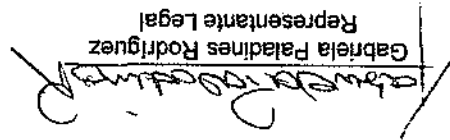
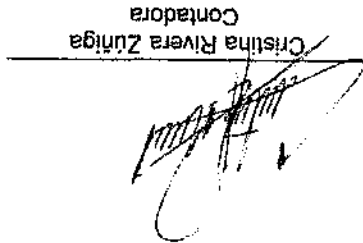


ACTIVOS		Nota		2018	2017
Activos corrientes					
Efectivo y equivalentes de efectivo	6			1,186,624	1,452,521
Cuentas por cobrar a clientes	7			5,798,196	5,544,208
Cuentas por cobrar a compañías relacionadas	20			3,356,193	2,583,345
Otras cuentas por cobrar				1,778	555
Impuestos por recuperar	8			155,654	371,508
Inventarios	9			632,811	1,089,021
Total activos corrientes				11,131,256	11,041,158
Activos no corrientes					
Equipos, muebles e instalaciones	10			709,967	866,002
Impuesto a la renta diferido		14		352,915	383,728
Otros activos no corrientes				55,321	55,321
Total activos no corrientes				1,118,203	1,305,051
Total activos				12,249,459	12,346,209

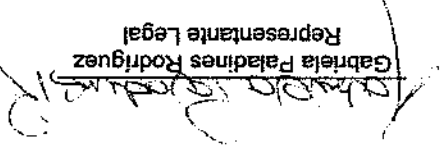
Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Gabriela Paladines Rodríguez
Representante Legal


Cristina Rivera Zúñiga
Contadora

PASIVOS Y PATRIMONIO		2018		2017	
Pasivos corrientes					
11	Cuentas por pagar a proveedores	1,091,738	673,791		
20	Cuentas por pagar a compañías relacionadas	3,591,269	3,086,966		
12	Anticipos recibidos	-	218,913		
11	Otras cuentas por pagar	407,231	320,630		
14	Impuesto a la renta por pagar	305,006	-		
15	Otros impuestos por pagar	967,720	1,382,696		
17	Ingresos diferidos	19,148	450,866		
16	Beneficios sociales	1,124,162	1,334,389		
Total pasivos corrientes		7,508,274	7,468,241		
Pasivos no corrientes					
16	Beneficios sociales	833,916	756,342		
13	Provisiones varias	1,000	4,127,466		
Total pasivos no corrientes		834,916	4,883,808		
Total pasivos		8,343,190	12,352,049		
Patrimonio					
18	Capital social	1,100,800	1,100,800		
19	Aporte para futuras capitalizaciones	4,500,000	5,000,000		
	Reserva legal	550,400	550,400		
	Resultados acumulados	(2,242,931)	(6,657,040)		
Total patrimonio		3,908,269	(5,840)		
Total pasivos y patrimonio		12,249,459	12,346,209		

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Gabriela Paladines Rodriguez
Representante Legal


Cristina Rivera Zuniga
Contadora

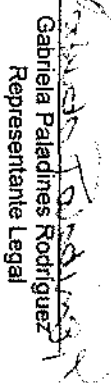


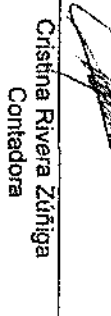
NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresados en dólares estadounidenses)**

	Capital social	Aporte para futuras capitalizaciones	Reserva legal	Por adopción de las NIIF	Resultados acumulados	Total
Saldo el 1 de enero del 2016	1,100,800	5,000,000	550,400	(38,421)	(5,703,783)	908,996
Pérdida neta del año	-	-	-	-	(946,682)	(946,682)
Otros resultados integrales	-	-	-	-	31,846	31,846
Saldo al 31 de diciembre del 2017	1,100,800	5,000,000	550,400	(38,421)	(6,618,619)	(5,840)
Aporte para futuras capitalizaciones según Acta de Junta General Universal y Extraordinaria celebrada el 3 de diciembre del 2018	-	4,500,000	-	-	-	4,500,000
Compensación de pérdidas acumuladas según Acta de Junta General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 2 de marzo del 2018	-	(6,000,000)	-	-	5,000,000	-
Pérdida neta del año	-	-	-	-	(582,553)	(582,553)
Otros resultados integrales	-	-	-	-	(3,258)	(3,258)
Otros ajustes menores	-	-	-	-	(70)	(70)
Saldo al 31 de diciembre del 2018	1,100,800	4,500,000	550,400	(38,421)	(2,204,510)	3,808,269

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Gabriela Paladines Rodríguez
Representante Legal


Cristina Rivera Zúñiga
Contadora

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresados en dólares estadounidenses)

Nota	2018	2017	
Flujo de efectivo de las actividades de operación:			
Utilidad (pérdida) antes de impuestos y la renta	1,126,825	(163,163)	
Módos (menores) cargos a resultados que no representan movimiento de efectivo:			
Reconocimiento de ingresos de anticipo no devengados			
Depreciación	(218,912)	-	
Provisión de obsolescencia de inventarios	196,389	-	
Provisión para jubilación patronal y desempleo	219,853	802,560	
	74,316	12,263	
Cambios en activos y pasivos:			
Cuentas por cobrar a clientes	1,098,272	768,014	
Cuentas por cobrar a compañías relacionadas	(253,888)	454,056	
Cuentas por cobrar a proveedores	(772,846)	(1,334,187)	
Otras cuentas por cobrar	(1,224)	3,371	
Inventarios	116,922	(202,702)	
Otros activos no corrientes	236,857	738,730	
Cuentas por pagar a proveedores	417,947	(25,732)	
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	804,302	(453,226)	
Otras cuentas por pagar	86,532	769,670	
Ingresos diferidos	(414,877)	57,677	
Impuesto a la renta por pagar	(431,708)	102,809	
Impuesto a la renta por pagar	(210,228)	423,113	
Beneficios sociales, neto	403,838	(98,932)	
Otras provisiones	(4,126,488)	217,776	
Pago de impuesto a la renta	(3,046,869)	1,649,534	
Efectivo neto utilizado en las actividades de operación	(4,725,543)	817,861	
Flujo de efectivo de las actividades de inversión:			
Adiciones de equipos, muebles e instalaciones, netas	(46,189)	(859,366)	
Enajenas de equipos, muebles e instalaciones, netas	5,835	5,198	
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión	(40,354)	(854,168)	
Flujo de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Aportes para futuras capitalizaciones	4,500,000	-	
Efectivo neto provisto por las actividades de financiamiento	4,500,000	-	
Disminución neta de efectivo y equivalentes de efectivo	(205,887)	(1,541,466)	
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	1,452,521	2,993,987	
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	1,186,624	1,452,521	

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros

Gabriela Paladines Rodriguez
Representante Legal

Cristina Rivera Zuniga
Contadora

1. INFORMACIÓN GENERAL

1.1. Constitución y operaciones

Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. ("Nokia Ecuador" o la "Compañía"), fue constituida el 21 de octubre del 2002.

Nokia Ecuador tiene como objeto principal la importación, exportación, promoción, distribución y en general la comercialización de sistemas, equipos y productos de la red celular incluida sus partes, así como la prestación de servicios de asistencia, mantenimiento y soporte posterior a la venta de los equipos y de los productos que comercializa. A partir del año 2011, su actividad principal es la prestación de servicios de instalación y mantenimiento de equipos y software de telecomunicación.

Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. forma parte del grupo de empresas de Nokia Solutions and Networks, el cual se dedica principalmente a la producción y comercialización de equipos y servicios de telecomunicaciones. Cada una de las empresas que conforman el referido grupo económico tiene a su cargo una o más etapas del desarrollo, producción, operación y comercialización de los productos y servicios dedicados a las telecomunicaciones. En consecuencia, la actividad de la Compañía y sus resultados dependen fundamentalmente de la vinculación y acuerdos existentes con las empresas de Nokia Solutions and Networks Group. Ver Nota 20.

Para cumplir con su objeto social, Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. conjuntamente con Nokia Solutions and Networks Oy (Casa Matriz) firmaron contratos en julio del 2003 y junio del 2005 con el Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. CONECEL y OTECEL S.A. (compañía ecuatoriana perteneciente al Grupo Telefonía Móviles), respectivamente, para la provisión de equipos y prestación de servicios. En el 2017 se firmó contrato entre Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A., Nokia Solutions and Networks Oy, Nokia Solutions and Networks SL y OTECEL cuyo objeto es el suministro de equipos, software y servicios. Ver Nota 24.

1.2. Situación económica del país

A partir del 2017 y durante el 2018 la situación económica del país ha presentado leves indicios de recuperación; sin embargo, los niveles del precio del petróleo, el déficit fiscal y el alto nivel de endeudamiento del país, continúan afectando principalmente a la liquidez de ciertos sectores de la economía.

Las autoridades continúan enfrentando esta situación y han implementado varias medidas económicas, entre las cuales tenemos: priorización de las inversiones, optimización y reducción del gasto público, incremento de la inversión extranjera a través de alianzas público-privadas con beneficios tributarios, financiamiento del déficit fiscal mediante la emisión de bonos del Estado, obtención de financiamiento a través de organismos internacionales y gobiernos extranjeros, ciertas restricciones arancelarias, reducción de ciertos subsidios, incrementos en el precio del combustible y de ciertos tributos. Así también

han implementado ciertos beneficios tributarios y de otra índole con el fin de fortalecer y fomentar las inversiones del sector privado de la economía.

La Administración de la Compañía considera que la situación antes indicada ha originado efectos en las operaciones de la Compañía tales como: disminución en las ventas ya que nuestros clientes no están realizando menos inversiones y ha implementado medidas de ahorro

1.3. Pérdidas acumuladas

Al 31 de diciembre del 2018 la Compañía tiene una pérdida neta del año US\$582,583 (2017: US\$946,662) reportando a esa fecha pérdidas acumuladas por US\$2,242,931 (2017: US\$6,657,109). Adicional en el año 2018 se realizó la compensación de pérdidas acumuladas entre aportes para futura capitalización y resultados acumulados por US\$5,000,000 según Acta de Junta General de Extraordinarias de Accionistas del 2 de marzo del 2018.

Ante esta situación la Administración está adoptando las medidas que se detallan más adelante que, junto al apoyo de sus accionistas que se concretó en el 2018 con un aporte para futuras capitalizaciones por US\$4,500,000, considera le permitirán afrontar la situación antes indicada. Ver Nota 19.

1.4. Aprobación de estados financieros

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2018 han sido emitidos con la autorización del Apoderado General de la Compañía el 25 de abril del 2019 y posteriormente serán puestos a consideración de la Junta General de Accionistas para su aprobación definitiva.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Estas políticas han sido diseñadas de manera uniforme a todos los años que se presentan en estos estados financieros.

2.1 Bases de preparación de estados financieros

Los estados financieros de Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el IASB (International Accounting Standard Board) que han sido adoptadas en Ecuador y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales. Los presentes estados financieros han sido preparados bajo el criterio del costo histórico.

La preparación de los estados financieros conforme a las NIIF requiere el uso de estimados contables. También exige a la Administración que ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. En la Nota 3 se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o

las áreas en donde los supuestos y estimaciones son significativos para la elaboración de los estados financieros.

Debido a la subjetividad inherente en este proceso contable, los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Administración.

2.2 Adopción de nuevas normas de contabilidad

La Compañía ha aplicado las siguientes normas y modificaciones por primera vez para su período de informe anual que comienza el 1 de enero de 2018:

- NIIF 9 *Instrumentos Financieros*
- NIIF 15 *Ingresos procedentes de contratos con clientes*

La Compañía tuvo que cambiar sus políticas contables, sin embargo, no se tuvieron que realizar ajustes retroactivos debido a que se tomó el método de implementación simplificado siguiendo la adopción de la NIIF 9 y la NIIF 15. Esto se revela en la nota 2.16. La mayoría de las otras modificaciones no tuvieron impacto material en los importes reconocidos en períodos anteriores y no se espera que afecten significativamente los períodos actuales o futuros.

Al 31 de diciembre de 2018, se han publicado nuevas normas, así como también enmiendas y mejoras a las NIIF existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación.

Estas son de aplicación obligatoria en la preparación de los estados financieros de la Compañía a partir de las fechas indicadas a continuación:

Norma	Tema	Aplicación obligatoria para estados financieros a partir de:
NIC 12	Adaptar que el impuesto sobre la renta de los dividendos sobre instrumentos financieros clasificados como capital deben reconocerse de acuerdo con donde se reconocieron las transacciones o eventos pasados que generan utilidades distribuyibles. (Mejoras anuales ciclo 2015-2017).	1 de enero 2018
NIC 19	Adaptar la contabilidad de las modificaciones, reducciones y liquidaciones del plan de beneficios definidos.	1 de enero 2019
NIC 23	Adaptar que si un préstamo específico permanece pendiente después de que el activo calificado correspondiente está listo para su uso o venta prevista, se convierte en parte de los préstamos generales.	1 de enero 2019
NIC 28	Adaptación sobre el registro a largo plazo de una inversión que no está aplicando el valor patrimonial proporcional.	1 de enero 2019
NIF 3	Adaptar que obtener control de una empresa que es una operación conjunta es una adquisición por etapas.	1 de enero 2019
NIF 9	Excepciones a la NIF 9 (Instrumentos Financieros) relacionadas con las compensaciones negativas de ciertas condiciones de pagos adelantados.	1 de enero 2019
NIF 11	Adaptar que sobre la parte que obtiene el control conjunto de una empresa que constituye una operación conjunta no debe volver a medir su participación previamente mantenida en la operación conjunta. (Mejoras anuales ciclo 2015-2017).	1 de enero 2019
NIF 16	Publicación de la norma "Arrendamientos" esta norma reemplazará a la NIC 17. Bajo la NIF 16 prácticamente en todos los contratos de arrendamientos deberán reconocer un "activo por derecho de uso" y un pasivo por arrendamiento.	1 de enero 2019
CINIF 23	Interpretación que clarifica el reconocimiento y medición de las incertidumbres sobre ciertos tratamientos de impuesto a la renta y el uso de la NIC 12 y no la NIC 37 para la contabilización de éstos.	1 de enero 2019
NIC 1 y NIC 8	Modificaciones para adaptar el concepto de materialidad y alinearlo con otras modificaciones.	1 de enero 2020
NIF 3	Adaptación sobre la definición de negocio.	1 de enero 2020
NIF 17	Norma que reemplazará a la NIF 4 "Contratos de Seguros".	1 de enero 2021

En relación a la NIF 16, la Administración informa que, con base en una evaluación general, no habrá impactos significativos al aplicar esta norma debido a que la Compañía maneja un limitado número de contratos de arrendamiento, los mismos que corresponden al alquiler de las oficinas administrativas y estacionamientos y presentan una vigencia de corto plazo.

La Compañía estima que la adopción de las otras nuevas normas, enmiendas a las NIF y las nuevas interpretaciones antes descritas, no tendrá un impacto significativo en los estados financieros en el ejercicio de su aplicación inicial, pues gran parte de estas normas no son aplicables a sus operaciones.

2.3 Transacciones en moneda extranjera

a) Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera, principalmente deudas con proveedores del exterior y compañías relacionadas, se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones. Las ganancias y pérdidas por diferencias en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión a los tipos de cambio de cierre de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en los resultados del ejercicio, excepto si se difieren en patrimonio neto como parte de estrategias de coberturas de flujos de efectivo o coberturas de inversiones netas que califican para contabilidad de coberturas.

2.4 Efectivo y equivalentes de efectivo

Incluye el efectivo disponible, y depósitos a la vista en bancos.

2.5 Activos financieros

Clasificación

Como se describe en la Nota 2.16 desde el 1 de enero de 2018, la Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías:

- Valor razonable con cambios en resultados;
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral; o
- Costo amortizado.

La clasificación de un activo financiero depende del propósito para el cual se adquirió. La Administración de la Compañía determina la clasificación de sus activos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial y tomando en consideración el modelo de negocio utilizado para la administración de estos instrumentos, así como los términos contractuales de flujo de efectivo.

Medición

Al momento del reconocimiento inicial, los activos financieros se miden a su valor razonable, sin embargo, en el caso de un activo financiero que no sea a valor razonable a través de resultados (VR-resultados), se reconocen los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados del ejercicio.

- Instrumentos de deuda

Los instrumentos de deuda son aquellos instrumentos que cumplen con la definición de un pasivo financiero desde la perspectiva del emisor, tales como préstamos o bonos gubernamentales y corporativos.

La medición subsecuente de los instrumentos de deuda depende del modelo de negocios de la Compañía a administrar el activo y las características de flujo de efectivo del activo. Las categorías de medición de acuerdo a las cuales la Compañía clasifica sus instrumentos de deuda:

- Costo amortizado: Los activos que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales cuando dichos flujos de efectivo representan únicamente pagos de principal e intereses, se miden a valor razonable a través de otros resultados integrales (VR-CRI). Los movimientos en el valor en libros se reconocen a través de CRI, excepto por el reconocimiento de las ganancias o pérdidas por deterioro, los ingresos por intereses y las ganancias y pérdidas por tipo de cambio que se reconocen en resultados. Cuando se produce la baja del activo financiero, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en CRI se reclasifica del patrimonio a resultados y se reconocen en otras ganancias/(pérdidas). Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en ingresos financieros utilizando el método de tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas cambiantes se presentan en otras ganancias/(pérdidas) y los gastos por deterioro se presentan como una partida separada en el estado de resultados.
- Valor razonable con cambios en resultados: Los activos que no cumplen con los criterios de costo amortizado o VR-CRI se miden a valor razonable a través de resultados. Una ganancia o pérdida en un instrumento de deuda que subsecuentemente se mide a su valor razonable a través de resultados se reconoce en resultados y se presenta en términos netos en otras ganancias/(pérdidas) en el período en el que surgen.

- Los instrumentos de patrimonio

Los instrumentos de patrimonio son aquellos instrumentos que cumplen con la definición de patrimonio desde la perspectiva del emisor, es decir, instrumentos que no poseen una obligación contractual para pagar y evidencian un interés residual en los activos netos del emisor.

La Compañía mide subsecuentemente todos los instrumentos de patrimonio a valor razonable. Cuando la Administración de la Compañía ha optado por presentar las ganancias y pérdidas por valor razonable surgidas por los instrumentos de patrimonio en otros resultados integrales, no hay reclasificación subsecuente de las ganancias y pérdidas por valor razonable a resultados después de la baja de la inversión. Los dividendos de tales instrumentos continúan reconociéndose en resultados como otros ingresos cuando se establece el derecho de la Compañía para recibir los pagos.

Los cambios en el valor razonable de los activos financieros a valor razonable a través de resultados se reconocen en otras ganancias/(pérdidas) en el estado de resultados como corresponda. Las pérdidas por deterioro (y la reversión de las pérdidas por deterioro) surgidas de los instrumentos de patrimonio medidos a VR-ORI no se reportan por separado del resto de cambios en el valor razonable.

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017 la Compañía sólo mantiene activos financieros clasificados en la categoría de activos financieros medidos al costo amortizado. Los activos financieros a costo amortizado son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo, estos activos financieros se mantienen con la finalidad de cobrar sus flujos contractuales. Se incluyen en el activo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses contados desde la fecha del estado de situación financiera. Estos últimos se clasifican como activos no corrientes. Los activos financieros a costo amortizado de la Compañía comprenden el "Efectivo y equivalentes de efectivo", las "Cuentas por cobrar a clientes", y las "Cuentas por cobrar a partes relacionadas", en el estado de situación financiera. Los activos financieros a costo amortizado representan únicamente los pagos de principal e intereses, se reconocen inicialmente a su valor razonable y, posteriormente se miden a su costo amortizado por el método de interés efectivo menos la estimación por deterioro.

Las cuentas por cobrar comerciales son los montos que adeudan los clientes y compañías relacionadas por la venta de productos en el curso normal del negocio. Las cuentas por cobrar a clientes cuentan con un promedio de cobro de aproximadamente 90 días a terceros y a compañías relacionadas. No existen montos significativos de ventas que se aparten de las condiciones de crédito habituales.

Deterioro de activos financieros

Para las cuentas por cobrar comerciales y a partes relacionadas la Compañía utiliza el método simplificado permitido por la NIIF 9, "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición" que requiere que las pérdidas esperadas en la vida del activo financiero sean reconocidas desde el reconocimiento inicial de los mencionados activos financieros.

Desde el 1 de enero del 2018, la Compañía evalúa, de forma prospectiva, las pérdidas crediticias esperadas asociadas con sus instrumentos de deuda a costo amortiza y VR-ORI. La metodología de deterioro aplicada depende si se ha producido un aumento significativo en el riesgo de crédito.

Pasivos financieros

Clasificación, reconocimiento y medición

De acuerdo con lo que prescribe la NIIF 9, "Instrumentos Financieros" los pasivos financieros se clasifican, según corresponda, como: (i) pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas, (ii) pasivos financieros al costo amortizado. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, la Compañía sólo mantiene pasivos financieros clasificados en la categoría de pasivos financieros al costo amortizado. Los pasivos financieros incluyen las "Cuentas por pagar a proveedores", las "Cuentas por pagar a compañías relacionadas" y las "Otras cuentas por pagar". Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado. El costo amortizado incorpora los costos directamente atribuibles a la transacción.

Cuentas por pagar a proveedores

Las cuentas por pagar a proveedores son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de los negocios. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes si el pago se debe realizar dentro de un año o menos, de lo contrario se presentan como pasivos no corrientes.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente en la medida que el efecto de su descuento a su valor presente sea importante, se remide al costo amortizado usando el método de interés efectivo, de lo contrario se muestran a su valor nominal.

Pérdida por deterioro de valor de los activos no financieros

Los activos sujetos a depreciación (propiedades y equipos) se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendrá de su venta o su valor en uso. Para efectos de la evaluación por deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). Los saldos en libros de activos no financieros se revisan a cada fecha de cierre de los estados financieros para verificar posibles reversiones del deterioro.

En el caso que el monto del valor libros del activo exceda a su monto recuperable, la Compañía registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio. Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, no se ha identificado la necesidad de calcular pérdidas por deterioro de activos no financieros, debido a que la Administración considera que no existen indicios de deterioro en las operaciones de la empresa.

2.6 Inventarios

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización el que resulte menor. El valor neto realizable corresponde al costo de reposición de los items. El costo se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios tales como los costos de compra, impuestos no recuperables (impuesto a la salida de divisas) y otros costos incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

Se constituye una provisión por obsolescencia que se basa en el análisis por cada ciclo de vida de cada rubro de inventario, su demanda y su tasa de antigüedad, la cual se registra con cargo a los resultados del año.

2.7 Equipos, muebles e instalaciones

Los equipos muebles e instalaciones son registrados al costo menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a reparaciones o mantenimiento menores y son registrados en resultados cuando son incurridos.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

La depreciación de los equipos, muebles e instalaciones, es calculada linealmente basada en su vida útil estimada, o de aquellos componentes significativos identificables que posean vidas útiles diferenciadas, y no considera valores residuales, debido a que la Administración de la Compañía estima que el valor de realización de sus equipos, muebles e instalaciones al término de su vida útil será irrelevante. Las estimaciones de vidas útiles de los activos fijos son revisadas, y ajustadas si es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros.

Las vidas útiles estimadas de los equipos, muebles e instalaciones son las siguientes:

Instalaciones en propiedades arrendadas	Años
Equipos de comunicaciones	10
Muebles y enseres y equipos de oficina	10
Equipos de cómputo	3

Cuando el valor en libros de un activo de equipos, muebles e instalaciones excede a su monto recuperable, este es reducido inmediatamente hasta su valor recuperable.

Las pérdidas y ganancias por la venta de equipos, muebles e instalaciones, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en los resultados del ejercicio.

Los intereses y otros costos de endeudamiento se capitalizan siempre y cuando estén relacionados con la construcción de activos calificables. Un activo calificable es aquel que requiere de un tiempo prolongado para que esté listo para su uso, período que la Administración ha definido como mayor a un año. Al 31 de diciembre del 2018 y 2017 todos los proyectos de la Compañía se han liquidado en plazos inferiores a un año, por lo que no se han activado costos de endeudamiento.

2.8

Pérdidas por deterioro de valor de los activos no financieros

Los activos sujetos a depreciación (equipos, muebles e instalaciones) se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podrán no recuperarse de su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendría de su venta o su valor en uso. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que se genera flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). En el caso que el monto del valor libros del activo exceda a su monto recuperable, la Compañía registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio. Al 31 de diciembre del 2018 y 2017 no se ha identificado la necesidad de reconocer pérdidas por deterioro de activos no financieros (equipos, muebles e instalaciones), debido a que, la Administración considera que no existen indicios de deterioro en las operaciones de la Compañía.

2.9

Impuesto a la renta corriente y diferido

El gasto por impuesto a la renta comprende el impuesto a la renta corriente y el diferido. El impuesto a la renta se reconoce en los resultados del ejercicio, excepto cuando se trata de pérdidas que se reconocen directamente en el patrimonio. En este caso el impuesto también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio.

(a)

Impuesto a la renta: El gasto por impuesto a la renta del año comprende el impuesto a la renta corriente y el diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se trata de pérdidas que se reconocen directamente en el patrimonio.

(i)

Impuesto a la renta corriente: La provisión para impuesto a la renta se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables y se carga a los resultados del año en que se devenga con base en el impuesto por pagar exigible. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto del 25% (2017: 22%) de las utilidades gravables, la cual se incrementa al 28% si los accionistas finales de la Compañía están domiciliados en paraísos fiscales y se reduce en 10 puntos (15% o 18%) (2017: 12% o 15%) si las utilidades son reinvertidas por el contribuyente.

El pago de un "anticipo mínimo de impuesto a la renta", cuyo valor es calculado en función de las cifras reportadas el año anterior sobre el 0.2% del patrimonio, 0.2% de los costos y gastos deducibles, 0.4% de los ingresos gravables y 0.4% de los activos.

La referencia norma estableció que en caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable, de acuerdo con la norma que rige la devolución de este anticipo.

En el 2018 y 2017 la Compañía registró como impuesto a la renta corriente el valor determinado sobre la base del 25% y 22% respectivamente sobre las utilidades puesto que este valor fue mayor al anticipo mínimo del impuesto a la renta correspondiente. Ver Nota 14 "G".

ii) Impuesto a la renta diferido: El impuesto a la renta diferido se provisiona en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros preparados bajo NIIF. El impuesto a la renta diferido se determina usando tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a la renta diferido activo se realice o el impuesto a la renta pasivo se pague. Los impuestos a la renta diferidos activos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales. Los saldos de impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se compensan cuando exista el derecho legal exigible a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se relacionen con la misma autoridad tributaria.

2.10 Provisiones no corrientes

La Compañía registra provisiones cuando: (i) tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados, (ii) es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación y (iii) el monto se ha estimado de forma fiable. Estas provisiones que se muestran en el rubro "Otras cuentas por pagar" y "Provisiones variadas" están formadas principalmente por montos estimados para el pago de trabajos y servicios recibidos y para cubrir posibles contingencias fiscales. Los montos reconocidos como provisión son la mejor estimación de la Administración, a la fecha de cierre de los estados financieros, de los desembolsos necesarios para liquidar la obligación.

2.11 Beneficios a los empleados

Corrientes: corresponden principalmente a:

- i) Participación de los trabajadores en las utilidades: Calculada en función del 15% de la utilidad contable anual antes del impuesto a la renta, según lo establecido por la legislación ecuatoriana vigente. Se registra con cargo a resultados y se presenta como gastos administrativos.
- ii) Vacaciones: Se registra el costo correspondiente a las vacaciones del personal sobre base devengada.
- iii) Décimo tercer y décimo cuarto sueldos: Se provisionan y pagan de acuerdo a la legislación vigente en el Ecuador.

No corrientes - Jubilación patronal y desahucio (no fondeados)

La Compañía tiene un plan de beneficio definido para jubilación patronal, normado y requerido por las leyes laborales ecuatorianas. Adicionalmente de acuerdo a las leyes vigentes, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador, este beneficio se denomina desahucio.

La Compañía determina anualmente la provisión para jubilación patronal con base en estudios actuariales practicados por un profesional independiente y se reconocen con cargo a los costos y gastos (resultados) del año aplicando el método de Costeo de Crédito Unitario Proyectado y representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera, el cual es obtenido descontando los flujos de salida de efectivo a una tasa de 5.04% (2017: 5.36%) anual equivalente a la tasa promedio de los bonos corporativos emitidos en Estados Unidos de América, los cuales están denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de las obligaciones por pensiones hasta su vencimiento.

Las hipótesis actuariales incluyen variables como son, en adición a la tasa de descuento, tasa de mortalidad, edad, sexo, años de servicios, remuneraciones, incrementos futuros de remuneraciones, tasa de rotación, entre otras.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales son registrados en los otros resultados integrales.

Los costos de los servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados del año.

Al cierre del año las provisiones cubren a todos los empleados que se encontraban trabajando para la Compañía.

2.12 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos comprenden el valor razonable de la venta de bienes o servicios realizada en el curso ordinario de las operaciones de la Compañía. Los ingresos por ventas se basan en el precio especificado en los contratos de venta, neto de devoluciones, rebajas y descuentos. No se considera presente ningún elemento de financiamiento dado que las ventas se realizan con plazo de crédito de 90 días a terceros y a compañías relacionadas, lo cual es considerado consistente con las prácticas del mercado.

La Compañía reconoce ingresos cuando el monto puede ser medido confiablemente, es probable que beneficios económicos futuros fluirán hacia la Compañía y se cumpla con los criterios específicos por cada tipo de ingreso como se describe más adelante. El monto de los ingresos no puede ser medido confiablemente hasta que todas las contingencias relacionadas con la venta hayan sido resueltas. La

Compañía basa sus estimados en resultados históricos, considerando el tipo de cliente, de transacción y condiciones específicas de cada acuerdo.

Venta de bienes

Los ingresos por venta de bienes se reconocen cuando la Compañía transfiere el control del activo, siendo esto cuando se ha entregado los productos al cliente, el cliente tiene discreción sobre los mercados y los precios para vender los productos y no existe ninguna obligación de desempeño incumplida que pueda afectar la aceptación de los productos por parte del cliente. La entrega al cliente no se da hasta que los productos han sido transferidos en el medio de transporte que designe, en la ubicación especificada o en el puerto de salida, los riesgos de obsolescencia y pérdida han sido transferidos al cliente y éste ha aceptado los productos de acuerdo con el contrato y la condición de venta pactada y la cobranza de las cuentas por cobrar está razonablemente asegurada.

Asimismo, se requiere que el cliente acepte los productos de acuerdo al contrato de venta y que la Compañía tenga evidencia objetiva que se han satisfecho los criterios de aceptación. Con la entrega de los productos se consideran transferidos los riesgos de obsolescencia y beneficios asociados a esos bienes. Las principales condiciones de venta que la Compañía utiliza con sus clientes para las exportaciones son bajo las condiciones de exportación. Las ventas a clientes locales son la venta de productos puesto en almacén de la Compañía o puesto en almacén del cliente.

Venta de servicios

Los ingresos provenientes de servicios, que sustancialmente se refieren a servicios de instalación, servicios de planeamiento y diseño de red y servicios de mantenimiento, entre otros correspondientes a contratos a precios fijos, se reconocen en el período en el que se prestan, considerando el grado de terminación de la prestación al final del período sobre el cual se informa, calculado sobre la base del servicio realmente brindado como una proporción del total de los servicios a ser brindados (método del porcentaje de terminación).

Las estimaciones de los ingresos, los costos o el avance del progreso de los servicios brindados hasta su finalización se revisan si cambian las circunstancias. Cualquier aumento o disminución resultante en los ingresos o costos estimados se reflejan en el resultado en el período en que las circunstancias que dan lugar a la revisión sean conocidas por la Compañía.

2.13 Ingresos diferidos

Este rubro incluye valores recibidos por servicios que se brindarán en el futuro, y que generalmente son facturados durante el mes de diciembre en base a los contratos firmados son registrados en el pasivo corriente, y se devengan, con crédito a resultados, cuando el servicio es proporcionado, que se estima será otorgado principalmente durante el primer semestre del siguiente año.

2.14 Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF"

Los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera "NIIF" que se registraron en el patrimonio en la cuenta Resultados acumulados, subcuenta "Resultados Acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF" y, que generaron un saldo deudor, podrá ser absorbido por los Resultados acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

2.15 Reserva legal

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe apropiar por lo menos el 10% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance el 50% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas.

2.16 Adopción de nuevas normas NIIF 9 y NIIF 15

NIIF 9 "Instrumentos financieros"

La NIIF 9 reemplaza los modelos de clasificación y medición de la NIC 39, "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición" con un modelo único que tiene inicialmente solo dos categorías de clasificación: costo amortizado y valor razonable.

La clasificación de los activos financieros de deuda dependerá del modelo de negocio que usa la entidad para administrar sus activos financieros, así como de las características de flujos de efectivo contractuales de los activos financieros. Un instrumento de deuda se mide al costo amortizado si: a) el objetivo del modelo de negocio es mantener el activo financiero para obtener rendimientos de los flujos de efectivo contractuales; y, b) los flujos de efectivo contractuales en virtud del instrumento representan únicamente pagos del capital (principal) e intereses. Los instrumentos de deuda que no cumplan estas condiciones se miden a valor razonable, con cambios en resultados, excepto por los instrumentos de deuda cuyo modelo de negocio es mixto (cobrar y vender), en cuyo caso los cambios en el valor razonable se reconocen en otros resultados integrales (que podrán reclasificarse posteriormente a resultados).

Los instrumentos de patrimonio se deben reconocer a su valor razonable con cambios en resultados, excepto por los instrumentos de patrimonio que no se mantienen para negociación, las cuales pueden ser registradas en resultados o en otros resultados integrales (que no podrán reclasificarse posteriormente a resultados).

La NIIF 9 establece, además, un nuevo modelo para el reconocimiento de pérdidas por deterioro de activos financieros, basado en el concepto de Pérdida Crediticia Esperada (PCE). Este modelo se basa en un enfoque de tres fases por el cual los activos financieros pasan por cada una de las tres fases a medida que su calidad crediticia cambia. Cada fase determina cómo una entidad determina sus pérdidas por deterioro y

cómo aplica el método de tasa de interés efectiva. Se permite un enfoque simplificado para los activos financieros que no tienen un componente de financiamiento significativo (por ejemplo, cuentas por cobrar comerciales de corto plazo). En su reconocimiento inicial, las entidades registrarán las pérdidas en el día 1 equivalente a 12 meses de PCE (o PCE por toda la vida del instrumento para las cuentas por cobrar comerciales de corto plazo).

Finalmente, una reciente modificación a la NIIF 9 establece que cuando un pasivo financiero medido al costo amortizado se modifique sin que esto resulte en una baja del pasivo, se debe reconocer una ganancia o pérdida inmediatamente en resultados. La ganancia o pérdida se calcula como la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales originales y los flujos de efectivo contractuales modificados, descontados a la tasa de interés efectiva original. Bajo las reglas de NIC 39, esta diferencia se distribuye durante la vida restante del instrumento.

Según lo permitido por las disposiciones transitorias de la NIIF 9, la Compañía decidió no reexpresar las cifras comparativas.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no tuvo un impacto significativo como resultado de la aplicación de los nuevos requerimientos de la NIIF 9. En general, los activos financieros que se poseen como instrumentos de deuda continúan siendo medidos al costo amortizado.

En lo referido a cuentas por cobrar comerciales, considerando la calidad crediticia de sus clientes, la Compañía obtuvo un impacto bajo resultante de la aplicación del concepto de PCE. El nuevo enfoque no modificó de forma importante los actuales niveles de provisión previamente reconocidos (Nota 7). Producto de lo anterior la Compañía aplicó el método de transición prospectivo para la adopción de la NIIF 9.

Debido a las características de los instrumentos financieros que mantiene la Compañía, no se generaron cambios en la clasificación y medición de los activos y pasivos financieros al 31 de diciembre del 2017, por lo cual la clasificación de instrumentos financieros y categorías de medición presentada de acuerdo con la NIC 39 hasta el 31 de diciembre del 2017 y la presentada bajo NIIF 9 a partir del 1 de enero del 2018 son comparables, lo que nos permite definir que no hay ningún efecto por la aplicación de NIIF 9.

NIIF 15 "Ingresos procedentes de contratos con clientes"

La NIIF 15 reemplazó a la NIC 18, "Ingresos de actividades ordinarias", a la NIC 11, "Contratos de construcción" y diversas interpretaciones asociadas al reconocimiento de ingresos. La nueva norma se basa en el principio de que el ingreso se reconoce cuando el control de un bien o servicio se transfiere a un cliente, de tal manera que el concepto de control reemplaza el concepto existente de riesgos y beneficios. Para ello, establece un modelo con los siguientes cinco pasos que son la base para reconocer los ingresos: (i) identificar los contratos con clientes, (ii) identificar las obligaciones de desempeño, (iii) determinar el precio de la transacción, (iv) asignar el precio de la transacción a cada una de las obligaciones de desempeño y, (v) reconocer el ingreso a medida que se satisface cada obligación de desempeño.

Los cambios clave comparados con la práctica actual son:

- Bienes o servicios ofrecidos de forma agrupada pero que sean individualmente distintos se deben reconocer por separado.
- El importe de los ingresos puede afectarse si la contraprestación varía por algún motivo (por ejemplo, incentivos, rebajas, comisiones de gestión, regalías, éxito de un resultado, etc.). Se debe reconocer un importe mínimo del ingreso variable, siempre que se concluya que es altamente probable que dicho ingreso no se revertirá en el futuro.
- El punto en el que se pueden reconocer los ingresos puede cambiar: algunos ingresos que actualmente se reconocen en un momento dado al final de un contrato pueden tener que ser reconocidos durante el plazo del contrato y viceversa.
- Se establece mayores requerimientos de revelación.

La NIIF 15 es efectiva a partir ejercicios económicos iniciados el 1 de enero de 2018. Para la transición, se tiene opción de aplicar el método retroactivo integral, el retroactivo integral con aplicaciones prácticas o el retroactivo modificado, con los cambios reconocidos en resultados acumulados al 1 de enero de 2018, en cuyo caso se requirieren revelaciones adicionales. La Compañía eligió el último método mencionado.

Como resultado de su aplicación, la Compañía no tuvo un impacto significativo por la adopción de la NIIF 15 para sus ingresos provenientes de ventas de bienes, a consecuencia de la identificación de una única obligación de desempeño, la entrega de los bienes en el punto acordado con su cliente.

El reconocimiento de ingresos ocurre en el momento en que el control del activo sea transferido al cliente, lo cual generalmente es con la entrega de los bienes y servicios.

3. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Compañía se encuentran basados en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Compañía y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la Administración.

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

- Provisión por deterioro de cuentas por cobrar: A partir del 1 de enero del 2018, la Compañía aplica el enfoque simplificado de la NIIF 9 para medir las pérdidas crediticias esperadas, el cual utiliza una provisión de pérdida esperada sobre la vida del instrumento para todas cuentas por cobrar, Ver Nota 7. La Compañía reconoce una reserva para dichas pérdidas en cada fecha de presentación.
- Hasta el 31 de diciembre del 2017, la estimación de esta provisión fue determinada por la Gerencia de la Compañía en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismo.
- La provisión para cuentas dudosas se carga a los resultados del año y las recuperaciones de cuentas provisionadas se acreditan a otros ingresos.
- Provisión por obsolescencia de inventarios: La estimación para inventarios obsoletos y de lento movimiento es determinada por la gerencia de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de adquisición de los inventarios y si se encuentran aptos para su utilización o comercialización.
- Equipos, muebles e instalaciones: La determinación de las vidas útiles que se evalúan al cierre de cada año.
- Provisiones por beneficios a empleados: Las provisiones de jubilación patronal y desahucio, se registran utilizando estudios actuariales practicados por profesionales independientes.
- Provisiones para cubrir contingencias tributarias: Se reconocen provisiones para cubrir situaciones observadas en las revisiones realizadas por parte de las autoridades tributarias. Estas provisiones se basan en las probabilidades de ocurrencia de que los resultados finales de los procesos resulten o no favorables para la Compañía. Se consideran también las opiniones de sus asesores tributarios que están a cargo de los procesos. Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados. En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos ejercicios.
- Impuesto a la renta diferido: La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de los activos y pasivos se revertirán en el futuro.

4. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

4.1 Factores de riesgos financieros

Las actividades de la Compañía la exponen a ciertos riesgos financieros como son los riesgos de mercado (incluyendo el riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable y riesgo de precio), riesgo de crédito y riesgo de liquidez, cuyos potenciales efectos adversos son permanentemente evaluados por la Administración de la Compañía, a efectos de minimizarlos. A continuación, se presenta los riesgos financieros a los que está expuesta la Compañía.

(a) Riesgos de mercado:

(i) Riesgo cambiario

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los tipos de cambio. La Compañía realiza sus operaciones principales en dólares de los Estados Unidos de América, moneda de curso legal en el país y adicionalmente efectúa ciertas transacciones de compras al exterior en Euros; sin embargo el monto de las mismas no es significativo frente a los estados financieros en su conjunto, por lo tanto, no se presentan efectos importantes por variaciones de tipos de cambio en los estados financieros.

(iii) Riesgo de precio

La Compañía, en lo posible, no mantiene instrumentos financieros volátiles; por consiguiente, la Administración considera que la exposición de la Compañía al riesgo de precios es baja, dada las características de sus instrumentos financieros.

(iiii) Riesgo de tipo de cambio

La Compañía no mide los activos y pasivos financieros al valor razonable a través de resultados y no tiene transacciones de derivados. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el valor registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados de la Compañía. El financiamiento, en caso de ser requerido, es recibido solo de compañías relacionadas.

(b) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar a cliente.

Respecto de bancos e instituciones financieras, sólo se acepta a instituciones cuyas calificaciones de riesgo independientes determinen niveles de solvencia que garantizan estabilidad, dinámica y respaldo a las inversiones de la empresa.

La selectividad de los clientes, así como el acompañamiento de los plazos de cobro, son procedimientos adoptados con el objeto de minimizar eventuales problemas de incumplimientos en sus cuentas por cobrar. Los límites individuales de riesgo se establecen mediante acuerdos regionales y en base a clasificaciones internas de acuerdos con las políticas de la Compañía. La utilización de límites de crédito se vigila de manera mensual y trimestral. No se han excedido los límites de crédito durante el ejercicio fiscal terminado al 31 diciembre de 2018 y 2017, y la dirección no espera ninguna pérdida por el incumplimiento de estas contrapartes, debido a los clientes son regionales y tienen un alto nivel de liquidez.

La Compañía mantiene su efectivo en la institución financiera con la siguiente calificación:

Entidad financiera		Calificación (1)
Citibank N.A.	2018	AAA
Banco del Pacífico S.A.	2017	AAA-

(1) Datos disponibles en la página web de la Superintendencia de Bancos del Ecuador al 30 de septiembre del 2018 y 31 de diciembre del 2017, respectivamente.

(c) Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El entoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía hace seguimiento al nivel de entradas de efectivo de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas para préstamos, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

El cuadro siguiente analiza el vencimiento de los pasivos financieros de la Compañía considerando el tiempo de vencimiento. Los montos presentados en el cuadro son los flujos de efectivo contractuales no descontados:

	2018	2017
Cuentas por pagar proveedores	1,091,738	673,791
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	3,591,269	3,086,966
Otras cuentas por pagar	407,231	320,631

4.2 Administración del riesgo de capital

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar su capacidad de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

La Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como la deuda neta dividida entre el capital total. La deuda neta se calcula como el total de los recursos ajenos (incluyendo cuentas por pagar con proveedores y compañías relacionadas y otras cuentas por pagar) menos el efectivo. El capital total se calcula como el "patrimonio neto" más la deuda neta.

Durante el ejercicio del 2018 la estrategia de Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. no ha variado respecto al 2017, la cual es la de financiación con fondos propios y de terceros, básicamente compañías relacionadas y proveedores sin recurrir al endeudamiento financiero.

Los ratios de apalancamiento al 31 de diciembre del 2018 y 2017 fueron los siguientes:

	2018	2017
Cuentas por pagar a proveedores	1,091,738	673,791
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	3,591,269	3,086,966
Otras cuentas por pagar	407,234	320,631
Menos: Efectivo y equivalentes de efectivo	5,090,241	4,081,368
Deuda neta	(1,186,624)	(1,452,521)
Total patrimonio, neto	3,903,617	2,628,867
Capital total	3,908,269	(5,809)
Ratio de apalancamiento (1)	7,811,886	2,622,958
	50%	100%

(1) El ratio disminuye debido a que al final del ejercicio contable las cuentas por pagar a relacionadas presentan un saldo superior con relación al 2017 y un incremento del patrimonio al cierre del 2018.

INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Categorías de instrumentos financieros

A continuación se presentan los valores libros de cada categoría de instrumentos financieros al cierre de cada ejercicio:

	2018		2017	
Activos financieros medidos al costo amortizado				
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,186,624		1,452,521	
Cuentas por cobrar a clientes	5,798,196		5,544,208	
Cuentas por cobrar a compañías relacionadas	3,350,193		2,583,345	
Total activos financieros	10,341,013		9,580,074	
Pasivos financieros medidos al costo amortizado				
Cuentas por pagar a proveedores	1,091,738		673,791	
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	3,591,269		3,086,956	
Otras cuentas por pagar	407,231		320,630	
Total pasivos financieros	5,090,238		4,081,387	

Valor razonable de instrumentos financieros

El valor en libros de cuentas por cobrar (clientes y compañías relacionadas), efectivo y equivalentes de efectivo y cuentas por pagar (proveedores, compañías relacionadas y otras cuentas por pagar) se aproxima al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Composición:

	2018	2017
Bancos (1)	1,186,624	1,452,521

(1) Corresponde a depósitos de libre disponibilidad, mantenidos en el Cillbank N.A. Sucursal Ecuador y Banco del Pacífico C.A.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

7.

CUENTAS POR COBRAR A CLIENTES

Composición:

Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. CONECEL
OTECCEL S.A.
Westcon Corporation Ecuador WCE Cia. Ltda.

	2018	2017
	1,378,299	2,399,600
	4,400,766	3,144,608
	19,131	-
	5,798,196	5,544,208

La Administración de la Compañía considera bajo el riesgo de crédito de sus cuentas por cobrar a clientes.

A continuación, se muestra un análisis de antigüedad de los saldos al cierre de cada año:

	2018	2017
Por vencer:		
De 1 a 30 días	3,555,186	4,483,206
De 30 a 120 días	2,243,010	1,061,002
Total	5,798,196 (1)	5,544,208 (1)
	100%	100%
	39%	19%
	61%	81%
	US\$	US\$
	%	%

(1) A la fecha de emisión de estos estados financieros se ha recuperado 98% de la cartera (2017: recuperado el 95%). De acuerdo con la estimación de pérdida esperada, no se requiere provisión.

IMPUESTOS POR RECUPERAR

Composición:

Crédito tributario de impuesto al Valor Agregado (1)
Retenciones en la fuente de impuesto a la Renta

	2018	2017
	155,654	272,845
	-	98,863
	155,654	371,508

(1) Corresponde al crédito tributario de retenciones de IVA (2017: corresponde al crédito tributario de impuesto al Valor Agregado US\$205,143 y crédito tributario por retenciones de impuesto al Valor Agregado US\$67,552).

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

9. INVENTARIOS

Composición:

	2018	2017
Repuestos y otros (1)	1,397,338	2,010,020
Trabajos en proceso (2)	102,134	55,042
Importaciones en tránsito (3)	45,306	155,629
	<u>1,544,828</u>	<u>2,220,691</u>
Menos - Provisión para obsolescencia (4)	<u>(912,017)</u>	<u>(1,131,670)</u>
	<u>632,811</u>	<u>1,089,021</u>

(1) Corresponde a saldos de inventarios por concepto de repuestos que, de acuerdo con los contratos suscritos con sus clientes, la Compañía debe mantener en stock, los cuales servirán para garantizar en calidad y cantidad cualquier tipo de falla que pudiera sobrevenir en la red de telefonía celular.

(2) Corresponde a saldos por servicios y materiales de terceros, cuyos proyectos al 31 de diciembre del 2018 y 2017 no fueron completados en su totalidad y se encuentran pendientes de ser facturados y el costo reclasificado a la cuenta de trabajos en proceso.

(3) Corresponde a importaciones en tránsito de equipos y piezas realizadas con compañías relacionadas pendientes de recepción.

(4) El movimiento de la provisión por obsolescencia es el siguiente:

	2018	2017
Saldos al 1 de enero	1,131,670	1,934,250
(-) Utilización	(219,853)	(802,560)
Saldos al 31 de diciembre	<u>912,017</u>	<u>1,131,670</u>

(5) Corresponde a partes y piezas de equipos de telecomunicaciones que han tenido utilización en el año 2018. Nota 22.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
 (Expresado en dólares estadounidenses)

10. EQUIPOS, MUEBLES E INSTALACIONES

Composición:

instalaciones en propiedades atendidas	Equipos de computadores	Muebles y enseres y equipos de oficina	Equipos de cómputo	Total
Al 1 de enero 2017	262,345 (260,885)	457,809 (390,905)	106,828 (70,348)	187,490 (128,177)
Costo				
Depreciación acumulada				
Valor en libros	1,360	67,904	36,471	81,313
Movimientos 2017				
Adiciones (1)	824,540	-	665	34,155
Bajas costo	-	(306,222)	(37,859)	-
Bajas depreciación acumulada	-	306,221	36,723	14,606
Bajas por ventas de activos fijos	-	-	(1,770)	(16,887)
Depreciación	(86,980)	(20,834)	(6,289)	(42,214)
Valor en libros al 31 de diciembre 2017	739,828	40,169	28,944	50,963
Al 31 de diciembre del 2017				
Costo	1,080,891	161,687	67,856	204,748
Depreciación acumulada	(348,965)	(105,518)	(38,912)	(183,785)
Valor en libros	739,828	40,169	28,944	50,963
Movimientos 2018				
Adiciones (2)	-	-	-	48,189
Bajas costo	(183,388)	-	(14,123)	(17,901)
Bajas depreciación acumulada	(83,388)	-	8,539	0,650
Depreciación	(148,447)	(7,211)	(4,085)	(38,642)
Valor en libros al 31 de diciembre 2018	501,479	32,958	20,271	58,258
Al 31 de diciembre del 2018				
Costo	903,523	151,687	63,733	243,338
Depreciación acumulada	(312,044)	(118,729)	(33,482)	(183,777)
Valor en libros	591,479	32,958	20,271	58,258

(1) Corresponde principalmente a trabajos de obra civil y adecuaciones en la oficina del edificio

(2) Corresponde principalmente a compra de computadores (Laptops) en la ciudad de Guayaquil y Quito.

11. CUENTAS POR PAGAR A PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Composición:

Cuentas por pagar a proveedores (1)	84,001	336,332
Proveedores del exterior	889,790	755,408
Proveedores locales	673,791	1,081,738
Otras cuentas por pagar	320,830	407,231
Provisiones por servicios (2)		
	2017	2018

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

- (1) Los plazos de los proveedores no exceden los 120 días y corresponden a adquisiciones de productos utilizados en las operaciones de la Compañía.
- (2) Corresponde principalmente a órdenes de compra a proveedores por concepto de trabajos y servicios efectuados a Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. por US\$278,653 (2017: US\$191,124), de los cuales al 31 de diciembre del 2018 y 2017 no se habían recibido las facturas correspondientes por tales servicios ya percibidos.

12. ANTICIPOS RECIBIDOS

Al 31 de diciembre del 2017 correspondía a anticipos recibidos por parte de PacifiCell S.A. (actualmente Consejo Nacional de Telecomunicaciones) por US\$218,913 como abono a servicios por proyectos a realizar que iban a ser compensados con futuros servicios a proporcionar a esta entidad; sin embargo, dichos proyectos no se llevaron a cabo debido a que la relación contractual terminó. Al 31 de diciembre del 2018 la Administración de Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. finiquitaron estos saldos.

13. PROVISIONES VARIAS

Composición:

Provisión para contingencias (1)		Otros (2)
2018	1,000	3,826,467
2017	1,000	300,999
		4,127,466

- (1) En el mes de diciembre del 2018, la Administración canceló aproximadamente US\$4,8 millones a la Autoridad Fiscal correspondiente a la glosa del año 2007, de los cuales aproximadamente US\$3,8 millones se encontraban provisionados.

- (2) Corresponde principalmente a valores reclamados durante el año 2009 por el Corporación Nacional de Telecomunicaciones por impuestos cancelados en exceso por parte de PacifiCell S.A., durante el año 2003 a la división Carrier de Siemens S.A. comprada en el año 2007 por Nokia Siemens Networks Ecuador S.A. por lo cual se constituyó en una obligación de pago correspondiente. En el 2018, se dieron de baja dichos valores luego de confirmar con Corporación Nacional de Telecomunicaciones EP (Anteriormente PacifiCell S.A.)

14. IMPUESTOS

- a) Situación fiscal

Impuesto a la renta 2007

En agosto del 2011, la Compañía fue notificada por parte del Servicio de Rentas Internas con una Acta de Determinación en la cual se establecen impuestos a la renta adicionales del año 2007 por aproximadamente US\$4,400,000 (sin incluir intereses, multas y otros recargos). En noviembre del 2011,

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
 (Expresado en dólares estadounidenses)

la Administración de la Compañía formuló el reclamo administrativo correspondiente y posteriormente solicitó la reapertura de la revisión del acta antes indicada. El 31 de enero del 2013, la Autoridad Tributaria emitió el acta de determinación complementaria, en el cual ratifica tributos adicionales por impuesto a la renta aproximadamente US\$4,800,000, sin considerar intereses, multas y otros recargos aplicables.

En marzo del 2013, la Administración de Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A., respaldada por el criterio de sus asesores tributarios, presentó la impugnación respectiva ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal No.2.

Al 31 de diciembre del 2018, la Compañía se acogió a la Ley de Fomento Producto remisión de intereses, multas y recargos, procediendo a efectuar los pagos de determinaciones tributarias correspondiente al año 2007, con Acta de Determinación No. 0920130400030 emitida el 3 de agosto del 2011 por US\$4,806,976 de los cuales US\$3,806,837 se encontraban provisionados al 31 de diciembre del 2017 por lo que el valor registrado en los resultados del ejercicio fue por US\$1,000,140. Ver Nota 13.

En julio del 2017, la Compañía fue notificada por parte del Servicio de Rentas Internas con el acta de determinación, en el cual se establecieron impuestos a la renta adicionales de año 2014 por US\$335,727 (sin incluir intereses, multas y otros cargos).

Al 31 de diciembre del 2017, la Compañía decidió cancelar el valor determinado por la Administración Tributaria.

A la fecha de emisión de estos estados financieros los años 2016, 2017 y 2018 se encuentran abiertos a revisión fiscal por parte de las autoridades correspondientes. Para el año 2015 la compañía recibió la orden de determinación No. DZ8-ASODETC18-00000039 que se encuentra en revisión bajo la autoridad tributaria y no se ha emitido aún ninguna resolución.

b)

Impuesto a la renta

El gasto por el impuesto a la renta es el siguiente:

Impuesto a la renta corriente:	
Pago de impuesto a la renta adicional:	
Impuesto a la renta diferido	
2018	2017
678,434	198,340
1,000,140 (1)	335,727 (2)
30,814	229,452
1,709,388	763,519

(1) Ver Nota 14 a) Impuesto a la renta 2007.

(2) Ver Nota 14 a) Impuesto a la renta 2014.

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

c) Conciliación tributaria - contable del impuesto a la renta

A continuación, se detalla la determinación de la provisión para impuesto sobre la renta corriente de los años terminados el 31 de diciembre:

	2018	2017
Utilidad (Pérdida) del año antes de participación de trabajadores e impuestos a la renta	1,325,676	(183,163)
Menos - Participación de trabajadores (15%)	198,851	-
Pérdida antes de impuesto a la renta	1,126,825	(183,163)
Menos - Ingresos Exentos	(866,897)	(1,691,465)
Más - Gastos no deducibles (1)	2,473,809	2,978,195
Base tributaria	2,713,737	901,547
Tasa impositiva	25%	22%
Impuesto a la renta causado (2)	678,434	198,340
Menos - Retenciones en la fuente de clientes impuesto a la renta a pagar	(373,428)	(297,272)
Anticipo mínimo de impuesto a la renta	305,006	-
	124,714	136,881

- (1) Incluye principalmente gastos no deducibles: por servicios técnicos y regalías por US\$1,909,808 (2017: US\$2,160,510); reversión de provisión por obsolescencia de inventarios por US\$219,654; por jubilación patronal y desahucio US\$74,316; gastos atribuibles a ingresos exentos US\$352,140; retenciones del exterior por US\$58,190; y adicionalmente una disminución por la diferencia temporaria por US\$36,630 por provisión de impuesto a la Salida de Divisas.
- (2) Al 31 de diciembre del 2018 el impuesto a la renta causado fue mayor que el anticipo mínimo, por lo que fue considerado como el impuesto a la renta definitivo. En el año 2018 el monto determinado de anticipo de impuesto a la renta es US\$124,714 (2017: US\$136,981).

d) Reconciliación de la tasa efectiva

	2018	2017
Utilidad (Pérdida) antes de impuestos	1,126,825	(183,163)
Tasa impositiva	25%	22%
Ingresos exentos (convenio de doble imposición)	(157,653)	(186,675)
Gastos no deducibles (diferencias permanentes)	599,873	654,793
Efecto de impuesto a la renta diferido	(45,492)	(228,452)
Impuesto a la renta del año	678,434	198,340
Tasa efectiva	60%	N/A

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

e)

Impuesto a la renta diferido

El análisis de impuestos diferidos es el siguiente:

Impuestos diferidos activos:			
Que se recuperará dentro de 12 meses	Que se recuperará después de 12 meses	2018	2017
30,259	322,666	352,915	383,728
32,533	351,195		

El movimiento del impuesto a la renta diferido activo es el siguiente:

Patronal y desahucio		Provisión por obsolescencia de inventarios		Provisión por impuesto a la salida de divisas		Otras provisiones		Total	
Al 1 de enero del 2017	62,169	425,534	28,657	98,800	613,160				
Cargo a resultados por impuestos diferidos	3,363	(142,617)	6,803	(96,800)	(229,452)				
Al 31 de diciembre del 2017	65,532	282,917	35,260	-	383,728				
Cargo a resultados por impuestos diferidos	28,450	(69,426)	10,162	-	(30,814)				
Al 31 de diciembre del 2018	94,002	213,491	45,422	-	352,915				

Legislación sobre precios de transferencia - precios de transferencia -

Las normas tributarias vigentes incorporan el principio de plena competencia para las operaciones realizadas con partes relacionadas. Por su parte el Servicio de Rentas Internas solicita se prepare y remita por parte de la empresa un estudio de precios de transferencia y un anexo de operaciones, entre otros, para aquellas compañías que hayan tenido operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior y locales (dependiendo de ciertas consideraciones) en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US\$15,000,000 (Anexo e Informe o US\$3,000,000 solo presentar Anexo). Se incluye como partes relacionadas a las empresas domiciliadas en paraísos fiscales. El indicado estudio debe ser remitido hasta el mes de junio del 2019 conforme el noveno dígito del RUC. Adicionalmente exige que en su declaración de impuesto a la renta anual declare las operaciones de activos, pasivos, ingresos y egresos.

Adicionalmente aquellos contribuyentes con un impuesto causado superior al 3% de los ingresos gravados y que no tengan transacciones con paraísos fiscales o exploten recursos naturales están exentos de la referida normativa.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, la Compañía no cuenta aún con el mencionado estudio que le permita determinar la posible existencia de efectos significativos de las referidas normas sobre el monto de tributos contabilizados por la Compañía al 31 de diciembre del 2018; sin embargo, la Compañía realizó un Diagnóstico preliminar usando la información del 2017 y los estados financieros del 2018, en los que, no prevé impactos de este asunto en los estados financieros adjuntos.

g)

Otros asuntos - reformas tributarias

El 21 de agosto del 2018 se publicó la "Ley orgánica para el fomento productivo, atracción de inversiones, generación de empleo, y estabilidad y equilibrio fiscal" en el Suplemento del Registro Oficial No. 309. Las principales reformas que introdujo el mencionado cuerpo legal son las siguientes:

- Remisión del 100% de intereses, multas y recargos sobre impuestos nacionales administrados y/o recaudados por el Servicio de Rentas Internas para obligaciones vencidas posterior al 2 de abril del 2018. Adicionalmente, aplicación de remisión sobre obligaciones aduaneras, seguridad social (con excepciones), servicios básicos, créditos educativos y becas, etc.
- Dividendos considerados como ingresos exentos a excepción si el beneficiario efectivo es una persona natural residente en Ecuador; y, si la sociedad que distribuye el dividendo no cumple con el deber de informar sobre sus beneficiarios efectivos.
- Se establecen cambios en la aplicación de la tarifa del impuesto a la Renta a partir del año 2019 desde el 25% al 28%.

- Se establece el impuesto a la Renta único mediante tarifa progresiva a la utilidad de enajenación de acciones.

- Se elimina el saldo del anticipo a liquidarse en declaración del próximo año y se elimina devolución del anticipo mediante el tipo impositivo efectivo (TIE); contemplando la devolución del valor del anticipo que sobrepase al valor del impuesto a la Renta causado para sociedades (eliminación impuesto mínimo).

- Con respecto al impuesto al Valor Agregado, se establece el uso del crédito tributario de IVA en compras hasta dentro de 5 años desde la fecha de pago, o la devolución o compensación del crédito tributario de retenciones de IVA hasta dentro de 5 años desde la fecha de pago.

- Se elimina a la compensación como base imponible para el impuesto a la Salida de Divisas.

El 24 de agosto de 2018, en el Primer Suplemento se publicó el Reglamento a la Ley de Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dollarización, cuyos principales puntos resumimos a continuación:

- Se considerarán transacciones inexistentes cuando el Servicio de Rentas Internas detecte que un contribuyente ha estado emitiendo comprobantes de venta sin que se haya realizado la transferencia del bien o la prestación del servicio; o bien que dichos contribuyentes se encuentren no ubicados, se presumirá la inexistencia de dichas operaciones.

- Disposiciones referentes a deducción de jubilación patronal y desahucio.

De las mencionadas reformas, la Administración de la Compañía considera que el principal efecto es acogerse a la deducción de jubilación patronal y desahucio.

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresado en dólares estadounidenses)**

15. OTROS IMPUESTOS POR PAGAR

Composición:

	2018	2017
Retenciones en la fuente	844,080	1,222,428
Impuesto a la salida de divisas	123,640	160,268
	<u>967,720</u>	<u>1,382,696</u>

16. OBLIGACIONES SOCIALES

a) Corrientes

Los movimientos de la provisión por beneficios sociales de corto plazo es la siguiente:

	2018	2017
Saldo al inicio	1,334,389	1,156,756
Incrementos	4,792,176	6,060,537
Pagos	(5,002,403)	(5,891,904)
Saldo al final (1)	<u>1,124,162</u>	<u>1,334,389</u>

(1) Incluye principalmente provisión de vacaciones US\$461,243 (2017: US\$401,720), Seguridad Social US\$108,042 (2017: US\$97,401), décimo tercer, décimo cuarto sueldo US\$25,946 (2017: US\$256,775) y Participación de Trabajadores US\$198,851.

b) No corrientes

Jubilación patronal y desahucio

Composición:

	2018	2017
Jubilación patronal	547,807	501,186
Indemnización por desahucio	286,109	255,156
	<u>833,916</u>	<u>756,342</u>

El movimiento de las provisiones para jubilación patronal y desahucio es la siguiente:

	2018	2017	2018	2017
Saldo al inicio	501,186	477,366	255,156	234,847
Costo laboral por servicios actuariales	72,741	84,938	42,104	46,210
Costos financieros	20,780	19,091	9,734	9,734
Grandes actuariales por cambios en supuestos (OR)	2,561	(25,506)	697	(6,738)
Beneficios pagados y reverso provisión personal saldo	(49,461)	(55,161)	(22,706)	(28,897)
Saldo al final	<u>547,807</u>	<u>501,186</u>	<u>286,109</u>	<u>255,156</u>

Los importes reconocidos en la cuenta de gastos del personal son los siguientes:

Costo laboral por servicios actualizados		Costos financieros		Beneficios pagados y reverso provisión personal salido	
2018	2017	2018	2017	2018	2017
44,060	48,928	19,061	19,061	131,208	131,208
(48,451)	(55,161)	20,780	20,780	28,825	28,825
		34,966	40,710	144,845	144,845
				74,316	74,316
				(84,058)	(84,058)
				78,976	78,976

Las principales hipótesis actuariales usadas fueron:

	2018	2017
Tasa de descuento	5.04%	5.36%
Tasa de mortalidad e invalidez (1)	1.08%	3.97%
Asignación para jubilación (hombres y mujeres)	25 años	25 años
Tasa de rotación (media)	5.41%	6.41%

(1) Corresponden a las tab Social en el año 2002.

Análisis de sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los montos incluidos en la tabla a continuación:

Tasa de descuento	0.5% incremento en la tasa de descuento	541,430	284,372
	0.5% decremento en la tasa de descuento	554,273	287,890
Tasa de incremento salarial	0.5% incremento en la tasa de incremento salarial	541,430	284,372
	0.5% decremento en la tasa de incremento salarial	554,273	287,890

17. INGRESOS DIFERIDOS

Ingresos diferidos

2018	2017
19,148	450,856

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
 (Expresado en dólares estadounidenses)

A la fecha de emisión de estos estados financieros se han apropiado del 98% de estos ingresos en los resultados del año 2018 (2017: al cierre del 2018 se apropió el 97%). Ver Nota 2.12

18. CAPITAL SOCIAL

El capital suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre del 2018 y 2017 comprende 1,100,800 acciones ordinarias de valor nominal de un dólar cada una.

La composición accionaria del capital pagado al 31 de diciembre del 2018 y 2017 es la siguiente:

Nokia Solutions and Networks Branch Operations Oy		Nokia Solutions and Networks Oy	
Número de acciones	Porcentaje	Número de acciones	Porcentaje
1	0%	1,100,799	100%
		1,100,800	100%

Su principal accionista, con el 99.99% es Nokia Solutions and Networks Oy, debido a ello, Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. es una compañía extranjera según el Régimen Común de Tratamiento a los capitales extranjeros previsto en la Decisión 291 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena, lo cual le permite transferir libremente sus utilidades una vez pagados los impuestos correspondientes.

19. APORTES PARA FUTURAS CAPITALIZACIONES

En 2 de marzo 2018, la Junta General de Accionistas resolvió realizar la compensación del aporte para futura capitalizaciones con las pérdidas acumuladas de la Compañía (Ver Nota 1).

El 3 de diciembre del 2018, la Casa Matriz resolvió aumentar el capital social de la Compañía en US\$4,500,000, los cuales fueron compensados con cuentas por pagar mantenidas con Nokia Solutions and Networks Oy por US\$1,043,356 y un pago en efectivo por US\$3,456,644.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
 (Expresado en dólares estadounidenses)

20. SALDOS Y TRANSACCIONES CON COMPAÑÍAS Y PARTES RELACIONADAS

El siguiente es un resumen de las principales transacciones realizadas durante los años 2018 y 2017 con compañías y partes relacionadas. Se incluye bajo la denominación de compañías relacionadas a las compañías con accionistas comunes, con participación accionaria significativa en la Compañía:

Cuentas por cobrar		Cuentas por pagar	
2018	2017	2018	2017
Nokia Solutions and Networks Argentina S.A. (1)	1,065,300	Nokia Solutions and Networks Spain S.L.	1,650,890
Alcatel - Lucent Ecuador S.A.	1,514,497	Nokia Solutions and Networks Argentina S.A. (3)	206,979
Nokia Solutions and Networks Colombia Ltda. (1)	224,392	Nokia Solutions and Networks Perú S.A. (3)	1,059,520
Nokia Solutions and Networks de Venezuela C.A. (1)	273,766	Nokia Solutions and Networks Chile Ltda. (3)	46,248
Nokia Solutions and Networks México S.A. de C.V. (1)	477,934	Nokia Solutions and Networks India Pvt Ltd (3)	46,182
Nokia Solutions and Networks Chile Ltda. (1)	115,124	Nokia Solutions and Networks Portugal S.A. (3)	40,491
Nokia Solutions and Networks Do Brasil Sistemas de Telecomunicações Ltda. (1)	35,689	Nokia Solutions and Networks México S.A. de C.V. (3)	18,148
Nokia Solutions and Networks Bolivia S.A. (1)	24,723	Nokia Solutions and Networks Do Brasil Telecomunicações Ltda. (3)	12,611
Nokia Solutions and Networks OY (1)	16,347	Nokia Solutions and Networks Chile Ltda. (3)	3,390
Nokia Solutions and Networks Peru S.A. (1)	9,534	Nokia Solutions and Networks India Pvt Ltd (3)	3,316
Nokia Solutions and Networks Branch	(5,889)	Nokia Solutions and Networks Colombia Ltda. (3)	1,347
		Nokia Solutions and Networks UK	-
		Nokia Solutions and Networks US LLC (2)	-
		Nokia Corporation of America (4)	44
			3,086,966
			-
			44
			-
			1,362,805
			3,591,269
			1,665,139
			239,996
			(677)
			46,248
			39,185
			62,473
			31,274
			69,019
			-
			37,710
			17,634
			-
			8,499
			-
			1,362,805
			3,591,269
			3,086,966

- (1) Corresponde principalmente a honorarios por servicios de asistencia técnica en la red celular del cliente ya sea en sitio o remoto.
- (2) Corresponde al saldo pendiente de pago principalmente por la compra de equipos de redes y telecomunicaciones para la venta y sus licencias, así como a la compra de inventarios de repuestos que son utilizados por la Compañía para brindar los servicios de mantenimiento de equipos. Véase Nota 24.
- Incluyen también cargos efectuados por concepto de gastos de uso de marca y honorarios por servicios contratados por Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. con esta compañía relacionada para la implementación y mantenimiento de equipos, así como también saldos por compra de equipos de redes y telecomunicaciones para la venta y sus licencias.

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018 (Expresado en dólares estadounidenses)

- (3) Corresponde principalmente a honorarios por asistencia técnica en la red celular. Véase Nota 24.
- (4) Corresponde a préstamo recibido el 12 de diciembre del 2018 registrado en el Banco Central el 25 de enero del 2019.

(*) Todas las compañías relacionadas con excepción de Nokia Solutions and Networks US LLC (Estados Unidos); Nokia Solutions and Networks do Brasil Telecomunicaciones (Brasil); Nokia Solution and Networks do Brasil Telecomunicaciones (Brasil); Nokia Siemens and Networks Venezuela le facturan a Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. en Euros, al 31 de diciembre del 2018 el tipo de cambio aplicado es de US\$1,14 (2017: US\$1,19).

Durante el año 2018 y 2017 se han efectuado las siguientes transacciones importantes:

Servicios prestados por Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. a:

2018	2017
683,038	815,230
289,411	612,068
260,562	287,517
724,384	259,009
237,985	205,424
41,084	169,865
42,937	108,941
26,357	33,018
145,250	4,777
1,039	-
3,373	-
5,166	2,494,549
2,474,607	

Estos ingresos se presentan en el estado de resultados bajo el rubro de servicios prestados.

Servicios prestados a Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. por:

2018	2017
2,007,979	1,852,963
661,563	1,711,366
152,687	355,507
203,966	297,689
67,530	176,030
36,695	136,257
11,698	67,140
6,064	47,608
13,629	39,839
84,478	28,442
4,061	24,893
-	19,780
18,403	10,328
-	9,519
-	6,104
563,611	3,145
9,054	-
3,920,319	5,168,314

Nokia Solutions and Networks Oy (1)
Nokia Solutions and Networks Spain SL
Nokia Solutions and Networks Portugal S.A.
Nokia Solutions and Networks Do Brasil de Telecomunicações Ltda.
Nokia Solutions and Networks Peru S.A.
Nokia Solutions and Networks Colombia Ltda.
Nokia Solutions and Networks México S.A. de C.V.
Nokia Solutions and Networks Chile Ltda.
Nokia Solutions and Networks Argentina S.A.
Nokia Solutions and Networks US LLC
Nokia Solutions and Networks Pvt Ltd
Nokia Solutions and Networks Kft
Nokia Solutions and Networks SP Zoo
Nokia Solutions and Networks UK Limited
Nokia Solutions and Networks Ireland Ltd
Nokia Solutions and Networks Hellas S.A.
Nokia Solutions Networks Portugal S.A.
Nokia Solutions and Networks S.L. GmbH & Co KG

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

(1) Incluye 2018: US\$2,002,761 (2017: US\$1,738,842) correspondiente a licenciamiento de propiedad intelectual, ver Nota 24 iii). El monto restante corresponde principalmente a servicio técnico y adquisición de licencias de software instaladas en los equipos vendidos a los clientes. Estos egresos de licenciamiento se presentan en el estado de resultados en el rubro de costos de servicios prestados.

Exportaciones de bienes		Importaciones de bienes	
Nokia Solutions and Networks OY		Nokia Solutions and Networks OY	
	2018		2017
	28,655		44,100
	728,272		1,208,905
	14,840		-
	743,112		1,208,905

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, la Administración de la Compañía no ha otorgado ningún tipo de garantías a sus compañías relacionadas por el financiamiento obtenido.

Remuneración personal clave de la gerencia

En la actualidad la alta gerencia comprende nueve ejecutivos en diferentes áreas.

Los costos por remuneraciones de los miembros de la Alta Gerencia se detallan a continuación:

Salarios		Beneficios sociales de corto plazo y largo plazo	
	2018		2017
	472,386		237,907
	81,660		104,458
	564,046		342,365

21. VENTAS DE EQUIPOS Y SERVICIOS PRESTADOS

Composición:

2018		2017	
Consortio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. Conecel		Consortio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. Conecel	
Otecel S.A.		Otecel S.A.	
Compañías relacionadas y otros		Compañías relacionadas y otros	
Servicios de instalación	2,149,518	Servicios de instalación	2,748,000
-	-	-	-
Servicios de planeamiento y diseño de red	1,624,878	Servicios de planeamiento y diseño de red	1,368,000
1,548,183	-	1,557,535	-
3,173,162		2,925,535	
Servicios de mantenimiento	4,829,993	Servicios de mantenimiento	3,963,800
3,140,566		4,965,928	
2,937,994		3,614,468	
10,807,953		11,843,396	
Total	6,454,972	Total	7,480,000
6,838,067		6,523,463	
2,637,984		3,614,468	
16,130,633		17,617,831	

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
 (Expresado en dólares estadounidenses)

22. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

Composición:

	2018	2017
Compras de servicios	4,093,512	4,918,608
Licencias de propiedad intelectual	2,270,739	1,738,842
Compras de productos	851,241	2,200,613
Obsolescencia de inventarios	(219,654)	-
Baja de inventario	397,980	-
Sueldos y beneficios sociales	-	6,499,216
Entrenamiento del personal	-	119,819
Honorarios y asesorías	-	357,627
Mantenimiento y reparación	93,895	123,046
Arrendamientos y alquileres	-	422,799
Depreciación (Ver Nota 10)	-	154,314
Comunicaciones	-	22,113
Seguros	-	345,357
Viajes	-	50,605
Otros gastos de administración	-	17,538,320
Costo de equipos y servicios prestados	7,487,813	9,422,058
Gastos de administración	7,642,804	8,216,262
Total	15,130,617	17,538,320

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**
(Expresado en dólares estadounidenses)

23. OTROS EGRESOS

Composición:

Provisiones para contingencias (1)		Otros egresos (2)		Total	
2018	2017	2018	2017	2018	2017
-	216,400	203,122	433,493	203,122	649,893

(1) Durante el año 2017 se registró un alcance a la provisión de los intereses y multas del año 2007 por US\$215,400. Ver Nota 13.

(2) Incluye principalmente retenciones asumidas, pagos de multas, provisiones por demanda laboral, jubilación patronal y otros gastos, montos considerados como gastos no deducibles. Ver Nota 13.

24. PRINCIPALES CONTRATOS SUSCRITOS POR LA COMPAÑÍA

i) Contratos suscritos con la Compañía Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. Conecel

Contrato de provisión de equipos y prestación de servicios suscrito por una parte por Nokia Solutions and Networks OY y Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. y por otra parte por la compañía Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. CONECEL

El 31 de diciembre del 2002 Nokia OYJ, (actualmente Nokia Solutions and Networks OY), compañía finlandesa, y Nokia Ecuador S.A. (actualmente Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A.) (partes que se denominan conjuntamente como el "Proveedor") firmaron un contrato con la compañía Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. CONECEL ("Operador"). El contrato suscrito tiene como objeto suministrar al Operador los equipos y servicios requeridos para establecer una red de telefonía celular utilizando la tecnología Global System for Mobile Communications (GSM) / General Packet Radio Services (GPRS) / Enhanced Data Rates for GSM Evolution (EDGE), en adelante la Red.

Los principales términos del contrato son:

Objeto: El proveedor suministra al Operador, equipos, materiales, insumos, elementos y demás accesorios y componentes (conjuntamente el "hardware"), así como su correspondiente centro de gestión, soporte y demás programas de cómputo (conjuntamente el "software"), para la red. Adicionalmente, el proveedor debe prestar al Operador los servicios de: (i) instalación, implementación, integración con otros operadores y comissioning de los Equipos; (ii) diseño, planeación, sintonización, inicial, optimización y administración del proyecto de la Red; (iii) realización de pruebas, soporte y mantenimiento de equipos y la Red; (iv) entrenamiento y transmisión de conocimientos; y (v) cualquier otro señalado en el contrato.

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresado en dólares estadounidenses)

Condiciones de facturación: A partir del 2006, los servicios de Software Maintenance son facturados por Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A.

Los equipos suministrados por el proveedor tendrán una garantía de fábrica, que dependerá de la vigencia o no del acuerdo de soporte y mantenimiento y oscilará entre 3 y 24 meses.

Vigencia: El Contrato entró en vigencia desde la fecha de suscripción, con vigencia hasta el 31 de diciembre del 2004, la cual fue extendida por varias ocasiones hasta el 31 de diciembre del 2017.

Adicionalmente se establece el precio de los servicios de soporte y mantenimiento a ser facturado por Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. para el total de los elementos de red suministrados bajo este contrato durante los años 2003 al 2018. A la fecha de emisión de estos estados financieros, se encuentra en proceso de suscripción el adendum modificatorio para la extensión del plazo de vigencia de este contrato.

A continuación, se presentan los saldos y transacciones realizadas por la Compañía, con corte al 31 de diciembre del 2018 y 2017, respectivamente:

		2018		2017	
		Saldos (2)	Facturación (1)	Saldos (2)	Facturación (1)
Consortio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. CONECEL		1,378,299	6,454,972	2,399,800	7,480,000

(1) Corresponde a las ventas efectuadas durante el año, producto del contrato en referencia.

(2) Corresponde a los saldos de cuentas por cobrar al 31 de diciembre del 2018 y 2017. A la fecha de emisión de estos estados financieros se han recuperado en la totalidad de estos montos.

iii) Contratos con Otecel S.A. (Compañía que pertenece al grupo Telefonía Moviles)

Contrato de suministro de equipos y prestación de servicios suscrito por una parte por Nokia Solutions and Networks OY, Nokia Solutions and Networks SL y Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. y por otra parte por la compañía OTECEL S.A.

El 1 de enero del 2015 Nokia Solutions and Networks OY, compañía finlandesa, (Nokia Solutions and Networks SL) compañía Española y Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. ("operador"). El contrato suscrito tiene como objeto el suministrar al Operador los equipos, software y servicios, incluyendo servicios de ingeniería, capacitación, adecuación de infraestructuras, instalación, integración con otras redes, pruebas y puesta en condiciones de funcionamiento de los equipos de conmutación distribuida para la red de telefonía móvil GSM / 2G/3G/4G en Ecuador.

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
(Expresado en dólares estadounidenses)

Precio, condiciones de facturación y pago: OTECEL acuerda pagar a NOKIA por los bienes, servicios y/o licencias solicitados en cada Orden de Compra, el valor indicado en cada una de ellas, de acuerdo a lo negociado por las Partes en base a los documentos incluidos en el Anexo 8 cuando el tipo de suministro concuerde con los allí indicados.

Para los Equipos, Software y Servicios que no sean contemplados en el Anexo 8, los precios serán establecidos en negociaciones individuales y plasmadas en las respectivas Órdenes de Compra.

Los precios establecidos en cada una de las Órdenes de Compra son fijos, no incluyen IVA y no están sujetos a modificaciones posteriores.

La facturación, de manera general, se hará contra la firma del acta de Entrega/recepción Final del bien o servicio a adquirirse o bien a lo establecido en cada una de las Órdenes de Compra. Adicional a este documento, se deberá solicitar el número de recepción y pedido en el Sistema de Gestión Integral (ERP). La factura se hará a nombre de Otecel S.A., RUC 1791256115001 y deberá cumplir con todos los requisitos legales. NOKIA facturará a OTECEL los Equipos, Software y los Servicios en Dólares de los Estados Unidos de América.

La factura se deberá entregar junto a la copia de la Orden de Compra, número de recepción y pedido y en el caso de ser proveedor TGS (haber aceptado condiciones TGS en algún proceso en alguna operadora), entregará además su factura electrónica (generada a través de MARKET PLACE) en Ventanilla Única ubicada en la recepción del Edificio Matriz de Telefonía Movistar Ecuador, en Quito, en horario de oficina, de 9 a.m. a 13 p.m., de lunes a viernes.

Queda expresamente establecido que NOKIA emitirá y, de ser el caso, anulará las correspondientes facturas (comprobantes de venta), respetando tanto la legislación vigente sobre la materia, como las instrucciones de OTECEL. La incorrecta o tardía emisión o anulación de uno a más comprobantes de venta faculta a OTECEL a exigir a NOKIA la sustitución de dicha factura.

Vigencia: El plazo de vigencia del mismo comienza a partir de la fecha de emisión de la primera orden. La vigencia del presente Contrato es de dos (2) años a partir de la fecha de suscripción del mismo, plazo que podrá renovarse automáticamente por el mismo periodo, a menos que una de las Partes notifique por escrito a la otra con al menos 60 días de anticipación su voluntad de no renovar de compra acordada entre las partes, y la vigencia del contrato será hasta el 1 de enero del 2018.

2018		2017	
Saldos (2)	Facturación (1)	Saldos (2)	Facturación (1)
4,400,766	6,838,067	3,144,608	6,523,463

OTECEL S.A.

(1) Corresponde a las ventas efectuadas durante el año, producto del contrato en referencia.

NOKIA SOLUTIONS AND NETWORKS ECUADOR S.A.
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018
 (Expresado en dólares estadounidenses)

(2) Corresponde a los saldos de cuentas por cobrar al 31 de diciembre del 2018 y 2017. A la fecha de emisión de estos estados financieros se han recuperado estos montos.

iiii) Contrato con Nokia Solutions and Networks OY

El 1 de enero del 2009 la Compañía suscribió con Nokia Solutions and Networks OY un contrato de licenciamiento de uso de marca, mediante el cual la mencionada compañía relacionada se compromete a proporcionar a Nokia Solutions and Networks Ecuador S.A. la licencia para usar los conceptos de servicios NSN a nombre del concedente en el Ecuador, a través de la comercialización y venta de sus servicios que las mismas amparan. Como compensación, la Compañía paga a Nokia Solutions and Networks OY valores de acuerdo a un porcentaje de los ingresos anuales que se obtengan por la venta del servicio el cual es hasta el 15%. En el 2018, se reconocieron por estos servicios con cargo a resultados, US\$2,270,739 (2017: US\$1,738,842).

25. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre del 2018 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en la opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre dichos estados financieros que no se hayan revelado en los mismos.