





## Informe de Gerencia 2004

### Ventas

- Se facturó \$56,037 en el año.
- El 8% correspondió a trabajos de asesoría (aplicación del BSC en COVIPROV).
- El 92% restante corresponde a talleres de Motivación.

### Productos

- Se diseñó un taller llamado "Cosechando Sueños", el mismo que fue conducido para las 8 administraciones municipales del DMQ
- Igualmente, se condujo 3 Talleres similares para el HCPP
- Se condujo 2 talleres para EMAAP-Q
- Se diseñó un taller básico para el CONSEP
- Un aporte de CEDEPI para la ciudad y la provincia fue la capacitación de 25 jóvenes en el concepto "Cosechando Sueños".

### Planificación 2005

- Se espera concretar la relación con el Instituto Tecnocuatoriano, a través del cual tendríamos acceso a fondos del CNCF.
- Se ha diseñado una nueva modalidad de talleres bajo el concepto "agua es energía".
- Se aspira facturar entre 70-80 mil dólares en el 2005.

### Informe financiero

- Se obtuvo una utilidad equivalente al 2% de las ventas.
- Se invirtió significativamente en activos tecnológicos, triplicándose los activos fijos.
- Se tiene un importante crédito fiscal por IVA. La Gerencia buscará mecanismos para su realización.

Atentamente,



Gustavo Darquea  
Gerente General