

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Guayaquil, 31 de Marzo del 2008

Señores

Accionistas de la Compañía LABORATORIOS STEIN S.A.

Ciudad.-



Señores accionistas:

Cumpliendo con lo establecido en los estatutos y la Ley de Compañías, pongo a consideración de ustedes el informe relativo a la gestión realizada durante el ejercicio 2007.

1.- Hechos relevantes.

Los productos de la línea Stein estaban caracterizados por tratamiento para terapias agudas, y una línea para el mostrador de las farmacias compuesta como analgésicos y antigripales. Como hecho relevante en el año 2007 se incursiona en una línea de productos para el tratamiento de terapias crónicas (para síndrome metabólico), es decir productos para patologías crónicas, tales como antidiabéticos, hipolipemiantes, antiagregantes plaquetarios, y un producto para tratamiento de la obesidad.

Otro hecho fue que se abortó el lanzamiento de 3 productos, uno por oposición local a la marca, otro por tema de patentes, y el tercero porque el uso de la sustancia activa fue discontinuado por la FDA por efectos colaterales.

El producto que se no lanzó por oposición de marcas será lanzado en el 2008 una vez que se registre la nueva marca.

2.- Mercadeo y Ventas.

Según IMS (empresa de auditoría del mercado farmacéutico a nivel mundial), las ventas de Stein Ecuador mostraron un crecimiento del 37,5% versus el año 2006, alcanzando una participación del mercado del 0,12%, cabe señalar que el mercado farmacéutico total creció un 13,5% en este periodo.

A handwritten signature in black ink, appearing to be "JSA", located below the text of the second section.

3.- Principales proyectos que se ejecutaron durante el ejercicio en mención.

El principal proyecto del año 2007 fue el lanzamiento de la línea metabólica, la cual es todo un desafío para el laboratorio, toda vez que esto involucra un cambio en la mentalidad de promoción medica, ya que esta línea está orientada al manejo del paciente crónico, lo que significa que se debe trabajar en la captura y mantenimiento de este tipo de pacientes. Programas destinados a la fidelización del paciente es vital importancia para el desarrollo de esta línea. Para cual se desarrolló campañas para detección y diagnósticos de enfermedades crónicas.

4.- Aspectos financieros.

Al 31-12-07 Datos del Estado de Pérdidas y Ganancias



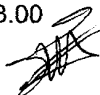
	Monto	%
Ingresos:	769,475.97	100.0%
Costos y Gastos	1,055,573.88	137.2%
Resultado Operacional	(286,097.91)	-37.2%
Otros Ingresos y Egresos	293,185.52	38.1%
Utilidad antes de PT e IR	7,087.61	0.9%
15% PT	1,063.14	0.1%
Impuesto a la Renta	1,736.00	0.2%

Al 31-12-07 Datos del Balance General

Los activos totales de la Cía. ascienden	384,527
Capital de trabajo	-26,108
Índices financieros	
Razón Corriente	0.93
Prueba Acida	0.50

5.- Contribuciones de Impuestos para el Desarrollo del País.

IVA, RET. IVA, RET.EN LA FUENTE, IMP.RENTA	10,478.00
--	-----------



6.- Desarrollo tecnológico y de los Recursos Humanos.

En cuanto a la parte tecnológica se contrato a la empresa Dataquest para administración de una herramienta de ficheros médicos (GESTOR X), herramienta que esperamos este disponible en su total capacidad a mediados del año 2008. Esta herramienta permite re-alinear a la fuerza de promoción médica, potenciando su productividad ya que se focalizarán en los segmentos de médicos que mayor prescripción hacen de los productos que ofrece la compañía.

En cuanto al RRHH se definieron los perfiles para las diferentes posiciones en las áreas comerciales y administrativas de la compañía, a efecto de que las contrataciones se realicen bajo estos lineamientos. Durante el año 2007 se desarrolló un programa continuo de capacitación de la fuerza de promoción médica a efectos de mejorar su nivel de productividad, lo cual se ha visto reflejado en los resultados obtenidos en el periodo analizado.

7.- Otros aspectos importantes del Sector que se encuentra la compañía.

Los precios en el mercado farmacéutico continúan controlados y no se vislumbra una posición del gobierno en virtud de liberarlos. Sin embargo podría abrirse una posibilidad de liberarlos en el caso de que se logre discutir la ley de competitividad a nivel de asamblea constituyente.

Debo informar que todas las disposiciones emanadas de la Junta General de Accionistas y del Directorio han sido cumplidas.

Presento mi agradecimiento, por su presencia en esta Junta, así como a todas las personas que han colaborado eficientemente en la administración de la compañía.

Cordialmente,


Ing. Elias Mino
Gerente General.

