

TELEMKA S.A.
INFORME ANUAL DE ACCIONISTAS
Del 1ro de Enero al 31 de Diciembre de 2005

1.1 CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

Los objetivos previstos para el año 2005 se cumplieron parcialmente, debido a la desaceleración de ventas impuesta por nuestra representada MOVISTAR al paralizar ventas por más de 5 meses (Julio, Agosto, Septiembre, Octubre y Noviembre) por reestructuración Operativa de su área comercial; es así, que por la falta de proveeduría de equipos por parte de la única proveedora Brightstar Cía. Ltda. autorizada por Otecel S.A.; nosotros nos vimos obligados a realizar compras a consignación para no parar nuestra máquina operativa y alcanzar medianamente nuestros objetivos.

Los principales objetivos era incrementar nuestras ventas a un millón y medio de dólares; abrir 4 nuevas oficinas de ventas en Quito y expandir nuestras operaciones en Guayaquil y Cuenca.

1.2 CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO:

Se han observado las normas legales, estatutarias y reglamentarias para el desempeño de la empresa; así como también, se han cumplido las resoluciones tomadas por la Junta General de Accionistas y el Directorio de la empresa.

1.3 INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO:

No se produjeron hechos extraordinarios durante el ejercicio del año 2005; salvo la desaceleración obligada de ventas por los hechos inicialmente indicados por nuestra representada Otecel S.A.

1.4 SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA:

La empresa presenta solidez financiera porque sus activos corrientes en el año 2005 suman un valor de \$ 183. 327,60 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica; en relación a sus Ingresos Operacionales ha habido un incremento con relación al año anterior de \$465.952,18 dólares; en cuanto al pasivo corriente entre el 2004 y el 2005 existe un pequeño aumento de \$44.477,38 debido a la misma correlación que existe al aumentar el stock de Inventario por medio de créditos inmediatos y oportunos por parte de la proveedora autorizada (Brightstar), nos obliga también a aumentar nuestras cuentas por pagar a proveedores y comisionistas; procurando cuidar y mantener un punto de equilibrio entre nuestros ingresos y gastos para alcanzar nuestro objetivo principal, que es el de mantener a nuestra empresa con una liquidez y capital de trabajo que nos permitan hacer mejores inversiones en nuestra empresa para ser más productivos, eficientes y efectivos en el mercado interno nacional y a futuro internacionalmente.

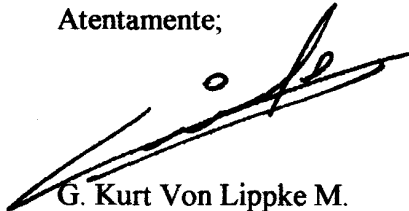
1.5 PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO:

No se presentan utilidades en el presente ejercicio debido a que la compañía ha reinvertido sus ingresos y ha mantenido y cubierto sus costos fijos, pese a la desaceleración de ventas impuesta por nuestra representada.

1.6 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL:

Reiniciar el proceso de expansión, incremento de ventas y apertura de oficinas según estaba planeado; una vez nuestra representada mantenga condiciones y actitudes comerciales positivas. Iniciar nuevos proyectos de comercialización de servicios de valor agregado que complemente y fortalezca el de nuestra actual representada.

Atentamente;



G. Kurt Von Lippke M.
Gerente General
TELEMKA S.A.