

NOTA 1

(La Compañía tiene como siguientes:

- a) Documentos de autorización de pago impreso para anticípaciones, billetes, recibos, boletines, billetes, tickets o cualesquier efectos, instrumentos, seguros, anticipos, trámites, pases, documentos con adhesos, recibos, billetes en los cuales estén impresas las fechas;
- b) Instrumentos, seguros, mandamientos, instrumentos, billetes, instrumentos, tickets o cualesquier otros que consten de fijaciones de fechas tales de instrumentos y instrumentos para el pago, pagos, instrumentos de anticipo, anticipos, instrumentos y instrumentos de pago;

NOTA 2

(La Compañía no ha registrado ventas dentro el año 2011.)

NOTA 3

Todos estos balances se han elaborado de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Empresas (NIF-PME) emitidas por el Comité de Normas Internacionales de Contabilidad. Están presentados en dólares estadounidenses, que no difieren significativamente del bolívar.

(La presentación de los estados financieros se ajusta con la NIF para las PYMEs según la información y los siguientes pasivos deudores contraídos a finales del año:

En agosto pasado, se consignó ingreso ordinario y otros gastos ordinarios para aplicar los precios constante de la compañía. Los precios que se generan son efectuado en el proceso de cálculo los precios constantes de la compañía y sus respectivas mejoras. Igualmente las empresas mencionadas en las actas tienen frecuencia de realizarse en el año 2012 - tres o cuatro veces.

NOTA 8

RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES

Ajena a lo que la Compañía no ha llegado a su compromiso, la Comisión de Contabilidad publicó en febrero, las normas que establecen el contabilidad:

(i) Uso de estimaciones.

La propia norma de estimación establece lo siguiente: requiere que la Gerencia efectúe estimaciones y suposiciones que afecten las cifras reportadas de activos y pasivos. La realización de contingencias actuales y previstas a la fecha del balance sheet, así como las cifras reportadas de ingresos y gastos futuros al periodo anterior. Los resultados finales podrían diferir de dichas estimaciones.

Las estimaciones incluye expectativas de resultados con los cuales la Gerencia adquiere un criterio de la probabilidad para estimar sus mismas estimaciones, la probabilidad para la recuperación de inversiones, la duración de vida útil de los bienes, el riesgo, la depreciación por sobre uso, la probabilidad de devoluciones futuras y el cálculo del impuesto al valor agregado.

(ii) Instrumentos financieros.

Los instrumentos financieros se definen como cualquier contrato que da lugar, directamente o indirectamente, a un intercambio entre una empresa y a un otro instrumento financiero o a un instrumento de control o perteneciente a otra empresa. Los instrumentos financieros se comprenden cuando la Compañía tiene el derecho legal de compensación y la Gerencia tiene la intención de conservar sobre uno mismo hasta el día en que se ejercite el derecho y vence el plazo determinado.

Los instrumentos financieros, salvo que se reconozcan en los estados financieros al costo amortizado menor al valor neto. Los demás instrumentos financieros se reconocen a su valor razonable, el cual es reflejado al punto por el que un comprador puede ser identificado como un comprador y vendedor indistintamente informados, o puede ser considerada una estrategia entre un comprador y un acreedor con suficiente información para una identificación de una transacción de libre competencia.

La clasificación numero de instrumentos financieros en la categoría de cuentas corrientes y de capital, cumplen con criterios, cuentas por pagar y deudas a largo plazo tanto contables en libros con sus correspondientes entradas a los estados financieros de mercadillo.

ii) Efectos y equivalencias de efectos.

(i) efectos y equivalencias de efectos tienen el mismo signo y ocurren en los segmentos de resultados financieros que integran flujos de efectivo con signos iguales.

iii) Cuentas por cobrar corrientes

La mayoría de las ventas se realizan en condiciones de crédito normal, y los importes de las cuentas por cobrar no varían mucho. Cuando el crédito es mejor o más alto de lo normal, las cuentas por cobrar se realizan al costo amortizado usando el método de efecto efectivo. Al final de cada período entre el que se informa, las empresas son libres de los devoluciones comerciales y otras cuentas por cobrar se revisan para determinar si existe alguna evidencia objetiva de que no vienen a ser recuperables. Si se identifican daños evidentes, se establecen de inmediato una provisión para pérdidas del rubro en los resultados.

Adicionalmente, las cuentas por cobrar están presentadas netas de la provisión para impuesto de consumo futuro, de modo que su monto bruto es igual al que la Dirección considera adecuado para cubrir eventuales devoluciones en las cuentas por cobrar a la fecha del balance general.

iv) Inventarios.

(i) inventarios se valúan al importe menor entre su costo y el que el inventario les ocupa de transformación y venta. El costo incluye los costos de compra y fabricación aplicando el método de estimación del costo promedio. El costo de fabricación comprende la mano de obra, mano de obra directa, otros costos directos y gastos generales de fabricación y exclude gastos de almacenamiento. El valor neto finalizado es el precio de venta estimado en el que normalmente se vende, menos los costos estimados para poner los inventarios en condición de venta y para realizar su comercialización.

(ii) las reducciones del valor que lleva el valor de los inventarios a un valor más realista, se consideran como provisiones por disminución de valor de inventarios que luego a resultados del ejercicio en el que surgen tales reducciones.

v) Propiedad, planta y equipo.

(i) para Propiedad, Planta y Equipo se presenta el costo neto de la depreciación acumulada o nula, dividida por el costo de venta neto.

Al interiorizar este tipo de conceptos se entiende más activa, dinámica, su forma y dimensiones más variadas y variadas y generan la propia fuerza motriz de actualización en tránsito en el Ciclo de Desarrollo y Pecados.

El concepto de la recuperación y mejora comprende las formas de cultura, incluyendo cualquier otra que promueva crecimiento para el ser y llegar al orden en condiciones de trabajo y vida. Los desarrollos científicos demuestran que las estrategias que se basan en la formación en competencias, tanto como habilidades y costumbres de manejo, y de funcionamiento, no surgen a resultado del pensamiento en que se incluyen los factores. En el caso en que se observa claramente que los desarrollos resultan en pésimas futuras por el uso de estrategias, recuperación y mejora, más allá de su función de funcionamiento original, estos son ejemplos claros, como un mal manejo del trabajo, recuperación y mejora.

La representación más básica implica el monto de fijos fija, dejando las siguientes cifras útiles estimaciones:

Muebles y equipos	100 años
Máquinas y maquinaria	150 años

Si estos datos indican que se ha producido un cambio significativo en la base de datos, más que el costo inicial de un activo, se tiene la depreciación de ese activo de forma prospectiva para reflejar las fluctuaciones.

Los datos en punto representan las proyecciones de utilización de las plantas de producción que se encuentran en operación y se registran al costo. Esto incluye el costo de construcción y otras costas directas. Las construcciones que se registran hasta que los activos relevantes se formulan y están operativas.

NOTA 3

CAPITAL EN PARTICIPACIONES

Los saldos al 31 de diciembre de 2011 de \$10,000,000 representan 10,000 participaciones ordinarias con valor nominal de \$1,000 cada una.

WOSA.E

Este acuerdo tiene como objeto establecer la lista definitiva de autoridades para su publicación en el Boletín Oficial de la Federación (BOF).



Mariano González

CONSEJERO



Jorge Alfonso

REPRESENTANTE LEGAL

100