

Quito, 16 de Mayo del 2007

Señores  
**SOCIOS DE LA COMPAÑÍA**  
**AMERICANA DE TELECOMUNICACIONES AMERITEL CÍA. LTDA.**  
Ciudad.-

03768

De mis consideraciones:

Por medio de la presente, en mi calidad de Gerente General de la Compañía habiendo concluido el ejercicio económico 2006, me permito presentar a ustedes el informe anual correspondiente al mismo, contenido en los siguientes términos:

1. Es importante mencionar que en el 2006, existieron dos variaciones en la forma de trabajar y facturar en el negocio de Reventa de Minutos. El primer cambio fue un incremento de comisión, pero manteniendo la figura de comisionista y facturando al 100% en todos los puntos de venta. El segundo y definitivo cambio fue al manejo de reventa de minutos, donde AMERITEL, ya no factura en el punto de venta, sino bajo el esquema de venta con descuento.
2. De acuerdo con las proyecciones realizadas a comienzo del año 2006, se han cumplidos los siguientes objetivos propuestos:
  - a. Logramos consolidar las alianzas estratégicas planteadas incluyendo una importante alianza con Preflex del Ecuador, gestor de recargas y pines electrónicos, preparándonos para un año 2007 con buenas expectativas en el crecimiento de negocios e ingresos adicionales.
  - b. Cerramos el año con más de 900 locutorios al aire, sobrepasando las metas establecidas. Este hecho se dio debido al cambio en el modelo de negocio y permitiendo la legalización de varios locales híbridos que se suman a la red de AMERTIEL.
  - c. Se firmo el contrato de Distribución con OTECEL S.A., de esta manera ampliando nuestra gama de servicios.

**Información sobre hechos extraordinarios:**

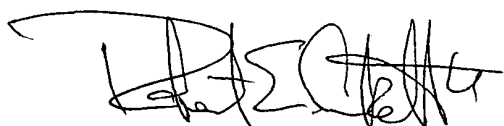
3. En el área laboral informo a ustedes que se han contratado a nuevas personas quienes se han sumado a la Compañía quienes se encuentran afiliadas al Seguro Social y sus contratos se encuentran debidamente legalizados. Estos nuevos colaboradores corresponden al área de Distribución, al igual que servicio al cliente debido al incremento en el número de locales que manejamos.
4. Durante el 2006, se consolido un frente común con los demás mayoristas de reventa de minutos para combatir el efecto de locutorios ilegales, fruto de esto desarrollamos un producto competitivo para la legalización de estos locales, sumando a nuestra red.

5. La situación Financiera de la Compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales comparados con los del ejercicio económico precedente, son los que constan en el balance general que para mejor ilustración, adjunto en original del balance general por el período terminado al 31 de diciembre del 2006 expresado en dólares de los Estados Unidos de América.
6. En el 2006, se logro consolidar más de 200 puntos de bicabinas, abriendo un interesante frente de nuevo trafico de minutos. Fijamos como meta llegar a los 400 en el período.
7. A finales del 2006, se inicio el proceso de modificación de nuestra razón social, para modificar la compañía de Compañía Limitada a Sociedad Anónima. Este proceso debe finalizarse en el 2007.
8. Seguiremos consolidando negocios adicionales para la venta en los locales, tal como Western Union, DHL, Lotería Nacional, y Pago Ágil, con el fin de fortalecer los locutorios tanto en imagen como en ingresos.
9. En el 2007, debemos reforzar la imagen corporativa de los locales con mayor publicidad y apoyo en mercadeo.

Aprovecho igualmente para agradecer la confianza depositada en mi persona para la administración de esta compañía, misma que ha obtenido los resultados explicados anteriormente.

Para los efectos legales correspondientes, se remitirá una copia de este informe a la Superintendencia de Compañías.

Agradeciendo su atención a la presente, suscribo de ustedes atentamente,



Robert Cackett Echeverri.

**GERENTE GENERAL**  
**AMERICANA DE TELECOMUNICACIONES**  
**AMERITEL CÍA. LTDA.**