94004

INFORME DE GESTION DEL PRESIDENTE EJECUTIVO Y REPRESENTANTE LEGAL DE LA COMPAÑÍA NOVA DEVICES S. A. POR EL AÑO 2007

A los señores Accionistas:

Por disposición de la Ley de Compañías en su Artículo 263, numeral 4, y en cumplimiento de vuestro mandato, de acuerdo con lo establecido en los Estatutos de la escritura de constitución de la compañía, en mi calidad de Presidente Ejecutivo, Representante Legal de la compañía NOVA DEVICES S.A., pongo a su consideración el informe de mi gestión realizada durante el ejercicio económico del año 2007.

Nova Devices S. A. es una compañía formada con el 100% de capital nacional (50% Pronisesa Cía. Ltda. y 50% Santiago Merino); fue constituida en Quito el 20 de noviembre del año 2002, mediante Escritura Pública registrada en la Notaría Cuarta del Cantón Quito del Dr. Jaime Aillón Albán e inscrita en el Registro Mercantil del mismo Cantón el 8 de enero del año 2003.

La principal actividad económica de Nova Devices S.A. es el desarrollo y comercialización de equipos de computación y de telecomunicaciones. La compañía inició sus operaciones a partir del 1 de febrero de 2003. Dispone de un capital social de USD 2.000 y al cierre del año 2007 de un total en personal de 18 personas, incluidos personal técnico para el desarrollo y mantenimiento de equipos y software, personal de comercialización y personal administrativo.

ENTORNO SOCIO ECONOMICO 2007

El 2007 cerró con una inflación del 2,45 – 2,97%, mientras que el cierre del año 2006 fue del 2,87%, debido principalmente a la reducción de la inversión y la confianza empresarial. La inversión societaria (constitución de empresas y aumentos de capital) se redujo a casi la mitad entre los períodos del 2006 y 2007, lo que ha generado una desaceleración en la mayoría de los sectores productivos y por tanto, en el crecimiento económico del país.

Ante la falta de consenso en el Consejo Nacional de Salarios (CONADES), el ministro de Trabajo, fijó el incremento al salario mínimo vital del sector privado en USD 170,00 (USD 160,00 en el 2006), incremento del 6% del sueldo para trabajadores del sector privado.

El crecimiento económico del país muestra una desaceleración (Crecimiento real del PIB 3,44% en el año 2007), casi medio punto porcentual menor que en

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
05 MAYO 2008
OPERADOR 8
DIRECCIÓN DE TECNOLOGÍA DE INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES

el año 2006, lo que implica que el Ecuador sea el país de menor crecimiento de América del Sur en este período.

La estabilidad es una condición necesaria, pero no suficiente para el desarrollo, como un bien público al cual todos tenemos derecho y que sirve para tomar decisiones de tipo económico sin tener que lidiar con un alto nivel de incertidumbre.

No es cierto que, después de la dolarización, la desigualdad creció. La reducción de la participación, en el ingreso nacional del quintil más rico de la población, ha sido la más pronunciada, por lo que, luego de la dolarización, la clase media se benefició de una mejor distribución del ingreso. Esta situación se explica porque los salarios han dejado de perder su valor y se han recuperado en un 85% en términos reales, los márgenes de las empresas se han reducido, por ende ahora los salarios fijos pueden acceder a mayor consumo.

Entorno Macroeconómico

Nuestro país no ha sabido aprovechar adecuadamente las coyunturas favorables internas y externas internacionales como por ejemplo el alto precio del barril de petróleo, para realizar cambios estructurales que sienten las bases de un crecimiento a largo plazo.

Internamente, las tremendas ineficiencias en los sectores petroleros, eléctrico, de finanzas públicas, seguridad social, aduanas, educación y en general todos los sectores manejados por el Estado, se mantienen y son un lastre que puede terminar hundiendo al Ecuador por el estancamiento, la falta de competitividad y los altos grados de corrupción que genera.

Coyunturalmente, las controversiales declaraciones a nivel oficial del Gobierno, tanto a la prensa como a organizaciones internacionales y países amigos, han tenido fuertes repercusiones negativas para las expectativas económicas del país. Han caído los depósitos a largo plazo, el Riego País se ha disparado, los índices de confianza empresarial medidos tanto por el Banco Central como por Deloitte & Touche han caído, las tasas de interés suben y las proyecciones de crecimiento, por primera vez en cinco años, tienen signos negativos.

Crecimiento económico y sector real

El crecimiento de la economía depende en gran medida de las expectativas que tengan los consumidores y empresarios. Resulta muy importante un ambiente de seguridad para la toma de decisiones dirigidas hacia la expansión económica. En una situación de incertidumbre no debe sorprender que el consumo y la inversión se contraigan y por ende la producción y el empleo.

La estabilidad es condición necesaria pero no suficiente para producir crecimiento económico y sabemos que la dolarización ha generado la

estabilización de precios, recuperación del sistema financiero y un ambiente que ha permitido la creación de riqueza. Sin embargo, tal estabilidad no ha sido suficiente para que la economía se desarrolle de manera importante y por ende no hemos avanzado en temas de aumento de competitividad y reducción de la pobreza. La falta de cambios en los sectores estructurales es una razón primordial que ha impedido que en el país se sienten las bases para el crecimiento sostenido y el desarrollo económico y social.

Por el lado de la oferta podemos observar que las importaciones de bienes de consumo se han desacelerado considerablemente, y en el caso de bienes de consumo duradero (vehículos, electrodomésticos, muebles, etc.) estas han caído. En el período 2005 y 2006, el crecimiento de la importación de bienes de consumo fue de 11%; mientras que entre 2006 y 2007, ese crecimiento fue de tan sólo 3%. Asimismo, mientras la importación de bienes de consumo duradero creció cerca de 9% en 2006; para 2007, se redujo en 11%.

Esa desaceleración y reducción seguramente son una respuesta de los empresarios a la poca demanda observada en el mercado, así como a la depreciación del Dólar versus varias monedas principalmente frente al Euro; entorno que provoca que las importaciones aumenten de precio en el mercado local.

La situación sin duda se verá exacerbada por el aumento de aranceles para más de 800 productos; ya que esa decisión generará aumento de precios y contracción del consumo.

Sector Financiero

El crecimiento de depósitos y créditos en bancos se ha desacelerado considerablemente, mientras que el crecimiento de los depósitos hasta el 2006 fue del 10%, en el 2007 el crecimiento apenas llegó a la mitad. La cartera de crédito que aumentó en más del 15% en el período anterior en el 2007 creció tan solo al 7%.

Sector Político

En la actual constitución en realidad no son muchas las modificaciones necesarias al sistema económico, ya que los problemas del país se presentan principalmente por incumplimientos a nuestra Carta Magna más que por ausencia de normas. A esto se suma el tenso ambiente de incertidumbre política y económica generado por el actual Gobierno y la Asamblea Constituyente, por lo que preocupa la política fiscal debido a los cumplimientos de los atrasos pendientes del año pasado así como los ofrecimientos de campaña en relación al aumento del bono de desarrollo humano y de la vivienda, el incremento de subsidios, las reformas tributarias y en general la política de gasto expansivo. Poniendo en serio riesgo la estabilidad fiscal y la estabilidad de la economía, haciendo uso intensivo de los recursos petroleros

extraordinarios, haciendo que la política fiscal sea extremadamente dependiente del precio del petróleo, siendo muy vulnerable ante sus cambios.

Aunque la prudencia fiscal es una necesidad, ya que ante la falta de emisión monetaria los presupuestos fiscales deben estar financiados, la economía ecuatoriana no ha seguido tal prudencia y el gasto, en especial el corriente, ha subido de forma irresponsable, a lo que se suma que el sector público continúa manejando las empresas eléctricas, telefónicas, Petroecuador, entre otras, que por su errada concepción, son botín político, de corrupción y postración del crecimiento.

OPERACIÓN DE NOVA DEVICES S. A. AÑO 2007

Frente a todo el panorama anteriormente anotado, especialmente en lo que se refiere al campo político y a la inseguridad jurídica, el ejercicio económico del año 2007 ha sido favorable para Nova Devices S. A., con un resultado del ejercicio antes de impuestos de USD 18.295 Dólares.

Sus Activos Totales se encuentran en el orden de los USD 500.504, 140% más que el año anterior (USD 357.363 en el 2006), basado principalmente en el aumento del activo realizable por el incremento de los inventarios. El 50% del total del activo son activos diferidos, principalmente por los costos de Desarrollo de la Tecnología Kypus. Dentro del total de activos, los activos exigibles representan el 16%.

Las cuentas por cobrar al estar en relación con las ventas, condicionadas respecto al período de crédito que se concede a los clientes (Rotación cuentas por cobrar 11.3) nos indican que aproximadamente cada mes se cobra la cartera de clientes (Período promedio de cobranza 32 días).

La rotación de activos fijos (50) ha tenido un incremento muy considerable con respecto al año anterior (29 en el 2006) debido a que si bien no se ha hecho un incremento relevante en activos fijos, que son adquiridos conforme a la capacidad de producción que representan y en función de las ventas esperadas, con los activos que cuenta actualmente la empresa se producen los artículos que posteriormente son vendidos.

El total de Pasivos USD 400.093, es el 128% del año 2006 (USD 312.077). La Razón de Pasivo a Activo Total bajo 8 puntos porcentuales con respecto al año anterior, ubicándose en el 80%, principalmente por la consistencia en los pagos realizados a las obligaciones bancarias y fiscales.

Los Ingresos Operacionales del año 2007 incrementaron considerablemente con respecto al año 2006 en un 163% (USD 451.185 y USD 275.847 respectivamente), principalmente por las ventas de proyectos (Plan Amanecer USD 303.471) que representan el 67% de los ingresos, demostrando la gran recuperación de la operación de la compañía en el 2007. El 18% de los ingresos corresponden a las ventas de equipos (USD 80.832) y el 11% a los ingresos por servicios (USD 51.644).

Los Egresos Operacionales registran un valor de USD 199.614, un incremento de 12 puntos porcentuales más que el año 2006 (USD 177.520), obteniendo un Resultado Operacional de USD 18.295, debido principalmente a los Gastos de: Depreciación y Amortización, Asesoría, Mantenimiento de Oficina, Servicios Básicos y Suministros de Oficina. Analizando los Egresos Operacionales, el mayor rubro se encuentra en los gastos de Personal Administrativo por USD 58.944 (representando el 30% al igual que al año 2006). Entre los Gastos de Administración USD 122.175 que representan el 61% del total de gastos (3 puntos porcentuales menos que el 2006), sobresalen la disminución de los Gastos de ventas y de viaje y movilización, ya que representan el 54 y 55% respectivamente con relación al año 2006.

La principal razón para los altos gastos de personal y administración, se debe a que la compañía diseña y desarrolla productos de alta calidad, lo cual requiere de un número de personal técnico y administrativo de alto nivel, con el costo correspondiente, para poder alcanzar y sobrepasar los objetivos que se ha fijado la compañía.

El Resultado Operacional de USD 18.295 es la base para el cálculo del 15% de la Participación de Trabajadores que es de USD 2.744, y del 25% del Impuesto a la Renta por el valor de USD 4.926, para arrojar un Resultado del Ejercicio de USD 10.625.

En función de estos antecedentes, el Patrimonio Neto de la compañía a fines del ejercicio económico del año 2007 es de USD 100.411 y está constituido por: Capital Suscrito y Pagado USD 2.000, Aportes para Futuras Capitalizaciones USD 168.000, Reserva Legal USD 8.420, Resultados Acumulados Ejercicios Anteriores por USD -88.634, y Resultados del Ejercicio Presente USD 10.625.

Entre otros factores a considerar que pueden explicar los resultados de Nova Devices S. A. en el año 2007, se pueden anotar:

- Desarrollo y puesta a punto de nuevos productos con alto costo operacional en un mercado muy limitado.
- Introducción de estos productos en el mercado, los mismos que aun son poco conocidos y están en fase de descremación.
- Bajo nivel de capital de trabajo que necesitó de endeudamiento especialmente en operaciones bancarias y de préstamos de los socios para disponer de garantías, cartas de crédito y operaciones directas de crédito.
- Desfavorable situación política económica en el Ecuador.

VISION Y PROYECCION DE OPERACIÓN PARA 2008

La administración de la empresa esta determinada a que el año 2008 sea definitivamente el año de consolidación para lo cual se han tomado medidas que garantizan que al final del período la compañía tenga un rumbo adecuado.

Gracias al contrato internacional con la UTE Eductrade-Grupo Santillana para la ejecución de Plan Amanecer, el cual ya se encuentra en plena ejecución en su primera fase, se han generado importantes ingresos en el 2007 y así mismo se garantiza importantes ingresos para el 2008.

Para la operación del 2008 la administración se plantea dos retos importantes los cuales tienen como objetivo ampliar drásticamente el resultado comercial, y estos son: a) Desarrollo de una cadena comercial basada en distribuidores a nivel nacional, y b) creación de la división de servicios post-venta.

Con el apoyo de los accionistas y los empleados esta administración está segura que en el 2008 se lograrán los objetivos trazados, que además de los arriba mencionados son: continua investigación y desarrollo para mantenernos en la vanguardia y por sobre la competencia, análisis de nuevos productos, reducción de pasivos y manejo eficiente de los recursos de la empresa.

En Quito a los 3 días del mes de abril del 2008.

Atentamente,

Santiago Merino G.
Presidente Ejecutivo
Representante Legal
Nova Devices, S.A.