

**INFORME DE GESTIÓN DEL PRESIDENTE EJECUTIVO Y REPRESENTANTE
LEGAL DE LA COMPAÑÍA NOVA DEVICES S. A. CORRESPONDIENTE AL
EJERCICIO 2012**

A los Accionistas:

Por disposición de la Ley de Compañías en su Artículo 263, numeral 4, y en cumplimiento de su mandato expreso, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la escritura de constitución de la compañía, en mi calidad de Presidente Ejecutivo, Representante Legal de la compañía NOVA DEVICES S. A., pongo a su consideración el informe de mi gestión realizada durante el ejercicio económico 2012.

NOVA DEVICES S. A. es una compañía ecuatoriana, cuyos accionistas son Fondo País Ecuador – FPE (54%), PROMESSA Cía. Ltda. (23%) y Santiago Marino González (23%). Fue constituida en la ciudad de Quito, el 26 de noviembre de 2002, mediante escritura pública registrada en la Notaría Cuarta del cantón Quito e inscrita en el Registro Mercantil del mismo cantón, el 8 de enero de 2003.

La principal actividad económica de NOVA DEVICES S. A. es el desarrollo y comercialización de equipos de tecnología para computación y telecomunicaciones. La compañía inició sus operaciones el 1 de febrero de 2003. El capital social al cierre del 2012 es de US 641,300.00 y el patrimonio total de USD 1,287,626.77, la compañía cuenta con 10 colaboradores, distribuidos en personal técnico (para el desarrollo y mantenimiento de equipos y software), personal de comercialización y personal administrativo.

ENTORNO SOCIO ECONOMICO 2012

El año 2012 cerró con una inflación anual del 4.16% inferior a la de año 2011 que fue del 5.41%.



El Ministerio de Relaciones Laborales, fijó el Salario Mínimo Unificado para el sector privado en USD 292.00 incremento del 10.61% del sueldo para trabajadores del sector privado (USD 264.00 en el 2011).

La estabilidad socio-económica del Ecuador, año tras año, sigue dependiendo completamente del gasto público, y esto está íntimamente ligado con el precio del petróleo. Las perspectivas de corto plazo son estabilizadoras en el entorno macroeconómico, sin embargo a mediano plazo hay mucha preocupación por la contracción mundial de la economía global.

Durante 2012, el sector no petrolero se expandió en el 6.43% y el petróleo en un 1.20% lo que se resume en un incremento del PIB total de 8.61%.

SECTOR FINANCIERO

El Ecuador vive un año preelectoral muy conflictivo. Si bien las condiciones legales y algunas prácticas se dieron para favorecer la permanencia del gobierno en el poder, la confrontación fue dura y la campaña afectó la economía.

Los ingresos económicos nuevamente se basaron en los fuertes ingresos de dinero por el precio internacional del petróleo y por el aumento en las recaudaciones tributarias, debido a la Ley de Régimen Tributario que entró en vigencia a inicios de año. El gobierno ha iniciado la campaña para potenciar el campo de la minería y busca la forma de ahorrar en subsidios.

Económicamente los signos negativos en el año 2012 surgieron del gasto público exagerado, superior a los años anteriores, el aumento de la burocracia, el incremento de la demanda del Estado y de los consumidores, que en su mayoría consumieron productos importados, afectando gravemente a la balanza comercial.

El Gobierno basó sus enormes recursos en la atención a los sectores sociales más vulnerables, a los que dotó de infraestructura visible, continuando su constante campaña política.

El costo mensual de la canasta básica superó los USD 600, el sector privado comercial y de la construcción, como resultado de la política de gasto público, tuvo buen año, varias empresas ganaron mucho dinero por los los contratos de obra pública o el dinamismo del consumo.

SECTOR POLÍTICO

La oposición del gobierno sigue manteniendo que no existe libertad, que los derechos humanos y de los derechos de los pueblos, no se cumplen, sino que estos se violen permanente y sistemáticamente.

El gobierno y grupos sociales presentaron oposición a la firma del TLC, situación que fue compensada con acuerdos comerciales, para evitar la exclusión en el sistema de preferencias arancelarias, sin embargo de estos acuerdos. El gobierno renunció a una parte de estos acuerdos con los Estados Unidos (principal socio comercial) y no por razones comerciales, sino por discrepancias políticas, la manera como compensó a los exportadores otorgó un subsidio de USD 20 millones.

OPERACIONES DE NOVA DEVICES S. A. EN EL AÑO 2012

Pese al panorama anteriormente citado, en particular en lo que se refiere al campo político y a la inseguridad económica, financiera y jurídica, el ejercicio económico del año 2012 para NOVA DEVICES S. A. entrega una utilidad neta de USD 50,595.67.

Los Activos Totales de la empresa se encuentran en el orden de USD 3,709,445.89, un incremento del 7.50%, este crecimiento se da por los contratos con la Corporación Nacional de Telecomunicaciones.

Al analizar las Cuentas por Cobrar se puede verificar que la mayor cuenta es por el proyecto mencionado en el párrafo anterior.



El total de nuestro Pasivo es USD 2.409.244.52, el mismo ha sufrido un incremento del 22.57%, este incremento está estrechamente relacionado con los anticipos recibidos por parte del estado para dar cumplimiento a los contratos con la Corporación Nacional de Telecomunicaciones.

Los ingresos operacionales para el año 2012 fueron de USD 2.898.258.59, valor que representa el doble del ingreso del año 2011 que fue de USD 1.326.000.00, en lo que se refiere a los Egresos Operacionales para el Ejercicio Económico es de 1.248.908.60, en forma porcentual han tenido un incremento del 88.65% (para el año 2011 fue de USD 661.600.00), de la revisión de los resultados se establece que el mayor gasto corresponde al personal Técnico y de Comercialización.

Como se indicó la Utilidad Neta del Ejercicio es de USD 50.555.87 (antes de la conciliación tributaria), esta utilidad es inferior en un 37.69% a la que se obtuvo en el año 2011 (USD 81.200.00). La utilidad determinada para el presente año es de USD 18.230.29, luego de realizadas las reducciones de Ley, comparativamente se ha incrementado en tres veces a la obtenida en el ejercicio inmediatamente anterior (USD 3.700.00), en base a lo que se puede determinar que la empresa ha podido mantener un adecuado incremento en sus negocios.

El Patrimonio Neto de la empresa es de USD 1.219.605.04, marcando un decremento de 15.94%, en comparación con el año 2011 (USD 1450.900), esta reducción se da debido a la aplicación de las NIFFS y el reunir la pérdida de los ejercicios anteriores.

VISION Y PROYECCION DE LA OPERACIÓN PARA EL 2013

NOVA DEVICES S. A., a través de su administración, propenderá que en el año 2013 se mantenga el resultado positivo en el Ejercicio Económico y las Utilidades vayan mejorando como se las obtuvo en el presente año. Es importante mantener una adecuada administración de los recursos disponibles y mantener las buenas relaciones comerciales.



Durante el año 2013 se mantendrán los proyectos con la Corporación Nacional de Telecomunicaciones, lo que permitirá sostener a la empresa en el mercado, sin embargo seguiremos con el problema de la liquidez de la empresa.

La comercialización de nuestros productos se dirigirá hacia el sector público, con énfasis en nuestro mayor cliente Corporación Nacional de Telecomunicaciones y los Gobiernos Municipales.

Se debe indicar que la disposición de cerrar la operación en Miami, EUA, crea una nueva realidad en la empresa, ya que sin gestión internacional el desarrollo de tecnologías propietarias pierde sentido. Es indispensable encontrar un giro de negocio adecuado a esta nueva realidad de la empresa. Sin duda tendremos un impacto negativo en la generación de ingresos y utilidades en el corto y mediano plazo.

Mientras se define lo anterior, la comercialización de nuestros productos se dirigirá hacia el sector público, con énfasis en nuestro mayor cliente Corporación Nacional de Telecomunicaciones y los Gobiernos Municipales.

En Quito D. M., a los 8 días del mes de abril de 2013

Atentamente,



Santiago Merino G.
**PRESIDENTE EJECUTIVO
NOVA DEVICES S. A.**

Anexo 1: Índice Financiero