

**INFORME DE GESTION DEL PRESIDENTE EJECUTIVO Y
REPRESENTANTE LEGAL, DE LA COMPAÑÍA NOVA DEVICES S. A.
POR EL AÑO 2006**

A los señores Accionistas:

Por disposición de la Ley de Compañías en su Artículo 263, numeral 4, y en cumplimiento de vuestro mandato, de acuerdo con lo establecido en los Estatutos de la escritura de constitución de la compañía, en mi calidad de Presidente Ejecutivo, Representante Legal de la compañía NOVA DEVICES S.A., pongo a su consideración el informe de mi gestión realizada durante el ejercicio económico del año 2006.

Nova Devices S. A. es una compañía formada con el 100% de capital nacional (50% Pronisesa Cía. Ltda. y 50% Santiago Merino); fue constituida en Quito el 20 de noviembre del año 2002, mediante Escritura Pública registrada en la Notaría Cuarta del Cantón Quito del Dr. Jaime Aillón Albán e inscrita en el Registro Mercantil del mismo Cantón el 8 de enero del año 2003.

La principal actividad económica de Nova Devices S.A. es el desarrollo y comercialización de equipos de computación y de telecomunicaciones. La compañía inició sus operaciones a partir del 1 de febrero de 2003. Dispone de un capital social de USD 2.000 y al cierre del año 2006 de un total en personal de 12 personas, incluidos personal técnico para el desarrollo y mantenimiento de equipos y software, personal de comercialización y personal administrativo.

ENTORNO SOCIO ECONOMICO 2006

El 2006 cerró con una inflación del 2,87%, inferior a la del cierre del año 2005 que fue del 3,14%, debido principalmente a la disminución de los precios en los artículos de alimentos y bebidas no alcohólicas, alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles, transporte, etc. Ante la falta de consenso en el Consejo Nacional de Salarios (CONADES), el ministro de Trabajo, fijó el incremento al salario mínimo vital del sector privado en USD 160,00 (USD 150,00 en el 2005), incremento del 6.6% del sueldo para trabajadores del sector privado.

Debido a la no atención del gobierno central a los sectores sociales, la inseguridad, la violencia, el atentado reiterado contra la seguridad del estado, e inclusive las elecciones para elegir un nuevo presidente, se han dado una serie de huelgas, protestas y paros durante el año 2006, y que continúan durante el 2007, inclusive con el nuevo gobierno.

El año 2007 empezó con un riesgo país de 920 puntos, mayor a cualquier alcanzado en el 2006, reflejando la incertidumbre existente en el mercado que hasta el 25 de enero este llegó a 1.018 puntos.

Las tres principales calificadoras de riesgo Standard & Poor's, Moodys Investors Service y JP Morgan bajaron la calificación de la deuda soberana del Ecuador de "estable" a "negativa". El EMBI (índice que indica el margen de rentabilidad sobre aquella implícita en bonos del tesoro de los Estados Unidos) del Ecuador se ha mantenido en niveles cercanos a los 600 puntos en el año 2006 y luego de la segunda vuelta electoral de ese año ha aumentado en alrededor de 150 puntos. Se debe tener en cuenta que dos factores afectan mayoritariamente al EMBI de Ecuador: el precio del petróleo, en sentido inverso, al ser un indicador de los ingresos fiscales, y la coyuntura política, que afecta directamente a esta variable (una percepción de inestabilidad hace que los precios de los bonos caigan y el EMBI suba).

Al 31 de diciembre del 2006 la Reserva Monetaria Internacional de Libre Disponibilidad fue de USD 2.023 Millones de Dólares (Diciembre del 2005 fue de USD 2.146 Millones de Dólares).

Entorno Macroeconómico

En el año 2006 el crecimiento real fue del 4.3%, para el 2007 será de un menor rendimiento (3.5%). Esta estimación se sustenta en la percepción de que sectores como el petrolero, industrial manufacturero y comercial serán menos dinámicos. De igual manera, el consumo privado y la exportación de bienes y servicios también dan muestras de una acentuada tendencia decreciente. Las previsiones realizadas por organismos internacionales como el FMI y la ONU indican que el crecimiento global se desacelerará para el siguiente año. Según las Naciones Unidas en el 2007 la economía mundial crecerá a 3.2% mientras que en el 2006 se ubicó en 3.8%.

Como factor macroeconómico importante, la Balanza Comercial acumulada con corte a finales del año 2006 se ubica en USD 1.090 Millones de Dólares, lo que representa un crecimiento del 221% frente a la posición alcanzada en el año anterior. En el 2006 las exportaciones crecieron USD 2.251 millones, 24,7% en relación al período del año 2005.

Crecimiento económico y sector real

Durante el 2006 la producción total nacional de petróleo llegó a 180 millones de barriles de petróleo crudo, resultado ligeramente superior al obtenido el año pasado (177 millones de barriles). La participación del Estado en la producción total de junio a noviembre ha alcanzado en promedio el 53% como consecuencia de la inclusión del bloque 15 y otros campos. Este resultado pese a ser mucho mayor al 37% registrado en el 2005, no permite esconder las dificultades administrativas y operativas que experimenta la estatal Petroecuador para ejecutar sus planes de explotación. La exportación petrolera en el 2006 alcanzó los USD 6.993 millones FOB cubriendo el 62% del total de las exportaciones nacionales. Este registro es un 32% superior al alcanzado en el mismo período del 2005. A pesar de que la exportación de petróleo es mayor la compra de derivados nos ha hecho perder el 25% de los ingresos petroleros. El crudo nacional se cotizó a un precio promedio en el 2006 de USD 51.17 con un valor máximo obtenido el 7 de agosto de USD 61.4 y mínimo de USD 40.25

(Promedio del Barril en el 2005 USD 41,01), la deuda interna pública se ubicó en USD 3.378 millones en el 2006. Este saldo es a su vez menor al registrado durante el 2005 con una disminución del 11.5%.

Tanto la desocupación como la subocupación alcanzaron en el mes de diciembre el nivel mas bajo de todo el año con un registro de 9.03% y 10.73% respectivamente. El valor promedio de desocupación en el año 2006 fue de 10.1%, menor al alcanzado en el 2005 (10.7%). La subocupación alcanza en el 2006 en promedio fue del 47.6%, un ligero aumento con respecto al 2005 (47.3%).

Sector Financiero

Las tasas de interés referenciales cerraron en el 2006 de la siguiente manera: activa 9.42%, pasiva 5.73% y máxima convencional 14.79%, la cual resulta ser la mas alta en los últimos 32 meses.

Sector Político

Sigue existiendo definitivamente un escenario negativo desde la perspectiva política basado en la fragilidad de las instituciones democráticas. En el año 2006, y aún en el 2007, pese al cambio de gobierno, se han mencionado en varias oportunidades temas importantes como la misma permanencia (inclusive) del nuevo Presidente de la República, debido principalmente al tema de la Asamblea Nacional, así como un deterioro completo de los poderes ejecutivo, legislativo y judicial.

OPERACIÓN DE NOVA DEVICES S. A. AÑO 2006

Frente a todo el panorama anteriormente anotado, especialmente en lo que se refiere al campo político y a la inseguridad jurídica, el ejercicio económico del año 2006 ha sido favorable para Nova Devices S. A., con un resultado del ejercicio antes de impuestos de USD 67.162 Dólares.

Sus Activos Totales se encuentran en el orden de los USD 357.363, 149% más que el año anterior (USD 238.720 en el 2005), basado principalmente en el aumento del activo diferido por la acertada decisión de la Junta General de Accionistas de incluir los Costos de Desarrollo de la Tecnología Kypus en el Balance. El 10% del total de activos son activos exigibles USD 36.517 (y de estos el 47% son Crédito Tributario de IVA, y 31% Cuentas por Cobrar Clientes). Dentro del total de activos, se tiene un 2.6% en activos fijos USD 9.472.

El Rendimiento Sobre la Inversión es del 12,57%, mientras que en el 2005 fue del 13.46%.

El total de Pasivos USD 312.077, es el 130% del año 2005 (USD 238.350). La Razón de Pasivo a Activo Total bajo al 87%, principalmente por los pagos realizados a las obligaciones bancarias y fiscales.

Los Ingresos Operacionales del año 2006 representan el 55% de los ingresos del año 2005 (USD 275.847 y USD 501.418 respectivamente), principalmente por las ventas de los equipos que representan el 44% de los ingresos, mientras que los proyectos solo representan el 34% de total de los mismos, conformado por el 56% del proyecto de Indra Sistemas y el 26% del proyecto de Digital Team.

Los Egresos Operacionales registran un valor de USD 177.520, el 54% del año 2005 (USD 325.567), obteniendo un Resultado Operacional de USD 67.162. Analizando los Egresos Operacionales, el mayor rubro se encuentra en los Servicios Profesionales por USD 52.698 (30%). Entre los Gastos de Administración USD 115.128 que representan el 64% del total de gastos, sobresalen los Gastos de Depreciación y Amortización representando el 17%.

La principal razón para los altos gastos de personal y administración, se debe a que la compañía diseña y desarrolla productos de alta calidad, lo cual requiere de un número de personal técnico y administrativo de alto nivel, con el costo correspondiente, para poder alcanzar y sobrepasar los objetivos que se ha fijado la compañía.

El Resultado Operacional de USD 67.162 es la base para el cálculo del 15% de la Participación de Trabajadores que es de USD 10.074, y del 25% del Impuesto a la Renta por el valor de USD 12.172, para arrojar un Resultado del Ejercicio de USD 44.915.

En función de estos antecedentes, el Patrimonio Neto de la compañía a fines del ejercicio económico del año 2006 es de USD 45.286 y está constituido por: Capital Suscrito y Pagado USD 2.000, Aportes para Futuras Capitalizaciones USD 123.500, Reserva Legal USD 1.000, Utilidades Acumuladas por USD 44.440, Pérdidas Acumuladas USD -170.569 y Resultados del Ejercicio Presente USD 44.915.

Entre otros factores a considerar que pueden explicar los resultados de Nova Devices S. A. en el año 2006, se pueden anotar:

- Desarrollo y puesta a punto de nuevos productos con alto costo operacional.
- Introducción de estos productos en el mercado, los mismos que eran desconocidos y sin antecedentes.
- Bajo nivel de capital de trabajo que necesitó de alto endeudamiento especialmente en operaciones bancarias para disponer de garantías, cartas de crédito y operaciones directas de crédito.

VISION Y PROYECCION DE OPERACIÓN PARA 2007

Esta administración esta determinada a que el año 2007 sea definitivamente el año de consolidación para lo cual se han tomado medidas que garantizan que al final del período la compañía tenga un rumbo adecuado.

A finales del año 2006 se ha firmado un contrato internacional con la UTE Eductrade-Grupo Santillana por un monto importante, y el cual ya se encuentra en plena ejecución en su primera fase. Los ingresos por servicios que se van a generar durante el 2007 y 2008 serán un aporte significativo a la economía de la empresa.

También se debe señalar que nuestros productos son cada día más apetecidos en el mercado tecnológico y estamos logrando un importante posicionamiento en los segmentos a los que deseamos atender, aumentando mes a mes la facturación por equipos y servicios vendidos, lo cual se traduce en una mejora de la rentabilidad de los recursos humanos, técnicos y financieros que disponemos para crear y colocar nuestros productos y servicios.

Por estos factores aquí expuestos se puede aseverar que el 2007 será sin duda el año en el cual la empresa dará un giro notorio y empezara su crecimiento continuo hacia otros mercados, trayendo beneficios para empleados, socios, clientes y por su puesto para los accionistas de la misma.

En Quito a los 2 días del mes de abril del 2007.

Atentamente,



**Santiago Merino G.
Presidente Ejecutivo
Representante Legal
Nova Devices, S.A.**