

PROPHAR S.A.

ESTADOS FINANCIEROS

31 DE DICIEMBRE DEL 2018 Y 2017

PROPHAR S.A.

ESTADOS FINANCIEROS

31 DE DICIEMBRE DEL 2018 Y 2017

INDICE

Informe de los auditores independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de resultados integral

Estado de cambios en el patrimonio

Estado de flujos de efectivo

Notas a los estados financieros

Abreviaturas usadas:

<i>NIC</i>	<i>Normas Internacionales de Contabilidad</i>
<i>NIIF</i>	<i>Normas Internacionales de Información Financiera</i>
<i>CINIF</i>	<i>Interpretaciones del Comité de Normas Internacionales de Información Financiera</i>
<i>NEC</i>	<i>Normas Ecuatorianas de Contabilidad</i>
<i>IESBA</i>	<i>Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores</i>
<i>SRI</i>	<i>Servicio de Rentas Internas</i>
<i>PCGA</i>	<i>Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en el Ecuador</i>
<i>FV</i>	<i>Valor razonable (<i>fair value</i>)</i>
<i>FVR</i>	<i>Valor razonable con cambios en resultado del año</i>
<i>FVORI</i>	<i>Valor razonable con cambios en otro resultado integral</i>
<i>SPPI</i>	<i>Solo pago de principal e intereses</i>
<i>US\$</i>	<i>Dólar estadounidense</i>



INFORME DE LOS AUDTORES INDEPENDIENTES

A los miembros del Directorio y
Accionistas de

PROPHAR S.A.

3 de junio del 2019

Opinión

Hemos auditado los estados financieros que se adjuntan de **PROPHAR S.A.**, que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2018 y los correspondientes estados de resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como las notas a los estados financieros que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la posición financiera de **PROPHAR S.A.**, al 31 de diciembre del 2018, el resultado de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).

Fundamentos de la Opinión

Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros". Somos independientes de **PROPHAR S.A.**, de acuerdo con el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (ESBA por sus siglas en inglés) y las disposiciones de independencia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con dicho Código. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión.

Información Presentada en Adición a los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación de información adicional, la cual comprende el Informe anual de los Administradores a la Junta de Accionistas, pero no incluye el juego completo de estados financieros y nuestro informe de auditoría. Se espera que dicha información sea puesta a nuestra disposición con posterioridad a la fecha de este informe.

Nuestra opinión sobre los estados financieros de la Compañía no incluye dicha información y no expresamos ninguna forma de aseguramiento o conclusión sobre la misma.

En conexión con la auditoría de los estados financieros, nuestra responsabilidad es leer dicha información adicional cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si esta información contiene inconsistencias materiales en relación con los estados financieros o con nuestro conocimiento obtenido durante la auditoría, o si de otra forma parecería estar materialmente incorrecta.

Una vez que leamos el informe anual de los Administradores a la Junta de Accionistas, si concluimos que existe un error material en esta información, tenemos la obligación de reportar dicho asunto a los Encargados de la Administración de la Compañía.

Responsabilidad de la Administración y de los Encargados del Gobierno de la Compañía por los Estados Financieros

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), y del control interno determinado por la Administración como necesario para permitir la preparación de los estados financieros libres de errores materiales, debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con negocio en marcha y el uso de la base contable de negocio en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar la Compañía o cesar sus operaciones, o bien, no tenga otra alternativa realista que hacerlo.

La Administración y los Encargados del Gobierno, son responsables de la supervisión del proceso de reporte financiero de la Compañía.

Responsabilidad del Auditor en Relación con la Auditoría de los Estados Financieros

Los objetivos de nuestra auditoría son obtener seguridad razonable de si los estados financieros en su conjunto están libres de errores materiales, debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con Normas Internacionales de Auditoría (NIA) detectará siempre un error material cuando este exista. Errores pueden surgir debido a fraude o error y son considerados materiales si, individualmente o en su conjunto, pueden razonablemente preverse que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros.

Como parte de una auditoría efectuada de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de error material en los estados financieros, debido a fraude o error, diseñamos y ejecutamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obteneremos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión.
- El riesgo de no detectar un error material debido a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debido a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o vulneración del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas y si las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración es razonable.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por parte de la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basados en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos si existe o no una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que pueden general dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría a las respectivas revelaciones en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, expresar una opinión modificada.

- Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría, sin embargo, eventos o condiciones futuros pueden ocasionar que la Compañía deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros representan las transacciones y eventos subyacentes de un modo que logren una presentación razonable.

Comunicamos a los responsables de la Administración de la Compañía respecto a, entre otros asuntos, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificada y los hallazgos significativos, así como cualquier deficiencia significativa de control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

Proporcionamos a los responsables de la Administración una declaración de que hemos cumplido con los requerimientos de ética en relación con la independencia e informamos acerca de todas las relaciones y otros asuntos de los que se pueden esperar razonablemente que puedan afectar a nuestra independencia y en su caso, las correspondientes salvaguardias.

Audit GROUP

OFICINA

DE AUDITORES

Y ASOCIADOS

Entre los asuntos comunicados a los responsables del Gobierno de la Compañía, determinamos aquellos que fueron más significativos en la auditoría de los estados financieros del año actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos estos asuntos en nuestro informe de auditoría, salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente estos asuntos o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que un asunto no se deberá comunicar en nuestro informe porque razonablemente esperamos que las consecuencias adversas superarían los beneficios de interés público de la comunicación.

En la parte inferior de este informe se detallan los asuntos principales que se trataron en la auditoría.
No de Registro en la
Superintendencia de Compañías
Valores y Seguros: SC-RNAE-556

Jorge Caupiña
No de Licencia
Profesional: 26525

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
31 DE DICIEMBRE DEL 2018 Y 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

ACTIVO CORRIENTE
Referencia a Notas 2018 2017
Pasivo por cobrar comerciales y Notas 2018 2017
Obligaciones bancarias y financieras 374 723 3 591
Obligaciones bancarias y financieras 12 2362 925
Obligaciones bancarias y financieras / 4 5 763.880
Obligaciones bancarias y financieras / 5 3 818.886
Obligaciones bancarias y financieras / 6 6 685 602
Obligaciones bancarias y financieras / 7 16 165 736
Obligaciones bancarias y financieras / 8 14 044 047
Activos de contrato por devolucion
Activos por cobrar
Proveedores, planta y equipo
Activos def contrato por devolucion
Activos por cobrar
Activos de contrato por devolucion
Total activos no corrientes

ACTIVO NO CORRIENTE
Total activos corrientes
Pasivo no corriente
Obligaciones bancarias y financieras 13 1 600 000
Pasivo del contrato por devolucion 7 95 119
Obligacion por beneficios definidos 4 488 809
Obligacion por beneficios definidos 7 95 119
Obligaciones bancarias y financieras 16 165 736
Obligaciones bancarias y financieras 14 044 047
Activos de contrato por devolucion
Activos por cobrar
Proveedores, planta y equipo
Activos def contrato por devolucion
Activos por cobrar
Activos de contrato por devolucion
Total activos no corrientes

ACTIVO NO CORRIENTE
Pasivo no corriente
Obligaciones bancarias y financieras 13 2 338 461
Pasivo del contrato por devolucion 7 95 119
Obligacion por beneficios definidos 4 488 809
Obligacion por beneficios definidos 7 95 119
Obligaciones bancarias y financieras 16 165 736
Obligaciones bancarias y financieras 14 044 047
Activos de contrato por devolucion
Activos por cobrar
Proveedores, planta y equipo
Activos def contrato por devolucion
Activos por cobrar
Activos de contrato por devolucion
Total activos no corrientes

TOTAL ACTIVOS
32 466 098 32 187 725
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO
32 466 098 32 187 725
PATRIMONIO (según establecido)
15 113 070 9 626 324
11 064 493
8 872 065
7 377 059
6 016 630
379 376
780 960
921 718
95 119
2.338 461
1 600 000
16 165 736
Obligaciones bancarias y financieras
Pasivo del contrato por devolucion
Obligacion por beneficios definidos
Obligacion por beneficios definidos
Obligaciones bancarias y financieras
Pasivo no corriente
Total pasivos no corrientes
14 607.390 16 644.054
Otras cuentas por pagar
8
6 016 630
379 376
780 960
921 718
95 119
2.338 461
1 600 000
16 165 736
Obligaciones bancarias y financieras
Pasivo del contrato por devolucion
Obligacion por beneficios definidos
Obligacion por beneficios definidos
Obligaciones bancarias y financieras
Pasivo no corriente
Total pasivos corrientes
17 858 708 15 543 671
Otras cuentas por pagar
9
2.654 827
46 796
1 577 571
227 688
8 229
13 017
6 063 313
3 873 822
11 248 833
3 591
374 723
12
16 644.054
Otras cuentas por pagar
8
3 873 822
11 248 833
3 591
374 723
12
2 338 461
1 600 000
16 165 736
Obligaciones bancarias y financieras
Pasivo del contrato por devolucion
Obligacion por beneficios definidos
Obligacion por beneficios definidos
Obligaciones bancarias y financieras
Pasivo no corriente
Total pasivos corrientes
8 480 943
11 496 908
8 480 943
11 496 908
ACTIVO NO CORRIENTE
Pasivo no corriente
Obligaciones bancarias y financieras 13 2 338 461
Pasivo del contrato por devolucion 7 95 119
Obligacion por beneficios definidos 4 488 809
Obligacion por beneficios definidos 7 95 119
Obligaciones bancarias y financieras 16 165 736
Obligaciones bancarias y financieras 14 044 047
Activos de contrato por devolucion
Activos por cobrar
Proveedores, planta y equipo
Activos def contrato por devolucion
Activos por cobrar
Activos de contrato por devolucion
Total activos no corrientes

Miguel Garcia C.
Monica Zuluaga
Contador General
Gerente General


Miguel Garcia C.


Monica Zuluaga
Contador General

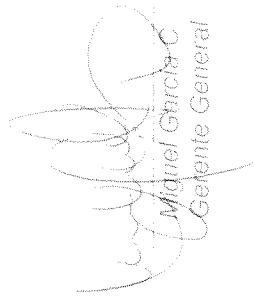
Las notas explicativas anexas 1 a 19 son parte integrante de los estados financieros

PROPHAR S.A.
 ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRAL
 AÑOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018 Y 2017
 (Expresado en dólares estadounidenses)

	2018	2017
OPERACIONES ORDINARIAS		
Ingresos Ordinarios	10 319 780	11 521 849
Costo de Venta	(7 441 036)	(6 387 031)
Utilidad bruta	2 878 744	5 134 818
GASTOS		
De administración ventas y oficinas	(11 260 249)	(4 677 319)
Financieros	(187 351)	(122 135)
Unidad (Porción) Operaciones Ordinarias	(8 568 856)	335 364
INGRESOS O EGRESOS NETOS DE OPERACIONES NO ORDINARIAS		
Unidad (Perdida) antes de impuesto a la renta	16 734 196	201 170
Monto gasto por impuesto a la renta	8 465 339	536 534
Contante	(3 429 596)	(432 808)
Diferido	516 096	(25 943)
Total	(2 913 500)	(458 751)
UTILIDAD DEL AÑO	5 251 839	77 783
OTROS RESULTADOS INTEGRALES		
Nuevas mejoras de obligaciones por beneficios de clientes	266 696	(94 394)
OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO NETO DE IMPUESTOS	266 696	(94 394)
TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO	5 518 537	(16 611)

Las notas explicativas anexas 1 a 19 son parte integrante de los estados financieros.


 Mónica Zúñiga
 Contador General


 Miguel García C.
 Gerente General

PROPHAR S.A.

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
ANOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018 Y 2017
(Expresados en dólares estadounidenses)

	Capital	Reserva Legal	Ganancias / Pérdida	Accumulados Netos	Reserva Acumulada de NIFs	Capital	Utilidades Disponibles	Total
Saldos al 1 de enero del 2018	2 736 003	350 665	(84 128)	2 783 605	1 928 540	1 911 519	9 626 324	
Incremiento (disminución) saldo de utilidades contables				2 783 605	1 928 540	1 911 519		
Aplicación de Reserva Legal				7 728			(7 728)	
Dtos Resultados integrados				266 698			266 698	
Pasivo de integración del año				-			-	
Saldos al 31 de diciembre del 2018	2 736 003	350 665	(84 128)	2 783 605	1 928 540	1 879 028	9 594 532	

Las notas explicativas annexas 1 a 19 son parte integral de los estados financieros

Miguel García C
Gerente General

Monica Zúñiga
Contador General

PROPHAR S.A.
ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO
AÑOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018 Y 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

	2018	2017
<i>Flujo de efectivo de las actividades de operación:</i>		
Recibido de clientes	11 240 401	12 069 422
Pagos a proveedores y a empleados	(4 529 448)	(42 266 293)
Intereses pagados	(187 351)	(122 351)
<i>Efectivo neto proveniente de actividades de operación</i>	<i>6 523 602</i>	<i>(319 006)</i>
<i>Flujo de efectivo de las actividades de inversión:</i>		
Adquisición o ventas de propiedades, planta y equipo	(258 166)	(3 601 798)
<i>Efectivo neto utilizado en actividades de inversión</i>	<i>(258 166)</i>	<i>(3 601 798)</i>
<i>Flujo de fondos de las actividades de financiamiento:</i>		
Incremento o Disminución de obligaciones Financieras	(367 329)	2 342 052
<i>Efectivo neto proveniente de actividades de financiamiento</i>	<i>(367 329)</i>	<i>2 342 052</i>
<i>Increcimiento neto de efectivo</i>	<i>5 898 107</i>	<i>(1 778 752)</i>
<i>Efectivo al principio del año</i>	<i>2 364 818</i>	<i>4 143 570</i>
<i>Efectivo al fin del año</i>	<i>8 262 925</i>	<i>2 364 818</i>
<i>Conciliación de la utilidad neta con el efectivo neto utilizado en actividades de operación:</i>		
Utilidad / Pérdida neta del año	5 251 839	77 783
Más cambios a resultados que no representan movimiento de efectivo		
Provisión Cuentas incobrables	1 101	1 586
Provisión por obsolescencia de inventarios y valor neto de liquidación	1 131 731	39 980
Provisión Jubilación Patrimonial y Desatuncio	125 940	129 806
Deterioro de activos fijos	653 714	-
Depreciación de activos fijos	1 726 141	1 408 720
Impuesto a la renta	3 429 596	4 52 608
Participación Trabajadores	1 440 942	94 682
	<i>13 761 064</i>	<i>2 185 365</i>
Cambios en el capital de trabajo		
Cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar	920 621	547 573
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar	(17 345 011)	(3 944 098)
Inventarios	1 112 696	(219 229)
Activo y pasivo del contrato por devolución	10 598	-
Otros activos	441 731	(549)
Obligaciones acumuladas	(91 059)	2 871
Otras pasivas	(1 360 429)	1 222 835
Impuestos	(926 549)	(213 774)
<i>Efectivo neto proveniente de actividades de operación</i>	<i>6 523 602</i>	<i>(319 006)</i>

Las notas explicativas anexas 1 a 19 son parte integrante de los estados financieros


Miguel García C.
Gerente General


Mónica Zúñiga
Contador General

PROPHAR S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

31 DE DICIEMBRE DEL 2018 Y 2017

NOTA 1 – INFORMACION GENERAL

La Compañía PROPHAR S.A., fue creada mediante escritura pública otorgada el 20 de agosto del 2010 en la Notaría Segunda del cantón Quito.

La actividad principal es la fabricación y elaboración de productos farmacéuticos. Su representante legal es el Ing. Miguel García y la contabilidad está a cargo de la Licda. Mónica Zúñiga.

La compañía PROPHAR S.A. en el año 2013 culminó su proceso de fusión por absorción a la empresa MEDTEX, CIA. LTDA. En este mismo proceso se procedió al cambio de domicilio, reforma de sus estatutos y efectuó un aumento de capital de US\$ 2.694.003, todos estos cambios fueron inscritos mediante escritura pública en el Registro Mercantil el 21 de febrero del 2013.

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la administración de la Compañía.

*NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLITICAS CONTABLES*

a) Preparación de los estados financieros

a.1 Declaración de cumplimiento –

Los estados financieros de la compañía se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) según las emitido el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés).

a.2 Moneda funcional –

La moneda funcional de la Compañía es el Dólar de los Estados Unidos de América (U.S. dólar), el cual es la moneda de circulación en el Ecuador.

a.3 Bases de preparación - Los estados financieros han sido preparados sobre las bases del costo histórico excepto por ciertas propiedades de propiedad planta y equipo que son medidas a sus valores razonables, tal como se explica en las políticas contables incluidas más abajo. El costo histórico está basado generalmente en el valor razonable de la contrapartida dada en el intercambio de los activos.

Los estados financieros de PROPHAR S.A. comprenden los estados de situación financiera al 31 de diciembre del 2018 Y 2017, los estados de resultado integral de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre del 2018 Y 2017.

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

La preparación de estados financieros conforme con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) exige el uso de ciertas estimaciones. También exige a la dirección que ejerza su juicio en el proceso de aplicar las políticas contables.

A continuación se resumen las principales prácticas contables seguidas por la Empresa en la preparación de sus estados financieros:

b) *Efectivo y equivalentes de efectivo -*

El efectivo y equivalentes de efectivo incluye aquellos activos financieros líquidos, depósitos o inversiones financieras líquidas que se pueden transformar rápidamente en efectivo en un plazo inferior a tres meses y sobreiros bancarios. Los sobreiros bancarios son presentados como pasivos corrientes en el estado de situación financiera.

c) *Inventarios -*

Los inventarios son presentados al costo de adquisición o valor neto realizable, el menor. Son valuados al costo promedio ponderado. Las importaciones en tránsito se encuentran registradas a su costo de adquisición. El costo de los productos terminados comprende la materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos generales de fabricación y excluye los gastos de financiamiento. Los inventarios incluyen una provisión para reconocer pérdidas por obsolescencia, la cual es determinada en función de la posibilidad real de venta. El valor neto realizable representa el precio de venta estimado menos todos los costos de terminación y los costos necesarios para la venta.

d) *Propiedad planta y equipo -*

d 1 Medición en el momento del reconocimiento - Las partidas de propiedades, planta y equipo se medirán inicialmente por su costo.

El costo de propiedades, planta y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones de funcionamiento y la estimación inicial de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del elemento o de rehabilitación de la ubicación del activo.

Adicionalmente, se considerará como parte del costo de los activos, los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición o construcción de activos calificados.

d 2 Medición posterior al reconocimiento: modelo del costo - Después del reconocimiento inicial, las propiedades, planta y equipo son registradas al costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas de deterioro de valor.

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el periodo en que se producen. Cabe señalar que algunas partidas de propiedades, planta y equipo de la Compañía requieren revisiones periódicas.

En este sentido, las partes objeto de sustitución son reconocidas separadamente del resto del activo y con un nivel de disagregación que permite depreciarlos en el periodo que mede entre la actual y hasta la siguiente reparación.

d.3 Medición posterior al reconocimiento: modelo de revaluación - Despues del reconocimiento inicial, los inmuebles y vehículos, son presentados a sus valores revaluados, que son sus valores razonables en el momento de las revaluaciones, menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor. Las revaluaciones se efectúan con suficiente frecuencia, de tal manera que el valor en libros no difiera materialmente del que se habría calculado utilizando los valores razonables al final de cada periodo.

Cualquier aumento en la revaluación de los terrenos y edificios se reconoce en otro resultado integral, y se acumula en el patrimonio bajo el encabezamiento de reserva de revaluación de propiedades, planta y equipo, excepto si revierte una disminución en la revaluación de este previamente reconocida en resultados, en cuyo caso el aumento se acredita a resultados en la medida en que se carga la disminución previa. Una disminución del valor en libros de la revaluación de los terrenos y edificios es registrada en resultados en la medida que excede el saldo, si existe alguno, mantenido en la reserva de revaluación relacionado con una revaluación anterior de dichos activos.

El saldo de revaluación de terrenos y edificios incluido en el patrimonio es transferido directamente a utilidades retenidas, cuando se produce la baja en cuentas del activo. No obstante, parte de la reserva se transfiere a medida que el activo es utilizado por La Compañía. En ese caso, el importe de la reserva transferida es igual a la diferencia entre la depreciación calculada según el valor revaluado del activo y la calculada según su costo original. Las transferencias desde las cuentas de reserva de revaluación a utilidades retenidas no pasan por el resultado del periodo.

Los efectos de la revaluación de propiedades, planta y equipo sobre el impuesto a la renta diferido se contabilizan y revelan de acuerdo con la NIC 12 Impuesto a las Ganancias.

d.4 Método de depreciación y vidas útiles - El costo o valor revaluado de propiedades, planta y equipo se depreció de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

A continuación se presentan las principales partidas de propiedades, planta y equipo y las vidas útiles usadas en el cálculo de la depreciación:

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

Item	Vida útil (en años)
Edificios	40-48
Instalaciones	10
Muebles y enseres	10
Equipos de computación	3
Maquinaria y equipo	9-22
Vehículos	5-10

d.5 Retiro o venta de propiedades, planta y equipo - La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedades, planta y equipo es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

En caso de venta o retiro subsiguiente de propiedades revaluadas, el saldo de la reserva de revaluación es transferido directamente a utilidades retenidas.

d.6 Deterioro de activos - A la fecha de cierre de cada periodo, o en aquella fecha que se considere necesario, se analiza el valor de los activos para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hubieran sufrido una pérdida por deterioro. En caso de que exista algún indicio se realiza una estimación del importe recuperable de dicho activo. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de efectivo de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en períodos anteriores son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su importe recuperable incrementando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse reconocido la pérdida por deterioro.

e) **Retiro o venta de propiedades, planta y equipo** -

La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedades, planta y equipo es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

En caso de venta o retiro subsiguiente de propiedades revaluadas, el saldo de la reserva de revaluación es transferido directamente a utilidades retenidas.

f) **Costos por préstamos** -

Los costos por préstamos atribuidos directamente a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo de tiempo sustancial

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

para su uso o venta, son sumados al costo de estos activos hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

El ingreso por intereses de las inversiones temporales en préstamos específicos pendientes para ser consumidos en activos calificados es deducido de los costos por préstamos aptos para su capitalización.

Todos los otros costos por préstamos son reconocidos en resultados durante el periodo en que se incurren

g) *Impuestos Corrientes –*

Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos imponibles o deducibles y partidas que no serán gravables o deducibles. El pasivo de la compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada periodo.

h) *Provisiones –*

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que desprendese de recursos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada periodo, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

i) *Impuestos diferidos –*

El impuesto diferido se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales. Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles.

Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de los activos y pasivos se revertirán en el futuro.

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

j) Beneficios a empleados –

i.1. Beneficios definidos: Jubilación patronal y bonificación por desahucio .

El costo de los beneficios definidos (jubilación patronal y bonificación por desahucio) es determinado utilizando el Método de la Unidad de Crédito Proyectada, con valoraciones actariales realizadas al final de cada período.

Los costos por servicio presente y pasado se reconocen en el resultado del año en el que se generan, así como el interés financiero generado por la obligación de beneficio definido.

Las ganancias y pérdidas actuariales y otras remediciones de los activos del plan (en caso de existir) se reconocen en el estado de situación financiera con cargo o abono a otro resultado integral en el período en que se producen. El reconocimiento de la ganancias y pérdidas actuariales en otro resultado integral se reflejan inmediatamente en las ganancias acumuladas y no son reclasificadas a la utilidad o pérdida del período. Las remediciones incluidas en el otro resultado integral no son reclasificadas posteriormente. Los costos de servicios pasados son reconocidos en los resultados del ejercicio cuando la modificación o reducción del plan ocurre, o cuando el Compañía reconoce los costos de restructuración relacionados o los beneficios de terminación, lo que ocurra primero.

i.2. Participación a trabajadores –

La compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía. Este beneficio se calcula a la tasa del 15% de las utilidades líquidas de acuerdo con disposiciones legales.

k) De Reconocimiento de ingresos –

La Compañía reconoce los ingresos basado en el concepto de control, por el cual los ingresos deben reconocerse a medida que se satisfagan las obligaciones contraídas con los clientes a través de la entrega de bienes y servicios, ya sea en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo.

El nuevo modelo introduce un enfoque de reconocimiento de ingresos basado en los 5 pasos:

1. Identificar el contrato con el cliente
2. Identificar las obligaciones de desempeño del contrato
3. Determinar el precio de la transacción
4. Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño; y
5. Reconocer el ingreso cuando (o en la medida en que) la entidad satisface las obligaciones de desempeño identificadas en los contratos.

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

Las principales actividades que la compañía reconoce como ingresos son por la venta de mercadería, considerándose las obligaciones de desempeño y cuyo ingreso se reconoce en el momento en el que transfiere el control de estos.

b) Costos y Gastos –

Los costos y gastos se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el periodo más cercano en el que se conocen.

m) Activos financieros –

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: "activos medidos al costo amortizado", "activos medidos a valor razonable a través de otros resultados integrales" y "activos medidos a valor razonable a través de ganancias y pérdidas".

La clasificación y medición para los activos financieros refleja el modelo de negocios de la compañía en el que los activos son gestionados y sus características de flujo de efectivo.

m.1. Medidos al costo amortizado: Los instrumentos de deuda que son mantenidos dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es cobrar los flujos de efectivo contractuales, y que tienen flujos de efectivo contractuales que son solamente pagos del capital e intereses sobre el capital pendiente es generalmente medido al costo amortizado al cierre de los períodos contables posteriores.

m.1.1. Préstamos y cuentas por cobrar: Se registran a su costo amortizado, correspondiendo éste básicamente al efectivo entregado menos las devoluciones del principal efectuadas, más los intereses devengados no cobrados en el caso de los préstamos y al valor actual de las cuentas por cobrar. Se incluyen en activos corrientes, excepto para vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del balance los que se clasifican como activos no corrientes.

Los préstamos y cuentas para cobrar se incluyen en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en el estado de situación financiera.

m.1.2. Deterioro de activos financieros: En relación con el deterioro de los activos financieros, la NIIF 9 exige un modelo de pérdidas crediticias esperadas en contraposición con el modelo de pérdidas crediticias incurridas bajo NIC 39. El modelo de pérdidas crediticias esperadas exige que una entidad contabilice las pérdidas crediticias esperadas y los cambios en esas pérdidas crediticias esperadas en cada fecha de reporte para reflejar los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial.

En otras palabras, no es necesario que ocurra un evento crediticio para que se reconozcan las pérdidas crediticias.

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

La compañía aplica un enfoque simplificado para reconocer pérdidas crediticias esperadas a lo largo de la vida del activo para sus cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar como es requerido por NIIF 9, usando información razonable para determinar el riesgo crediticio de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, no existiendo variaciones a registrar.

m.2. Medios al valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVORI): Los instrumentos de deuda que son mantenidos dentro de un modelo de negocios cuyo objetivo es logrado mediante el cobro de los flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros, y que tienen términos contractuales que dan origen en fechas específicas a flujos de efectivo que son solamente pagos de capital e intereses sobre el capital pendiente, son generalmente medidos a valor razonable con cambios en otros resultados integrales.

m.3. Medios al valor razonable con cambios en resultados (FVR): Todos los otros instrumentos de deuda e instrumentos de patrimonio son medidos a su valor razonable al cierre de los períodos contables posteriores.

m) Pasivos financieros e instrumentos de patrimonio ~

Los instrumentos de deuda y patrimonio son clasificados como pasivos financieros o como patrimonio de conformidad con la sustancia del acuerdo contractual y las definiciones de pasivo financiero e instrumento de patrimonio.

Los pasivos financieros se clasifican dentro de las siguientes categorías de acuerdo con NIIF 9:

n.1. Instrumentos de patrimonio: Un instrumento de patrimonio es cualquier contrato que ponga de manifiesto una participación residual en los activos de la entidad una vez deducidos todos sus pasivos. Los instrumentos de patrimonio emitidos por la compañía se registran al monto la contraprestación recibida, netos de los costos directos de la emisión.

n.2. Pasivos financieros: Los pasivos financieros se clasifican ya sea como "pasivo financiero a valor razonable a través de resultados" o como "otros pasivos financieros".

(a) **Pasivos financieros a valor razonable a través de resultados (FVR):** Los pasivos financieros son clasificados a valor razonable a través de resultados cuando éstos sean mantenidos para negociación o sean designados a valor razonable a través de resultados.

La Norma NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la Norma NIC 39 para la clasificación de los pasivos financieros. No obstante, bajo la Norma NIC 39 todos los cambios en el valor razonable de los pasivos designados como (FVR) se reconocen en resultados mientras que bajo la Norma NIIF 9 estos cambios en el valor razonable por lo general se presentan de la siguiente manera:

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

(i) El importe del cambio en el valor razonable que es atribuble a cambios en el monto de crédito del pasivo se presenta en el otro resultado integral; y

(ii) El importe restante del cambio en el valor razonable se presenta en resultados.

La Compañía no ha designado ningún pasivo a (FVR).

(b) **Otros pasivos financieros:** Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valorizan inicialmente por el monto de efectivo recibido netos de los costos de transacción. Los otros pasivos financieros son posteriormente valorizados al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva, reconociendo los gastos por intereses sobre la base de la rentabilidad efectiva.

b.1. Método de tasa de interés efectiva: El método de tasa de interés efectiva corresponde al método de cálculo de costo amortizado de un activo o un pasivo financiero y de la imputación de los ingresos y/o gastos financieros durante todo el periodo correspondiente. La tasa de interés efectiva corresponde a la tasa que descuenta exactamente los flujos futuros de efectivo estimados por cobrar o pagar (incluyendo todos los costos sobre puntos pagados o recibidos que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otros premios o descuentos), durante la vida esperada del instrumento financiero. Todos los pasivos bancarios y obligaciones financieras de la compañía de largo plazo se encuentran registrados bajo este método.

b.2. Interés implícito: Los préstamos a largo plazo por cobrar o por pagar se reconocen inicialmente al valor razonable, que es el valor descontado de los pagos futuros utilizando una tasa de interés (de mercado). Cuando no está pactada una tasa de interés o de existir una más baja que la del mercado el préstamo debe medirse al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Esto incluye regresar el descuento a tal punto que al momento del pago el valor registrado en libros del préstamo sea igual al monto a pagar o cobrar. El regreso del descuento debe contabilizarse como ingreso o gasto por intereses en resultados el cual tributariamente debería ser considerado como ingreso no gravable o gasto no deducible a lo largo del tiempo del crédito.

o) Aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera nuevas y revisadas que son mandatoriamente efectivas en el año actual -

Durante el año en curso, la compañía ha revisado las siguientes modificaciones a las NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), y que son mandatoriamente efectivas a partir del 1 de enero del 2018 o posteriormente

- NIIF 9: Instrumentos Financieros (enero 1, 2018)
- NIIF 15: Ingresos procedentes de contratos con clientes (y respectivas aclaraciones) (enero 1, 2018)

- Modificaciones a la NIIF 2: Clasificación y medición de transacciones de pagos basados en acciones (enero 1, 2018)

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

- Mejoras anuales a la NIIF: Enmiendas a la NIIF 1 y NIC 28 (enero 1, 2018)
- Ciclo 2014 – 2016 Modificaciones a la CNIIIF 22. Transacciones en moneda extranjera y consideración anticipada (enero 1, 2018)

9.1 NIIF 9 Instrumentos financieros

En el año en curso la Compañía ha aplicado la NIIF 9 Instrumentos Financieros revisada en julio de 2014 y las enmiendas consecuentes en relación con otras NIIF que son efectivas durante un período anual que comience en o después del 1 de enero de 2018 las disposiciones transitorias de la NIIF 9 permiten a una entidad no reexpresar información comparativa. La Compañía ha optado por no restablecer información comparativa con respecto a la clasificación y medición de instrumentos financieros debido a que los impactos no son materiales.

Adicionalmente, la Compañía ha adoptado las modificaciones consecuentes a la NIIF 7 Instrumentos Financieros: Revelaciones que fueron aplicadas a las revelaciones de 2018 y al período comparativo.

La NIIF 9 introduce nuevos requisitos para:

- 1) La clasificación y medición de activos y pasivos financieros.
- 2) Detalle de los activos financieros, y
- 3) Contabilidad general de coberturas.

Un detalle de estos nuevos requerimientos, así como su impacto sobre los estados financieros son descritos más adelante. La compañía ha aplicado NIIF 9 en conformidad con las disposiciones de transición expuestas en NIIF 9

a) La clasificación y medición de los activos financieros

La fecha de la aplicación inicial (es decir, la fecha en que la Compañía ha evaluado su activos y pasivos financieros existentes en términos de los requerimientos de NIIF 9) es de 1 de enero de 2018. Por consiguiente, la Compañía ha aplicado los requerimientos de NIIF 9 a instrumentos que continúan siendo reconocidos al 1 de enero de 2018 y que no ha aplicado los requerimientos a los instrumentos que ya han sido dados de baja al 1 de enero de 2018. Los importes comparativos en relación con los instrumentos que continúan siendo reconocidos al 1 de enero 2018 han sido restablecidos en los casos que fue apropiado.

Se requiere que todos los activos financieros que están dentro del alcance de la NIIF 9 se midan posteriormente a su costo amortizado o al valor razonable considerando como base el modelo de negocio aplicado por la Compañía para la gestión de los activos financieros y las características de flujo de efectivo contractuales de los activos financieros.

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

Especificamente:

- Instrumentos de deuda que se mantienen dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es recibir los flujos de efectivo contractuales. Y que dichos flujos son únicamente pagos del principal (capital) e intereses sobre el importe de capital pendiente, se miden posteriormente al costo amortizado.
- Instrumentos de deuda que son mantenidos dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es a la vez, obtener los flujos de efectivo contractuales y vender los instrumentos de deuda y que tiene flujos de efectivo contractuales que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe principal pendiente, posteriormente se miden a valor razonable con cambios en otro resultado integral 'FVORI'.

Todas las demás inversiones en instrumentos de deuda o patrimonio posteriormente se miden a su valor razonable con cambios en resultados FVR.

A pesar de lo indicado anteriormente, la Compañía puede hacer la elección / designación irrevocable en el reconocimiento inicial de un activo financiero

- La Compañía puede optar irrevocablemente a presentar cambios posteriores en el valor razonable de un instrumento de patrimonio que no es mantenida ni para negociar, ni como contraprestación contingente reconocida por un adquierente en una combinación de negocios en otro resultado integral.

- La Compañía puede designar irrevocablemente una inversión en un instrumento de deuda que cumple con los criterios para ser medida a costo amortizado o FVORI para ser medido a FVR, si al hacerlo elimina o reduce significativamente una asimetría contable.

En el año en curso, la Compañía no ha designado ninguna inversión de deuda que cumpla los criterios de medición del costo amortizado o FVORI, para ser medido a FVR.

Cuando se da de baja una inversión de deuda medida a FVORI la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en otro resultado integral, se redescifrárá del patrimonio al resultado del año como un ajuste de reclasificación.

Cuando una inversión de patrimonio designada a ser medida a FVORI se da de baja, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en otro resultado integral es transferido posteriormente a los resultados acumulados.

Los instrumentos de deuda que se miden posteriormente al coste amortizado o al FVORI están sujetos a deterioro.

Los directores de la Compañía revisaron y evaluaron los activos financieros existentes al 1 de enero del 2018 basados en los hechos y circunstancias que existían en esa fecha, y se concluyó que la aplicación inicial de la NIIF 9 ha tenido los siguientes impactos sobre los activos financieros de la Compañía en cuanto a su clasificación y medición:

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

- Los activos financieros mantenidos hasta su vencimiento y los préstamos y cuentas por cobrar que fueron medidos a costo amortizado según la NIC 39, se mantienen valorados a su costo amortizado según NIIF 9, ya que se mantiene dentro de un modelo de negocio para recolectar flujos de efectivo contractuales y estos flujos de efectivo consisten exclusivamente de los pagos de capital e intereses sobre el importe principal pendiente.

Deterioro de activos financieros.

En relación con el deterioro de los activos financieros, la NIIF 9 requiere un modelo de pérdida de crédito esperada (PCE) en lugar de un modelo de pérdida de crédito incurrida aplicado bajo NIC 39. El modelo de pérdida esperada de crédito requiere que la Compañía tome en cuenta las pérdidas de crédito esperadas y los cambios en esas pérdidas de crédito esperadas al cierre del ejercicio para reflejar los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial de los activos financieros. En otras palabras, ya no es necesario que un evento de pérdida haya ocurrido para que las pérdidas crediticias sean reconocidas.

Especificamente, la NIIF 9 requiere que la Compañía reconozca una provisión para incobrables por las pérdidas de crédito esperadas en:

- (1) Inversiones de deuda medidas a su costo amortizado o al FVORI,
- (2) Arrendamientos por cobrar,
- (3) Cuentas por cobrar comerciales y activos de contratos, y
- (4) Contratos de garantía financiera a la que se aplican los requerimientos de deterioro de la NIIF 9.

En particular, la NIIF 9 requiere que la Compañía mida la provisión para pérdidas de un instrumento financiero a un importe igual a las pérdidas de crédito esperadas durante toda la vida del instrumento. si el riesgo de crédito de ese instrumento financiero ha aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial, o si el instrumento financiero es un activo financiero adquirido o originado con deterioro. Sin embargo, si el riesgo de crédito de un instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial (salvo para un activo financiero adquirido o originado con deterioro), la Compañía está obligada a medir la asignación de la pérdida de ese instrumento financiero a un importe igual a la pérdida esperada en 12 meses. La NIIF 9 también requiere un enfoque simplificado para la medición de pérdidas por un importe igual a la vida de las cuentas por cobrar comerciales, activos de contratos y arrendamiento por cobrar en ciertas circunstancias.

Para establecer la pérdida esperada requerida en la NIIF 9, la Compañía establece tres factores, como sigue:

EAD:	Exposición ante el incumplimiento (Saldo de la deuda)
PD:	Probabilidad de incumplimiento o default (%)
LGD:	Pérdida dada el incumplimiento

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

La pérdida por riesgo crediticio se obtiene del producto de:

$$PE = PD \times EAD \times LGD$$

La Compañía segmentó los créditos vencidos de acuerdo a su antigüedad en las siguientes categorías:

<u>Categorías en días</u>	<u>31/12/18</u>	<u>31/12/17</u>
	<u>En U.S. dólares</u>	
000-000	2.605.423	2.928.271
001-030	658.095	515.516
031-060	679.348	1.102.752
061-090	41.821	150.118
091-120	-	2.652
121-150	-	259
151-180	-	554
181-210	-	3.350
211-240	-	259
241-270	-	4.359
271-300	-	2.101
301-330	-	1.085
331-360	-	814
Mayor a 360	12.903	98.297
Total general	3.997.590	4.810.387

Este resultado es el resultado de la multiplicación entre el riesgo crediticio y el factor de exposición.

Categoría	Año	% PD	% LGD	Riesgo de crédito	Perdida esperada	en días	31/12/18	31/12/17	31/12/18	31/12/17	31/12/18	31/12/17	31/12/18	31/12/17	Total general
000-000	2.605.423	2.928.271	0.10%	0.10%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
001-030	658.095	515.516	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
031-060	679.348	4.102.752	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
061-090	41.821	150.118	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
091-120	-	2.652	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
121-150	-	259	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
151-180	-	554	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
181-210	-	350	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
211-240	-	259	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
241-270	-	4359	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
271-300	-	2101	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
301-330	-	1.085	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
331-360	-	814	0.09%	0.09%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	0.00%	-	-	-	-	-
Mayoría 360	-	12.903	98.297	3.10%	3.10%	21.74%	21.74%	0.67%	0.67%	0.00%	-	-	-	-	-
Total general	3,997,590	4,810,387	0.31%	1.55%	0.05%	0.05%	14.10%	-	-	-	-	-	-	-	-

(Continuación)

NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

(Continuación)

(Continuación)

NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

(Continuación)

De acuerdo al análisis previo la Compañía determinó que no existieron impactos en la implementación de la NIIF 9 comparando con la provisión para cobrar comerciales que se venía registrando con NIC 39 al 31 de diciembre del 2017 y 2016, por lo tanto, los directores han tomado la decisión mantener la provisión determinada en años anteriores.

Clasificación y medición de pasivos financieros:

Un cambio significativo fue introducido por la NIIF 9 en la clasificación y medición de pasivos financieros relacionado con la contabilización de los cambios en el valor razonable de un pasivo financiero designado como a FVR atribuible a cambios en el riesgo de crédito del emisor

Especificamente, la NIIF 9 requiere que los cambios en el valor razonable del pasivo financiero que sea atribuible a cambios en el riesgo de crédito de ese pasivo se presenten en otro resultado integral, a menos que el reconocimiento de esos efectos cree o incremente la asimetría contable en el resultado del año. Los cambios en el valor razonable de un pasivo financiero que sea atribuible al riesgo de crédito de ese pasivo no serán reclasificados posteriormente al resultado del año, sino que son transferidos directamente a resultados acumulados cuando el pasivo financiero es dado de baja. Previamente, bajo NIC 39, el importe total de los cambios en el valor razonable de los pasivos financieros medidos a FVR se presentaba en resultados del año.

A criterio de la administración, la aplicación de las siguientes normas en el año actual, que son efectivas a partir del 1 de enero de 2018, no han tenido impacto material en la posición financiera; resultados del año o revelaciones de la Compañía, sin embargo, la Compañía ha optado por registrar la provisión, tomando como referencia el método legal del 1% del total de su cartera.

o.2. NIIF 15 Ingresos procedentes de contratos con los clientes -

La Compañía ha aplicado la NIIF 15 de ingresos procedentes de contratos con los clientes (modificada en abril de 2016) que es de aplicación obligatoria durante el período anual que comience en o después del 1 de enero de 2018. NIIF 15 introduce un enfoque de 5 pasos para el reconocimiento de ingresos. Una orientación más prescriptiva se ha añadido en la NIIF 15 para hacer frente a situaciones específicas. Los detalles de los nuevos requerimientos, así como su impacto en los estados financieros de la Compañía se describen a continuación.

La Compañía ha aplicado NIIF 15 de acuerdo con el enfoque de transición totalmente retrospectiva sin utilizar los expedientes prácticos para contratos terminados durante el período anual que comience en o después del 1 de enero de 2018. NIIF 15 C5 (c) pero utilizando el expediente en NIIF 15 C5 (d) que permite tanto la no revelación de la cantidad del precio de la transacción asignado a las obligaciones de desempeño restantes, y una explicación de cuando se espera reconocer esa cantidad como ingresos para todos los períodos de presentación de estados financieros presentados antes de la fecha de la aplicación inicial, es decir, 1 de enero de 2018.

La NIIF 15 utiliza los términos "activo de contrato" y "pasivo de contrato" para describir lo que más comúnmente se conoce como "ingresos devengados" e "ingresos diferidos"; sin embargo, la Norma no prohíbe que una entidad utilice descripciones alternativas en el estado de situación financiera. La Compañía ha adoptado la terminología utilizada en la NIIF 15 para describir estos saldos

NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES (Continuación)

La Compañía reconoce ingresos por la venta de medicamentos a clientes del sector público, privado y partes relacionadas.

Paso 1: Identificar el contrato con los clientes:

En relación con la identificación de contratos, la Compañía seleccionó sus principales clientes estableciendo que acuerdos escritos con clientes del sector público, privado y partes relacionadas, en los que se compromete a transferir sus productos a cambio de una contraprestación. Las condiciones de pago establecen un plazo de crédito de 90 días y las condiciones contractuales establecidas. La probabilidad de cobro de la contraprestación es relativamente alta.

Paso 2: Identificar las obligaciones de ejecución o desempeño en el contrato:

La Administración de la Compañía ha evaluado los bienes y servicios asociados con el producto que generan ingresos y ha identificado las obligaciones de ejecución o desempeño provenientes de acuerdos escritos, detallándose a continuación.

1. Producto manufacturado – La Compañía realiza la entrega de los productos manufacturados.
2. Transporte – La Compañía cobra el costo del transporte en el punto de venta del cliente o bodega.
3. Comisiones de calidad – La Compañía asume indemnizaciones, pago de honorarios y multas por concepto de reclamos de la autoridad y de los consumidores finales del producto.

Paso 3: Determinar el precio de la transacción:

Según la NIIF 15, la Compañía debe determinar el precio global de la transacción en base a los contratos o acuerdos establecidos. A continuación, un detalle:

31/12/18	31/12/17	31/12/16
Ingresos por venta de bienes y total (1)	10.289.352	11.521.337

(1) Ingresos obtenidos de los estados financieros al 31 de diciembre de los respectivos períodos y corresponde a la venta de medicamentos.

Paso 4: Distribuir el precio de transacción a las obligaciones de ejecución del contrato:

La NIIF 15 requiere que el precio de la transacción sea asignado a las diferentes obligaciones de desempeño sobre una base de precios relativos de venta independientes. La Administración ha efectuado un análisis a través del método del costo esperado más un margen debido a que no es aplicable el método del mercado a razón de que la Compañía determinó que es más factible este método porque no se incurrió en el principio de costo desproporcionado al utilizar el método de mercado. Como consecuencia, la asignación resultó como se detalla a continuación.

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

Asignación enfoque costos

<u>Obligaciones de desempeño</u>	<u>Referencia</u>	<u>Costos al 31/12/16</u>	<u>Asignación porcentual</u>	<u>Distribución del precio</u>
1. Entrega del producto que solicita el cliente	(1)	9.399.761	97,69%	13.634.763
2. Transporte la Compañía cobra el costo de transporte en el punto de venta del cliente o bodega	(2)	136.930	0,88%	123.270
3. Devoluciones: La Compañía tiene la política de aceptar una devolución del producto, siempre y cuando dichos productos tengan defectos de fabrica. y este acorde a las cláusulas establecidas en el contrato y en la política establecida.	(3)	84.982	1,42%	198.623
<i>Total</i>		9.621.673		13.956.656

Notas:

- (1) Valores obtenidos de la sumatoria del grupo Costo de venta
- (2) Valores obtenidos de las sumatorias de las cuentas de transporte presentadas en los estados financieros
- (3) Valor obtenido de los estados financieros al 31 de diciembre del 2016

Paso 5: Reconocer el ingreso cuando (o en la medida que) la entidad satisfaga la obligación de ejecución:

En razón de que la aplicación obligatoria de la NIIF 15 entra en vigencia a partir del 1 de enero del año 2018 al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la Administración de la Compañía anticipa que la aplicación de la mencionada norma, además de proporcionar más extensas revelaciones sobre las transacciones de ingresos de la Compañía, tendrá un impacto significativo en el estado de situación financiera y/o estado de resultados integrales de la Compañía, debido a que el control de las obligaciones de desempeño significativas se transiere en un momento único, lo que no genera diferencias significativas con respecto al reconocimiento de ingresos de acuerdo con la NIC 18. Los efectos de ajustes contables de las contraprestaciones variables se detallan a continuación

NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

(Continuación)

A criterio de la Administración, la aplicación de las siguientes normas en el año actual, que son efectivas a partir del 1 de enero de 2018 han tenido impacto en la posición financiera resultados del año o revaloraciones de la Compañía. Por lo tanto, la Compañía ha optado por registrar estos ajustes. A criterio de la Administración, la provisión por devoluciones determinada al 31 de diciembre del 2017 será considerada como la provisión para el año 2018, debido a que representa una estimación conservadora debido a que sobre el cálculo obtenido la variación no es material.

- P**) *Acumas mewesii* revisadas enmendadas. *Perio am. no* *edificios.*

La compañía no ha aplicado las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) e Interpretaciones del Comité (CINIF) nuevas y revisadas que han sido emitidas durante los últimos efectivas.

**NOTA 2 - RESUMEN DE LAS PRINCIPALES
POLÍTICAS CONTABLES**
(Continuación)

<i>NIF</i>	<i>Título</i>	<i>Efectiva a partir de periodos que inicien en o después de</i>
<i>NIF 16</i>	<i>Arrendamientos</i>	<i>Enero 1. 2019</i>
<i>NIF 17</i>	<i>Contratos de seguro</i>	<i>Enero 1. 2021</i>
<i>Modificaciones a la NIF 9</i>	<i>Características de prepago con compensación negativa</i>	<i>Enero 1. 2019</i>
<i>Modificaciones a la NIC 28</i>	<i>Participaciones de largo plazo en Asociadas y Negocios Conjuntos</i>	<i>Enero 1. 2019</i>
<i>Modificaciones a la NIF 10 y NIC 28</i>	<i>Venta o aportación de bienes entre un inversionista y su Asociada o Negocio Conjunto</i>	<i>Fecha a ser determinada</i>
<i>Modificación a la NIC 19</i>	<i>Modificación reducción o liquidación del plan</i>	<i>Enero 1. 2019</i>
<i>C/NIF 23</i>	<i>La Incendiumbre frente a los tratamientos del impuesto a las ganancias</i>	<i>Enero 1. 2019</i>
<i>Mejoras anuales a las NIF Ciclo 2015 – 2017</i>	<i>Enmiendas a la NIF 3 NIF 11. NIC 12 y NIC 23</i>	<i>Enero 1. 2019</i>

Se permite la aplicación anticipada de estas normas nuevas y revisadas.

q) Estimaciones y juicios contables críticos .

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIF requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales.

Las estimaciones y juicios subyacentes se revisan sobre una base regular. Los efectos de los cambios en estimaciones contables surgidos de estas revisiones se reconocen en el periodo de la revisión y períodos futuros si el cambio afecta tanto al periodo actual como a períodos subsiguientes.

NOTA 3 - EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes de efectivo como se muestra en el estado de flujo de efectivo puede ser conciliado con las partidas relacionadas en el estado de situación financiera de la siguiente manera.

Composición:

	Diciembre 31,	
	2018	2017
Caja General	11 200	11 200
Banco Rumiñahui	513 365	508 194
Banco Pichincha	2 000 036	404 356
Banco Prodebanco	1 371	1 371
Banco del Pacífico	688 732	615 425
Inversiones en activos financieros	5 048 221	824 272
<i>Total</i>	<i>8 262 925</i>	<i>2 364 816</i>

NOTA 4 - CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Composición:

Las cuentas comerciales por cobrar se reconocen inicialmente por su valor justo y posteriormente por su costo amortizado de acuerdo con el método de tasa efectiva, menos la provisión por deterioro de acuerdo con el modelo de las pérdidas crediticias esperadas. La Compañía aplica el enfoque simplificado permitido por la NIIF 9 que exige que las pérdidas esperadas de por vida se reconozcan a partir del reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar.

	Diciembre 31,	
	2018	2017
<i>Corriente</i>		
<i>Cuentas por cobrar comerciales:</i>		
Cuentas No relacionadas locales	123 018	239 082
Compañías Relacionadas (Nota 15)	3 674 572	4 571 305
Provisión cuentas incobrables	(29 992)	(113 729)
	3 967 596	4 696 658
<i>Otras cuentas por cobrar:</i>		
Compañías Relacionadas (Nota 15)	1 346 800	931 958
Anticipo proveedores nacionales	457 912	657 092
Anticipo proveedores nacionales	16 054	45 089
Anticipo proveedores exterior	3 669	347 947
Otras	1 847	6 858
<i>Total</i>	<i>5 763 880</i>	<i>6 685 602</i>

**NOTA 4 - CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS
POR COBRAR
(Continuación)**

	<i>Diciembre 31.</i>	<i>2017</i>
	<i>2018</i>	<i>2017</i>
<i>Largo Plazo</i>		
Otras cuentas por cobrar		
Otras	21 804	468 323
<i>Cuentas No Relacionadas</i>		
Por vencer:		
Vencido en días:		
Hasta 30	25 318	26 718
De 31 a 60	1 818	2 001
De 61 a 120	1 663	5 039
De 121 a 365	12 903	111 078
	123 018	239 062
<i>Cambios en la provisión para cuentas incobrables</i>		
Saldos al comienzo del año	113 729	112 143
Gastos / Bajos 2018	(84 838)	-
Provisión 2018	1 101	1 586
	29 992	413 729
<i>Total</i>		

NOTA 5 - INVENTARIOS

Composición:

	<i>Diciembre 31.</i>	<i>2017</i>
	<i>2018</i>	<i>2017</i>
<i>Inventario de Producto Terminados</i>	692 215	1 058 208
<i>Inventario de Materia Prima</i>	2 836 062	2 931 100
<i>Inventario de Producción en Proceso</i>	302 785	148 025
<i>Importaciones en Tránsito</i>	748 734	469 652
<i>Inventario de Repuestos y Herramientas</i>	-	1 122 615
<i>Inventario de Suministros y Materiales</i>	370 821	353 693
	4 950 617	6 103 293
<i>(-) Provisión por valor neto de realización</i>	(12 241)	(9 946)
<i>(-) Provisión para obsolescencia</i>	(1 119 490)	(30 034)
<i>Total</i>	3 818 886	6 063 313

NOTA 5 - INVENTARIOS
(Continuación)

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2018</i>	<i>2017</i>
<i>Movimiento Valor neto de realización:</i>			
<i>Saldo inicial</i>	9 946	76 035	
<i>Provisión del año</i>	12 241	9 946	
<i>Bajas</i>	(9 946)	(75 035)	
<i>Saldo final</i>	12 241	9 946	

Movimiento provisión para obsolescencia:

<i>Saldo inicial</i>	30 034	25 725
<i>Provisión del año</i>	1 119 490	30 034
<i>Bajas</i>	(30 034)	(25 725)
<i>Saldo final</i>	1 119 490	30 034

NOTA 6 - PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO

Composición:

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2018</i>	<i>2017</i>
<i>Edificios</i>			
<i>Instalaciones</i>	3 512 561	3 236 032	
<i>Muebles y enseres</i>	44 313	44 313	
<i>Equipos de computación</i>	194 943	203 286	
<i>Vehículos</i>	390 159	230 276	
<i>Maquinaria y equipo</i>	93 550	147 550	
<i>Otros equipos</i>	16 970 437	12 779 513	
<i>Menos Depreciación acumulada</i>	433 785	396 568	
<i>Detérioro de Maquinaria y equipo de producción</i>	(653 714)	(653 714)	
		17 037 538	
		12 008 912	10 310 407
<i>Terrenos</i>	1 892 694	1 892 694	
<i>Construcciones y equipos en clase</i>	-	3 962 635	
<i>Activo por desmantelamiento</i>	142 441	142 441	
<i>Total</i>	44 044 047	44 044 047	16 465 736

NOTA 6 - PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO
(Continuación)

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2018</i>	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2017</i>
<i>Movimiento:</i>				
Saldo al 1 de enero	16 165 736		13 772 658	
Deterioro de activos	(653 714)		-	
Adiciones netas	258 166		3 801 798	
Depreciación del año	(1 726 141)		(1 408 720)	
<i>Saldo final</i>	14 044 047		16 165 736	

NOTA 7 – ACTIVOS Y PASIVOS DEL CONTRATO POR DEVOLUCIÓN

Composición:

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2018</i>	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2017</i>
<i>Activo:</i>				
Activo del contrato por devolución (1)		52 730		-
<i>Total</i>		52 730		-
<i>Pasivo:</i>				
Pasivo del contrato por devolución (1)		95 119		-
<i>Total</i>		95 119		-

(1) Los activos por derecho de devolución de bienes representan el derecho de la Compañía a recuperar los productos de clientes en los que los clientes ejercen su derecho de devolución bajo la política de devolución de la Compañía que es de 3 años posteriores a la fecha de compra. La Compañía utiliza su experiencia histórica acumulada para estimar el número de unidades que se estima sean devueltas a nivel de portafolio uniendo el monto del valor esperado.

La Compañía registra provisión por devoluciones de los productos catalogados detallados en todos los términos del contrato, por lo cual, la Compañía ha determinado que es necesario provisionar la disminución del ingreso y el costo relacionado como una contraprestación variable.

**NOTA 8 - CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS
POR PAGAR**

Composición:

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2017</i>
	<i>2018</i>	<i>2017</i>
<i>Corto Plazo</i>		
<i>Cuentas por pagar comerciales:</i>		
Proveedores del exterior	2 307 945	8 378 441
Proveedores locales	152 523	279 659
Proveedores locales relacionadas (Nota 15)	2 357	-
<i>Subtotal</i>	2 462 825	8 658 100
<i>Otras cuentas por pagar:</i>		
Compañías Relacionadas (Nota 15)	972 321	2 386 413
Con el IESS	48 713	43 759
Otras	369 963	130 561
<i>Subtotal</i>	1 410 997	2 560 733
<i>Total</i>	3 873 822	11 218 833
<i>Largo Plazo</i>		
<i>Otras cuentas por pagar</i>		
Otras cuentas por pagar (juicio)	-	6 153 462
Accionistas (Nota 15)	1 223 597	1 223 597
Proveedores a largo plazo	142 441	-
Proveedores del exterior no relacionados	4 650 592	-
<i>Total</i>	6 016 630	7 377 059

NOTA 9 – IMPUESTOS

9.1 Activos y pasivos del año corriente

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2017</i>
	<i>2018</i>	<i>2017</i>
<i>Activos por impuesto corriente:</i>		
Retención en la fuente	-	32 240
Impuesto a la salida de divisas	-	389 469
<i>Total</i>	421 709	421 709

NOTA 9 – IMPUESTOS
(Continuación)

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2018</i>	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2017</i>
<i>Passivos por impuestos corrientes:</i>				
Impuesto a la renta por pagar (1)	2 626 478			
Impuesto al Valor Agregado -IVA por pagar y retenciones	15 647	24 365		
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta por pagar	12 702	22 431		
<i>Total</i>	<i>2 654 827</i>	<i>46 796</i>		

9.2 Conciliación tributaria - contable del impuesto a la renta corriente

Una conciliación entre la utilidad según estados financieros y el gasto por impuesto a la renta corriente, es como sigue:

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2018</i>	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2017</i>
<i>Utilidad según estados financieros antes de impuesto a la renta</i>				
Gastos no deducibles	8 165 339	536 534		
Ingresos eventuales	5 621 745	1 495 863		
Deducciones adicionales	-	(65 089)		
<i>Utilidad gravable</i>	<i>13 718 386</i>	<i>1 967 308</i>		
<i>Impuesto a la renta causado 25% (1)</i>	<i>3 429 596</i>	<i>432 808</i>		
<i>Anticipo calculado (2)</i>	<i>194 537</i>	<i>214 786</i>		
<i>Reducción del anticipo aplicando la exoneración 40% (2)</i>	<i>-</i>	<i>(58 075)</i>		
<i>Anticipo neto determinado</i>	<i>194 537</i>	<i>156 711</i>		
<i>Impuesto a la renta corriente cargado a resultados</i>	<i>3 429 596</i>	<i>432 808</i>		
<i>Movimiento de la provisión de impuesto a la renta</i>				
<i>Provisión del año</i>	<i>3 429 596</i>	<i>432 808</i>		
<i>Crédito Tributario Impuesto a la Renta / ISD</i>	<i>(803 118)</i>	<i>(854 517)</i>		
<i>Saldos al fin del año</i>	<i>2 626 478</i>	<i>(421 709)</i>		

(1) De conformidad con disposiciones legales, el impuesto a la renta se determina con la tasa del 25% sobre las utilidades sujetas a distribución y del 15% sobre las utilidades sujetas a capitalización.

NOTA 9 – IMPUESTOS (Continuación)

(2) A partir del año 2010 se debe considerar como impuesto a la renta mínimo el valor del anticipo calculado, el cual resulta de la suma matemática del 0,4% del activo, 0,2% del patrimonio, 0,4% de ingresos gravados y 0,2% de costos y gastos deducibles. Dichos rubros deben incrementarse o disminuirse por conceptos establecidos en disposiciones tributarias.

Para el año 2018, la Compañía determinó como anticipo de impuesto a la renta de US\$ 194.537 mil, sin embargo, el impuesto a la renta causado del año es de US\$ 3.429.596 mil. Consecuentemente, la Compañía registró en resultados US\$ 3.429.596 correspondiente al impuesto a la renta causado.

9.3 Aspectos Tributarios

El 29 de diciembre del 2017, se emitió la Ley Orgánica para la reactivación de la economía fortalecimiento de la dotación y modernización de la gestión financiera, a continuación se detallan los aspectos más importantes de la mencionada Ley:

Reglamento a la Ley Orgánica para la reactivación de la economía, fortalecimiento de la dotación y modernización de la gestión financiera

Los aspectos más importantes de dicho reglamento se incluyen a continuación:

- Será deducible la totalidad de los pagos efectuados por concepto de desahucio y de pensiones jubilares patronales que obligatoriamente se deberán afectar a las provisiones ya constituidas en años anteriores; en el caso de provisiones realizadas en años anteriores que hayan sido consideradas deducibles o no y que no fueren utilizadas, deberán reversarse contra ingresos gravados o no sujetos de impuesto a la renta en la misma proporción que hubieren sido deducibles o no.
- Adicionalmente, se establece el reconocimiento de un impuesto diferido relacionado con las provisiones efectuadas para cubrir los pagos por desahucio y pensiones jubilares patronales que sean constituidas a partir del 1 de enero del 2018, el cual podrá ser utilizado en el momento en que el contribuyente se desprenda efectivamente de recursos para cancelar la obligación hasta por el monto efectivamente pagado.

Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo y Estabilidad y Equilibrio Fiscal

El 21 de agosto del 2018, se emitió la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo y Estabilidad y Equilibrio Fiscal, a continuación se detallan los aspectos más importantes de la mencionada Ley:

Se establecieron incentivos específicos para la atracción de inversiones privadas tales como:

NOTA 9 – IMPUESTOS (Continuación)

- Exoneración del impuesto a la renta para las nuevas inversiones productivas en sectores priorizados que se inicien a partir de agosto del 2018 por 12 años, contados desde el primer año en el que se generen ingresos atribubles directa y únicamente a la nueva inversión y que se encuentren fuera de las jurisdicciones urbanas de Quito y Guayaquil o dentro de las mismas por 8 años. Esta exoneración aplicará solo en sociedades que generen empleo neto. Para los sectores priorizados industrial, agroindustrial y agroasociativo, dentro de los cantones de frontera, gozarán de esta exoneración por 15 años.
- Exoneración del Impuesto a la Salida de Divisas - ISD en los pagos realizados al exterior por importación de bienes y dividendos relacionadas con nuevas inversiones productivas que suscriban contratos de inversión.
- Exoneración del ISD en los pagos realizados al exterior por dividendos para las sociedades que reinviertan en nuevos activos productivos en el país desde al menos el 50% de las utilidades.
- Exoneración del impuesto a la renta y anticipo para inversiones que se inicien a partir de la vigencia de esta ley en los sectores económicos determinados como industrias básicas por 15 años, contado desde el primer año en el que se generen ingresos atribubiles directa y únicamente a la nueva inversión y se ampliarán por 5 años más, en el caso de que dichas inversiones se realicen en cantones fronterizos del país. Esta exoneración aplicará solo en sociedades que generen empleo neto.

Reformas a varios cuerpitos legales

Impuesto a la renta

Ingresos

- Se considera *ingreso exento* los dividendos y utilidades distribuidos a favor de sociedades o de personas naturales domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición, siempre y cuando las sociedades que distribuyan no tengan como beneficiario efectivo de los dividendos a una persona natural residente en el Ecuador
- Se eliminó el último inciso del artículo 9 Exenciones que establecía lo siguiente: ‘En la determinación y liquidación del impuesto a la renta no se reconocerán más exoneraciones que las previstas en ese artículo, aunque otras leyes generales o especiales, establezcan exclusiones o dispensas a favor de cualquier contribuyente, con excepción de lo previsto en la Ley de Beneficios Tributarios para nuevas inversiones Productivas, Generación de Empleo y de Prestación de Servicios’.
- Se determinó nuevos sectores como priorizados para el Estado, tales como: agrícola, oleoquímica, cinematografía y audiovisuales, eventos internacionales; exportación de servicios, desarrollo y servicios de software, producción y desarrollo de hardware tecnológico, infraestructura digital, seguridad informática, productos y contenido digital, servicios en línea;

NOTA 9 – IMPUESTOS (Continuación)

- eficiencia energética; industrias de materiales y tecnologías de construcción sustentables, y sector industrial, agroindustrial y agroasociativo.
- Los administradores u operadores de ZEDE estarán exonerados del pago del impuesto a la renta y su anticipo por los primeros 10 años, contados a partir del primer ejercicio fiscal en el que se generen ingresos operacionales

Gastos Deducibles

- Se establece que la deducibilidad en el impuesto a la Renta y la exención del IISD relacionados con los pagos originados por financiamiento externo serán aplicables a todo receptor del pago en el extranjero, siempre y cuando se cumplan los criterios establecidos en el Reglamento de la Ley de Régimen Tributario Interno y con estándares internacionales de transparencia

Tarifa

- La tarifa del impuesto a la renta para sociedades se incrementará al 28% cuando la sociedad dentro de la cadena de propiedad de los respectivos representativos de capital, exista un titular residente, establecido o amparado en un paraíso fiscal, jurisdicción de menor imposición o régimen fiscal preferente y el beneficiario efectivo sea residente fiscal del Ecuador

Utilidad en la enajenación de acciones

- Se establece un impuesto a la renta único a las utilidades que perciban las sociedades domiciliadas o no en Ecuador y las personas naturales, ecuatorianas o extranjeras, residentes o no en el país, provenientes de la enajenación directa o indirecta de derechos representativos de capital, de sociedades domiciliadas o establecimientos permanentes en Ecuador.
- Adicionalmente, se establece que en restructuraciones societarias no se entenderá producida enajenación directa ni indirecta alguna

Anticipo de Impuesto a la Renta

- Se elimina el anticipo de impuesto a la renta para sociedades como impuesto mínimo y se establece su devolución, en el caso en que éste supere o no exista impuesto a la renta causado.

Impuesto al Valor Agregado

- Los vehículos híbridos pasan a gravar 12% de IVA

NOTA 9 – IMPUESTOS

(Continuación)

- Los seguros de desgravamen en el otorgamiento de créditos y los obligatorios por accidentes agropecuarios; los servicios de construcción de vivienda de interés social; y el arrendamiento de tierras destinadas a usos agrícolas pasan a gravar 0% de IVA.
- El uso del crédito tributario por el IVA pagado en adquisiciones locales e importaciones de bienes y servicios podrá ser utilizado hasta dentro de 5 años contados desde la fecha de pago
- Se podrá solicitar al SRI la devolución o compensación del crédito tributario por retenciones de IVA hasta dentro de 5 años.
- Los exportadores de servicios podrán solicitar la devolución del IVA de los bienes y servicios adquiridos para la exportación de servicios

Impuesto a la Salida de Divisas

- Las compensaciones realizadas con o sin la intermediación de instituciones del sistema financiero ya no representan un hecho generador para el pago del ISD
- Se incluye como exención de ISD los pagos al exterior realizados a instituciones financieras por otros costos relacionados con el otorgamiento de sus créditos
- Están exentos del ISD los pagos de capital e intereses sobre créditos otorgados por intermedianos financieros que operen en mercados internacionales y que cumplan con ciertas condiciones como límite de la tasa referencial, plazo mínimo 360 días, destinado a microcrédito o inversiones productivas.
- Se establece la devolución ISD a exportadores de servicios, por la importación de materias primas, insumos y bienes de capital, con la finalidad de que sean necesarios para la prestación del servicio que se expone

Incentivo zonas afectadas por el terremoto del 16 de abril del 2016

- Las nuevas inversiones productivas que se ejecuten en los siguientes cinco años contados a partir de la vigencia de la Ley de Solidaridad, en las provincias de Manabí y Esmeraldas estarán exoneradas del pago del Impuesto a la Renta hasta por 15 años, contados desde el primer año en el que se generen ingresos atribuibles únicamente a la nueva inversión. Para el caso del sector turístico, esta exoneración será de hasta 5 años adicionales.

NOTA 10 – OBLIGACIONES ACUMULADAS

Composición:

	<u>Diciembre 31</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Participación a trabajadores	1 440 942	94 682
Beneficios sociales	136 629	133 006
<i>Total</i>	<i>1 577 571</i>	<i>227 688</i>
 <i>Movimiento:</i>		
Saldos al comienzo del año	94 682	108 986
Provisión del año	1 440 942	94 682
Pagos	(94 682)	(108 986)
<i>Total</i>	<i>1 440 942</i>	<i>94 682</i>

NOTA 11 – OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS

Provisiones para obligaciones por beneficios definidos. El valor presente de las provisiones para obligaciones por beneficios a definidos depende de varios factores que son determinados en función de un cálculo actuarial basados en varios supuestos. Estos supuestos utilizados para determinar el valor presente de estas obligaciones incluyen una tasa de descuento. Cualquier cambio en los supuestos impacta en el valor en libros de las provisiones de estos beneficios.

El actuario contratado por la Compañía para realizar el cálculo actuarial utiliza la tasa de descuento, la tasa de mortalidad y de rotación al final de cada año reportado por la administración de la Compañía. La tasa de descuento es la tasa de interés que debe ser utilizada para determinar el valor presente de los flujos futuros de caja estimados que se espera van a ser requeridos para cumplir con la obligación de estos beneficios, la cual se determina utilizando como referencia los rendimientos del mercado, al cierre del año correspondiente a bonos empresariales de alta calidad en la moneda en la que se pagarán los beneficios.

Un resumen de la obligación por beneficios definidos es como sigue:

	<u>Diciembre 31</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Jubilación Patrimonial	628 140	735 020
Bonificación por Desalivio	152 820	186 988
<i>Total</i>	<i>780 960</i>	<i>921 718</i>

Nota: Se han presentado los datos de acuerdo con los criterios establecidos en la normativa contable.

NOTA 11 – OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS (Continuación)

Jubilación patronal - De acuerdo con disposiciones del Código del Trabajo, los trabajadores que por veinte años o más hubieren prestado sus servicios en forma continua o interrumpida tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores sin perjuicio de la jubilación que les corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social

Los movimientos en el valor presente de la obligación de jubilación patronal fueron como sigue.

		Diciembre 31,	
	2018		2017
Saldos al comienzo del año	735 020	541 766	
Costo de los servicios del periodo corriente	109 600	84 827	
Costo por intereses neto	29 429	22 429	
(Ganancias)/perdidas actariales	(64 447)	109 617	
Beneficios pagados	(331)	(331)	
Efecto de reducciones o liquidaciones anticipadas	(181 131)	(23 286)	
Saldo al fin del año	628 140	735 020	

Bonificación por desahucio - De acuerdo con disposiciones del Código de Trabajo, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, la Compañía entregará el 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio.

		Diciembre 31,	
	2018		2017
Saldos al comienzo del año	186 698	155 752	
Costo de los servicios del periodo corriente	28 486	22 475	
Costo por intereses	7 383	6 448	
(Ganancias)/perdidas actariales	(21 121)	8 665	
Beneficios pagados	(48 626)	(6 042)	
Saldo al fin del año	152 820	186 698	

Aspectos Técnicos

Los cálculos actariales del valor presente de la obligación devengada por concepto de beneficios definidos fueron realizados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 por un actuario independiente. El valor presente de las obligaciones por concepto de beneficios definidos y los costos del servicio actual y el costo del servicio anterior fueron calculados utilizando el método de la unidad de crédito proyectada. Bajo este método los beneficios definidos deben ser atribuidos al periodo de servicio del empleado y basados en la fórmula del plan, de tal suerte que se atribuye la misma cuantía de beneficio a cada año de servicio considerando el uso de hipótesis actariales para calcular el valor presente de dichos beneficios.

NOTA 11 – OBLIGACIONES POR BENEFICIOS DEFINIDOS (Continuación)

Estas hipótesis reflejan el valor de dinero a través del tiempo, el incremento salarial y las probabilidades de pago de estos beneficios. Las garantías y pérdidas actuariales que surjan de los ajustes por la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan a otro resultado integral.

Las hipótesis actuariales significativas utilizadas para la determinación de las obligaciones por beneficios definidos son la tasa de descuento, incremento salarial esperado y la moralidad. El análisis de sensibilidad detallado a continuación se ha desarrollado en base a los cambios razonablemente posibles que se produzcan al final del período de referencia de los respectivos supuestos.

NOTA 12- OBLIGACIONES FINANCIERAS CORTO PLAZO

Las obligaciones financieras se componen de la siguiente manera:

Porción corriente:	Diciembre 31:		Tasas de interés	Vencimiento
	2018	2017		
Corporación Financiera Nacional	369 231	3 591	7,93%	31/12/2019
Intereses por pagar	5 492	-	-	-
	374 723	3 591		

NOTA 13 – OBLIGACIONES FINANCIERAS A LARGO PLAZO

El detalle de las obligaciones financieras a largo plazo es como sigue:

Porción corriente:	Diciembre 31:		Tasas de interés	Vencimiento
	2018	2017		
Corporación Financiera Nacional	1 969 231	2 342 052	7,93%	marzo 22 de 2024
(-) Porción Corriente	(369 231)	(3 591)		
Total porción no corriente	1 600 000	2 338 461		

NOTA 14 – INSTRUMENTOS FINANCIEROS

14.1 Gestión de riesgos financieros - En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la compañía está expuesto a distintos riesgos de naturaleza financiera que pueden afectar de manera más o menos significativa al valor económico de sus flujos y activos y en consecuencia, sus resultados.

NOTA 14 – INSTRUMENTOS FINANCIEROS (Continuación)

La Compañía dispone de una organización y de sistemas de información administrados por la Gerencia Financiera, que permiten identificar dichos riesgos, determinar su magnitud, proponer al Directorio medidas de mitigación, ejecutar dichas medidas y controlar su efectividad.

A continuación se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la compañía, una caracterización y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la compañía, si es el caso.

14.1.1 Riesgo en las tasas de interés – La compañía se encuentra expuesto a riesgos en la tasa de interés debido a que mantiene préstamos a tasas de interés tanto fijas como variables. El riesgo es manejado por la compañía manteniendo una combinación apropiada entre los préstamos a tasa fija y a tasa variable.

14.1.2 Riesgo de crédito – El riesgo de crédito se refiere al riesgo de que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera para la compañía. La Compañía ha adoptado una política de únicamente involucrarse con partes solventes y obtener suficientes colaterales, cuando sea apropiado, como forma de mitigar el riesgo de la pérdida financiera ocasionada por los incumplimientos. La compañía únicamente realiza transacciones con Compañías que cuentan con la misma o mejor calificación de riesgo.

14.1.3 Riesgo de liquidez – La Gerencia General es la que tiene la responsabilidad final por la gestión de liquidez. La Gerencia General ha establecido un marco de trabajo apropiado para la gestión de liquidez de manera que la Gerencia financiera pueda manejar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo así como la gestión de liquidez de la compañía. La compañía maneja el riesgo de liquidez manteniendo reservas, facilidades financieras y de préstamo adecuadas, monitoreando continuamente los flujos efectivos proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos y pasivos financieros.

14.1.4 Riesgo de capital – La Gerencia gestiona su capital para asegurar que la Compañía estará en capacidad de continuar como empresa en marcha mientras que maximizan el rendimiento a sus Accionistas a través de la optimización de los saldos de deuda y patrimonio.

La Gerencia Financiera revisa la estructura de capital sobre una base semestral. Como parte de esta revisión, esta Gerencia considera el costo del capital y los riesgos asociados con cada clase de capital.

14.1.5 Riesgo de mercado – El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

La Administración está adoptando las siguientes medidas: reducción y optimización de todos los costos y gastos, racionalización del personal en todas las áreas, ampliación de contactos para concretar ventas con potenciales clientes mediante acuerdos comerciales, mejorar la recuperación de cartera, optimización del nivel de inventarios que le permitirán afrontar las situaciones de riesgo de mercado y continuar operando en forma rentable.

NOTA 15 - TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Composición:

	<i>Diciembre 31,</i>	<i>2018</i>	<i>2017</i>
<i>Cuentas por cobrar comerciales</i>			
Garcos S.A.	3 842 066	4 571 305	
Proximos S.A.	32 506		
<i>Total (Nota 4)</i>	<i>3 874 572</i>	<i>4 571 305</i>	
<i>Otras cuentas por cobrar</i>			
Zyftella S.A.	47 624	47 624	
Comedios Publicitarios	-	2 658	
Garcos S.A.	-	273	
Proximos S.A.	1 269 176	835 329	
Gayclass S.A.	-	39 000	
Juan Miguel Garcia	-	7 074	
<i>Total (Nota 4)</i>	<i>1 316 800</i>	<i>931 958</i>	
<i>Anticipo a proveedores relacionados</i>			
Costa Jaramillo Lino Esteban	2 000		
Comedios Publicitarios S.A.	243 464	239 465	
Rucon S.A.	92 243	289 143	
Mehauncha S.A.	118 100	126 000	
Garcia Mancero Juan Miguel	2 105	2 484	
<i>Total (Nota 4)</i>	<i>457 912</i>	<i>657 092</i>	
<i>Proveedores</i>			
Garcia Mancero David Esteban	985		
Garcia Mancero Jose Gabrici	1 372		
<i>Total (Nota 8)</i>	<i>2 357</i>		
<i>Otras cuentas por pagar</i>			
Miguel Garcia	972 321	2 386 413	
<i>Total (Nota 8)</i>	<i>972 321</i>	<i>2 386 413</i>	
<i>Otras cuentas por pagar largo plazo</i>			
Miguel Eduardo Garcia Cosa	1 223 597	1 223 597	
<i>Total (Nota 8)</i>	<i>1 223 597</i>	<i>1 223 597</i>	

NOTA 15 - TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS
(Continuación)

Las ventas de bienes a partes relacionadas se realizaron a los precios de lista usuales con terceras partes y las compras se realizaron al precio de mercado.

No se han otorgaron ni recibido garantías en relación con los saldos y éstos se liquidarán en efectivo. No se ha reconocido ningún gasto en el periodo actual ni en períodos anteriores con respecto a incobrables o cuentas de dudoso cobro relacionados con los saídos adeudados por partes relacionadas.

NOTA 16 - CONTINGENCIAS

De acuerdo con la confirmación recibida del Abg Galo Fiallos Miranda con fecha 4 de enero del 2019 quien está a cargo de la asesoría externa jurídica de la compañía PROPHAR S.A. se nos informó que al 31 de diciembre del 2018 se ha presentado la existencia de los siguientes litigios:

1. Estados de los juicios implementados por la Compañía PROPHAR S.A. son:

a) Juicio Civil MERCK SHARP & DOHME por daños y perjuicios.

Actor: PROPHAR S.A.

Demandado: MERCK SHARP & DOHME

Tribunal: UNIDAD JUDICIAL CIVIL CON SEDE EN LA CIUDAD DE QUITO.

Estado Actual:

Mediante providencia de fecha 13 de noviembre del 2018, la Unidad Judicial Civil con Sede en la Ciudad de Quito aprobaron un acuerdo transaccional para poner fin a la demanda entre PROPHAR S.A. y la compañía MERCK SHARP & DOHME

b) Juicio Civil QBE SEGUROS COLONIAL pago de póliza abierta de seguro de transporte:

Actor: PROPHAR S.A

Demandado: QBE SEGUROS COLONIAL.

Tribunal: CORTE NACIONAL

Estado Actual:

Se encuentra en la Sala Especializada de lo Civil y Mercantil de la Corte Nacional en autos para sentencia.

NOTA 16 - CONTINGENCIAS
(Continuación)

2. Existe una demanda presentada en contra de la compañía PROPHAR S.A..

a) Juicio Civil Ignacio Luis de León Dílgado pago honorarios por peritaje

Actor: IGNACIO LUIS DE LEON DELGADO

Demandado: PROPHAR S.A.

Tribunal: CORTE PROVINCIAL DE JUSTICIA DE PICHINCHA

Estado Actual:

Mediante providencia de fecha 31 de mayo del 2018, pasan los autos para resolver

3 Detalle de abogados y/o estudios jurídicos que mantiene la situación legal de la Compañía.

El Dr. Juan Carlos Andrade profesional en el derecho es el que auspició los tres procesos que mantiene la compañía en la actualidad.

NOTA 17 - CAPITAL SOCIAL

El capital social autorizado consiste de 2.736.003 acciones de un valor nominal un dólar cada una

NOTA 18 - EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre del 2018 y la fecha de emisión de estos estados financieros (3 de junio del 2019) no se produjeron eventos que, en la opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre dichos estados financieros que no se hayan revelado en los mismos.

NOTA 19 - APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2018 han sido aprobados por la Administración de PROPHAR S.A., en mayo 20 del 2019 y serán presentados a los Accionistas para su aprobación. En opinión de la Administración de PROPHAR S.A., serán aprobados por la Junta de Accionistas sin modificaciones.