

93762

## INFORME DE GERENCIA GENERAL DE Q CONSULTORES - 2008

**Generalidades:** El año 2008 representa un año de transición para Q Consultores, pues se concreta la cesión de acciones pertenecientes a Mauro Rivadeneira y Antonio Viteri en un 100%. éstas acciones pasan a ser de Ing. Bayardo Flores 276 acciones y Ana Hernández 4 acciones. El tema más destacado es que Q Consultores manejará el 100% de líneas de productos sin ninguna restricción

### Clientes:

1. Logramos repetir el proceso de Planeación Estratégica en 2 clientes muy importantes, Sipia y Akros, lo cual obviamente habla muy bien de nuestro producto
2. Hemos logrado ingresar a empresas como Intcomex, Supertel, Camari, con un tema como Planeación Estratégica. Esto ratifica que la política de trabajar con empresas grandes es la adecuada y nos dará muchos réditos en el mediano y largo plazo.
3. En el área de procesos ingresamos al área de puertos, concretamente a la empresa Consorcio Puerto Nuevo Milenium ( CPNM) .
4. Consolidamos nuestro expertise en el área de Distribución al trabajar con la Distribuidora Juan de la Cruz tanto en el área de Planeación Estratégica BSC, mejoramiento de procesos y un producto nuevo que le hemos denominado SOS empresarial, el cual consisten en identificar los procesos más críticos de la organización y dotar al cliente de manera temporal de profesionales especializados que ayuden a superar el proceso crítico

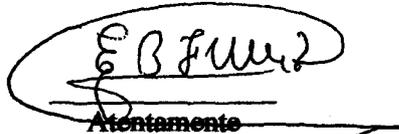
**Personal:** Se han sumado al equipo algunas personas en las 3 líneas de productos

- En Planeación Estratégica: Eduardo Sierra
- En Procesos: Marco Rosales
- En SOS Empresarial: Ana Hernández y Gabriel Garzón
- En Diseño de Imagen Corporativa: Josué López

### Especialización

1. Se obtienen mas clientes por la apertura de líneas manifestada
2. Con certeza el próximo año 2009 será de consolidación en SOS Empresarial

**CONCLUSION:** El Año 2008 es buen año y cerramos con US\$ 104.379,74 en ventas

  
~~Atentamente~~

Ing Bayardo Flores

Gerente General

Q Consultores