

INFORME DEL PRESIDENTE DE
ASTS CIA.LTDA
ING. RAMIRO SOTOMAYOR
LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS

QUITO, 23 DE MARZO DEL 2009

Catalina Aldaz # 34131 y Portugal
Edificio La Suiza, Piso 4, Oficina 402
Teléfono: (593) 2 333-0600
Fax: (593) 2 333-0603
www.astsecuador.com

Quito Ecuador

INDICE

1. INTRODUCCION
2. COMENTARIOS GENERALES
3. ANALISIS FINANCIERO
4. PROYECCIONES PARA EL 2009

ANEXOS

- BALANCES



INTRODUCCIÓN

Otro año en que los asuntos de carácter político caracterizaron la acción del gobierno, especialmente durante los primeros diez meses del año. Luego de la crisis financiera mundial, que se hizo evidente a partir de septiembre, la atención también se concentró en qué hacer ante esta inesperada realidad.

En los primeros meses, la incursión del ejército colombiano en la frontera norte, para capturar a un líder guerrillero, fue lo que influyó el accionar del presidente Correa, quien para minimizar este escándalo realizó viajes a varios países de América y Europa, tratando de comunicar que Ecuador no estaba vinculada con la guerrilla, mientras que el gobierno colombiano afirmaba lo contrario; a finales del año, con la captura del grupo narcotraficante encabezado por los hermanos Ostaiza, la posición del gobierno comenzó a desmoronarse. Otro acontecimiento político local fue la entrega de la nueva constitución por parte de la Asamblea Constituyente, y luego el plebiscito para ratificarla; estos acontecimientos le dieron espacio al presidente para mantener su popularidad. Sin embargo, la conformación del congresillo, de la Corte Suprema de Justicia, de la Corte Constitucional, del Poder Ciudadano y de la Corte Electoral le trajeron no menos de un dolor de cabeza y de la disminución, aunque pequeña, de su aceptación, que al finalizar el año se mantuvo en alrededor del 70%

A partir de junio comenzó a disminuir el precio del petróleo y se anticipaba que la economía norteamericana estaba entrando en recesión, situación que se hizo evidente a partir del mes de septiembre. Entonces el Ecuador, al igual que todos los países del orbe tuvo que ajustar su economía. Con precios del petróleo en junio de 140 dólares y en diciembre de 40 dólares, se tenía que redefinir el esquema de ingresos y egresos de divisas lo que influenciaba en el sostenimiento de la dolarización. Como su mecenas, el presidente venezolano Chávez, ya no tenía el dinero que Correa necesitaba para financiar los grandes proyectos hidroeléctricos, la nueva refinería, el mejoramiento del sistema vial, etc., Correa optó por no pagar la deuda externa, acción que le resultó contraproducente, especialmente con el gobierno de Brasil. Buscó afanosamente a otros gobiernos que lo financien, Irán y China, sin que hasta el momento se concrete nada importante. Otra iniciativa fue enfrentarse con las empresas extranjeras tales como Odebrech, Repsol, Perenco, para demandar,

con o sin razón, mayores contribuciones al estado. Estas acciones de política internacional afectó aun más la ya pobre la imagen del Ecuador en el contexto mundial.

Con los dólares que obtuvo por la venta del petróleo durante los meses anteriores a junio, logró cumplir algunos compromisos con gobiernos seccionales y financiar un programa de mejoramiento vial lo que en términos macroeconómicos le permitió terminar el 2008 con un crecimiento en el PIB de 5.6 %, y, a pesar de los problemas inflacionarios derivados del alto precio del petróleo se llegó a una inflación del 8.6%, considerada no muy alta dada las circunstancias. En Ecuador en realidad no sintió la consecuencia de la crisis financiera mundial durante este año. La secuelas, sin embargo, se las verá más adelante.

COMENTARIOS GENERALES

A finales del 2006, los socios de ASTS, decidieron que la empresa preste servicios de asistencia administrativa y gerencial, no solo a las empresas del Grupo SRS, sino también a otras y de esta manera lograr mayores ingresos. El tipo de servicio preferido era del tipo ERP, planificación de los recursos empresariales. Luego de un análisis de alternativas se escogió a la empresa mexicana Dynaware, que sea el proveedor de este tipo de software y ASTS su distribuidor en Ecuador y que se encargue de la venta e implantación. En enero del 2007 se conformó un equipo especial de profesionales, compuesto por cuatro personas, especialistas en el campo contable y de informática para ser capacitado y luego adiestrado para vender y entrenar en el uso del Dynaware a otras empresas. Las primeras empresas en las que se implantó el sistema Dynaware fueron Chova del Ecuador, Prodasfalt y TPC, parte del Grupo Empresarial SRS. Este proceso tomó más tiempo y dificultades de las esperadas y consecuentemente un mayor costo. Por otra parte se estimó a partir de julio del 2007 se conseguiría vender este software a otra empresa. No resultó así. Cada tres meses hacíamos una evaluación de las perspectivas de nuevos ingresos y hasta junio del 2008, al no haber expectativas de ventas se tomó la decisión de no continuar con este proyecto y de terminar la relación laboral con el grupo de profesionales que se creó con este propósito.

La terminación laboral del grupo de profesionales asignado a este proyecto, causó, no solo pérdidas económicas, sino también un impacto en el ambiente laboral y además la necesidad de reestructura la empresa por completo.

El objetivo de esta reestructuración fue lograr un flujo de caja neutro, es decir, tener ingresos iguales a los egresos, lo que se logró. Sin embargo la empresa tuvo que absorber los costos relacionados a la amortización de las licencias y los gastos pre operativos. Por este motivo los resultados del año son de cuantiosas pérdidas.

El objetivo de la nueva administración de ASTS es que esta empresa sea una de servicio solo para el Grupo Empresarial SRS y que sea una empresa sin fines de lucro. Enfocará entonces el aspecto financiero a lograr ingresos que le permitan cumplir con todas las obligaciones laborales, actuales y contingentes y acumular una reserva para actualizar los equipos, programas de software, licencias, mantenimiento y mejoramiento de sus instalaciones, pero no estará enfocada a generar utilidades para repartir dividendos a sus accionistas.

Análisis de los Resultados Financieros

Las ventas de ASTS Cia. Ltda. en el año 2008 fueron de 390.896 dólares. Los gastos de ventas y administrativos se incrementaron un 50% en relación del año pasado, este incremento se dio especialmente ya que en el primer semestre del año la empresa tenía un grupo humano dedicado a la búsqueda de nuevos clientes para la venta del sistema ERP Dynaware, división de la empresa que no generó ingresos.

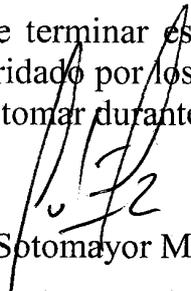
La pérdida en el año es de 51.076 dólares.

EN MILES DE DOLARES			
CONCEPTO	2007	2008	% VAR
VENTAS	288	390	35%
GASTOS DE VENTAS Y ADMINISTRATIVOS	294	441	50%
UTILIDAD ANTES DE IMP. Y PART.	-	-	
	5	51	920%
ACTIVOS FIJOS	283	21	-93%
ACTIVOS TOTAL	314	263	-16%
NUMERO EMPLEADOS	15	13	-13%

PROYECCIONES PARA EL 2009

Como se comentó anteriormente, el objetivo es tener ingresos igual a egresos, incluyendo en los egresos reservas para mejoramientos en general.

Antes de terminar este informe, quiero reconocer la valiosa colaboración y apoyo brindado por los trabajadores de la empresa a las difíciles decisiones que me tocó tomar durante este ejercicio.



Ramiro Sotomayor M

PRESIDENTE