

INFORME DE LA GERENCIA DE COPEQ

Me es grato poner a su disposición el presente informe de labores correspondiente a las actividades desarrolladas por COPEQ en las áreas de logística en el año 2011.

Debo manifestar que se realizó la transferencia de acciones de la empresa quedando la nueva composición de la siguiente manera:

	CAPITAL	PORCENTAJE
Manuel Echeverría Gavilanes	US \$ 1.500,00	1.11 %
Johnne Jarrín Jara	51.100,00	37.85
Alberto C. Morales Robalino	25.600,00	18.96
Carlos Tejada Pazmiño	4.100,00	3.03
Manuel Echeverría Gómez	5.500,00	4.07
Fabrizio D. Echeverría Gómez	3.400,00	2.51
Andrés F. Echeverría Gómez	3.400,00	2.51
Alejandra Jarrín Morgan	20.200,00	14.96
Verónica Jarrín Morgan	20.200,00	14.96
TOTAL	135.000,00	100,00



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

05 ABR. 2012

OPERADOR 3
QUITO

Durante el año 2011 se cambió el nombre de la empresa a Corporación de Proyectos Equinoccial, COPEQ, por ser un nombre más acorde con la realidad de los negocios que maneja. Se dieron todos los pasos legales para actualizar los asuntos societarios, tributarios y relativos a clientes.

De acuerdo con la autorización de la Junta General, COPEQ culminó la desinversión en su flota de transporte, la misma que fue vendida a Quick Delivery a valor de mercado, luego del avalúo realizado por un valuador independiente. De esta manera COPEQ se deslindó de las actividades de transporte, quedando éstas enteramente en manos de Quick Delivery.

Con la nueva estructura de ILS Corporation, COPEQ tendrá a su cargo el manejo logístico de cualquier línea de productos masivos, así como, de productos farmacéuticos no genéricos.

Permanentemente la administración ha tenido contacto con los principales representantes de los clientes, con el objeto de solucionar problemas operativos, mejorar el nivel de servicio, etc. El resultado de este contacto personal y reuniones de trabajo se refleja en la confianza hacia el servicio que la empresa está prestando.

Es importante señalar que el mercado de servicios, como los que proporciona COPEQ, es sumamente sensible a cualquier variación en el nivel de calidad. Debemos mantener y cuidar a nuestros clientes. De la calidad que se de al cliente se obtiene mejor referencia para nuevos laboratorios y empresas que confíen en COPEQ.

La situación financiera y de resultados de la empresa es la siguiente:

<input type="checkbox"/> ACTIVOS	US DÓLARES	
	2011	2010
Total Activos:	1.085.533,59	964.020
• Corriente	779.487,24	633.359
• Activos fijos	306.046,35	330.661
<input type="checkbox"/> PASIVOS Y PATRIMONIO	US DÓLARES	
Total Pasivo:	489.973,67	397.157
• Corriente	449.112,67	397.157
• No Corriente	40.861,00	----
Patrimonio (Capital Social)	595.559,92	566.863
Total Pasivo y Patrimonio:	1.085.533,59	964.020

El Estado de Resultados corresponde a:

	US DOLARES	
	2011	2010
Ingresos totales:	4.344.776,87	3.636.227
- Ingresos operacionales (por servicios)	4.343.786,54	3.274.568
- Ingresos no operacionales	990,33	361.659
Egresos totales:	4.252.609,65	3.391.564
-Gastos operacionales	4.007.712,32	2.975.273
- Gastos de Administración y Financieros, no operacionales	226.463,28	416.291
Resultado del período:	92.167,22	244.663

Es necesario señalar sobre las cifras arrojadas por la empresa en el año 2011, encontrando que la utilidad del año, antes de impuestos es US\$ 92,167.22, es decir un 2 % de las ventas, que fueron US\$ 4,344,776-87. La explicación para esta rentabilidad tiene que ver con el bajo rendimiento que dejan sus principales clientes, especialmente GSK que arroja pérdidas netas. Este es un asunto de mucha preocupación, porque a medida que incrementan los costos los clientes se niegan a revisar las tarifas.

Debo señalar que de conformidad con el artículo 1, numeral 1.7 del reglamento para presentación de informes anuales, la empresa cumple con las

normas y todos los requisitos y licenciamientos de los programas de computación que utiliza la empresa.

Atentamente,
Ing. Manuel Echeverría G.
Quito, marzo 2012

