

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA SAIT SAMANIEGO ITURRALDE S.A. CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO 2018

Latacunga, 08 de abril de 2019

Señores accionistas:

Conforme a los estatutos de la compañía; y en cumplimiento con las normas dictadas por la Superintendencia de Compañías, pongo a consideración de la Junta General, el informe económico del ejercicio 2018.

El 2018 fue un año muy complicado para la compañía, por ende la actual administración, volcó todos sus esfuerzos a fin de crear estrategias y promociones en ventas que permitan mantenernos en el mercado, luchando con nuestras distintas competencias; por otro lado aún persisten los inconvenientes con los distintos organismos de control, especialmente con los involucrados directamente en la importaciones; especialmente con la ADUANA; ya que por el exhaustivo control y requisitos solicitados para la nacionalización de la mercadería, no ha agilitado el normal proceso de nacionalización, esto nos ha hecho incurrir en gastos innecesarios por demora o multas, lo cual sin duda, se ve reflejado en el precio de la mercadería. Por otro lado, como todos los años, los requerimientos de las otras entidades de control como son el MAE, MIPRO & INEN; complican cada vez más los trámites normales de importación y nacionalización de mercadería.

Pese a todos los inconvenientes antes mencionados, se ha logrado mejorar la relación con nuestra distinguida clientela de Subdistribución, para lo cual hemos mejorado nuestros precios de venta, y esto permitió crear promociones y descuentos en este segmento; lo cual, al final del camino, se obtuvo un mejor margen de ventas, aumentando significativamente en más de un 25% en relación al año 2017, lo cual ha beneficiado en gran medida al incrementar personal nuevo para el segmento de ventas, la adquisición de flotas nuevas a fin de cubrir más y mejor nuevas zonas y ciudades al momento de mejorar nuestra logística de entrega de mercadería directa a nuestros clientes nuevos y potenciar a aquellos que gracias a nuestra trayectoria y

buen servicio, llevan años confiando en la familia SAIT y en su marca Premium GOODYEAR.

Otro tema importante a recalcar es; sin duda, el impulso que hemos tenido en nuestras nuevas Servitecas (Sucursales), las cuales, en el transcurso del tiempo, han permitido llegar de mejor forma, con una atención de calidad y precios competitivos, al segmento de Usuario final, se ha podido crear convenios con algunas empresas para poder abastecer sus flotas y/o vehículos, se ha creado promociones como por ejemplo un 35% de descuento sin importar la forma de pago.

Sin duda alguna, uno de los aspectos importantes y que han ayudado a impulsar las ventas en este segmento, es el programa de llanta protegida impulsando por la marca GOODYEAR, esto ha permitido a nuestro cliente tener una mayor seguridad al momento de cambiar sus neumáticos y a la vez aumentando la confianza depositada en nuestra empresa.

Con respecto a la información presentada en los Estados Financieros; vale aclarar que en el informe emitido por la empresa auditora “Consultora Álvarez Hurtado”, en el cual y según lo esperado, no ha existido variaciones y/o ajustes considerables los cuales traigan como consecuencia, la disminución o incremento del margen rentable de la compañía al final de año.

Siempre velando por el crecimiento y posicionamiento de la empresa; y agradeciendo por la confianza depositada en mi gestión; pongo a consideración los resultados del periodo económico 2018.

Atentamente.



SR. PATRICIO ITURRALDE SUÁREZ
SAIT SAMANIEGO ITURRALDE S.A.
GERENTE