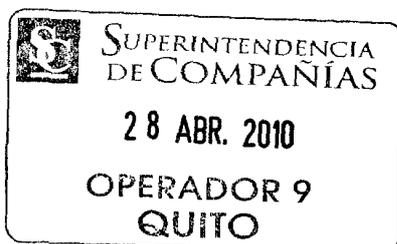


**INFORME DEL PRESIDENTE EJECUTIVO AL DIRECTORIO
DE NEW ACCESS S. A.
SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2009**



CONTENIDO:

1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS
2. CUMPLIMIENTO DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO
3. INFORMACIÓN DE EVENTOS RELEVANTES OCURRIDOS DURANTE EL EJERCICIO
4. SITUACIÓN Y RESULTADOS FINANCIEROS DEL EJERCICIO
5. PROPUESTA PARA LA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES DEL EJERCICIO.
6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.
7. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES DE PROPIEDAD INTELECTUAL.

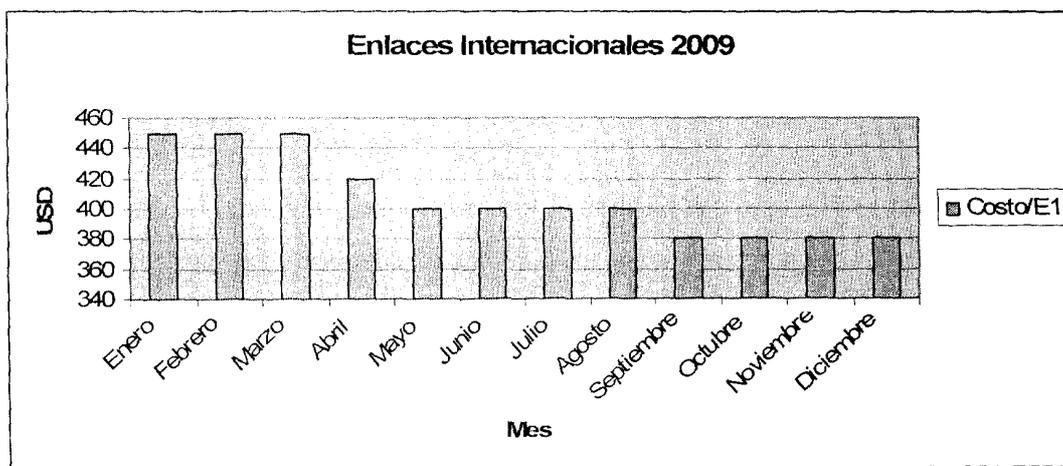


1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

Durante el ejercicio 2009 se cumplieron con éxito los objetivos establecidos de un crecimiento sostenido de los ingresos y una diversificación del portafolio de servicios. Como consecuencia el resultado financiero para este periodo es positivo, e ilustra un incremento en los ingresos y utilidades obtenidas.

Las principales fuentes de ingreso fueron la venta de servicios de valor agregado (acceso a Internet y relacionados), y la venta e instalación de sistemas de infraestructura de telecomunicaciones.

En la división de venta de servicios de acceso a Internet, se realizaron ampliaciones de cobertura así como mejoramiento y ampliación de sistemas de transmisión que permitieron mantener la oferta de servicios con capacidades y precios competitivos. Factores importantes que contribuyeron a la reducción de precios finales fueron la reducción de costos de los enlaces internacionales, situación ilustrada en el siguiente gráfico, así como un aprovechamiento de las economías de escala e infraestructura existente instalada en los últimos años. Estas mejoras y factores permitieron que los servicios prestados a clientes se mantengan con parámetros técnicos óptimos y a precios competitivos.

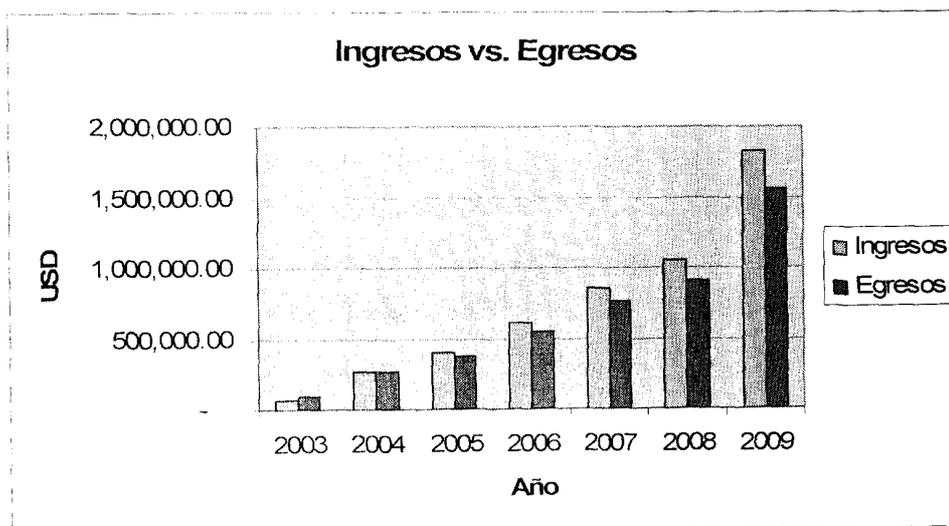


JA

La instalación de una conexión directa al NAP (Network Access Point) Ecuador, permitió ahorrar capacidad en enlaces internacionales y ofrecer un servicio con mejor tiempo de respuesta hacia contenidos alojados en Ecuador.

En la división de venta e integración de infraestructura de telecomunicaciones, principalmente equipos inalámbricos y de tecnología PLC (Power Line Communications) resultaron en un incremento de ingresos comparable al obtenido por la venta de servicios de Internet. Dentro de este segmento, la venta e instalación de equipos CORINEX para transmisión de datos por líneas eléctricas generó los mayores ingresos y ganancias generando más de un 30% de los ingresos totales del ejercicio 2009.

El siguiente gráfico ilustra el crecimiento histórico de ingresos vs. egresos hasta el año 2009:



2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL:

Las disposiciones de la Junta General y de los Accionistas de la empresa han sido cumplidas, las cuales han constituido un muy valioso aporte a nuestra gestión y a los logros obtenidos durante el ejercicio 2009.

3. INFORMACIÓN DE EVENTOS RELEVANTES DURANTE EL EJERCICIO.

Los resultados positivos obtenidos en los primeros proyectos implementados con nuevas tecnologías de transmisión de datos sobre líneas eléctricas (*Powerline Communications* ó *PLC*) generaron proyectos y licitaciones cuyas adjudicaciones e implementaciones se pronostican de forma exitosa para el ejercicio 2009. El nivel de liquidez y saldos positivos en cuentas bancarias, en conjunto con créditos bancarios pagados y disponibles constituyeron un beneficio en cuanto a la posibilidad de obtener descuentos adicionales en la compra de infraestructura y equipamiento con pagos de contado ante una disminución en las facilidades de pago a nivel internacional causada por factores económicos y políticos.

En el último trimestre del ejercicio especialmente, la rotación de clientes afectó negativamente la contribución neta de la gestión de ventas. La reducción de costos gracias a un crecimiento sostenido en la capacidad internacional permitió trasladar ahorros de economía de escala a clientes existentes y renegociar exitosamente una extensión sus contratos.

4. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE:

Con relación al ejercicio anterior es importante notar una reducción en el margen bruto, sin embargo y como resultado de un mayor volumen de transacciones por servicio de Internet, y contratos de venta e instalación de equipos, la utilidad es mayor. A continuación constan las cifras de cierre del ejercicio 2009:

(Expresados en dólares)	Ejercicio 2009
Ingresos por ventas	1,824,014.33
Costos de Ventas	792,665.98

Margen Bruto	56.54%
Gastos de Operación	762,607.31
Utilidad (pérdida) antes de Participación de Empleados e Impuesto a la Renta	268,741.04
Amortización pérdida ejercicio anterior	-----
Participación de Empleados en las Utilidades del año	40,311.16
Utilidad Neta del año (antes de deducir impuesto a la renta)	228,429.88
Gastos no deducibles	492.37
(-) Incremento Empleados	19,984.90
Base neta para impuesto	208,937.35
Valor a reinvertir y capitalizar	102,000.00
Utilidad Neta del año (Gravable)	106,937.35
Impuesto a la renta causado (15% reinversión + 25% utilidad)	42,034.34
Utilidad (pérdida) después de Impuesto a la Renta	166,903.01
(-) Anticipos realizado a renta	-----

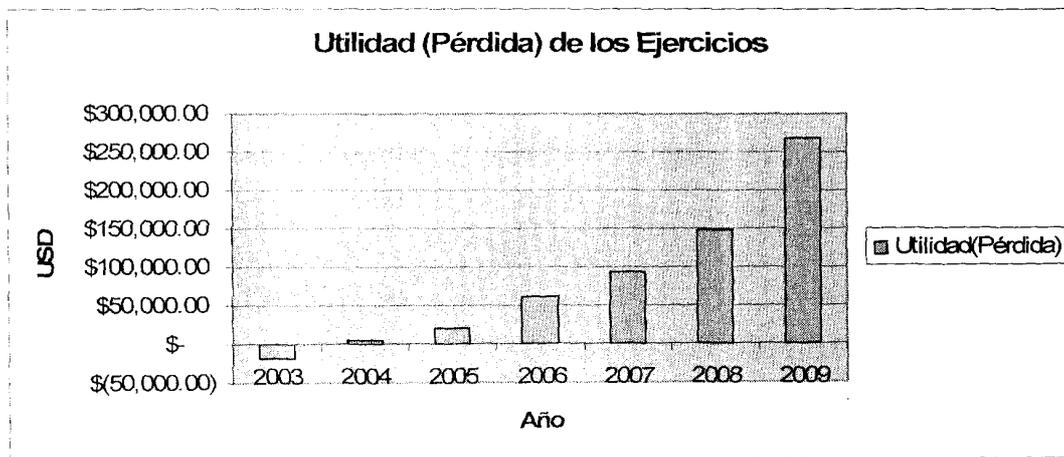
gpt

(-) Retenciones en la fuente crédito tributario. 30,170.53

Valor a pagar por impuesto a la renta 11,863.81

Con relación al ejercicio 2009, los ingresos se incrementaron en un 74%. Los egresos se incrementaron en un porcentaje menor pero similar, 73%, manteniendo una rentabilidad aceptable a pesar de la reducción general de precios en los servicios de acceso a Internet. Es importante mencionar que estos gastos cubrieron más de un 95% de los costos de proyectos BPL, quedando pendiente todavía la facturación por más del 15% de los montos de sus respectivos contratos. Adicionalmente se realizaron desembolsos para habilitar la provisión de servicios de Data Center y adecuación de áreas de bodega y oficina en preparación para el siguiente ejercicio.

El siguiente gráfico ilustra el incremento de las utilidades del año 2009 en relación a ejercicios anteriores (valores antes de participaciones e impuestos):



5. PROPUESTA PARA LA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES DEL EJERCICIO

Se recomienda a la Junta General distribuir entre los accionistas un valor de \$ 70.000,00 como utilidades del ejercicio económico 2009; Utilizar el valor de \$ 102.000,00 para aumentar el capital de la compañía, y destinar este capital a la adquisición de equipos

para la operación de la compañía; y el saldo destinarlo a la cuenta de Aportes para Futuras Capitalizaciones.

6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO:

Considerando el importante crecimiento de la división de distribución de equipos e infraestructura de telecomunicaciones, así como la necesidad de tener acceso a nuevos territorios para la venta de acceso a Internet, las recomendaciones más importantes para el siguiente ejercicio son:

- Asignar mayores recursos a la distribución de equipos e infraestructura de telecomunicaciones, con personal dedicado exclusivamente a esta actividad. Se recomienda buscar oportunidades similares a las del ejercicio 2009 en cuanto a la venta de equipos BPL a Empresas Eléctricas.
- El nivel de competencia y reducción de precios de servicios de acceso a Internet en la ciudad de Quito es cada vez mayor. La infraestructura de fibra óptica instalada por la competencia crece en cobertura y ha generado un incremento en la rotación de cliente (Churn). Por consiguiente, se recomienda buscar alianzas estratégicas con Portadores que permitan expandir la cobertura de acceso a Internet a otras ciudades y provincias, donde las características de los servicios inalámbricos ofrecen ventajas sobre fibra óptica.
- Invertir en la adquisición de local físico para el funcionamiento de las operaciones de New Access, lo cual reducirá los gastos por arriendo y permitirá respaldar garantías necesarias en futuros contratos y negocios.
- Renovar y mantener las líneas de crédito con las instituciones financieras, que permitirán contar con un mayor capital de trabajo necesario para la adquisición de equipos e infraestructura fundamental para la continuidad del negocio.
- Invertir en infraestructura dedicada a la prestación de servicios de almacenamiento y respaldo de servidores, información y datos (Data Center), o establecer un acuerdo estratégico con alguna empresa especializada, lo cual



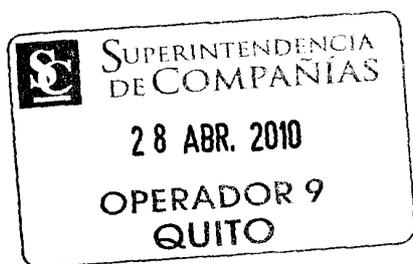
permitirá ofrecer servicios adicionales atractivos al mercado corporativo. Se deben aprovechar ventajas de conectividad y base de clientes existentes.

- Continuar la inversión en herramientas de monitoreo de calidad de servicio y recurso humano en el área de servicio al cliente y administrativa, lo cual permitirá una mayor eficiencia de procesos internos y permitirá entregar al cliente un servicio de calidad que aumenta su fidelidad y permanencia con New Access. Se recomienda fortalecer las actividades de post-venta y fidelización de clientes, así como realizar estudios de mercado que ayuden a identificar otras oportunidades de negocio relacionadas con la conectividad, infraestructura, y almacenamiento, respaldo y procesamiento de la información.
- Realizar un incremento del capital suscrito y pagado.

7. Cumplimiento de las disposiciones de la Ley de Propiedad Intelectual

Las disposiciones pertinentes de la Ley de Propiedad Intelectual, en especial aquellas relacionadas con la utilización de software debidamente licenciado por sus titulares, han sido cumplidas debidamente. De igual forma, se ha venido utilizando la marca ya registrada de la empresa en cumplimiento de los requisitos legales correspondientes, por lo que no se están afectando derechos de terceros.

Extiendo mi sincero agradecimiento a los accionistas por su continuo apoyo y colaboración con la Presidencia Ejecutiva. De igual forma agradezco también a nuestros proveedores y socios de negocio que han contribuido a la conformación de la base actual de clientes y al cumplimiento de nuestras obligaciones contractuales.



Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Paul S. Harris'.

Paul S. Harris
Presidente Ejecutivo
New Access S.A.

NEWACCESS