

93762

INFORME DE GERENCIA GENERAL DE Q CONSULTORES - 2007

Generalidades:

El año 2007 representa un año de transición para Q Consultores, pues por un lado entramos en una fase de separación de productos de consultoría y por otro se define que este será el último año en que el grupo de accionistas estará unido y se ingresará a una fase de cesión de acciones

El tema mas destacado es el manejo independiente de las líneas de productos de consultoría, pues el Ing Bayardo Flores maneja la planeación estratégica en un 100% y el Ing. Mauro Rivadeneira lo hace con sistemas de calidad y mejoramiento de procesos.

Clientes:

1. Logramos repetir el proceso de Planeación Estratégica en 2 clientes muy importantes, Sopia y Difare, lo cual obviamente habla muy bien de nuestro producto
2. Hemos logrado ingresar a empresas como Akros con un tema como Planeación Estratégica y continuar con otros productos como Mejoramiento de los Procesos. Esto ratifica que la política de trabajar con empresas grandes es la adecuada y nos dará muchos réditos en el mediano y largo plazo.
3. En el área de procesos ingresamos fuertemente al mercado agroindustrial, destacando básicamente el sector floricultor, la expectativa en el sector es muy alta y probablemente se debe profundizar acciones.
4. Ingresamos al sector municipal con el Trolebus

Personal: Se especializa el personal para cada línea de producto

Especialización

1. Se obtienen mas clientes por la especialización manifestada
2. Con certeza el próximo año será de consolidación y especialización

CONCLUSIONES:

1. El Año 2007 es de transición


Atentamente

Ing Bayardo Flores

Gerente General

Q Consultores