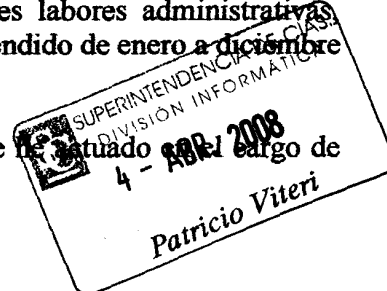


**INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2007
(Febrero /2008)**

Señores Accionistas de Agencia Logística Andina de Servicios S.A.:

En cumplimiento a lo establecido en el artículo 263, numeral 4 de la Ley de Compañías, presento a su consideración, un resumen de las principales labores administrativas operativas y financieras realizadas durante el periodo comprendido de enero a diciembre 2007.

Me permito anotar que este es el segundo año completo que he estado en el cargo de Gerente General y representante legal de la compañía.



1. Labores Administrativas.-

El año 2007 fue el quinto año de operaciones de la compañía.

Se continuó con la reorganización administrativa y una clara definición de las funciones que cada persona debe cumplir en la compañía. Se adicionó una persona para el manejo interno del Afianciamento Aduanero desde octubre/2006, con resultados positivos durante 2007, tanto en agilidad como en eficiencia.

Contratamos personal de pasantía durante el año; y, se contrató nuevo personal en Guayaquil, cerramos el año 2007 con 16 personas en rol de pagos. Se renegoció el contrato de seguro de salud con terceros y se continuó con la dotación de uniformes al personal femenino.

Durante la segunda parte del año, se trabajó en la consecución de las certificaciones BASC e ISO 9001-2000, para lo cual se prepararon dos auditores internos y se contrató al Ing. Hernán Carrillo, para que asesore y coordine todo el proceso de implementación hasta la certificación de ISO, con la correspondiente Auditoría Externa a partir de abril 15/ 2008.

Se mantiene un cuidadoso y rígido control de las operaciones financieras, esto es la emisión mensual de los estados financieros; y, semanal de los flujos de caja: (facturación, ingresos, egresos), así como el cobro de facturas por servicios a nuestros clientes que nos ha permitido lograr una cartera sana.

Mercadeo y Ventas.-

Durante del año 2007 ALAS atendió a FERRERO DEL ECUADOR S.A., INCASA, ABSORPEL. PASTEURIZADORA QUITO, JAPANSAN y ETECO.

Se inició el Área Comercial de la compañía, esto es el mercadeo y ventas de los servicios que prestamos. Se preparó a la Srta. Gabriela Arciniegas, quien colaboraba como Auxiliar de Comercio Exterior, pero lamentablemente se retiró

A large, stylized handwritten signature in black ink, located at the bottom left of the page.

a fines del año 2007. Inmediatamente, se encargó de la misma al Sr. Diego Naranjo a partir de enero/2008.

Con el ingreso del nuevo Representante Comercial hemos proyectado incrementar diez nuevos clientes.

2. Labores Operativas.-

Se reordenaron los servicios de transporte terrestre que nos prestaban diferentes compañías y personas individuales, así como la custodia armada y la custodia pasiva, para lo cual se contrataron nuevas compañías en la prestación de estos servicios, a costos inferiores para nuestros clientes.

Todo los cambios anteriormente señalados, han significado resultados encomiables en eficiencia de servicio y económicamente positivos para ALAS y sus clientes.

La custodia armada para la carga de Ferrero que consiste de producto terminado en importaciones y de producto terminado empacado (no al granel) de exportaciones se mantiene. Sin embargo en octubre 2007 sufrimos el siniestro de un contenedor de exportación. Se proyecta instalar en los contenedores GPS para rastreo satelital, solamente falta el visto bueno de FERRERO. El valor de la custodia armada y pasiva durante 2007 ascendió a \$ 159,567.00, inferior en aproximadamente \$ 49,000.00 respecto del año 2006.

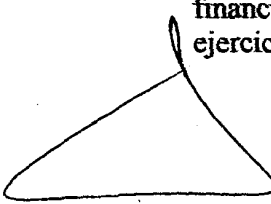
Desde enero/2007, un funcionario (empleado) de ALAS realiza ciertas operaciones de Comercio Exterior, en las instalaciones (in - house) de FERRERO con excelentes resultados que, les ha significado mejores controles del Depósito Industrial, de Nacionalizaciones, Prórrogas y Exportaciones.

3. Labores Financieras.-

Se mantiene la consolidación de responsabilidades de asientos contables y emisión de facturas bajo una sola persona. Sin embargo, por motivos de salud, la Contadora labora a medio tiempo, desde septiembre/2007, pero el soporte y ayuda eficiente del Auxiliar de Contabilidad, ha permitido que la contabilidad no sufra retrasos y se encuentre al día.

Los ingresos por ventas del año (en donde los servicios aduaneros incluyen el valor de la custodia armada) ascendieron a \$ 1'007,604.87 que, es inferior en aproximadamente \$ 134,000.00 respecto del año 2006. Igualmente el costo de ventas (en donde los servicios aduaneros incluyen la custodia armada) representó \$ 663,469.59, cifra inferior en un 16% con respecto al año 2006.

El total de egresos por gastos de venta, administrativos, operacionales y financieros ascendieron a \$ 337,933.47, de tal forma que el resultado del ejercicio ha sido de \$ 12,455.27.



Recomiendo se proceda a la distribución de las utilidades a los accionistas de conformidad con las normas legales vigentes, a la fecha en que se realice la Junta General de Accionistas.

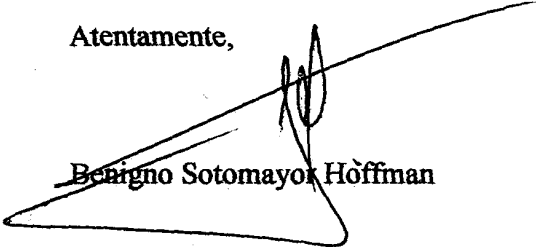
Es importante anotar que los resultados del año 2007 son superiores al año 2006, a pesar de que tanto los ingresos como los costos durante el año se redujeron.

Se perfeccionó el Aumento de Capital a \$ 80,000.00, con la inscripción en el Registro Mercantil del Cantón Quito en julio 9/2007 que, se efectuó principalmente con aportes en numerario.

Nuestro objetivo se mantiene, esto es conseguir nuevos clientes, una vez que certifiquemos BASC e ISO 9001-2000, dado que tales certificaciones confirman y avalizan la calidad de los servicios que prestamos a los clientes. Consecuentemente, el Representante Comercial tendrá más herramientas para su labor.

Quiero expresar mi agradecimiento a la colaboración y dedicación del personal para cumplir con nuestros objetivos.

Atentamente,



Benigno Sotomayor Hoffmann