

**INFORME DEL PRESIDENTE EJECUTIVO A LA  
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE NEW ACCESS S. A.  
SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2008**



**CONTENIDO:**

1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS
2. CUMPLIMIENTO DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO
3. INFORMACIÓN DE EVENTOS RELEVANTES OCURRIDOS DURANTE EL EJERCICIO
4. SITUACIÓN Y RESULTADOS FINANCIEROS DEL EJERCICIO
5. PROPUESTA PARA LA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES DEL EJERCICIO.
6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.
7. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES DE PROPIEDAD INTELECTUAL.

## 1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

El resultado financiero es positivo demostrado por un incremento en los ingresos y utilidades obtenidos durante el ejercicio 2008, y gracias al cumplimiento de los objetivos comerciales y estratégicos establecidos para ese periodo.

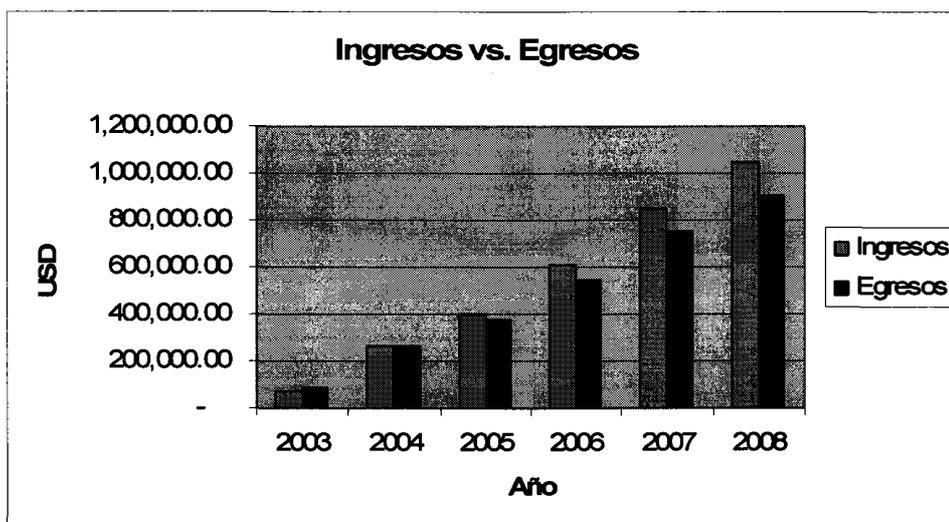
A pesar de la mayor competencia en el mercado, la reducción de costos alcanzada gracias a mejoras en la calidad (fibra óptica) e incrementos de capacidad en los enlaces internacionales permitió mantener la tendencia creciente en número de clientes e ingresos. Mejoramientos importantes en la infraestructura de redes de acceso permitieron acomodar ese crecimiento sin sacrificar calidad en los servicios, factor que ayudó a controlar la tendencia creciente de rotación de clientes en el mercado de acceso a Internet.

Un logro importante fue la diversificación de las fuentes de ingreso consiguiendo que la venta y arrendamiento de sistemas e infraestructura de telecomunicaciones crezcan en casi un 100% con relación al ejercicio anterior.

A pesar de la injustificada demora y posteriores cambios en los requisitos establecidos por parte de los entes de regulación para la concesión de permisos Portadores Regionales, lo cual retrazó y finalmente frenó los planes de expansión geográfica y nuevas inversiones en sectores fuera de la ciudad de Quito, New Access continuó creciendo y consolidando su presencia y participación de mercado en el sector corporativo. Se iniciaron conversaciones con empresas portadoras para ampliar la cobertura de redes de acceso en los siguientes meses.

El siguiente gráfico ilustra el crecimiento histórico de ingresos vs. egresos hasta el año 2008:

*JH.*



## **2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL:**

Las disposiciones de la Junta General y de los Accionistas de la empresa han sido cumplidas, las cuales han constituido un muy valioso aporte a nuestra gestión y a los logros obtenidos durante el ejercicio 2008.

En cumplimiento de las disposiciones se realizó el incremento del capital suscrito y pagado de New Access a \$100,000 (Cien Mil Dólares), debidamente aprobado según resolución número 08.Q.IJ. CERO CERO CINCO MIL CUATRICIENTOS CINCUENTA Y SIETE del SR. INTENDENTE DE COMPAÑÍAS DE QUITO, y registrado el 19 de diciembre de 2008 bajo el número 4775 del Registro Mercantil, Tomo 139, ante el Notario DÉCIMO SÉPTIMO del Distrito Metropolitano de Quito.

## **3. INFORMACIÓN DE EVENTOS RELEVANTES DURANTE EL EJERCICIO.**

Los resultados positivos obtenidos en los primeros proyectos implementados con nuevas tecnologías de transmisión de datos sobre líneas eléctricas (*Powerline Communications* ó *PLC*) generaron proyectos y licitaciones cuyas adjudicaciones e implementaciones se pronostican de forma exitosa para el ejercicio 2009. El nivel de liquidez y saldos positivos en cuentas bancarias, en conjunto con créditos bancarios pagados y disponibles

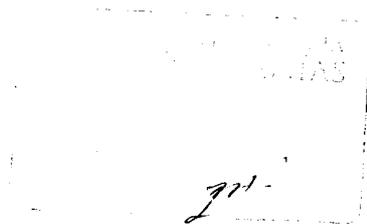
constituyeron un beneficio en cuanto a la posibilidad de obtener descuentos adicionales en la compra de infraestructura y equipamiento con pagos de contado ante una disminución en las facilidades de pago a nivel internacional causada por factores económicos y políticos.

En el último trimestre del ejercicio especialmente, la rotación de clientes afectó negativamente la contribución neta de la gestión de ventas. La reducción de costos gracias a un crecimiento sostenido en la capacidad internacional permitió trasladar ahorros de economía de escala a clientes existentes y renegociar exitosamente una extensión sus contratos.

#### **4. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE:**

Con relación al ejercicio anterior es importante notar una reducción en el margen bruto, sin embargo y como resultado de un mayor volumen de transacciones la utilidad es mayor. A continuación constan las cifras de cierre del ejercicio 2008:

(Expresados en dólares )	2008
Ingresos por ventas	1,047,397.52
Costos de Ventas	523,558.23
Margen Bruto	50.01%
Gastos de Operación	376,448.42
Utilidad (pérdida) antes de	

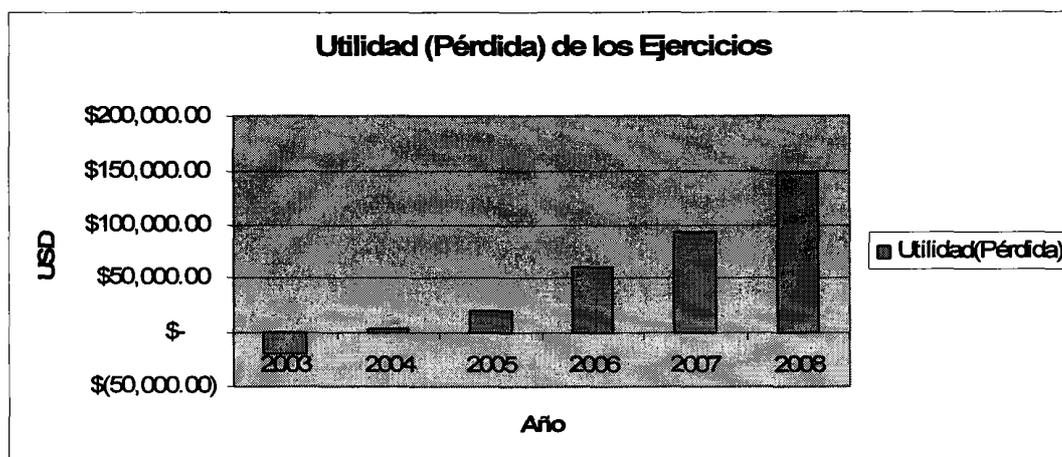
A rectangular stamp with a double border, containing a handwritten signature in the center and some illegible text at the top right.

Participación de Empleados e Impuesto a la Renta	147,390.37
Amortización pérdida ejercicio anterior	-----
Participación de Empleados en las Utilidades del año	22,108.56
Utilidad Neta del año (antes de deducir impuesto a la renta )	125,281.81
Gastos no deducibles	7,870.00
(-) Incremento Empleados	28,250.00
Base neta para impuesto	104,901.81
Valor a reinvertir y capitalizar	50,000.00
Utilidad Neta del año (Gravable)	54,901.81
Impuesto a la renta causado (15% reinversión + 25% utilidad)	21,225.45
Utilidad (pérdida) después de Impuesto a la Renta	83,676.36
(-) Anticipos realizado a renta	-----
(-) Retenciones en la fuente crédito tributario.	18,221.30
Valor a pagar por impuesto a la renta	3,004.15

Con relación al ejercicio 2007, los ingresos se incrementaron en un 24%. Los egresos se incrementaron en un porcentaje menor pero similar, 19%, sin embargo estos gastos

incluyeron inversiones en mejoras de infraestructura, contratación y capacitación de nuevo personal, ampliación de las áreas de oficinas, e inversión en el desarrollo de la relación con fabricantes extranjeros en calidad de distribuidores para Ecuador y la generación de importantes prospectos para proyectos en el siguiente ejercicio.

El siguiente gráfico ilustra el incremento de las utilidades del año 2008 en relación a ejercicios anteriores (valores antes de participaciones e impuestos):



##### **5. PROPUESTA PARA LA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES DEL EJERCICIO**

Se recomienda a la Junta General destinar las utilidades a la cuenta Aportes para Futuras Capitalizaciones, y a invertir en la compra de un local físico para el funcionamiento de las oficinas de la empresa.

##### **6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO:**

Considerando la posición alcanzada por New Access en el mercado de servicios de telecomunicaciones y acceso a Internet, la cual ha demostrado resultados positivos en los últimos ejercicios, tanto en la provisión de servicios de acceso a Internet en Quito como venta de infraestructura de telecomunicaciones a nivel nacional, así como las condiciones

de mercado y regulaciones del sector en el Ecuador, las recomendaciones más importantes para el siguiente ejercicio son:

- En preparación a contar con la posibilidad de respaldar garantías de contratos de venta de infraestructura de telecomunicaciones, adquirir un local físico para el funcionamiento de las oficinas de New Access, lo cual constituye también una inversión importante que reducirá los gastos por arriendo.
- Mantener la relación comercial con los fabricantes de tecnologías inalámbricas y PLC para su venta y comercialización a nivel nacional, y adicionalmente aprovechar la relación establecida con las Cámaras de Comercio binacionales de Canadá y Estados Unidos para buscar nuevos proveedores interesados en ofrecer sus soluciones en el mercado ecuatoriano.
- Renovar y mantener las líneas de crédito con las instituciones financieras, que permitirán contar con un mayor capital de trabajo necesario para la adquisición de equipos e infraestructura fundamental para la continuidad del negocio.
- Invertir en nuevos nodos de acceso a nivel nacional, consiguiendo socios locales y aprovechando la conectividad disponible de fibra óptica proporcionada por las empresas portadoras.
- Continuar la inversión en herramientas de monitoreo de calidad de servicio y recurso humano en el área de servicio al cliente y administrativa, lo cual permitirá una mayor eficiencia de procesos internos y permitirá entregar al cliente un servicio de calidad que aumenta su fidelidad y permanencia con New Access.
- Realizar un incremento del capital suscrito y pagado.

#### **7. Cumplimiento de las disposiciones de la Ley de Propiedad Intelectual**

Las disposiciones pertinentes de la Ley de Propiedad Intelectual, en especial aquellas relacionadas con la utilización de software debidamente licenciado por sus titulares, han sido cumplidas debidamente. De igual forma, se ha venido utilizando de la marca ya registrada de la empresa en cumplimiento de los requisitos legales correspondientes, por lo que no se están afectando derechos de terceros.



Quiero agradecer de manera muy especial el apoyo de los accionistas, así como su aporte y contacto permanente con la Presidencia Ejecutiva. Agradezco también a nuestros proveedores y socios de negocio que han contribuido a la conformación de la base actual de clientes y a conseguir una capacidad de provisión de soluciones integrales gracias a las fortalezas de cada uno.

Atentamente,



Paul S. Harris  
Presidente Ejecutivo  
New Access S.A.

**NEWACCESS**

