

INFORME DE GERENCIA DE COPEQ

Me es grato poner a su disposición el presente informe de labores correspondiente a las actividades desarrolladas por COPEQ en las áreas de logística.

Con la nueva estructura de ILS Corporation, COPEQ tendrá a su cargo el manejo logístico de cualquier línea de productos masivos, así como, de productos farmacéuticos no genéricos y la nueva línea de negocio referente al transporte.

La administración ha continuado con el objetivo de ampliar las actividades para lo cual ha logrado captar nuevos clientes como Leterago en Guayaquil.

Permanentemente la administración ha tenido contacto con los principales representantes de los clientes, con el objeto de solucionar problemas operativos, mejorar el nivel de servicio, etc. El resultado de este contacto personal y reuniones de trabajo se refleja en la confianza hacia el servicio que la empresa está prestando.

Se han cumplido con las disposiciones especificadas en las tres Juntas Generales Universales y la Junta General Ordinaria realizadas en el transcurso del año.

Es importante señalar que el mercado de servicios, como los que proporciona COPEQ, es sumamente sensible a cualquier variación en el nivel de calidad. Debemos mantener y cuidar a nuestros clientes. De la calidad que se de al cliente se obtiene mejor referencia para nuevos laboratorios y empresas que confien en COPEQ.

La empresa cumple con las normas y todos los requisitos y licenciamientos de los programas de computación que utiliza.

Otras actividades que se deben destacar se refieren a:

Se procedió a aplicar el sistema ISO 9001-2000 y Responsabilidad Integral en todos los procesos de COPEQ.

Como inversiones se realizó la compra de un montacargas para ser usado en las bodegas en Guayaquil cuyo costo fue de US \$ 2.000,00, y mediante Leasing con el Banco Rumiñahui la adquisición de dos camionetas con furgón para uso de File en el servicio de logística de archivos de los clientes, un camión para uso de Guayaquil en la logística del área de Farma y una furgoneta carry para el servicio exclusivo de Johnson & Johnson en la entrega de instrumentos y equipos de cirugía.

Respecto a la utilidades se propone que luego de la repartición del 15% las utilidades y de los impuestos, el 10% se destine a reserva legal y la diferencia a reserva facultativa.

Respecto a la situación financiera de la empresa y los resultados anuales con respecto al año 2006 fueron:

Los activos y pasivos ascienden a:

| <input type="checkbox"/> ACTIVOS | US DÓLARES | |
|--|------------|---------|
| | 2007 | 2006 |
| Total Activos: | 249.454 | 178.964 |
| • Corriente | 207.949 | 51.642 |
| • Activos fijos | 41.505 | 48.280 |
| PASIVOS Y PATRIMONIO | | |
| | US DÓLARES | |
| | 2007 | 2006 |
| Total Pasivo: | 68.205 | 86.934 |
| • Corriente | 66.628 | 81.511 |
| • No Corriente | 1.577 | 5.423 |
| Patrimonio (Capital Social) | 181.249 | 61.294 |
| Total Pasivo y Patrimonio: | 249.454 | 178.964 |
| 9.- El Estado de Resultados corresponde a: | | |
| | US DÓLARES | |
| | 2007 | 2006 |
| Ingresos totales: | 1.018.064 | 670.753 |
| - Ingresos operacionales (por servicios) | 1.017.608 | 670.739 |
| - Ingresos no operacionales | 456 | 14 |
| Egresos totales: | 949.431 | 640.017 |
| -Gastos operacionales | 854.979 | 527.977 |
| - Gastos de Administración | 94.452 | 112.039 |
| Resultado del período: | 68.633 | 30.736 |

Atentamente,



Ing. Manuel Echeverría G.