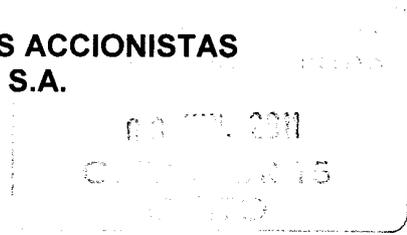


INFORME DEL PRESIDENTE EJECUTIVO A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA NOVA DEVICES S.A.



A los Señores Accionistas:

Por disposición de la Ley de Compañías en su Artículo 263, numeral 4, y en cumplimiento de su mandato expreso, de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la compañía, en mi calidad de Presidente Ejecutivo de la compañía NOVA DEVICES S.A., pongo a su consideración el informe de la gestión realizada durante el ejercicio económico del año 2010.

Nova Devices S. A. es una compañía formada con el 100% de capital nacional. Fue constituida en Quito el 20 de noviembre del año 2002, mediante Escritura Pública suscrita en la Notaría Cuarta del cantón Quito, del Dr. Jaime Aillón Albán, e inscrita en el Registro Mercantil del mismo cantón el 8 de enero del año 2003.

La principal actividad económica de Nova Devices S.A. es el desarrollo y comercialización de equipos de computación y de telecomunicaciones. La compañía inició sus operaciones el 1 de febrero de 2003. El capital social, al cierre del año 2010, es de USD 641.300 y el patrimonio total de USD 1.464.226, con un personal de 25 colaboradores, incluido personal técnico para el desarrollo y mantenimiento de equipos y software, personal de comercialización y personal administrativo.

ENTORNO SOCIO ECONOMICO 2010

El año 2010 cerró con una inflación anual del 3.33%¹, una reducción apreciable respecto al año anterior, que fue del 4,31%.

Ante la falta de consenso en el Consejo Nacional de Salarios (CONADES), el Ministro de Trabajo fijó para el año 2010 el salario mínimo vital (SMV) del sector privado en USD 240,00, un incremento del 10% (USD 218,00 en el 2009), muy por encima del índice de inflación del período precedente.

El crecimiento económico del país (PIB), de acuerdo con cifras del Banco Central del Ecuador, fue del 3,6% en 2010, bastante moderado si se considera la incidencia de los elevados precios internacionales del petróleo.

ENTORNO MACROECONOMICO

El Presidente de la República ha asumido un fuerte compromiso político de procurar una "mejor distribución de la riqueza", estableciendo para ello las bases para un desarrollo armónico en lo económico y social del país. Esto se ve claramente reflejado en el aumento del gasto público en proyectos de orden

¹ Fuente: BCE

social, con incrementos interanuales totales del orden del 25%. Sin embargo, en la ejecución presupuestaria del año 2010, el incremento total de los gastos públicos es del 11%².

Con respecto a la política tributaria que es uno de los pilares fundamentales del gobierno, se han realizado diversas reformas, como el incremento al Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) del 1 al 2%, la creación de impuestos a los dividendos de los accionistas por concepto de utilidades, la incorporación de los dividendos que reciben los accionistas o directivos de una empresa a su renta personal, etc., todo ello con el fin de tener una mejor equidad, frenar el déficit de la balanza comercial y combatir la evasión tributaria.

El crecimiento de la económica se vio directamente relacionado, una vez más, por la gran recuperación del precio del petróleo, que ha mitigado el déficit de la balanza comercial, junto con las medidas de salvaguardia a las importaciones.

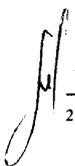
SECTOR FINANCIERO

Debido a la aprobación de la Ley de la Red de Seguridad del Sistema Financiero, el gobierno tiene mucho más poder en el sector financiero, ya que se segmentan los créditos con tasas diferenciadas, fijadas por el Banco Central del Ecuador (siendo el propio gobierno el que nombra al presidente del Consejo de Administración del BCE). A abril del 2010, el BCE publicó las siguientes tasas de crédito promedio: comercial 9,12%, consumo 15,97%, vivienda 10,87%, microcrédito 22,87%.

SECTOR POLITICO

Continuando con la tendencia ya característica del Gobierno, la permanente campaña política que ha efectuado el régimen se ve reflejada claramente en el constante incremento del gasto corriente.

Nuevamente se presentaron en 2010 los continuos enfrentamientos del gobierno con sus opositores, apalancados con mandatos, reglamentos y leyes coyunturales que no benefician a la estabilidad y tranquilidad de los ecuatorianos, y mucho menos la de inversionistas y empresarios tanto nacionales como extranjeros, que ven una influencia política directa en el ámbito económico, financiero, empresarial, jurídico y productivo del país. Todo esto se ve reflejado en la falta de credibilidad que durante todo el año ha presentado tanto el poder ejecutivo así como el legislativo y judicial, e inclusive en los nuevos poderes que implanta el nuevo régimen constitucional.



² Fuente: Informe Económico y Comercial 2010



OPERACIÓN DE NOVA DEVICES S.A. EN EL AÑO 2010

01/11/2011
OPERACIÓN DE NOVA DEVICES S.A.

Debido a todo el ambiente anteriormente citado, en particular en lo que se refiere al campo de la inseguridad económica, financiera y jurídica, el ejercicio económico del año 2010 no ha sido favorable para Nova Devices S.A., con un resultado del ejercicio de una pérdida de USD 390.000 (USD 29.400 de utilidad en el año 2009).

Sus activos totales suman USD 1.732.000, una diferencia de 27% menos que el año anterior (USD 2.371.000). Dentro del activo exigible, las cuentas por cobrar de clientes nacionales representan casi el 47% del total de activos (principalmente por el proyecto Quito EducaNet, que la compañía tiene con el Municipio de Quito), y el incremento de casi 4 veces más el inventario realizable (USD 348.000) con respecto al año anterior (USD 90.000 en el 2009).

La coyuntura particular que representa el proyecto con el Municipio de Quito impide realizar una comparación objetiva de cuentas por cobrar, debido precisamente a la magnitud proporcional del saldo de la cuenta por cobrar del proyecto, que al estar en relación con las ventas, da una rotación de cuentas por cobrar de 0.97 (65% menos que el año anterior que fue de 1.49), por lo que en este período se genera una distorsión en la medición de cartera.

Existe una considerable disminución en la rotación de los activos fijos. En el periodo 2010 éste se ubica en 10.93% menos que el 2009 (150), debido al considerable incremento de los activos fijos de casi 8 veces más que el año anterior (USD 86.800 y USD 11.200, respectivamente), debido al incremento de los equipos de computación y software (USD 55.300 en el 2010 y USD 25.400 en el 2009), que son adquiridos conforme a la capacidad de producción que representan.

El total de pasivos de USD 267.300 (al igual que los activos) presenta una disminución, que representa el 23% del año anterior (USD 1.143.780), debido principalmente a 2 factores: la reducción de casi el 50% de las obligaciones bancarias (USD 145.326 en el 2010 frente a USD 297.500 en el 2009) y la considerable disminución de las cuentas por pagar (nuevamente relacionado directamente con el proyecto del Municipio).

La razón de pasivo a activo total tuvo por sexto año consecutivo una disminución de más de 30 puntos porcentuales con respecto al año anterior, ubicándose en el 15%, principalmente por la consistencia en los pagos realizados a las obligaciones bancarias y fiscales, y cuyo tratamiento se lo viene implementando desde el 2005.

Los ingresos operacionales del año 2010 presentaron una disminución con respecto al año 2009 de casi el 50% (USD 874.875 frente a USD 1.681.661), debido principalmente al decrecimiento del 60% de los ingresos por proyectos. Los egresos operacionales registran un valor de USD 587.566 un incremento de 63 puntos porcentuales más que el año 2009 (USD 358.793), debido al aumento tanto en los gastos de personal administrativo, financiero, comercial y

técnico. La principal razón para el incremento de los gastos de personal se debe a que la compañía ha contratado personal adicional para el desarrollo de productos y generación de proyectos, con el consiguiente efecto en los gastos, por lo menos hasta la generación de los correspondientes ingresos por ventas de esos productos y proyectos. De esa manera, el resultado del ejercicio 2010 es una pérdida de USD 390.061.

El patrimonio neto de la compañía a fines del ejercicio económico del año 2010 es de USD 1.464.226, 19 puntos porcentuales más que el año anterior (USD 1.227.437), debido principalmente al último aporte de la capitalización realizada por Fondo País Ecuador, registrada como prima en emisión de acciones.

Con relación al contrato que la empresa mantiene con la EPMDUQ para el proyecto de aulas educativas Quito EducaNet, puedo indicar que se han realizado todas las gestiones necesarias para lograr la cobranza del saldo final del contrato (30%). En diciembre de 2010 se solicitó la recepción definitiva de los bienes y servicios involucrados en el contrato y se envió la factura correspondiente. El Gerente General de la EPMDUQ dispuso la elaboración del informe del caso, el cual finalmente ha sido elaborado y circulado la semana anterior, con lo que estamos a la fecha a la espera del trámite final de cierre de contrato y pago del saldo.

Entre otros factores a considerar que pueden explicar los resultados de Nova Devices S. A. en el año 2010, se pueden anotar:

- Desarrollo y puesta a punto de nuevos productos, con alto costo operacional, principalmente en el Kypus TV-PC.
- Introducción de estos productos en el mercado, los mismos que son desconocidos y sin antecedentes.
- Mercado local reducido y complejo.
- Apertura de Kypus Corp. en Miami – EUA.
- Proyecto Educenet (Municipio de Quito), dilatado aun por parte de la contratante, EPMDUQ.

VISION Y PROYECCION DE OPERACIÓN PARA EL 2011

El año 2011 se presenta definitivamente positivo, luego de las inversiones realizadas por la empresa tanto en Ecuador como en EUA para posicionar su nuevo producto, denominado Kypus TV-PC. Al momento se cuenta ya con nueva imagen de la marca, página web, estructura comercial, estructura administrativa y financiera, y se han determinado los nuevos esquemas de servicios y soporte para clientes por tipo de producto. En cuanto a Investigación y Desarrollo, puedo mencionar que se completó la fase de actualización y definición de la nueva plataforma de hardware para Kypus Multifunction Security Appliance – KMSA y se lanzó la nueva versión de KOS para KMSA; se finalizó la ingeniería de hardware y arquitectura de software para Kypus TV-PC,

y se finalizó la nueva versión de software de Kypus Thin Client Li. Sin embargo, la empresa debe concretar acuerdos con la línea de manufactura, los cuales son aún informales.

En referencia a la gestión de Kypus Corp. en Miami-EUA, debo informar que la empresa cuenta con toda su documentación en regla, oficina funcional bien localizada y planes concretos para generación de ingresos por ventas de Kypus TV-PC a partir del segundo semestre del año 2011. Debemos asignar la prioridad necesaria para obtener los derechos de Propiedad Intelectual ante el Gobierno de Estados Unidos de América, tal como lo tenemos en Ecuador. Esto con relación a todas y cada una de las marcas, derechos de autor, patentes, etc. Además, se deben obtener todos los certificados de calidad, técnicos y de operación requeridos.

Confiamos que finalmente la EPMDUQ honrará el pago dentro del primer semestre de este año. Con esto la empresa recuperará su capacidad de pedir avales para contratos con el estado y también su liquidez.

En cuanto a resultados puedo indicar que los estados financieros reflejan la pérdida prevista para el año 2010 de acuerdo al Plan de Negocios de la empresa, y que el plan estratégico determinado para el año 2011 establece un resultado positivo que está en el orden de los 500 mil dólares, el mismo que será cumplido gracias a un adecuado posicionamiento de la empresa, iniciando así un periodo de crecimiento continuo para Nova Devices S.A.

En Quito, a los 19 días del mes de abril del 2011.

Atentamente,



Santiago Merino G.
Presidente Ejecutivo
Representante Legal
Nova Devices S.A.

