debo dejar constancia del agradecimiento a los señores Accionistas por la confianza depositada en esta administración, en espera que este nuevo período económico sea fructífero en bien de la Compañía y sus empleados.

Atentamente,



Rafael Reyes
Gerente General
GE OIL & GAS ESP DE ECUADOR S.A.